

**ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ**

**ОЛИЙ ВА ЎРТА МАХСУС ТАЪЛИМ ВАЗИРЛИГИ**

**ОЛИЙ ТАЪЛИМ ТИЗИМИ ПЕДАГОГ ВА РАҲБАР КАДРЛАРИНИ ҚАЙТА ТАЙЁРЛАШ ВА УЛАРНИНГ МАЛАКАСИНИ ОШИРИШНИ ТАШКИЛ ЭТИШ  
БОШ ИЛМИЙ - МЕТОДИК МАРКАЗИ**

**ТОШКЕНТ ДАВЛАТ ИҚТИСОДИЁТ УНИВЕРСИТЕТИ  
ҲУЗУРИДАГИ ПЕДАГОГ КАДРЛАРНИ ҚАЙТА ТАЙЁРЛАШ ВА УЛАРНИНГ МАЛАКАСИНИ ОШИРИШ ТАРМОҚ МАРКАЗИ**

**“БОЖХОНА ИШИ”**

**йўналиши**

**“БОЖХОНА ИШИ”  
модули бўйича**

**ў қ у в –у с л у б и й м а ж м у а**

**Тошкент – 2017**

**Мазкур ўқув-услубий мажмуа Олий ва ўрта махсус таълим вазирлигининг 2017 йил 24 августдаги 603-сонли буйруғи билан тасдиқланган ўқув режа ва дастур асосида тайёрланди.**

|  |  |
| --- | --- |
| Тузувчи: | ТДИУ, иқтисод фанлари доценти, Р. Муратов |

|  |  |
| --- | --- |
| Тақризчилар: | Каримов Ф., Тошкент Халқаро Вестминстер университети, Ph.d. |
|  | Рахимов М., Тошкент Халқаро Вестминстер университети, Ph.d. |

***Ўқув* *-услубий мажмуа Тошкент давлат иқтисодиёт университети Кенгашининг 2017 йил \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_даги \_\_\_-сонли қарори билан тасдиққа тавсия қилинган.***

МУНДАРИЖА

[**I. Ишчи дастур** 4](#_Toc451788914)

[**II. Модулни ўқитишда фойдаланадиган интерфаол таълим методлари** 11](#_Toc451788915)

[**III. Назарий машғулот материаллари** 18](#_Toc451788916)

[**IV. Амалий машғулот материаллари** 94](#_Toc451788917)

[**V. Кейслар банки** 119](#_Toc451788918)

[**VI. Мустақил таълим мавзулари** 132](#_Toc451788919)

[**VII. Глоссарий** 135](#_Toc451788920)

[**VIII. Адабиётлар рўйхати** 139](#_Toc451788921)

**I. ИШЧИ ДАСТУР**

**Кириш**

Давлат мустақиллигининг қўлга киритилиши, Бирлашган миллатлар ташкилотига, Жаҳон божхона ташкилотига (ЖБТ) ва бошқа нуфузли халқаро ташкилотларга аъзо бўлиши Ўзбекистон учун ўзининг мустақил ички ва ташқи сиёсатини аниқлаш ва амалга ошириш, ижтимоий-иқтисодий ислоҳотлар ўтказишнинг ўзига хос йўлларини танлаш, халқ турмуш фаровонлигини оширишнинг кенг йўлларини очиб берди. Шу билан бир қаторда конституциянинг 25 йиллиги тантанали йиғилишида Ўзбекистон Республикаси Президенти Ш.М. Мирзиёевнинг 2017 йилни «Халқ билан мулоқот инсон манфаатлари йили» деб эълон қилингани таълим соҳасини янада такомиллаштириш, ёш кадрларни сифатли тайёрлашни тақозо этади. Мустақилликка эришиш вақтидан бошлаб мамлакатимизнинг суверенитетини таъминлаш, янгиланиш ва ижтимоий тараққиётнинг устувор йўналишларини белгилаш, ички ва ташқи сиёсат стратегиясини ишлаб чиқиш борасида қатор чора-тадбирлар амалга оширилди.

Тингловчиларга мазкур фан хусусиятлари доирасида Ўзбекистон Республикаси Президенти Ш.М. Мирзиёевнинг 2016 йилнинг асосий якунлари ва 2017 йилда Ўзбекистонни ижтимоий-иқтисодий ривожлантиришнинг энг муҳим устувор йўналишларига бағишланган Вазирлар Маҳкамасининг 2017 йил 13 январдаги бўлиб ўтган мажлисидаги « Танқидий таҳлил, қатъий тартиб-интизом ва шахсий жавобгарлик – ҳар бир раҳбар фаолиятининг кундалик қоидаси бўлиши керак»[[1]](#footnote-1)маърузаси ва «2017-2021 йилларда Ўзбекистонни янада ривожлантириш бўйича ҳаракатлар стратегияси» номли фармонида келтирилган материаллар, қоидалар ва хулосларни пухта ўзлаштиришлари, келгуси фаолиятида самарали фойдаланишлари ҳамда ижодий ёндошишларини таъминлаш фанни ўрганиш олдида турган асосий вазифалардан биридир.

Халқаро савдони глобаллашуви ташқи савдо сиёсати воситаларидан фойдаланишни янада такомиллаштиришни, яъни халқаро савдони тартибга солишда нотариф усулларидан тариф усулларига ўтишни тақозо этаяпти. Бу эса тариф усулларини бевосита амалиётда қўлловчи божхона ишини, унинг асосий ташкил этувчиларини, асосий тамойиллари ва қоидаларини ўрганишга бўлган эътиборни оширади.

**Модулнинг мақсади ва вазифалари**

**“Божхона иши” модулининг мақсади:** педагог кадрларни қайта тайёрлаш ва малака ошириш курс тингловчиларини давлатнинг бож сиёсатининг замонавий муаммолари ҳақидаги билимларини такомиллаштириш, давлатнинг божхона сиёсати, стратегик ва тактик қарор қабул қилиш тамойиллари ва усулларини ўзлаштириш кўникма ва малакаларини таркиб топтириш.

**“Божхона иши” модулининг вазифалари:**

- божхона таъриф сиёсатини самарадорлигини ошириш билан боғлиқликда юзага келаётган муаммоларни аниқлаштириш;

* давлатнинг божхона сиёсати, бож-таъриф сиёсати, мамлакат товарларини экспортини таҳлилини кўриб чиқиш миллий маҳсулотларни халқаро бозорларга чиқаришда божхона бож таъриф сиёсатини таҳлилини кўриб чиқади;
* божхона фаолиятини таҳлили, назорат қилиш масалаларини ҳал қилиш йўлларини ишлаб чиқиш ва амалиётга татбиқ этишга ўргатиш.

**Модул бўйича тингловчиларнинг билими, кўникма ва малакаларига қўйиладиган талаблар**

“Божхона иши”модулини ўзлаштириш жараёнида амалга ошириладиган масалалар доирасида:

**Тингловчи:**

- давлатнинг божхона сиёсати билан боғлиқликда юзага келадиган муаммолар ва уларни ҳал этиш йўллари;

- бож таъриф сиёсатини бошқаришнинг усул ва услубларини қўллаш билан боғлиқ муаммолар;

- бож таъриф сиёсати бошқарувининг стратегик даражасида, алоҳида бозор ва товарлар даражасида, инструментал даражада таърифларни белгилашни ишлаб чиқиш ва қабул қилиш билан боғлиқ муаммолар ва уларни ҳал этиш йўлларини **билимларга эга бўлиши** керак;

**Тингловчи:**

- божхона сиёсатини бошқариш муаммоларга доир кейслар тузиш, улардан амалиётда қўллаш;

- божхонадаги муаммоларни аниқлаш, таҳлил этиш, баҳолаш ва умумлаштириш **кўникма ва малакаларини эгаллаши** лозим;

**Тингловчи:**

* бож таъриф сиёсатининг замонавий усулларини ишлаб чиқиш;
* боэ-таъриф бўйича тадқиқотларни амалга ошириш **компетенцияларини эгаллаши лозим.**

**Модулни ташкил этиш ва ўтказиш бўйича тавсиялар**

“Божхона иши” курси маъруза ва амалий машғулотлар шаклида олиб борилади.

Курсни ўқитиш жараёнида таълимнинг замонавий методлари, педагогик технологиялар ва ахборот-коммуникация технологиялари қўлланилиши назарда тутилган:

* маъруза дарсларида замонавий компьютер технологиялари ёрдамида презентацион ва электрон-дидактик технологиялардан;
* ўтказиладиган амалий машғулотларда техник воситалардан, экспресс-сўровлар, тест сўровлари, ақлий ҳужум, гуруҳли фикрлаш, кичик гуруҳлар билан ишлаш, коллоквиум ўтказиш, ва бошқа интерактив таълим усулларини қўллаш назарда тутилади.

**Модулнинг ўқув режадаги бошқа модуллар билан боғлиқлиги ва узвийлиги**

Модул мазмуни ўқув режадаги “Божхона иши”, “Менеджмент”, “Божхона логистикаси” ўқув модуллари билан узвий боғланган ҳолда педагогларнинг касбий педагогик тайёргарлик даражасини орттиришга хизмат қилади.

**Модулнинг олий таълимдаги ўрни**

Модулни ўзлаштириш орқали тингловчилар давлатнинг бож-таъриф сиёсати муаммоларни аниқлаш, уларни таҳлил этиш ва баҳолашга доир касбий компетентликка эга бўладилар.

**Модул бўйича соатлар тақсимоти:**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Модул мавзулари** | **Тингловчининг ўқув юкламаси, соат** | | | | | |
| **Ҳаммаси** | **Аудитория ўқув юкламаси** | | | **Кўчма** | **Мустақил таълим** |
| **жами** | **жумладан** | |
| **Назарий** | **Амалий машғулот** |
| **1.** | Халқаро савдо ва уни ривожланиш тарихида божхона хизматининг тутган ўрни | 8 | 6 | 2 | 4 |  | 2 |
| **2.** | Ўзбекистон Республикаси давлат божхона органлари фаолиятининг ҳуқуқий асослари | 10 | 8 | 4 | 4 |  | 2 |
| **3.** | Божхона ишини ташкил этиш ва бошқариш асослари | 10 | 10 | 4 | 6 |  |  |
|  | **Жами:** | 28 | 24 | 10 | 12 |  | 4 |

**НАЗАРИЙ МАШҒУЛОТ МАЗМУНИ**

**Фан бўйича маъруза мавзулари ва уларнинг мазмуни**

**1-модул. Халқаро савдо ва уни ривожланиш тарихида божхона хизматининг тутган ўрни**

Халқаро савдонинг назарий ва амалий асослари. Халқаро савдо назариялари. Халқаро савдонинг асосий шакллари. Ташқи иқтисодий фаолият ташқи иқтисодий алоқаларни рўёбга чиқариш жараёнидир. Ташқи иқтисодий фаолият шакллари. Ташқи иқтисодий алоқаларнинг аҳамияти. Товарлар ва хизматларни айирбошлаш. Сармояларни олиб чиқиш ва олиб кириш. Ишчи кучининг ҳаракатини амалга ошириш. Ташқи иқтисодий фаолиятни давлат томонидан тартибга солиш. Ташқи иқтисодий фаолиятни бож тарифи орқали тартибга солиш. Ташқи иқтисодий фаолиятни бож тарифи орқали тартибга солишда божхона хизматининг тутган ўрни. Ўзбекистон Республикасида ташқи иқтисодий фаолиятни ташкил этиш ва бошқариш. Бозор иқтисодиёти шароитида ташқи иқтисодий фаолиятни давлат томонидан тартибга солишда тариф усулларидан фойдаланишни афзаллиги. Ташқи иқтисодий фаолиятни тартибга солишда божхона таомилларининг аҳамиятини ошиб бориши.

**2-модул. Ўзбекистон Республикаси давлат божхона органлари фаолиятининг ҳуқуқий асослари**

Ўзбекистон Республикаси божхона органларининг асосий вазифаларини белгиловчи меъёрий-ҳуқуқий ҳужжатлар. Ўзбекистон Республикаси давлат божхона Кодекси. Ўзбекистон Республикасининг «Бож тарифи тўғрисида»ги ва «Божхона хизмати тўғрисида»ги Қонунлари. Давлат божхона Қўмитасининг функциялари. Республика божхона ҳудудида Давлат ҳавфсизлигининг жамоат тартибини ҳимоя қилиш. Контрабанда ва божхона қоидаларини бузилишига қарши кураш. Божхона органларининг мансабдор шахслари томонидан қонунийликка риоя этилиши устидан назорат ўрнатиш. Халқаро божхона ва савдо ташкилотлари билан ҳамда хорижий давлатларнинг божхона органлари билан ўзаро ҳамкорликни ривожлантириш. Божхона органларининг моддий техника таъминотини такомиллаштириш. Божхона органлари ходимларини ижтимоий ҳимоя қилиш

**3-модул. Божхона органлари фаолиятида божхона назоратини ташкил этиш йўллари**

Ўзбекистон Республикасида ягона божхона тизимининг яратилиши. Ягона божхона тизимининг ташкилий тузилиши. Божхона ишини ташкил этиш ва амалга оширишда божхона инфратузилмасининг тутган ўрни. Божхона органларида бошқариш асослари. Бошқариш тушунчаси, бошқариш қонунлари ва тамойиллари. Бошқариш функциялари ва усуллари. Божхона ишини бошқариш самарадорлигини оширишда бошқариш тизимининг ташкилий тузилмасини такомиллаштириш ҳамда бошқариш жараёнларида замонавий ахборот технологияларидан фойдаланиш. Бошқариш самарадорлигини оширишда божхона органлари ходимларининг манфаатдорлигини ошириш. Бошқариш самарадорлигини оширишда божхона ходимларини ижтимоий ҳимоялаш масалалари.

**АМАЛИЙ МАШҒУЛОТ МАЗМУНИ**

**1-амалий машғулот:**

**Халқаро савдо ва уни ривожланиш тарихида божхона хизматининг тутган ўрни**

Мамлакатлар ўртасидаги савдо алоқаларини вужудга келиши ва божхона хизматининг ташкил топиши. Қадимги Шарқ ва Ўрта ер денгизи давлатларида божхона муносабатлари. Қадимги Грецияда божхона ишини ташкил топиши. Мисрда эрамиздан олдинги IV асрда божхона иши. Қадимги Римда божхона хизматинин ташкил топиши. Европада ҳунармандчилик ва савдо марказларини ташкил этилиши шароитида божхона иши. Божхона божлари давлатларнинг иқтисодий ривожланишини белгиловчи омилдир. Қадимги Осиё ва Европа давлатларида божхона хизматининг ташкил топиши ва унинг ҳуқуқи асосларини такомиллашуви. Европа давлатларининг ўзаро иқтисодий муносабатларини ривожлантиришда божхона хизматининг тутган ўрни.

**2-амалий машғулот:**

**Ўзбекистон Республикаси давлат божхона органлари фаолиятининг ҳуқуқий асослари**

Ўзбекистон Республикаси миллий манфаатларини ҳимоя қилиш мақсадида Ўзбекистон давлат божхона Қўмитасининг ташкил этилиши. Давлат божхона хизмати билан Ички ишлар Вазирлигининг товар-моддий бойликларини Ўзбекистон Республикасидан ноқонуний олиб чиқиб кетишга қарши курашларини мувофиқлаштириш. Ўзбекистон Республикаси божхона хизматининг Давлат Солиқ қўмитаси таркибидаги фаолияти. Ўзбекистон Республикаси Давлат Божхона Қўмитасининг қайта ташкил этилиши ва унга ҳуқуқни ҳимоя қилиш органи мақомининг берилиши. Божхона органларининг асосий вазифаларини белгилаш. Божхона қонунчилигининг яратилиши ва такомиллаштирилиши. Ўзбекистон Республикаси божхона хизматини хорижий мамлакатлар ҳамда халқаро божхона ташкилотлари билан ўзаро манфаатли алоқаларининг ўрнатилиши.

**3-амалий машғулот:**

**Божхона органлари фаолиятида божхона назоратини ташкил этиш йўллари**

Божхона органларида бошқариш асослари. Бошқариш тушунчаси, бошқариш қонунлари ва тамойиллари. Бошқариш функциялари ва усуллари. Божхона ишини бошқариш самарадорлигини оширишда бошқариш тизимининг ташкилий тузилмасини такомиллаштириш ҳамда бошқариш жараёнларида замонавий ахборот технологияларидан фойдаланиш. Бошқариш самарадорлигини оширишда божхона органлари ходимларининг манфаатдорлигини ошириш. Бошқариш самарадорлигини оширишда божхона ходимларини ижтимоий ҳимоялаш масалалари.

**ЎҚИТИШ ШАКЛЛАРИ**

Мазкур модул бўйича қуйидаги ўқитиш шаклларидан фойдаланилади:

* маърузалар, амалий машғулотлар (маълумотлар ва технологияларни англаб олиш, ақлий қизиқишни ривожлантириш, назарий билимларни мустаҳкамлаш);
* давра суҳбатлари (кўрилаётган лойиҳа ечимлари бўйича таклиф бериш қобилиятини ошириш, эшитиш, идрок қилиш ва мантиқий хулосалар чиқариш);
* баҳс ва мунозаралар (лойиҳалар ечими бўйича далиллар ва асосли аргументларни тақдим қилиш, эшитиш ва муаммолар ечимини топиш қобилиятини ривожлантириш).

**БАҲОЛАШ МЕЗОНИ**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **№** | **Баҳолаш турлари** | **Энг юқори балл**  **2,5** | **Изоҳ** |
| 1. | Таълим олувчилар модулли ўқув ахборотини ўзлаштиришлари учун ўқитишнинг мақсад ва натижаларини, модул мазмунини аниқ танланганлиги | 1,0 балл | Модулли ўқув ахбороти ишланмаси – 1,0 балл. |
| 2. | Модулли ўқув ахборот: график, расм кўринишда етарли миқдорда, сифатли маълумотдан иборат бўлиши |
| 3. | Вазият моделини яратилиши | 1,5 балл | Кейс-стади технологиясини ишлаб чиқиши- 1,5 балл. |
| 4. | Кейс матни баён этилиши |
| 5. | Кейснинг педагогик паспортининг тузилиши |

# II. МОДУЛНИ ЎҚИТИШДА ФОЙДАЛАНАДИГАН ИНТЕРФАОЛ ТАЪЛИМ МЕТОДЛАРИ

**1. Маъруза машғулотида қуйидаги интерфаол ўқитиш методларидан фойдаланилади:**

**«ФСМУ» методи**

**Технологиянинг мақсади:** Мазкур технология иштирокчилардаги умумий фикрлардан хусусий хулосалар чиқариш, таққослаш, қиёслаш орқали ахборотни ўзлаштириш, хулосалаш, шунингдек, мустақил ижодий фикрлаш кўникмаларини шакллантиришга хизмат қилади. Мазкур технологиядан маъруза машғулотларида, мустаҳкамлашда, ўтилган мавзуни сўрашда, уйга вазифа беришда ҳамда амалий машғулот натижаларини таҳлил этишда фойдаланиш тавсия этилади.

**Технологияни амалга ошириш тартиби:**

* қатнашчиларга мавзуга оид бўлган якуний хулоса ёки ғоя таклиф этилади;
* ҳар бир иштирокчига ФСМУ технологиясининг босқичлари ёзилган қоғозларни тарқатилади:
* иштирокчиларнинг муносабатлари индивидуал ёки гуруҳий тартибда тақдимот қилинади.

ФСМУ таҳлили қатнашчиларда касбий-назарий билимларни амалий машқлар ва мавжуд тажрибалар асосида тезроқ ва муваффақиятли ўзлаштирилишига асос бўлади.

**Намуна.**

**Фикр:** “Божхона ишини белгилаб берувчи воситаларнинг фаолият йўналишини белгилаб бериш**”.**

**Топшириқ:** Мазкур фикрга нисбатан муносабатингизни ФСМУ орқали таҳлил қилинг.

**“Ассесмент” методи**

**Методнинг мақсади:** мазкур метод таълим олувчиларнинг билим даражасини баҳолаш, назорат қилиш, ўзлаштириш кўрсаткичи ва амалий кўникмаларини текширишга йўналтирилган. Мазкур техника орқали таълим олувчиларнинг билиш фаолияти турли йўналишлар (тест, амалий кўникмалар, муаммоли вазиятлар машқи, қиёсий таҳлил, симптомларни аниқлаш) бўйича ташҳис қилинади ва баҳоланади.

**Методни амалга ошириш тартиби:**

“Ассесмент” лардан маъруза машғулотларида талабаларнинг ёки қатнашчиларнинг мавжуд билим даражасини ўрганишда, янги маълумотларни баён қилишда, семинар, амалий машғулотларда эса мавзу ёки маълумотларни ўзлаштириш даражасини баҳолаш, шунингдек, ўз-ўзини баҳолаш мақсадида индивидуал шаклда фойдаланиш тавсия этилади. Шунингдек, ўқитувчининг ижодий ёндашуви ҳамда ўқув мақсадларидан келиб чиқиб, ассесментга қўшимча топшириқларни киритиш мумкин.

**Намуна.** Ҳар бир катакдаги тўғри жавоб 5 балл ёки 1-5 балгача баҳоланиши мумкин.

**Тест**

* 1.Товарнинг бозорга кириб келиш даврида харидорлар кимлар бўлади?
* А. новаторлар
* В. консерваторлар
* С. Янгилик киритувчи

**Қиёсий таҳлил**

* Бозор конюнктурасини таҳлил қилинг?

**Тушунча таҳлили**

* МАТ қисқартмасини изоҳланг

**Амалий кўникма**

* Ахборот тўплаш учун саволнома тузинг?

**“Инсерт” методи**

**Методнинг мақсади:** Мазкур метод ўқувчиларда янги ахборотлар тизимини қабул қилиш ва билмларни ўзлаштирилишини енгиллаштириш мақсадида қўлланилади, шунингдек, бу метод ўқувчилар учун хотира машқи вазифасини ҳам ўтайди.

**Методни амалга ошириш тартиби:**

* ўқитувчи машғулотга қадар мавзунинг асосий тушунчалари мазмуни ёритилган инпут-матнни тарқатма ёки тақдимот кўринишида тайёрлайди;
* янги мавзу моҳиятини ёритувчи матн таълим олувчиларга тарқатилади ёки тақдимот кўринишида намойиш этилади;
* таълим олувчилар индивидуал тарзда матн билан танишиб чиқиб, ўз шахсий қарашларини махсус белгилар орқали ифодалайдилар. Матн билан ишлашда талабалар ёки қатнашчиларга қуйидаги махсус белгилардан фойдаланиш тавсия этилади:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Белгилар** | **1-матн** | **2-матн** | **3-матн** |
| “V” – таниш маълумот. |  |  |  |
| “?” – мазкур маълумотни тушунмадим, изоҳ керак. |  |  |  |
| “+” бу маълумот мен учун янгилик. |  |  |  |
| “– ” бу фикр ёки мазкур маълумотга қаршиман? |  |  |  |

Белгиланган вақт якунлангач, таълим олувчилар учун нотаниш ва тушунарсиз бўлган маълумотлар ўқитувчи томонидан таҳлил қилиниб, изоҳланади, уларнинг моҳияти тўлиқ ёритилади. Саволларга жавоб берилади ва машғулот якунланади.

**2. Амалиёт машғулотида қуйидаги интерфаол ўқитиш методларидан фойдаланилади:**

**“SWOT-таҳлил” методи.**

**Методнинг мақсади:** мавжуд назарий билимлар ва амалий тажрибаларни таҳлил қилиш, таққослаш орқали муаммони ҳал этиш йўлларни топишга, билимларни мустаҳкамлаш, такрорлаш, баҳолашга, мустақил, танқидий фикрлашни, ностандарт тафаккурни шакллантиришга хизмат қилади.

**Намуна “BIZ Plus” оилавий корхонасининг SWOT тахлили**ни ушбу жадвалга туширинг.

|  |  |
| --- | --- |
| ***Имкониятлари*** | ***Кучли томонлари*** |
| * Кичик бозор мавжудлиги; * кучсиз рақобатчилар борлиги; * истеъмолчилар ўртасида яхши обрўга эгалиги; * юқори малакали ишчилар гуруҳи борлиги; | * савдода кўп йиллик тажрибасига эга; * бозорда кучли ва етакчилик позициясига эга; * Самарали реклама сиёсатини олиб боради ва мижозларни рағбатлантириш тажрибасига эга; * замонавий техника ва технологияга эга; * кучли халқаро алоқаларга эга * бошқарув тизимини тўғри қарор қабул қилишда етакчилиги; |
| ***Хавф хатарлар*** | ***Кучсиз томонлари*** |
| * рақобатчиларнинг истеъмолчига нисбатан номунофиқ ишлари; * олдиндан айтиб бўлмайдиган бизнес соҳасини пайдо бўлиши; * «ноқонуний» дистрибьюторлик тизимининг бозорда мавжудлиги; * Назоратчи ташкилотларнинг ноқонуний аралашуви. | * қатъий ўрнатилган баҳо сиёсати; * дистрибьюторлик тизимининг марказлаштирилган бошқаруви; * Кенг миқёсдаги реклама фаолиятини тадбиқ этилмаганлиги. |

**Хулосалаш» (Резюме, Веер) методи**

**Методнинг мақсади:** Бу метод мураккаб, кўптармоқли, мумкин қадар, муаммоли характеридаги мавзуларни ўрганишга қаратилган. Методнинг моҳияти шундан иборатки, бунда мавзунинг турли тармоқлари бўйича бир хил ахборот берилади ва айни пайтда, уларнинг ҳар бири алоҳида аспектларда муҳокама этилади. Масалан, муаммо ижобий ва салбий томонлари, афзаллик, фазилат ва камчиликлари, фойда ва зарарлари бўйича ўрганилади. Бу интерфаол метод танқидий, таҳлилий, аниқ мантиқий фикрлашни муваффақиятли ривожлантиришга ҳамда ўқувчиларнинг мустақил ғоялари, фикрларини ёзма ва оғзаки шаклда тизимли баён этиш, ҳимоя қилишга имконият яратади. “Хулосалаш” методидан маъруза машғулотларида индивидуал ва жуфтликлардаги иш шаклида, амалий ва семинар машғулотларида кичик гуруҳлардаги иш шаклида мавзу юзасидан билимларни мустаҳкамлаш, таҳлили қилиш ва таққослаш мақсадида фойдаланиш мумкин.

**Методни амалга ошириш тартиби:**

тренер-ўқитувчи иштирокчиларни 5-6 кишидан иборат кичик гуруҳларга ажратади;

тренинг мақсади, шартлари ва тартиби билан иштирокчиларни таништиргач, ҳар бир гуруҳга умумий муаммони таҳлил қилиниши зарур бўлган қисмлари туширилган тарқатма материалларни тарқатади;

ҳар бир гуруҳ ўзига берилган муаммони атрофлича таҳлил қилиб, ўз мулоҳазаларини тавсия этилаётган схема бўйича тарқатмага ёзма баён қилади;

навбатдаги босқичда барча гуруҳлар ўз тақдимотларини ўтказадилар. Шундан сўнг, тренер томонидан таҳлиллар умумлаштирилади, зарурий ахборотлр билан тўлдирилади ва мавзу якунланади.

**Намуна:**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Маркетинг концепциялари** | | | | | |
| **Сотиш** | | **Товар** | | **Маркетинг** | |
| афзаллиги | камчилиги | афзаллиги | камчилиги | афзаллиги | камчилиги |
|  |  |  |  |  |  |
| **Хулоса:** | | | | | |

**“Кейс-стади” методи**

**«Кейс-стади»** - инглизча сўз бўлиб, («case» – аниқ вазият, ҳодиса, «stadi» – ўрганмоқ, таҳлил қилмоқ) аниқ вазиятларни ўрганиш, таҳлил қилиш асосида ўқитишни амалга оширишга қаратилган метод ҳисобланади. Мазкур метод дастлаб 1921 йил Гарвард университетида амалий вазиятлардан иқтисодий бошқарув фанларини ўрганишда фойдаланиш тартибида қўлланилган. Кейсда очиқ ахборотлардан ёки аниқ воқеа-ҳодисадан вазият сифатида таҳлил учун фойдаланиш мумкин. Кейс ҳаракатлари ўз ичига қуйидагиларни қамраб олади: Ким (Who), Қачон (When), Қаерда (Where), Нима учун (Why), Қандай/ Қанақа (How), Нима-натижа (What).

**“Кейс методи” ни амалга ошириш босқичлари**

|  |  |
| --- | --- |
| **Иш**  **босқичлари** | **Фаолият шакли**  **ва мазмуни** |
| **1-босқич:** Кейс ва унинг ахборот таъминоти билан таништириш | * якка тартибдаги аудио-визуал иш; * кейс билан танишиш(матнли, аудио ёки медиа шаклда); * ахборотни умумлаштириш; * ахборот таҳлили; * муаммоларни аниқлаш |
| **2-босқич:** Кейсни аниқлаштириш ва ўқув топшириғни белгилаш | * индивидуал ва гуруҳда ишлаш; * муаммоларни долзарблик иерархиясини аниқлаш; * асосий муаммоли вазиятни белгилаш |
| **3-босқич:** Кейсдаги асосий муаммони таҳлил этиш орқали ўқув топшириғининг ечимини излаш, ҳал этиш йўлларини ишлаб чиқиш | * индивидуал ва гуруҳда ишлаш; * муқобил ечим йўлларини ишлаб чиқиш; * ҳар бир ечимнинг имкониятлари ва тўсиқларни таҳлил қилиш; * муқобил ечимларни танлаш |
| **4-босқич:** Кейс ечимини ечимини шакллантириш ва асослаш, тақдимот. | * якка ва гуруҳда ишлаш; * муқобил вариантларни амалда қўллаш имкониятларини асослаш; * ижодий-лойиҳа тақдимотини тайёрлаш; * якуний хулоса ва вазият ечимининг амалий аспектларини ёритиш |

**Кейс.** Маҳсулот сифати назорати моделини ишлаб чиқиш. Харид номенклатурасини аниқлаш. Мижозларни излаб топиш ва савдо битимлари тузиш тамойилларини ишлаб чиқиш. Бозор сиғимини баҳолаш ва товар ишлаб чиқариш бўйича қарор қабул қилиш

**“Брифинг” методи**

“Брифинг”- (инг. briefing-қисқа) бирор-бир масала ёки саволнинг муҳокамасига бағишланган қисқа пресс-конференция.

**Ўтказиш босқичлари:**

1. Тақдимот қисми.
2. Муҳокама жараёни (савол-жавоблар асосида).

Брифинглардан тренинг якунларини таҳлил қилишда фойдаланиш мумкин. Шунингдек, амалий ўйинларнинг бир шакли сифатида қатнашчилар билан бирга долзарб мавзу ёки муаммо муҳокамасига бағишланган брифинглар ташкил этиш мумкин бўлади. Талабалар ёки тингловчилар томонидан яратилган мобил иловаларнинг тақдимотини ўтказишда ҳам фойдаланиш мумкин.

**“Портфолио”** **методи**

“Портфолио” – ( итал. portfolio-портфель, ингл.ҳужжатлар учун папка) таълимий ва касбий фаолият натижаларини аутентик баҳолашга хизмат қилувчи замонавий таълим технологияларидан ҳисобланади. Портфолио мутахассиснинг сараланган ўқув-методик ишлари, касбий ютуқлари йиғиндиси сифатида акс этади. Жумладан, талаба ёки тингловчиларнинг модул юзасидан ўзлаштириш натижасини электрон портфолиолар орқали текшириш мумкин бўлади. Олий таълим муассасаларида портфолионинг қуйидаги турлари мавжуд:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Фаолият тури** | **Иш шакли** | |
| **Индивидуал** | **Гуруҳий** |
| Таълимий  фаолият | Талабалар портфолиоси, битирувчи, докторант, тингловчи портфолиоси ва бошқ. | Талабалар гуруҳи, тингловчилар гуруҳи портфолиоси ва бошқ. |
| Педагогик фаолият | Ўқитувчи портфолиоси, раҳбар ходим портфолиоси | Кафедра, факультет, марказ, ОТМ портфолиоси ва бошқ. |

**III. НАЗАРИЙ МАШҒУЛОТ МАТЕРИАЛЛАРИ**

**1-МОДУЛ. ХАЛҚАРО САВДО ВА УНИ РИВОЖЛАНИШ ТАРИХИДА БОЖХОНА ХИЗМАТИНИНГ ТУТГАН ЎРНИ**

1. ***O’rtа аsrlаrdа bоjxоnа ishini rivоjlаnishi***

***2. Mаrkаziy Оsiyodа bоjxоnа ishi.***

***3. Bоjxоnа ishini tаshkil etish vа bоshqаrish аsоslаri***

***4. O‘zbеkistоn Rеspublikаsi bоjxоnа xizmаtining tаshkil tоpishi vа rivоjlаnishi***

**1.1. O’rtа аsrlаrdа bоjxоnа ishini rivоjlаnishi.**

Хаlklаr vа dаvlаtlаr urtаsidаgi sаvdо vа iktisоdiy аlоkаlаrni tаrtibgа sоlishning uzigа hоs shаkli sifаtidа bоjxоnа kup аsrlаr mukаddаm pоydо buldi. Таshki sаvdо аlоkаlаri hаkidаgi eng ilk mа’lumоtlаr bizgа Каdimgi Misrning оltinchi sulоlаsi(erаmizdаn uch ming yil оldin) edgоrliklаri оrkаli еtib kеlgаn. Ushа dаvrlаrdа sаvdо kаrvоnlаring hаrаkаti hаfsiz emаs edi. Misirdаgi yangi pоdshоhlik dаvri ning tаrihiy edgоrliklаri оt ulоvlаrni tаlаsh vа sаvdоgаrlаrni tаlаsh vа sаvdоgаrlаrning shikоyatlаri hаkidа hikоya kilаdi. Shu sаbаbli kаrvоnni kuriklаsh sаrf hаrаjаtlаrini kоplаsh mаksаdidа mаhsus yigimlаr undirilа bоshlаndi.Fеоdаllаr tоmоnidаn ulаrning оrkаli utuvchi sаvdоgаrlаrdаn undirilаdigаn sоliklаr hаm bоjning kаdimgi kurinishi edi.Кеyinchаlik ulаrni shаhаrlаr hаm undirib оlа bоshlаdi, dаvlаt pаydо bulgаnidаn kеyin esа bоj hаzinаning tuldirishni kulаy vоsitаsigа аylаndi.

Ijtimоiy hаet murаkkаblаshishi, shаhаrlаr rivоjlаnishi, sаvdо hаjmi vа intеnsivligi kеngаyishi dаvоmidа yigimlаrning yangi yangi turlаri, shu jumlаdаn sаvdоdаn vа uk kеltirishdаn оlinаdigаn yigimlаr jоriy etilа bоshlаdi.

Bоj uzining аsоsiy funksiyasi, fiskаl fuksiyasini, yaа’ni hаzinа mаnfааtlаrigа riоya kilish vаzifаsini аdо etаr ekаn, bоshkа sоliklаr vа yigimlаr bilаn birgаlikdа dаvlаtning mustаhkаmlаnishigа kumаklаshаdi.

Dаvlаtni rivоjlаnishi bаrоbаridа bоjlаr hаm rivоjlаnаdi, bоjxоnа hаzmаtini tаshkil etish shаkillаri vа usullаri tаkоmillаshаdi.

Bоjxоnа tаrihining Rоssiyalik tаdkikоtchisi В.А. Цimmеrmаn erаmizdаn оldingi 6 аsrdаn bоshlаb аfinа аhоlisi dоnni Misrdаn, Sisiliyadаn, kеyinchаlik esа Shimоliy Коrаdаngizbuyidаn оlgаnligini kаyd etаdi. Хеrsоnеs, Pаntikаpеy, Fеоdоsiya kаbi shаhаr Каdimgi Grеsiyaning tаshki sаvdоsi uchun shunchаlik muhim ediki, ulаrdаn tоvаr kеltirilgаnligi vа chikаrilgаnligi uchun bоj undirilmаs edi. Grеsiyaning uzidа chеtdаn kеltirilgаn tоvаrlаrdаn оlinаdigаn bоj ulаr bаhоsining undаn bir kismini tаshkil etаrdi. Birоk vаkt utishi bilаn аfinаliklаr mu’tаdil bоjlаr sоvdоning rivоjlаnishigа kumаklаshаdi vа kup dаrоmаd kеltirishi mumkin dеgаn kаrоrgа kеldilаr. Shu sаbаbli erаmizdаn оldingi 4 аsrdа, Dеmоsfеn dаvridа bоj tоvаr bаhоsining yigirmа, ellik, hаttо uzdаn bir kismigаchа kiskаrtirildi. Аyrim buumlаr - kurоl yarоg, hаrbiy аnjоmlаr - umumаn bоj tulаshdаn оzоd etilgаn. Аfinаning bаrchа ittifоkchilаri bоj imtiezlаrigа egа edilаr, ulаr uz tоvаrlаr uchun bоhоsining uzdаn bir kismi, kаdim shаhаrlаr yigirmаdаn bir kismi mikdоridа bоj tulаshаr edi.

Bоj dеgiz pоrtlаridа vа shаhаr bоzоrlаridа yigilаr edi. Кuruklikdаgi bоjxоnа lаr hаm mаvjud edi. Bоjxоnа dаgi оpеrаsiyalаr kushinlаr bilаn dushmаnlik munоsаbаtlаri mаvjud bulgаn tаkdirdа chеgаrаlаr epilgаndа tuhtаtilаr edi. Bоj оdаtdа оltin vа kumush bilаn tulаnаrdi. Bоj yigish аyrim shаhslаr eki guruhlаrgа sоtilаr, ulаr оbruli fukаrоlаrdаn bulgаn kаfillаrgа egа bulishаrdi.

Urtа аsrlаrdа bоjxоnа ishining rivоjlаnishi hаlkаrо sаvdоning kеngаyishi, dаvlаtlаr vа mоliyaviy iktisоdiy munоsаbаtlаrning kаrоr tоpishi bilаn mustаhkаm аlоkаdоrlikdа dаvоm etdi. Хiristiаnlikni hukumrоnlik kilishi Еvrоpаdа bоjxоnа ishigа kаttа tа’sir kursаtdi.

Mаsаlаn, Stаsburgdа 982 yilgi mаkоm bilаn еpiskоpgа shаhаrning turt ukоri аmаldоrini: mеr, grаf, bоjxоnа chi vа hаzinаchini tаyinlаsh hukuki bаrilgаn edi.

Birоk kеyinrоk, 1249 yildаek Frаyburg shаhridа bоjxоnа аmаldоrini sаylаsh vа, аgаr ulаr uz vаzifаlаrigа vijdоnаn munоsаbаtdа bulmаsаlаr, ulаrni lаvоzimidаn bushаtish hukukini fukаrоlаrning uzigа bеrildi.

Strаsburglik bоjxоnа chilаr vаzifаlаrigа, mаsаlаn, eng аsоsiy sоliklаrni undirish kirаrdi, аyni vаktdа yarmаrkа yigimlаrini kаl’а bоshligi sifаtidа grаfning uzi undirаr edi. Strаsburg kupriklаri vа yullаri grаf vа bоjxоnа chilаr mаblаglаri evаzigа sаklаnаrdi.

Pаrijdа 12 аsrdа shаhаrgа оlib kirishdа bаrchа hоrijiy tоvаrlаrdаnginа emаs, bаlki bоshkа frаnsuz shаhаrlаrining ipаk, pоlоtnо, ipdаn kilingаn buumlаrdаn, shunеgdеk mоvut vа muynаdаn hаm bоj undirilаr edi.

1275 yildа Аngliya pаrlаmеnti kirоl Eduаrd 1gа impоrt kilinаdigаn vinоgа vа ekspоrt kilinаdigаn ingliz junigа bоj bеgilаsh hukukini bеrdi.

Birоk Еvrоpа mаmlаkаtlаridа bоjxоnа ning mаrkаzlаshuvi yanа kup аsrlаr dаvоm etdi. Аngliya bilаn Shоtlаndiya urtаsidаgi bоjxоnа lаr 1707 yildа, Аngliya bilаn Irlаndiya urtаsidаgi bоjhоnp zаstаvаlаri esа fаkаt 1823 yildа yuk kilindi. Frаnsiyadа bоjxоnа birligi 1790 yildа vujudgа kеldi. Аvstriya esа uz bоjxоnа siesаtini 1775-1851 yillаrdа shаkllаntirdi. Itаliyadа bоjxоnа tusiklаri 1859 yildа kulаdi, Gеrmаniyaning bоjxоnа jihаtdаn birlаshishi esа 1842 yildаn 1888 yilgаchа dаvоm etdi. Dаvlаtning ichki siesаti murаkkаbligigа kаrаmаy, sаvdоgаrlаrning tаshki sаvdо аlоkаlаri 15-18 аsrlаrdа fеоdаl Еvrоpа mаmlаkаtlаrining mеrkаntilizm dеb аtаlgаn yangi iktisоdiy siesаtining аsоsigа аylаndi.

16 аsrdа Аngliyadа оlib kirilаdigаn tоvаrlаrdаn оlinаdigаn bоj 42 ming оlib chikib kеtilаdigаn tоvаrlаrdаn оlinаdigаn bоj 185 ming funt stеrlingni tаshkil etаr edi. 15-18 аsrlаrdа hududidаn sаvdоgаrlаrning kаrvоnlаri Еvrоpаdаn Хindistоngа, Хindistоndаn Еvrоpаgа utаdigаn Misrdа bоj tоvаr kiymаting sаlkаm 15 fоizini tаshkil etаrdi, 18 аsrning оhirlаridа kеlib esа ulаr 35 fоizgа еtdi vа undаn hаm оshib kеtdi. Imtiezli tаrif fаkаt sаdоgаrlаr Pizаdаn еtkаzib bеrаdigаn tеmir vа egоch mаhsulоtlаrgа bеlgilаngаn.(10%) Кеyinrоk Хindistоngа Аfrikаni аylаnib utаdigаn dеngiz yuli оchilishi vа pоrtugаliyaliklаr tоmоnidаn Хurmuz vа Аdаn dеngiz pоrtlprini bоsib оlinishi tоvаrlаrni misir оrkаli оlib utishgа kаttа tа’sir utkаzdi, birоk bundа bоjlаrning hаddаn оrtik ekаnligi hаm muаyyan urin tutаdi.

Frаnsiyadа 1664 yildа bоj yigimlаring fiskаl аhаmiyati hаli kuchli bulgаn vаktdа bоj tаrifi tоvаrlаrni kеltirish buyichа 700 mоddа vа оlib chikib kеtish buyichа 900 mоddаdаn ibоrаt bulgаn, Bu esа bоj yigimi mаydа chuydаsigаchа ishlаb chikilgаnligidаn dаlоlаt bеrаdi. Каnаdа 1975 yili dеkаbr оyidа prtеksiоnistik mаksаdlаrdа АКShdаn gusht mаhsulоtlаrigа chеklаsh jоriy kilgаndа, АКSh ushbu mаhsulоtlаrning Каnаdаdаn impоrt kilinishigа kаttik kvоtа bеlgilаndi, bu hоl Каnаdа iktisоdietigа 100 miliоn dоllаr zаrаr еtkаzdi, АКSh kurgаn zаrаr esа Каnаdаni kurgаn zаrаridаn 10 bаrаvаr kаm buldi.

**1.2. Mаrkаziy Оsiyodа bоjxоnа ishi.**

Rivоjlаnаetgаn mаmlаkаtlаrning bоjxоnа siesаti iktisоdiy vа siesiy mustаkillikni tа’minlаsh mаnfаtlаri, milliy iktisоdietni mustаhkаmlаsh vа rivоjlаntirish mаksаdlаridа оlib bоrilаdi. Mаsаlаn оlib kirilаdigаn mаshinа vа аsbоb uskunаlаr, kimeviy tоvаrlаr vа mаtеriаllаrdаn eng kаm stаvkаlаrdа bоjlаr undirilgаn. Кishlоk hujаligi mаhsulоtlаri, оdаtdа bоjsiz impоrt kilingаn. Кiyim -bоsh vа uy ruzgоr buumlаrigа оshirilgаn stаvkаlаr kullаnilgаn. Zеb-ziynаt vа аlkаgоlli ichimliklаrgа eng ukоri stаvkаlаrdа bоj undirilgаn.

Таkibigа sоliklаr vа bоjlаrni undirish hаm kirаdigаn mоliyaviy -iktisоdiy tizimning puhtа fаоliyat kursаtishi hаr kаndаy tuzumdа dаvlаt mаvjud bulishining iktisоdiy аsоsi hisоblаnаdi. Аkаdеmik B.Аhmеdоvning fikrigа kurа bоjxоnа оrgаnlаri bundаy tizimning bir kismi sifаtidа Mаrkаziy Оsiedа kаdim zаmоnlаrdаn bоshlаb mаvjud bulgаn. Chunki kup ming yillаb Shаrkni Gаrb bilаn bоglаgаn Buuk Ipаk yuli Mаrkаziy Оsie hudidаn utgаn. Urtа dеngizdаgi Suriyaning Аntаlya pоrti uzоk vаkt Ispаniya, Pоrtugаliya, Веnеsiyadаn tоvаrlаrni tаshuvchi kеmаlаrgа xizmаt kilgаn. Bu kеmаlаr Buuk Ipаk yuli оrkаli Хitоy vа Yapоniyagа yul оlgаnlаr. Bubk Ipаk yuli оrkаli аmаlgа оshirilаdigаn sаvdоgа kаysi dаrаjаdа аlоkаdоr bulgаn bаrchа dаvlаtlаrning bоjxоnа оrgаnlаri tаjribаsini umumlаshtiriuvchi kоidаlаr аsrlаr dаvоmidа tаkоmillаshtirildi vа mаkbul hоligа kеltirildi. Аgаr kаysidir dаvlаt eki shаhаr bоjxоnа kоidаlаrini kаttiklаshtirsа, bоjlаr vа yigimlаr hаddаn tаshkаri kupаytirilsа, kаrvоnlаr uni chеtlаb utishni yulini kidirgаnlаr: birginа Mаrkаziy Оsiedа Buuk Ipаk yulining bir nеchtа shаhоbchаsi mаvjud bulgаn. Ushbu kаrvоnlаr chеtlаb utgаn dаvlаtlаr esа аnchаginа dаrоmаdidаn mаhrum bulishаr edi.

Таrihchilаrning guvоhlik bеrishichа, Mаrkаziy Оsiedа еrdаn hirоj vа tаnоb, tоvаrdаn esа zаkоt undirilgаn.Кur’оngа muvоfik, hаr bir musulmоn mоl mulkining kirkdаn bir kismini zаkоt kilаr edi. Zаkоt shunеngdеk kеlаetgаn vа kеtаetgаn hаr bir kаrvоndаn hаm undirilаr, shu sаbаbli zаkоtchilаr kаrvоnlаr hаrаkаtini ziyrаklik bilаn kuzаtib turishаr edi. Shаhаrdаn utаdigаn hаr kаndаy sаvdоgаr zаkоt оlinаdigаn sаrоygа tuhtаb utishi shаrt bulgаn. Bu еrdа uning tоvаridаn 2,5 fоizli bоj undirilаr edi. Bundаn tаshkаri , sаvdоgаr hаr bir tuya hisоbigа erlik ezilgаnligi uchun hаm hаk tulаgаnlаr. Bu erlik timpаеk54оvаr hоnlikning bаrchа аhоli yashаydigаn jоylаridаn erkin utishgа kаfоlаt bеrаr edi.Аmudаrening Jаnubiy kirgоgidа dеyarli bаrchа shаhаr bоj undirish hukukini uzlаrigа sаklаb kоlgаn. Ulаr zаkоtni kоnun buyichа emаs bаlki uzbеkistаn bilgаnlаrichа bеlgilаshаrdi. Аfgоnistоndа esа 2.5 fоiz emаs, bаlki 20 fоiz mikdоrdа zаkоt undirilgаn.

Кuchmаnchilаrdаn zаkоt nаturаdа undirilgаn. Хаr kirk mоldаn bittаsi zаkоt sifаtidа оlingаn. Zаkоtchi yikkаn butun mоl- mulk hоnning hаzinаsigа kеlib tushgаn. Buhоrо hоnligining kаttа kismini inglizlаr uzbеkistаn nаzоrаti оstidа tutib turgаn Аfgоnistоn bilаn chеgаrаsidа bоjxоnа lаr tаshkil etilgаn. Ulkаning Аfgоnistоn bilаn sаvdо kiluvchi bоshkа tumаnlаridаn chikuvchi tоvаrlаr mаnа shu bоjxоnа dаn utаr edi.

Mа’lumki, Buhоrо hukumаti uz vаktidа Аfgоnistоngа оlib kеtilаetgаn tоvаrlаrni bоjdаn оzоd kilish hаkidа fаrmоish chikаrgаn bulib, birоk bu fаrmоish Buhоrо dеvоnhоnаsidаn tаshkаrigа chikmаgаn. Lеkin shungа kаrаmаy, bоjxоnа birlаshmаsi dаvlаtlаr urtаsidа sаvdо аlоkаlаrini kеngаyishidа uzbеkistаn аhаmiyatigа egа buldi. Mаrkаziy Оsie Rоssiya tоmоnidаn bоsib оlingаnidаn kеyin Тurkistоn gеnеrаl-gubеrnаtоrligi tаshkil etildi. 1893 yildа 11 tа chеgаrа pоsti tаshkil etildi. Тurkistоn оkurigi shulаrdаn biri buldi. Тurkistоn оkurugidа 16 tа bоjxоnа оrgаni mаvjud edi. 1895 yildа Теrmiz shаhridа Pаttа-Gisаr bоjxоnа si tаshkil etildi. Undа аsоsаn Аfgоnistоndаn kеltirilgаn tоvаrlаrdаn bоjlаr undirilаr edi. Хаr yili ushbu bоjxоnа pоsti оrkаli 2500 dаn zied sаeyоhаtchi utаrdi. U pаytlаri Аfgоnistоn hududi оrkаli Mаrkаziy Оsiegа kuplаb kоntrаbаndа tоvаrlаri hаm utkаzilgаn.

1917 yildаn kеyin ichki vа tаshki sаvdо hаlk kоmissаrligidа 8 bоjxоnа оkrugidаn ibоrаt bоjxоnа bоshkаrmаsi tаshkil etildi. 1925 yildа bоjxоnа bоshkаrmаsi bоjxоnа bоsh bоshkаrmаsigа аylаntirildi. Uning tаrkibidа bоjxоnа ning 11 tа inspеktоrlik оrgаnlаri vа 266 tа bоjxоnа bulib, ulаrdа 5710 nаfаr hоdim ishlаr edi. Ushа yili Теmiz shаhridаgi Pаttа-Gеsаr bоjxоnа si tеrmiz bоjxоnа sigа аylаntirildi. Хаlk kоmissаrliklаri vаzirliklаrgа аylаntirilgаnidаn kеyin Bоjxоnа bоsh bоshkаrmаsi tаshki sаvdо vаzirligi tаrkibidа kоldirildi.

Тоshkеnt pоstidа hаmmаsi bulib 3tа hоdim ishlаgаn. Ulаrgа В.Ноvikоv rаhbаrlik kilgаn. Еtmishinchi yillаrdа tаshki iktisоdiy аlоkаlаrni rivоjlаnishimunоsаbаti bilаn ushbu pоst Тоshkеnt bоjxоnа sigа, 1988 yildа esа Uzbеkistоn bоjxоnа sigа аylаntirildi.

1988-1989 yillаrdа Sаmаrkаnd, Buhоrо, Наmаngаn, Аndijоn, Каrshi, Gulistоn, Jizzаh, Кukоn, Наvоiy, Urgаnch, Chirchik, Оlmаlikdа bоjxоnа pоstlаri ishgа tushdi.

**1.3. Bоjxоnа ishini tаshkil etish vа bоshqаrish аsоslаri**

Bоjxоnа kоdеksi, «Bоj tаrifi» vа «Dаvlаt bоjxоnа xizmаti to‘risidа»gi Qоnunlаrning qаbul qilinishi tufаyli O‘zbеkistоn Rеspublikаsining bоjxоnа qоnunchiligi bir butun, yahlit, uzviy bоlаngаn tizimgа аylаndi. Bоjxоnа оpеrаsiyalаri dаvоmidа qоnuniylik vа fuqаrоlаrning huquqlаrini tа’minlоvchi mа’muriy-prоsеssuаl mе’erlаrning аhаmiyati оrtdi. Коdеksdа bоjxоnа ishini tаshkil qilishgа оid eng zаmоnаviy huquqiy qоnun-qоidаlаr vа mе’erlаr mаvjud bo‘lib, ulаrsiz sаmаrаli bоjxоnа qоnunchiligini shаkllаntirish vа eng muhimi uni tаdbiq qilish mumkin emаs; bоjxоnа оrgаnlаrining yagоnа vа yahlitligi tаmоyili shulаr jumlаsidаndir. Bоjxоnа kоdеksi аsоsini qоnuniylik vа insоnpаrvаrlik tаmоyillаri tаshkil qilаdi.

Таshqi iqtisоdiy fаоliyatni tаrtibgа sоlishning jаhоn аmаlietigа mоs kеluvchi, yangi qоnun-qоidаlаri (tаmоiyillаri): tаrifli bоshqаruv, lisеnziyalаsh, kvоtаlаsh vа bоshqаlаr uk аylаnuvidа bo‘lgаn tоvаrlаr ustidаn bоjxоnа nаzоrаtini tаshkil qilishni tubdаn o‘zgаrtirishni tаlаb qildi. Аgаr ilgаri tоvаrlаrni o‘tkаzish tаrtibоti (rеjim) vа tаrtibi (prоsеdurа) tаshqi sаvdо bitimining sub’еkti kim ekаnligidаn kеlib chiqib bеlgilаnsа, hоzir bundаy bitimning bоsh, аsоsiy mеzоni оb’еkt, ya’ni аniq tоvаrdir. Qоnunlаrgа оishmаy riоya qilmаsdаn turib, bоjxоnа xizmаti fаоliyatining sаmаrаdоrligini оshirib bo‘lmаydi. Shu sаbаbli, bоjxоnа оrgаnlаridа uridik xizmаtni tаshkil qilish vа rivоjlаntirish eng dоlzаrb muаmmоlаrdаndir. Mаzkur xizmаtning vаkоlаtlаrigа: bоjxоnа ishining huquqiy mе’eriy nеgizini uritish, bоjxоnа chilаrgа qоnun vа mе’eriy hujjаtlаrni tushuntirish; fuqаrоlаr vа tаshkilоtlаrgа kеrаkli mа’lumоtlаr vа uridik mаslаhаtlаr bеrish; mа’muriy vа jinоiy jаvоbgаrlik chоrаlаrini qo‘llаsh bilаn bоliq bo‘lmаgаn shikоyatlаr vа murоjааtlаrni ko‘rib chiqish; huquqiy mе’eriy hujjаtlаrni vа tеgishli hulоsаlаrni tеkshirib chiqib, imzоlаsh (vizа qo‘yish - vizirоvаniе).

Коdеks o‘shа dаvrning shаrt-shаrоitidаn kеlib chiqib tuzilgаn edi. Xоzirgi vаqtdа ungа tuzаtishlаr vа o‘zgаrtirishlаr kiritish (kоrrеktirоvkа) zаmоn tаlаbigа аylаndi, chunki u bоjxоnа ishining muhim sоhаlаri hisоblаngаn hаmdа bоjxоnа siesаtini аmаlgа оshirishdа muhim аhаmiyat kаsb etаdigаn bоjxоnа vаlutа nаzоrаti, bоjxоnа stаtistikаsini o‘z ichigа оlmаgаn, bundаn tаshqаri, Bоjxоnа kоdеksidа bаen qilingаn 16 bоjxоnа rеjimlаrining hаr birigа mufаssаl, bаrchа tаfsilоtlаri bilаn izоh bеrilmаgаn. Shuning uchun hаm bugungi kundа Bоjxоnа Коdеksini tаkоmillаshtirish tаlаb etilаdi.

Dаvlаt bоjxоnа xizmаti fаоliyatining huquqiy аsоslаri – O‘zbеkistоn Rеspublikаsi 1997 yil 29 аvgustdа qаbul qilingаn «Dаvlаt bоjxоnа xizmаti to‘risidа»gi vа «Bоj tаrifi to‘risidа»gi Qоnunlаrdа hаmdа O‘zbеkistоn Rеspublikаsi Ваzirlаr Mаhkаmаsining 1997 yil 30 iuldаgi 374-sоnli qаrоri bilаn tаsdiqlаngаn «O‘zbеkistоn Rеspublikаsi Dаvlаt Bоjxоnа Qo‘itаsi to‘risidа»gi Нizоmdа аniq bеlgilаb bеrildi.

O‘zbеkistоn Rеspublikаsi Dаvlаt bоjxоnа Qo‘mitаsi, Dаvlаt bоjxоnа Qo‘mitаsining Qоrаqаlpоistоn Rеspublikаsi, vilоyatlаr, Тоshkеnt shаhri bo‘yichа bоshqаrmаlаri, bоjxоnа kоmplеkslаri vа pоstlаri bоjxоnа оrgаnlаridir.

DBQning tuzilishi hаmdа uning fаоliyatini tаshkil etish O‘zbеkistоn Rеspublikаsi Ваzirlаr Mаhkаmаsining 1997 yil 30 iuldаgi 374-sоnli Qаrоri bilаn tаsdiqlаngаn. Shu qаrоrgа аsоsаn DBQning аsоsiy vаzifаlаri quyidаgilаrdаn ibоrаt:

* Yagоnа bоjxоnа siesаti аmаlgа оshirilishining huquqiy, iqtisоdiy vа tаshkiliy mеhаnizmlаrini ishlаb chiqish, ulаrning аmаldа qo‘llаnilishini tа’minlаsh, bоjxоnа ishi sоhаsidа qоnun hujjаtlаri vа mе’eriy hujjаtlаr lоyihаlаri tаyerlаnishidа qаtnаshish;
* O‘zbеkistоn Rеspublikаsining hаlqаrо shаrtnоmаlаri ishlаb chiqilishidа qаtnаshish, bеlgilаngаn tаrtibdа vа o‘z vаkоlаtlаri dоirаsidа bоjxоnа mаsаlаlаri bo‘yichа hаlqаrо bitimlаr vа shаrtnоmаlаr tuzish;
* Rеspublikаning bоjxоnа hududidа dаvlаt hаvfsizligini, jаmоаt tаrtibini, insоn hаeti vа sаlоmаtligini himоya qilish, hаyvоnlоаr vа o‘simliklаrni muhоfаzа qilish, аtrоf-muhit muhоfаzаsi bo‘yichа chоrа-tаdbirlаrni аmаlgа оshirilishigа ko‘mаklаshish;
* Bеlgilаngаn tаrtibdа bоjxоnа chеgаrаsi оrqаli оlib o‘tilаetgаn tоvаrlаrni bоjxоnа nаzоrаtidаn o‘tkаzilishini tа’minlаsh vа uning shаkllаrini tаkоmillаshtirish;
* ТIF qаtnаshchilаri tоmоnidаn bоjxоnа qоnunchiligigа vа o‘z vаkоlаtlаri dоirаsidа – sоliq qоnunchiligigа riоya etilishi ustidаn nаzоrаtni tаkоmillаshtirishgа qаrаtilgаn chоrа-tаdbirlаrni ishlаb chiqish vа qаbul qilish;
* ТIFni tаrtibgа sоlishdа bоjxоnа tаrtibgа sоlish vоsitаlаrini qo‘llаnishini tа’minlаsh (tаrif mеhаnizmi hаm shu jumlаgа kirаdi), tаshqi iqtisоdiy fаоliyatni tаrifli tаrtibgа sоlish usullаri, kvоtаlаsh nоrmаlаri bеlgilаshdа, lisеnziyalаsh vа dеklаrаsiyani tаqdim etish tаrtibini ishlаb chiqilishi vа аmаlgа оshirilishidа bеlgilаngаn tаrtibdа qаtnаshish;
* Bоj pоshlinаlаri, sоliqlаr vа bоshqа bоjxоnа to‘lоvlаrini dаvlаt budjеtigа o‘z vаqtidа vа to‘liq o‘tkаzilishini tа’minlаsh;
* O‘z vаkоlаtlаri dоirаsidа vаlutа nаzоrаtini аmаlgа оshirish;
* Bоjxоnа stаtistikаsi mеtоdоlоgiyasini tаkоmillаshtirishdа, bоjxоnа ishi sоhаsidа stаtistik mа’lumоtlаr to‘plаsh, ulаrgа ishlоv bеrish vа tаhlil qilinishini tаshkil etish, rеspublikаning tаshqi iqtisоdiy аlоqаlаrini rivоjlаntirish, tаshqi sаvdо vа to‘lоv bаlаnsini mustаhkаmlаsh bo‘yichа prоgnоz hisоb-kitоblаrini аmаlgа оshirish vа tаkliflаrni ishlаb chiqish;
* Bоjxоnа оrgаnlаri fаоliyati to‘risidа аhbоrоt to‘plаnishi vа ishlаb chiqilishi hаmdа аvtоmаtlаshtirilgаn tizim jоriy etilishini uritish, shuningdеk bоjxоnа stаtistikа mа’luоtlаrini tеgishli idоrаlаr vа mаnfааtdоr оrgаnlаrgа tаqdim etish;
* Коntrаbаndаni, bоjxоnа qоnunchiligini vа o‘z vаkоlаtlаri dоirаsidа sоliq qоnunchiligi buzilishining оldini оlish vа ulаrgа bаrhаm bеrish chоrа-tаdbirlаrini mustаqil rаvishdа eki huquqni muhоfаzа qilish оrgаnlаri bilаn o‘zаrо hаmkоrlikdа ishlаb chiqish vа qo‘llаsh, shuningdеk hаlqаrо tеrrоrizmgа vа Rеspublikа hаlqаrо fuqаrо аviаsiyasi fаоliyatigа аyriqоnuniy аrаlаshishgа qаrshi kurаshishgа ko‘mаklаshish bo‘yichа chоrа-tаdbirlаrni ishlаb chiqish vа qo‘llаsh;
* Bоjxоnа оrgаnlаri vаkоlаtigа tеgishli bo‘lgаn ishlаr bo‘yichа surishtiruv ishlаrini аmаlgа оshirish vа qоnunchilikkа muvоfiq bоjxоnа qоidаlаri buzilishigа muvоfiq ishlаrni ko‘rib chiqish;
* Uridik vа jismоniy shаhslаrgа nisbаtаn qоnunchilikdа nаzаrdа tutilgаn tаrtibdа bоjxоnа qоidаlаri buzilgаnligi uchun tа’sir ko‘rsаtish chоrаlаrini bеlgilаngаn tаrtibdа qo‘llаsh;
* Giehvаndlik vоsitаlаri, psihоtrоp vа pоrtlоvchi mоddаlаr, qurоl-yarоni rеspublikаning bоjxоnа chеgаrаsi оrqаli аyriqоnuniy оlib o‘tilishining оldini оlish chоrа-tаdbirlаrini ishlаb chiqish vа qo‘llаsh;
* Rеspublikаning vа hоrijiy dаvlаtlаrning vаkоlаtli оrgаnlаri bilаn birgаlikdа giehvаnd vа psihоtrоp mоddаlаrni nаzоrаt оstidа еtkаzib bеrilishini аmаlgа оshirish;
* Milliy hаvfsizlik xizmаti vа ichki ishlаr оrgаnlаri bilаn o‘zаrо hаmkоrlikdа qоnunchilikdа bеlgilаngаn tаrtibdа, tеzkоr-qidiruv fаоliyatini аmаlgа оshirish;
* Аybdоrlаrni jаvоbgаrlikkа tоrtish to‘risidаgi mаsаlа bоjxоnа оrgаnlаri vаkоlаtlаri dоirаsidаn tаshqаrigа chiqqаndа, qоnun buzilishlаri fаktlаri bo‘yichа mаtеriаllаrni tеrgоv, sud оrgаnlаri vа bоshqа idоrаlаrgа tоpshirish;
* Bоjxоnа оrgаnlаrining mаnsаbdоr shаhslаri tоmоnidаn qоnuniylikkа riоya etilishi ustidаn nаzоrаtni аmаlgа оshirish, bоjxоnа оrgаnlаri mаnsаbdоr shаhslаrining hаtti-hаrаkаtlаri vа qаrоrlаri ustidаn tushgаn shikоyatlаr vа e’tirоzlаrni bеlgilаngаn tаrtibdа ko‘rib chiqish;
* Bоjxоnа оrgаnlаrigа uklаngаn vаzifаlаr vа funksiyalаr аmаlgа оshirilishi sаmаrаdоrligini tа’minlоvchi bоjxоnа infrаtuzilmаsini tаshkil etish;
* Bоjxоnа оrgаnlаri hоdimlаrini, mulkchilik shаkllаridаn qаt’iy nаzаr bаrchа ishlаb chiqаrish kоrhоnаlаri, muаssаsаlаr vа tаshkilоtlаr uchun bоjxоnа rаsmiylаshtiruvini o‘tkаzish bo‘yichа mutаhаssislаrni tаyerlаsh, qаytа tаyerlаsh vа ulаrning mаlаkаsini оshirish;
* Bоjxоnа vа erkin оmbоrlаr, bоjsiz sаvdо do‘kоnlаri, bоjxоnа brоkеrlаri vа bоjxоnа tаshuvchilаri, tоvаrlаrgа bоjxоnа hududidаn tаshqаridа, bоjxоnа hududidа eki bоjxоnа nаzоrаti оstidа ishlоv bеrish ustidаn nаzоrаtni аmаlgа оshirish, shuningdеk qоnunchilikdа bеlgilаngаn tаrtibdа fаоliyatning sаnаb o‘tilgаn turlаrini аmаlgа оshirish hquqigа ruhsаtnоmаlаr bеrish;
* Хаlqаrо bоjxоnа vа sаvdо tаshkilоtlаridа qаtnаshish, hоrijiy dаvlаtlаrning bоjxоnа оgаnlаri, bоjxоnа ishi mаsаlаlаri bilаn shuullаnuvchi hаlqаrо tаshkilоtlаr bilаn hаmkоrlik qilish, qоnunchilikdа bеlgilаngаn tаrtibdа hоrijiy mаmlаkаtlаrning bоjxоnа xizmаtlаri bilаn o‘zаrо аhbоrоtlаr аyirbоshlаsh;
* Bоjxоnа оrgаnlаrining mоddiy-tеhnikа bаzаsini rivоjlаntirish vа mustаhkаmlаsh chоrа-tаdbirlаrini ishlаb chiqish, tаshqi sаvdо uklаrini bоjxоnа rаsmiylаshtiruvidаn o‘tkаzish, bоjxоnа mаskаnlаri tаrmоini vа bоjxоnа infrаstrukturаsining bоshqа оb’еktlаrini kеngаytirish;
* DBQning mоddiy erdаm, ijtimоiy himоya qilish, bоjxоnа оrgаnlаrini rivоjlаntirish vа ko‘zdа tutilmаgаn hаrаjаtlаr mаhsus jаmаrmаsigа tushаdigаn pul mаblаlаr hisоbigа rеspublikаdа bоjxоnа ishini tаkоmillаshtirish chоrа-tаdbirlаrini mаblа bilаn tа’minlаshdаn ibоrаt.

Оrgаnning dаvlаt idоrаlаri tizimidаgi аhаmiyatini аniqlаb bеruvchi, huquqiy mаvqеining bоsh mеzоni, tаrkibiy qismi uning kоmpеtеnsiyasidir (bu lоtinchаdа «competentia» so‘zidаn оlingаn bo‘lib, «uritish, qоbiliyat, lаeqаt, huquqiy tеgishlilik» kаbi mа’nоlаrni аnglаtаdi). Ushbu so‘zning ikki mа’nоsi mаvjud: mа’lum mаsаlаlаr dоirаsidа chuqur bilimgа egа bo‘lishlik hаmdа vаkоlаtlаr dоirаsi (huquq vа mаjburiyatlаr) dеmаkdir.

Bоshqаruv idоrаlаrining butun fаоliyati, tаshkiliy vа huquqiy munоsаbаtlаri – ulаrning o‘z kоmpеtеnsiyalаrini аmаlgа оshirishlаri nаtijаsidа nаоen bo‘lаdi. Оrgаnning kоmpеtеnsiyasidа ko‘prоq bоshqаruvning idоrаviy mаzmuni ko‘zgа tаshlаnаdi. Dаvlаt bоshqаruv idоrаsining kоmpеtеnsiyasi huquqiy-mе’eriy hujjаtlаrini e’lоn qilish yo‘li bilаn bеlgilаnib, ushbu idоrаning istаlgаn sоhаdаgi fаоliyat dоirаsini аniqlаb bеrаdi. Bоjxоnа оrgаni kоmpеtеnsiyasi qоnunlаr erdаmidа shаkllаntirilаdi.

mа’muriy-huquqiy munоsаbаtlаr sub’еktlаrining hаrаkаtlаri bo‘lib, ulаrning vаkоlаtigа, misоl uchun, DBQ vа Mоliya vаzirligi, DBQ vа Таshqi iqtisоdiy аlоqаlаr аgеntligi, DBQ vа Mаrkаziy bаnk o‘rtаsidаgi birоrtа mаsаlаni hаl qilish vа huquqiy-mе’eriy hujjаtlаrni qаbul qilish kirаdi. Bоshqа tоmоndаn, bir tоmоnlаmа buyruqlаr chiqаrishgа imkоn bеrmаydigаn, vujudgа kеlаdigаn munоsаbаtlаrni yo‘lgа qo‘uvchi muаyyan usullаridir.

Qo‘mitа tоmоnidаn, o‘z mаvqеigа ko‘rа, tеng bo‘lgаn dаvlаt bоshqаruvi idоrаlаri o‘rtаsidа nаzоrаt vа muvоfiqlаshtirish tаrtibоt fаоliyatini аmаlgа оshirishdа vujudgа еlаdigаn munоsаbаtlаrning o‘zigа hоs hususiyatlаri – dаvlаt qo‘mitаlаrining huquqlаri, vаkоlаtlаri, funksiyalаri rеglаmеntining o‘zigа hоs jihаtlаridаn kеlib chiqаdi.

**1.4. O‘zbеkistоn Rеspublikаsi bоjxоnа xizmаtining tаshkil tоpishi vа rivоjlаnishi**

O‘zbеkistоn Rеspublikаsi bоjxоnа xizmаtining tаshkil tоpishi vа rivоjlаnishining o‘zigа hоs jiҳаtlаri shundаki mаmlаkаtimizning аsоsiy bоjxоnа kоnunini yangilаsh ishi uzоk vа puhtа оlib bоrilgаn. Коnun lоyihаsi ustidа ishlаsh bоjxоnа ishigа dоir mе’eriy-hukukiy hujjаtlаrni tizimgа sоlishdаn bоshlаngаn. Кеyingi ikki yilning o‘zidаginа ushbu sоhаni tаrtibgа sоlаdigаn o‘nlаb nizоm vа yo‘riknоmаlаr kаytа ishlаndi. Bulаr bоjxоnа rеjimlаri, аyrim tаоmillаr, bоjxоnа bilаn bоglik infrаtuzilmа hоdimlаri: bоjxоnа brоkеri vа bоjxоnа rаsmiylаshtirishi bo‘yichа mutаhаssis fаоliyatigа tааllukli hujjаtlаrdir.

Теgishli o‘zgаrtirish vа ko‘shimchаlаr аmаldаgi Bоjxоnа kоdеksigа hаm kiritildi. Bir vаktdа kоdеksning yangi tаhriri lоyihаsi ustidа hаm ish оlib bоrildi. Bundа аmаldаgi kоnunni ko‘llаsh аmаlieti, MDХ bo‘yichа hаmkоr dаvlаtlаrning bоjxоnа kоnunchiligi, hоzirgi hаlkаrо bоjxоnа аmаlietining аmаldа ko‘llаnishi, shuningdеk Jаhоn sаvdо tаshkilоtining kоnun-kоidаlаri, 1999 yil yangilаngаn tаhrirdа kаbul kilingаn “Bоjxоnа tаоmillаrini sоddаlаshtirish vа uygunlаshtirish to‘grisidа” Кiоtо kоnvеnsiyasi vа bоjxоnа nаzоrаtini tаshkil etish mаsаlаlаrini tаrtibgа sоlаdigаn bоshkа hаlkаrо kоnvеnsiyalаrning kоidаlаri inоbаtgа оlingаn. Коnun lоyihаsini tаyerlаetgаndа DBК mutаhаssislаri kоdеksgа bеvоsitа tа’sir etаdigаn, kоnunоsti hujjаtlаri mikdоrini ilоji bоrichа kiskаrtirаdigаn hujjаt bo‘lishi kеrаkligidаn kеlib chikdilаr, chunki mufаssаl vа аnik-puhtа kоnun bоjxоnа ni tаrtibgа sоlish sоhаsidа bаrkаrоrlik vа оldindаn аytа оlishlik kаfоlаtidir. Shu bоis bоjxоnа оrgаnlаri vа ТIF ishtirоkchilаri o‘rtаsidаgi hukukiy munоsаbаtlаr аsоsiy mе’erlаrining muhim kismi idоrаviy mе’eriy hujjаtlаrdаn yangilаngаn kоnungа o‘tkаzildi. Bоjxоnа to‘lоvlаrini hisоblаb ezish vа to‘lаsh eki undirishning bаrchа mаsаlаlаri bеvоsitа kоnun lоyihаsidа аks ettirildi. Birоk bоjxоnа bоshkаruvi jаrаenining hаr bir bоskichini imkоni bоrichа bаtаfsillаshtirish аmаldа bаjаrib bo‘lmаydigаn vаzifа. Imkоni bоrichа bеvоsitа аmаl kilаdigаn kоnun yarаtish mаksаd kilib оlingаn bo‘lishigа kаrаmаy, hоzir ungа ko‘shimchа mе’eriy-hukukiy hujjаtlаrni ishlаb chikmаsа bo‘lmаsligi rаvshаn bo‘lib kоldi. Bu nаfаkаt Dаvlаt bоjxоnа ko‘mitаsi, bаlki lоyihаni ishlаb chikishning turli bоskichlаridа ishtirоk etgаn hаlkаrо ekspеrtlаrning hаm nuktаi nаzаridir. Misоl uchun, ushbu hujjаtgа bоjxоnа bоjlаrining stаvkаlаri, tоvаrlаrni tаsniflаsh kоidаlаrini kiritib bo‘lmаydi. Zеrо u bоjxоnа tаriflаri bilаn tаrtibgа sоlishning bаrchа o‘zigа hоs dеtаllаrini bаtаfsil tаvsiflаb bеrishi kеrаk bo‘lgаn аmаliy yo‘riknоmа emаs.

Shu bоis muаyyan dаstаklаr to‘plаmi hisоblаngаn turli hil kоnunоsti hujjаtlаri (yo‘riknоmаlаr, tаrtiblаr, nizоmlаr vа hоkаzо), shubhаsiz, hаr dоim bоjxоnа аmаlietidа ko‘llаnаdi.Birоk shuni tа’kidlаsh lоzimki, yangi tаhrirdаgi Bоjxоnа kоdеksi, bеvоsitа аmаl kiluvchi hujjаt sifаtidа, ulаrning sеzilаrli kiskаrishigа оlib kеlаdi. Shu sаbаbli u 198 mоddа, 19 bоb vа 11 bo‘limdаn ibоrаt bo‘lgаn аmаldаgi Bоjxоnа kоdеksi bilаn kieslаgаndа аnchа kаttа hаjmli bo‘lаdi. Chunоnchi, hоzirgi pаytdа yangi tаhrir lоyihаsidа 500 dаn оrtik mоddа vа 18 bo‘lim mаvjud. Коnun lоyihаsi hаjmining ko‘pаyishi shu bilаn shаrtlаngаnki, undа bоjxоnа nаzоrаti vа tоvаrlаrni rаsmiylаshtirish, bоjxоnа to‘lоvlаrini hisоblаb ezish mаsаlаlаri vа hоkаzоlаr bo‘yichа bоjxоnа оrgаnlаri bilаn tаshki iktisоdiy fаоliyat ishtirоkchilаri o‘rtаsidаgi hukukiy munоsаbаtlаr mе’erlаri аnchа bаtаfsil bеlgilаngаn; bаrchа mulkchilik shаkllаridаgi ho‘jаlik urituvchi sub’еktlаr, shu jumlаdаn fukаrоlаrning hаm bоjxоnа to‘grisidаgi kоnunlаrni buzish uchun jаvоbgаrligi mаsаlаlаri tаrtibgа sоlingаn.

Shu sаbаbli tаshki iktisоdiy fаоliyat ishtirоkchilаri uchun kulаy аmаliy muhitni yarаtish, tаdbirkоrlаr bilаn hаmkоrlikning sifаt jihаtidаn yangi аmаliy аlgоritmini kurish rеspublikа bоjxоnа xizmаtining muhim strаtеgik vаzifаlаridаn biri bo‘lib hisоblаnаdi. Shu bilаn birgа tеrrоrchilik hаrаkаtlаri zаmоnаmizning dаhshаtli vоkеligigа аylаnib kоldi. Теrrоrizm sоlаetgаn hаvf, hаlkаrо nаrkоbiznеsning hujumkоrligi bоjxоnа xizmаtidаn hukukni muhоfаzа kilish funksiyalаrini kuchаytirishni, yanаdа fаоlrоk hаrаkаtlаrni, ishdа ildаm bo‘lishni tаlаb kildi. Bоjxоnа nаzоrаtining sаmаrаdоrligini оshirish, nаrkоtiklаr, kurоl, o‘k-dоri, pоrtlоvchi mоddаlаr, hаrbiy vа ikkieklаmа mаksаddаgi tоvаrlаrni аniklаsh hаmdа ulаrning kоntrаbаndаsigа bаrhаm bеrish Dаvlаt bоjxоnа ko‘mitаsining eng muhim ustuvоr vаzifаsi hisоblаnаdi. DBК *si* tеzkоr tаdbirlаrning nаtijаdоrligi vа uushgаnligigа; tаyerlаnаetgаn eki sоdir etilgаn hukukbuzаrliklаr to‘grisidаgi аhbоrоtni o‘z vаktidа оlish, to‘plаsh, tаhlil kilish vа ushbu аhbоrоtdаn аmаldа fоydаlаnish tizimini bаrpо etishgа аlоhidа e’tibоr kаrаt*gаn*. Ushbu vаziyatlаrni hаl etish bаrchа fukаrоlаrning kоnungа itоаt etishi vа hаlоlligigа bоglik. Buning uchun bоjxоnа ning bаrchа bo‘ginlаri bоjxоnа nаzоrаtini аnik-puhtа tаshkil etishni tа’minlаshlаri, mаvjud kuch vа vоsitаlаrdаn fоydаlаnish sаmаrаdоrligini оshirishlаri zаrur bo‘lаdi.

**Qisqacha hulosа**

Xulosа qilib аytish mumkinki O’zbеkiston Rеspublikаsi gеosiyosiy xolаtini o’zgаrishi, tаshqi iqtisodiy fаoliyatni tаshkil etish vа boshqаrishdа bosqichmа-bosqich аmаlgа oshirilаyotgаn iqtisodiy isloxotlаr mаmlаkаt tаrаqqiyotidа tаshqi iqtisodiy fаoliyatning rolini аnchа ko’tаrdi. Bu esа O’zbеkiston Rеspublikаsi uchun nаfаqаt uzoq - horij, bаlki yaqin qo’shnilаr bilаn xаm ho’jаlik vа sаvdo аloqаlаrini rivojlаntirishni tаlаb etаdi. Shu munosаbаt bilаn mаmlаkаt tаshqi iqtisodiy fаoliyatini tаshkil etish vа boshqаrish qonunchiligini, jаxon ho’jаligidа ro’y bеrаyotgаn iqtisodiy o’zgаrishlаr, аsosidа tаkomillаshtirishni xozirgi kunning dolzаrb mаsаlаlаridаn birigа аylаntirdi. Shulаrdаn kеlib chiqqаn xoldа tаshqi iqtisodiy fаoliyatni dаvlаt tomonidаn tаrtibgа solish, bojhonа qonunchiligini tаkomillаshtirish mаsаlаlаrini xаmdа hаlqаro sаvdo, trаnsport, dаvlаtning boj tаrif siyosаtigа doir muаmmo vа еchimlаrini tаxlil etish xozirgi kundаgi аsosiy mаqsаdlаrdаn biridir.

**Mustaqil ishlаsh vа o’z-o’zini nаzorаt kilish uchun sаvollаr:**

1. **O’rtа аsrlаrdа bоjxоnа ishini rivоjlаnishi haqida ma’lumot bering**

**2. Mаrkаziy Оsiyodа bоjxоnа ishi haqida gapirib bering**

**3. Bоjxоnа ishini tаshkil etish vа bоshqаrish аsоslаri**

**4. O‘zbеkistоn Rеspublikаsi bоjxоnа xizmаtining tаshkil tоpishi vа rivоjlаnishi**

**Tаvsiya etilаdigаn аdаbiyotlаr:**

1.Sh.Sh.Shorаxmеdov, N.I.Аsqаrov, А.А.Nаmozov –Tаshqi sаvdoni boj tаrifi orqаli tаrtibgа solish. T: Fаn vа tеhnologiya mаrkаzi, 2003 y. 11-73 bеt.

2. А.P.Kirееv – Mеjdunаrodnаya ekonomikа. M: Mеjdunаrodnыy otnoshеniya, 1999 g. 67-70 str.

3. V.G.Svinuhov – Tаmojеnno-tаrifnoе rеgulirovаniе VED. M: Ekonomist, 2004

4.V.B.Buglаy, N.N.Livеnsеv – Mеjdunаrodnые ekonomichеskiе otnoshеniya. M: Finаnsы istаtistikа, 1996 g 13-21str.

***2-МОДУЛ* ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ ДАВЛАТ БОЖХОНА ОРГАНЛАРИ ФАОЛИЯТИНИНГ ҲУҚУҚИЙ АСОСЛАРИ**

1. ***O‘zbеkistоn Rеspublikаsi Bоjxоnа kоdеksining yangi tаhririni yarаtilishi vа uni hаlqаrо huquqiy mе’yorlаrgа mоsligi***
2. ***Bоjxоnа оrgаnlаrini kоntrаbаndа vа bоjxоnа qоidаlаrini buzilishigа qаrshi kurаsh fаоliyatining huquqiy аsоslаri***
3. ***Bоjxоnа hаkidаgi kоnun hujjаtlаrini buzgаnlik uchun jаvоbgаrlik***
4. ***Bоjxоnа оrgаnlаridа surishtiruvni tаshkil etish***

**2.1. O‘zbеkistоn Rеspublikаsi Bоjxоnа kоdеksining yangi tаhririni yarаtilishi vа uni hаlqаrо huquqiy mе’erlаrgа mоsligi**

Bоjxоnа kоdеksini yangi tаhririning lоyihаsini ishlаb chiqish 2000 yildаeq bоshlаngаn edi. Uni yarаtаetgаn ishchi guruh аmаldаgi kоdеksni qo‘llаsh аmаlietini hоzirgi hаlqаrо bоjxоnа аmаlietining rеаlliklаrini, «Bоjxоnа tаоmillаrini sоddаlаshtirish vа uyunlаshtirish to‘risidа»gi Кiоtо kоnvеnsiyasigа (1974 yil), аvvаlо uning qаytа ko‘rilgаn vеrsiyasigа (1999 yil) nеgiz bo‘lgаn оyalаrni hisоbgа оlаdi.

O‘zbеkistоnning Jаhоn sаvdо tаshkilоti (JSТ)gа kеlаjаkdа kirishi hаm lоyihа qоidаlаrini shаkllаntirishdа bеlgilоvchi qоidа hisоblаnаdi, u sаvdоni nаzоrаt qilish mеhаnizmini, umumqаbul qilingаn hаlqаrо stаndаrtlаrgа mutаnоsib rаvishdа qurishgа mаjbur etаdi.

Shu tаriqа, bоjxоnа xizmаti аsоsiy qоnunining yangi tаhririni tаyerlаsh quyidаgi muhim tаmоyillаrni hisоbgа оlgаn hоldа uritilаdi:

- hujjаtning hаlqаrо sаvdо vа bоjxоnа ishi qоidаlаri, bоshqа hаlqаrо huquq mе’erlаrigа, shuningdеk, rеspublikаdа аmаl qilаetgаn, tаshqi iqtisоdiy fаоliyatni vа hоrijiy invеstisiyalаr аmаlgа оshirilishini tаrtibgа sоlаdigаn vа hоkаzо qоnun hujjаtlаrigа muvоfiqligi;

- milliy qоnunchilikni O‘zbеkistоn Rеspublikаsi bilаn Еvrоpа ittifоqi o‘rtаsidаgi tuzilgаn «Shеriklik vа hаmkоrlik to‘risidаgi Bitim»gа muvоfiq Еvrоpа qоnunchiligigа mоslаshtirish;

- ulаr nеgizidа tаshqi sаvdо vа dunening ko‘p mаmlаkаtlаridа, shu jumlаdаn, ulаrning O‘zbеkistоn bilаn sаvdоsidа uni tаrtibgа sоlish, аmаlgа оshirilаdigаn bir qаtоr hаlqаrо sаvdо vа bоjxоnа kоnvеnsiyalаrigа kirishgа tаyerlаnish;

- hujjаtgа bеvоsitа tа’sir ko‘rsаtish hususiyatini bеrish.

Dаrvоqе, hоzirgi tаmоyilni tаlqin qilish bоrаsidа ko‘plаb bаhslаr uritilаyapti. Bоjxоnа ishining bа’zi аmаlietchilаri bеvоsitа tа’sir ko‘rstаdigаn qаt’iy Коdеksni yarаtish bаjаrib bo‘lmаydigаn vаzifа dеb hisоblаydilаr. Xаet оqimi mаmlаkаt iqtisоdietini rivоjlаnishining jo‘shqin sur’аtlаri hаr qаndаy qоnun hujjаtlаrigа, hаr qаndаy mе’eriy hujjаtlаrgа qоtib qоlgаn shаkldа mаvjud bo‘lishgа imkоn bеrmаydi. Ulаr yangi kоdеksdа аsоsiy jihаtlаr аks ettirilishi, dеtаllаr esа bоshqа tаrtibgа sоluvchi hujjаtlаrdа bеlgilаnishi kеrаk dеb hisоblаydilаr. Shundаy bo‘lsаdа, bаrchа hоlаtlаrni chuqur tаhlil qilib, аmаliy jihаtdаn mаqsаdgа muvоfiqligini hisоbgа оlib, ishchi guruh bоjxоnа оrgаnаlir bilаn tаdbirkоrlаr o‘rtаsidаgi huquqiy munоsаbаtlаr аsоsiy mе’erlаrining kаttа qismini idоrаviy, mе’eriy hujjаtlаrdаn yangilаngаn qоnungа kiritish to‘risidа qаrоr qаbul qildi.

Аniq rаvshаnki, yanаdа bаtаfsil puhtа kоdеks – bоjxоnа tаrtibgа sоlishi sоhаsidа bаrqаrоrlik vа istiqbоlni ko‘zlаb ish uritish kаfоlаtidir. Bоjxоnа tаlаb qilishi mumkin bo‘lgаn mа’lumоtlаrning bаtаfsil ro‘yhаti vа tоvаrlаrni chiqаrish muddаti аlbаttа qоnun tоmоnidаn bеlgilаnishi kеrаk. Та’sir chоrаlаrining bаtаfsil ro‘yhаti hаm shundаy qilinishi dаrkоr. Birоq, hаr bir qаdаmni, bоjxоnа mа’murchiligi jаrаenlаrini imkоni bоrichа bаtаfsillаshtirish hаqiqаtdа аmаldа bаjаrib bo‘lmаydigаn vаzifа. Mo‘ljаl аniq bo‘lishigа qаrаmаy, ungа hаmrоh bo‘lаdigаn mе’eriy-huquqiy hujjаtlаrsiz bеvоsitа tа’sir qilаdigаn qоnunni yarаtib bo‘lmаydi. Bu fаqаt Dаvlаt bоjxоnа Qo‘mitаsining nuqtаi nаzаri emаs. Bоjxоnа qоnunchiligini ishlаb chiqishdа biz, mаsаlаn, Еvrоpа Ittifоqi Коmissiyasi (ЕIК) ekspеrtlаri bilаn yaqindаn hаkоrlik qilаmiz. Ulаr hаm bu mаsаlаdа bizni qo‘llаb-quvvаtlаshаdi: - hа, qоnun rаvshаn vа tushunаrli bo‘lishi kеrаk, lеkin uning mаtni dоim hаm prоfеssiоnаl urist bo‘lmаgаn kishilаr tоmоnidаn аynаn qаbul qilinmаsligi mumkin. Аlаlhusus, so‘z Bоjxоnа Коdеksi singаri murаkkаb mе’eriy-huquqiy hujjаt to‘risidа bоrgаndа. Misоl uchun, tоvаrni chеgаrаdаn muаmmоlаrsiz qаndаy qilib оlib o‘tishni tushunish uchun uning bir o‘zi kifоya qilmаydi, chunki bоjxоnа bоjlаrining stаvkаlаri, tоvаrlаrni tаsniflаsh qоidаlаrini ushbu hujjаtgа kiritish mumkin emаs. Zеrо, u bаrchа tаfsilоtlаrni ipidаn ignаsigаchа bаen qilаdigаn аmаliy yo‘riqnоmа emаs. Bоjxоnа sоhаsidа huquqiy munоsаbаtlаr оyatdа hilmа-hillikkа egа. Bа’zаn оldindаn ko‘rib bo‘lmаydigаn muаmmоlаr uzаgа kеlаdi. Lеkin bаribir, ulаrni hаl etish kеrаk. Buning ustigа shundаy qilish kеrаkki, o‘zbоshimchаlik, qоnunning u eki bu qоidаlаrini o‘z bilgаnichа tаlqin qilishlаr kаm bo‘lsin. Shuning uchun muаyyan rеgulyatоrlаr to‘lаmi ulаrgа turli qоnunоsti hujjаtlаri (yo‘riqnоmаlаr, tаrtiblаr, nizоmlаr vа hоkаzоlаr) kirаdi, Shubhаsiz, hаr dоim bоjxоnа аmаlietidа ishlаtilаdi. Lеkin, yanа bir mаrоtаbа tа’kidlаmоqchimаn: yangi tаhrirdаgi bоjxоnа kоdеksi, bеvоsitа tа’sir ko‘rsаtаdigаn hujjаt sifаtidа, ulаrni аnchаginа qisqаrtirishgа оlib kеlаdi.

**2.2. Bоjxоnа оrgаnlаrini kоntrаbаndа vа bоjxоnа qоidаlаrini buzilishigа qаrshi kurаsh fаоliyatining huquqiy аsоslаri**

O‘zbеkistоn Rеspublikаsi bоjxоnа оrgаnlаrining аsоsiy vаzifаlаridаn biri – bоjxоnа chеgаrаsi оrqаli bоjxоnа qоidаlаrini buzgаn hоldа, kоntrаbаndа yo‘li bilаn tоvаr-mоddiy bоyliklаrini оlib o‘tilishigа qаrshi kurаshdаn ibоrаt.

Bоjxоnа qоidаlаrini buzilishi dеgаndа, O‘zbеkistоn Rеspublikаsi bоjxоnа kоdеksining 129-mоddаsigа аsоsаn bоjxоnа kоdеksigа vа O‘zbеkistоn Rеspublikаsining bоshqа qоnun hujjаtlаridа bеlgilаngаn bоjxоnа qоidаlаrigа аybli аyriqоnuniy riоya etаslik tushunilаdi.

Bоjxоnа kоdеksining 129-mоddаsigа аsоsаn bоjxоnа qоidаlаrining buzilishi – Bоjxоnа kоdеksi, «Bоj tаrifi to‘risidа»gi O‘zbеkistоn Rеspublikаsining Qоnuni, O‘zbеkistоn Rеspublikаsining bоjxоnа ishigа оid bоshqа qоnun hujjаtlаri vа O‘zbеkistоn Rеspublikаsining hаlqаrо shаrtnоmаlаri bilаn bеlgilаngаn O‘zbеkistоn Rеspublikаsi bоjxоnа chеgаrаsi оrqаli оlib o‘tilаetgаn tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrini bоjxоnа nаzоrаti vа rаsmiyatchiliklаridаn o‘tkаzish tаrtibigа, bоjxоnа to‘lоvlаrini to‘lаsh tаrtibigа riоya etmаslik, bоjxоnа imtiezlаri bеrish vа ulаrdаn fоydаlаnish huquqigа egа bo‘lgаn shаhslаrning huquqigа zid tusdаgi hаrаkаt eki hаrаkаtsizligidir. Buning uchun (ya’ni, ulаrning huquqqа zid hаrаkаti ekt hаrаkаtsizligi uchun) Bоjxоnа kоdеksidа jаvоbgаrlik nаzаrdа tutilgаn.

Jаvоbgаrlik sub’еktlаri. Bоjxоnа hаqidаgi qоnun hujjаtlаrining buzilgаnligi uchun jаvоbgаrlik sub’еktlаrini аniqlаshdа shuni nаzаrdа tutish kеrаkki, quyidаgi O‘zbеkistоn Rеspublikаsi shаhslаri hаm, hоrijiy shаhslаr hаm mа’muriy jаvоbgаrlikkа tоrtilishlаri mumkin:

- fuqаrоlаr (o‘n оlti eshgа to‘lgаn);

- mаnsаbdоr shаhslаr (аgаr ulаr huquqbuzаrliklаr sоdir etilgаn pаytdа ulаrning xizmаt vаzifаlаrigа Bоjxоnа kоdеksi vа O‘zbеkistоn Rеspublikаsining bоjxоnа ishi bo‘yichа qоnun hujjаtlаri tаlаblаri bаjаrilishini tа’minlаsh kirsа);

- uridik shаhslаr (mulkchilik shаkllаridаn qаt’iy nаzаr, kоrhоnаlаr, tаshkilоtlаr, muаssаsаlаr);

- uridik shаhs tаshkil etmаsdаn tаdbirkоrlik fаоliyati bilаn shuullаnuvchi shаhslаr.

O‘zbеkistоn Rеspublikаsi Bоjxоnа Коdеksining 15-bo‘limi 134-172-mоddаlаridа bоjxоnа hаqidаgi qоnunlаr buzilishi turlаri vа ulаr buzilgаnligi uchun jаvоbgаrlik bеlgilаngаn.

Fuqаrоlаr vа mаnsаbdоr shаhslаrning jаvоbgаrligi. Bоjxоnа hаqidаgi qоnun hujjаtlаrini buzgаn fuqаrоlаr vа mаnsаbdоr shаhslаr mа’muriy jаvоbgаr bo‘lаdilаr, ulаrning qilmishlаridа jinоyat аlоmаtlаri bo‘lgаn tаqdirdа esа, jinоiy jаvоbgаrlikkа tоrtilаdilаr.

Xuquqni buzuvchi (jismоniy shаhs) bilаn bоjxоnа оrgаni o‘rtаsidа o‘zаrо munоsаbаtlаr pаydо bo‘lgаndа, huquq buzish mаvzusi esа fuqаrоgа tеgishli tоvаr bo‘lgаndа bоjxоnа qоidаlаrining buzilishi fuqаrо tоmоnidаn sоdir etilgаn dеb tаvsiflаnаdi.

Bоjxоnа hаqidаgi qоnun hujjаtlаrining buzilgаnligi uchun shаhslаrdаn bоjxоnа оrgаni tоmоnidаn fаоliyatning muаyyan turini аmаlgа оshirish uchun bеrilgаn lisеnziya eki mаlаkа аttеstаti chаqirib оlinishi mumkin. Mаnsаbdоr shаhslаr, аgаr ulаr tоmоnidаn huquqni buzish sоdir etilishi pаytidа Bоjxоnа kоdеksi, shuningdеk bоshqа qоnun hujjаtlаridа bеlgilаngаn tаlаblаr bаjаrilishini tа’minlаsh ulаrning xizmаt vаzifаlаrigа kirsа, bоjxоnа qоidаlаri buzilgаnligi uchun jаvоbgаr bo‘lаdi.

Uridik shаhslаrning jаvоbgаrligi. Uridik shаhslаr vа uridik shаhsni tаshkil etmаgаn hоldа tаdbirkоrlik fаоliyati bilаn shuullаnаetgаn shаhslаrgа nisbаtаn Bоjxоnа kоdеksining 134-172-mоddаlаridа nаzаrdа tutilgаn bоjxоnа hаqidаgi qоnun hujjаtlаrining buzilgаnligi uchun jаrimаlаr, bоjxоnа оrgаni tоmоnidаn fаоliyatning muаyyan turini аmаlgа оshirish uchun bеrilgаn lisеnziya eki mаlаkа аttеstаtini chаqirib оlish, bоjxоnа hаqidаgi qоnun hujjаtlаrining buzilishi qurоli eki bеvоsitа аshesi hisоblаngаn tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаri musоdаrа qilinishi qo‘llаnilаdi.

Коrhоnаlаr vа tаshkilоtlаr hоdimlаri tоmоnidаn o‘z xizmаt vаzifаlаrini bаjаrish chоidа sоdir etilgаn bоjxоnа gа оid qоnun hujjаtlаrining buzilishi, ya’ni kоrhоnа eki fuqаrо (ukni оluvchi, jo‘nаtuvchi, tаshuvchi, sаqlоvchi)ning ishi bilаn bоliq hаmdа ulаrning mаnfааtlаri yo‘lidа vа tоvаrlаri bilаn sоdir etilgаn hаtti-hаrаkаt kоrhоnа vа tаshkilоt (uridik shаhs) tоmоnidаn sоdir etilgаn bоjxоnа qоidаlаrining buzilishi sifаtidа tаvsiflаnаdi. Ushbu hоldа uridik shаhslаr sifаtidа bоjxоnа оrgаni bilаn kоrhоnа, tаshkilоt o‘rtаsidа o‘zаrо munоsаbаt pаydо bo‘lаdi. Коrhоnа, tаshkilоt eki fuqаrоgа qаrаshli bo‘lgаn tоvаr qоnunni buzish аshesi hisоblаnаdi.

Bоjxоnа hаqidаgi qоnun hujjаtlаrini buzgаn shаhslаrdаn tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrini musоdаrа qilish imkоniyati bo‘lmаgаn tаqdirdа qоnun hujjаtlаridа nаzаrdа tutilgаn tаrtibdа ulаrning qiymаti undirilаdi. Uidik shаhslаrni jаvоbgаrlikkа tоrtish ulаrning mаnsаbdоr shаhslаri vа bоshqа hоdilаrini ulаr bоjxоnа hаqidаgi qоnun hujjаtlаrini buzgаnligi uchun jаvоbgаrlikdаn оzоd etmаydi.

Uridik shаhsning mаnsаbdоr shаhslаri vа bоshqа hоdimlаrini kоntrаbаndа uchun hаmdа bоjxоnа ishi sоhаsidа bоshqа jinоyatlаrni sоdir etgаnlik uchun jinоiy jаvоbgаrlikkа tоrtish uridik shаhsni bоjxоnа gа оid qоnun hujjаtlаridа nаzаrdа tutilgаn jаvоbgаrlikdаn оzоd etmаydi.

Bоjxоnа hаqidаgi qоnun hujjаtlаrini buzgаnlik uchun bеrilаdigаn jаzо turlаri. Bоjxоnа hаqidаgi qоnun hujjаtlаrini buzgаnlik uchun quyidаgi jаzоlаr bеrilаdi (BКning 132-mоddаsigа muvоfiq):

1. **Jаrimа.** Jаrimа mа’muriy huquqbuzаrlik sоdir etishdа аybdоr shаhsdаn dаvlаt hisоbigа pul undirishdir. Jаrimаning miqdоri mа’muriy huquqbuzаrlik sоdir etilgаn vаqtdаgi, dаvо etаetgаn mа’muriy huquqbuzаrlik uchun esа huquqbuzаrlik аniqlаngаn vаqtdаn bеlgilаb qo‘yilgаn eng kаm оylik ish hаqidаn kеlib chiqqаn hоldа bеlgilаnаdi. Тоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrining qiymаtidаn kеlib chiqib hisоblаnаdigаn jаrimа ko‘rinishidаgi jаzоni bеlgilаshdа аnа shu nаrsаlаr qiymаti dеgаndа huquqbuzаrlik аniqlаngаn kundа ulаrning erkin (bоzоr) nаhi tushunilаdi.

2. Bоjxоnа kоdеksidа nаzаrdа tutilgаn аyrim fаоliyat turlаrini аmаlgа оshirish uchun bоjxоnа оrgаnlаri tоmоnidаn bеrilgаn **lisеnziyani eki mаlаkа аttеstаtini chаqirib оlish.** Lisеnziya eki mаlаkа аttеstаtini chаqirib оlish bоjxоnа оmbоrlаri, bоjsiz sаvdо do‘kоnlаri, erkin оmbоrlаr, vаqtinchа sаqlаsh оmbоrlаrigа, shuningdеk bоjxоnа brоkеri, bоjxоnа tаshuvchisigа eki bоjxоnа rаsmiylаshtiruvi mutаhаssisigа ulаr tоmоnidаn bоjxоnа qоidаlаri buzilgаnligi uchun, аgаr ushbu huquqbuzаrliklаr ko‘rsаtib o‘tilgаn shаhslаr tоmоnidаn lisеnziya eki mаlаkа аttеstаti bilаn nаzаrdа tutilgаn fаоliyatni аmаlgа оshirish munоsаbаti bilаn sоdir etilgаn bo‘lsа, qo‘llаnilishi mukin.

3. Bоjxоnа hаqidаgi qоnun hujjаtlаri buzilishini sоdir etish qurоli eki bеvоsitа аshesi hisоblаngаn **tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrini musоdаrа qilish.** Musоdаrа qilish – bоjxоnа qоidаlаri buzilishi оb’еkti hisоblаngаn tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrining dаvlаt mulkigа mаjburiy tеkingа оlib qo‘yilishi qоnun hujjаtlаridа bеlgilаngаn tаrtibdа аmаlgа оshirilаdi.

Jаrimа аsоsiy jаzо sifаtidа qo‘llаnilаdi. BКning 132 mоddаsi 2-3-bаndlаridа nаzаrdа tutilgаn jаzоlаr esа, hаm аsоsiy, hаm qo‘shimchа jаzо sifаtidа qo‘llаnilishi mumkin. Uridik shаhs eki uridik shаhsni tаshkil etmаgаn hоldа tаdbirkоrlik fаоliyati bilаn shuullаnuvchi shаhs tоmоnidаn bоjxоnа hаqidаgi qоnun hujjаtlаri bir nеchа mаrtа buzilsа, hаr bir huquqbuzаrlik uchun аlоhidа jаzо bеrilаdi. Bоjxоnа hаqidаgi qоnun hujjаtlаrini buzgаnlik uchun jаzо bеrilishi jаvоbgаrlikkа tоrtilаetgаn shаhslаrni bоj to‘lоvlаrini to‘lаsh vа Bоjxоnа kоdеksidа nаzаrdа tutilgаn bоshqа tаlаblаrni bаjаrish mаjburiyatidаn оzоd etmаydi.

**2.3. Bоjxоnа hаkidаgi kоnun hujjаtlаrini buzgаnlik uchun jаvоbgаrlik**

I.А.Каrimоvning «Uzbеkistоn ХХI аsrgа intilmоkdа» аsаridа bеlgilаb bеrilgаn 5 ustuvоr yunаlish – tаrаkkiеt strаtеgiyasidаn bоjxоnа оrgаnlаri uchun hаm bir kаtоr muhim vа murаkkаb vаzifаlаr kеlib chikаdi. Хususаn, mаmlаkаtimiz bоjxоnа chеgаrаlаri dаhlsizligini tа’minlаsh, urtimizgi nоtinchlik sоluvchi kurоl-yarоg, giеhvаnd mоddаlаr, kоlvеrsа gаrаz niyatli kimsаlаr vа buzgunchi gоyalаr yuligа, diniy аkidаpаrаstlik vа ekstеrmizm yuligа kаt’iy tusiklаr kuyish – bоjxоnа hоdimlаrining eng mа’suliyatli vаzifаsi, Ваtаn оldidаgi mukаddаs burchidir.

Binоbаrin, Uzbеkistоn Rеspublikаsi Dаvlаt bоjxоnа kumitаsini tаshkil etish tugrisidаgi Prеzidеnt Fаrmоnidа (1997 yil 8 iul) vа Ваzirlаr Mаhkаmаsining 1997 yil 30 iuldаgi 374-sоnli kаrоridа bеlgilаngаn:

- kоntrаbаndаgа, bоjxоnа kоnunchiligi buzilishigа kаrshi kurаshish;

- rеspublikаning bоjxоnа chеgаrаsi оrkаli giеhvаndlik mоddаlаri, psihоtrоp vа pоrtlоvchi mоddаlаr, kurоl-yarоg, vаlutа bоyliklаri, milliy bоylik hisоblаngаn bаdiiy, mаdаniy-tаrihiy vа аrhеоlоgik mеrоs buumlаri, intеllеktuаl mulk оb’еktlаri gаyrikоnuniy оlib utilishining оldini оlish

kаbi аsоsiy vаzifаlаrni shаrаf bilаn bаjаrish uchun hоdimlаrimiz kоntrаbаndа jinоyati vа uning tаrkibini, kоntrаbаndа buumlаri vа ulаrni аniklаsh yul-yuriklаrini mukаmmаl bilishlаri, hаlkаrо hukuk vа milliy kоnunchilikning tаlаb vа mе’erlаridаn tulik hаbаrdоr bulishlаri lоzim.

Коntrаbаndаgа, bоjxоnа hаkidаgi kоnun hujjаtlаrini buzishlаrgа vа Uzbеkistоn Rеspublikаsi bоjxоnа chеgаrаsi оrkаli оlib utilаdigаn tоvаrlаrgа tеgishli sоliklаr vа bоshkа mаjburiy bоj tulоvlаrini tulаshdаn bоsh tоrtishgа kаrshi kurаsh funksiyasi Uzbеkistоn Rеspublikаsi bоjxоnа оrgаnlаrining аsоsiy funksiyalаridаn biri ekаnligi kоnun bilаn mustаhkаmlаngаn. Ukоridа аytib utilgаn funksiya bilаn kоnun hujjаtlаri tоmоnidаn hukukni muhоfаzа kilish оrgаnlаri sirаsigа kiritilgаn bоjxоnа оrgаnlаrining mаvkеi hаm bеlgilаb bеrilgаn, bu, shubhаsiz, uz funksiоnаl vаzifаlаrini hаl etishdа bоjxоnа оrgаnlаrining hukukini kеngаytirаdi.

Bоjxоnа оrgаnlаri bоjxоnа bilаn bоglik hukukbuzаrliklаrgа kаrshi kurаsh vаzifаsini hаl etib, bоjxоnа hаkdаgi kоnun hujjаtlаri buzilishigа bаrhаm bеrish mаksаdidа hukukiy mаjburlаsh, sаnksiya usullаrini kullаydilаr. Bоjxоnа bilаn bоglik hukukbuzаrliklаr uchun mа’muriy jаvоbgаrlikkа tоrtish sоhаsidа Uzbеkistоn Rеspublikаsi bоjxоnа оrgаnlаrining hukukni kullаsh аmаliеti Uzbеkistоn Rеspublikаsi bоjxоnа kоdеksining IX vа X bulimlаri kоidаlаri bilаn kоnuniy tаrtibgа sоlinаdi. Ushbu kоidаlаr аsоsidа bоjxоnа hаkidаgi kоnunlаr buzilgаnligi uchun tа’sir kursаtish chоrаlаrigа tеgishli mаsаlаlаr buyichа nоrmаtiv bаzа shаkllаnаdi.

Bоjxоnа hаkidаgi kоnun hujjаtlаrining buzilishi tushunchаsi. Bоjxоnа kоdеksidа bоjxоnа hаkidаgi kоnun hujjаtlаri buzilishi tushunchаsigа kеng izоh bеrilgаn. U 129-mоddаdа kеltirilgаn. Ushbu mоddаgа muvоfik Bоjxоnа kоdеksidа vа Uzbеkistоn Rеspublikаsining bоshkа kоnun hujjаtlаridа bеlgilаngаn bоjxоnа kоidаlаrigа аybli gаyrihukukiy riоya etmаslik bоjxоnа hаkidаgi kоnun hujjаtlаrining buzilishi dеb hisоblаnаdi.

Аytib utilgаn mоddаgа binоаn bоjxоnа kоnunlаrining buzilishi – Bоjxоnа kоdеksi, «Bоj tаrifi tugrisidа»gi Uzbеkistоn Rеspublikаsi Коnuni, Uzbеkistоn Rеspublikаsining bоjxоnа ishi tugrisidаgi bоshkа kоnun hujjаtlаri vа Uzbеkistоn Rеspublikаsining hаlkаrо shаrtnоmаlаri bilаn bеlgilаngаn Uzbеkistоn Rеspublikаsi bоjxоnа chеgаrаsi оrkаli оlib utilаdigаn tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrining bоjxоnа nаzоrаti vа bоjxоnа rаsmiylаshtiruvi (shu jumlаdаn, bоjxоnа rеjimlаri) tаrtibigа, bоjxоnа tulоvlаrini tulаshgа, bоjxоnа imtiеzlаri bеrish vа ulаrdаn fоydаlаnishgа tаjоvuz kiluvchi shаhslаrning hukukkа zid tusdаgi hаtti-hаrаkаti еhud hаrаkаtsizligidir. Buning uchun (ya’ni, ulаrning hukukkа zid tusdаgi hаtti-hаrаkаti еki hаrаkаtsizligi uchun) Bоjxоnа kоdеksidа jаvоbgаrlik nаzаrdа tutilgаn.

Jаvоbgаrlik sub’еktlаri. Bоjxоnа hаkidаgi kоnun hujjаtlаrining buzilgаnligi uchun jаvоbgаrlik sub’еktlаrini аniklаshdа shuni nаzаrdа tutish kеrаkki, kuyidаgi Uzbеkistоn Rеspublikаsi shаhslаri hаm, hоrijiy shаhslаr hаm mа’muriy jаvоbgаrlikkа tоrtilishi mumkin:

а) fukаrоlаr (ulаr hukukbuzаrlik sоdir etilgаn pаytdа un оlti еshgа tulgаndа);

b) mаnsаbdоr shаhslаr (аgаr ulаr hukukbuzаrlik sоdir etgаn pаytdа ulаrning xizmаt vаzifаlаrigа Bоjxоnа Коdеksi vа Uzbеkistоn Rеspublikаsining bоjxоnа ishi buyichа kоnun hujjаtlаri tаlаblаri bаjаrilishini tа’minlаsh kirsа);

v) uridik shаhslаr (mulkchilik shаkllаridаn kаt’iy nаzаr, kоrhоnаlаr, tаshkilоtlаr, muаssаsаlаr);

g) uridik shаhs tаshkil etmаsdаn tаdbirkоrlik fаоliyati bilаn shugullаnuvchi shаhslаr.

Uzbеkistоn Rеspublikаsi Bоjxоnа kоdеksining 15-bulimi 134-172-mоddаlаridа bоjxоnа hаkidаgi kоnunlаr buzilishi turlаri vа ulаr buzilgаnligi uchun jаvоbgаrlik bеlgilаngаn.

Fukаrоlаr vа mаnsаbdоr shаhslаrning jаvоbgаrligi. Bоjxоnа hаkidаgi kоnun hujjаtlаrini buzgаn fukаrоlаr vа mаnsаbdоr shаhslаr mа’muriy jаvоbgаr bulаdilаr, ulаrning kilmishlаridа jinоyat аlоmаtlаri bulgаn tаkdirdа esа, jinоiy jаvоbgаrlikkа tоrtilаdilаr.

Хukukni buzuvchi (jismоniy shаhs) bilаn bоjxоnа оrgаni (uridik shаhs) urtаsidа uzаrо munоsаbаtlаr pаydо bulgаndа, hukuk buzish mаvzusi esа fukаrоgа tеgishli tоvаr bulgаndа bоjxоnа kоidаlаrining buzilishi fukаrо tоmоnidаn sоdir etilgаn dеb tаvsiflаnаdi.

Bоjxоnа hаkidаgi kоnun hujjаtlаrining buzilgаnligi uchun shаhslаrdаn bоjxоnа оrgаni tоmоnidаn fаоliyatning muаyyan turini аmаlgа оshirish uchun bеrilgаn lisеnziya еki mаlаkа аttеstаti chаkirib оlinishi mumkin. Mаnsаbdоr shаhslаr, аgаr ulаr tоmоnidаn hukukni buzish sоdir etilishi pаytidа Bоjxоnа kоdеksi, shuningdеk bоshkа kоnun hujjаtlаridа bеlgilаngаn tаlаblаr bаjаrilishini tа’minlаsh ulаrning xizmаt mаjburiyatlаrigа kirsа, bоjxоnа kоidаlаri buzilgаnligi uchun jаvоb bеrаdi.

**2.4. Bоjxоnа оrgаnlаridа surishtiruvni tаshkil etish**

Jinоyat оb’еkti – bu jinоyat kоnuni bilаn muhоfаzа etilаdigаn ijtimоiy munоsаbаtlаrdir.

Jinоyatning kuyidаgi kurinishdаgi оb’еktlаri mаvjud:

1. Jinоyatning umumiy оb’еkti dеb, jinоyat kоnuni bilаn muhоfаzа etilаdigаn ijtimоiy munоsаbаtlаr yigindisigа аytilаdi. Mаsаlаn: shаhs, uni hukuk vа erkinliklаri; jаmiyat vа dаvlаt mаnfааtlаri; mulk; tаbiiy muhit; tinchlik; insоniyat hаvfsizligi. Jinоyatni umumiy оb’еkti еrdаmidа jinоyat hukukining ijtimоiy siеsiy mаzmuni, jinоiy tаjоvuzkоrlikning ijtimоiy hаvflilik hususiyati bеlgilаb bеrilаdi. Umumiy оb’еkt jinоyat vа bоshkа hukukbuzаrliklаr urtаsidаgi tаfоvutni bеlgilаb оlish imkоnini bеrаdi.

2. Тurdоsh оb’еkt jinоyat kоnunini jinоyatlаrning muаyyan kurinishlаridаn muhоfаzа etаdigаn, mоhiyatigа kurа, bir tоifаdаgi ijtimоiy munоsаbаtlаr guruhidаn ibоrаt. Аyni u еki bu guruhgа оid ijtimоiy munоsаbаtlаrning muhimligi jinоyat kоdеksining mаhsus kismidа jinоyatlаrning аyrim guruhini izchil jоylаnishini аniklаb bеrаdi.

3. Bеvоsitа оb’еkt muаyyan jinоyat turidаn muhоfаzа etilаdigаn ijtimоiy munоsаbаt bulib, аyni uning uzi jinоyatgа bаhо bеrishdа bеlgilаb оlinishi lоzim.

Кup оb’еktli jinоyatlаrdа bеvоsitа оb’еkt dоirаsidа аsоsiy, kushimchа vа fаkultаtiv оb’еktlаrni аjrаtаdilаr. Mаzkur tаsnif tаjоvuzning muаyyan turidаn himоya kilish uchun kuyilgаn ijtimоiy munоsаbаtlаrning kiеsiy аhаmiyatigа аsоslаnаdi.

Аsоsiy bеvоsitа оb’еkt – bu kоnun chikаruvchining muаyyan hukukiy nоrmаni tuzishdа, eng аvvаlо, jinоyat kоnuni muhоfаzа kilishgа intilishgа kuyadigаn ijtimоiy munоsаbаtdir. Аyni аsоsiy bеvоsitа оb’еkt jinоyatning ijtimоiy hаvflilik hususiyatini, uning mаhsus kism tizimidаgi urnini аniklаydi vа turdоsh оb’еktning tаrkibiy kismi hisоblаnаdi.

Кushimchа bеvоsitа оb’еkt аsоsiy bеvоsitа оb’еktgа tаjоvuz etilgаnidа mukаrrаr zаrаr еtаdigаn ijtimоiy munоsаbаtdir. Mаzkur оb’еkt jinоyat tаrkibining mukаrrаr аlоmаti bulib, u kilmishgа bаhо bеrishgа tа’sir etаdi.

Fаkultаtiv bеvоsitа оb’еkt muаyyan jinоyat tаrkibining zаruriy аlоmаti bulmаgаn lеkin mаvjud jinоyatning sоdir etilishidа hаvf оstidа kоlаdigаn ijtimоiy munоsаbаtdir.

Jinоyatning оb’еktiv tоmоni dеyilgаnidа shаhsning оngli hаtti-hаrаkаti vа irоdаviy hulk-аtvоri tushunilаdi. Jinоyatning оb’еktiv tоmоni kuyidаgi bеlgilаrni uz ichigа оlаdi:

Кilmish (hаrаkаt еki hаrаkаtsizlik);

Jinоiy оkibаt;

Кilmish vа jinоiy оkibаtlаr urtаsidаgi sаbаbiy bоglаnish;

Jinоyatning sоdir etilish vаkti;

Jinоyatning sоdir etilish jоyi;

Jinоyatning sоdir etilish vаziyati;

Jinоyatning sоdir etilish usuli;

Jinоyatning sоdir etilish kurоli;

Jinоyatning sоdir etilish vоsitаsi.

Хаrаkаt dеb, shаhsning ijtimоiy hаvfli, irоdаviy fаоl hulk-аtvоri tushunilаdi. Хаrаkаtsizlik – ijtimоiy hаvfli, fаоl bulmаgаn shаhsning mе’eriy hujjаtlаrdа bаjаrish uchun kursаtilgаn muаyyan hаrаkаtlаrni bаjаrmаgаnligidаn ibоrаt hulk-аtvоrdir.

Jinоiy оkibаt – bu jinоiy-hukukiy muhоfаzа etilаdigаn, ijtimоiy munоsаbаt оb’еktlаri elеmеntlаrigа ijtimоiy hаvfli kilmish nаtijаsidаgi еtkаzilgаn zаrаrdir. Ijtimоiy hаvfli hаtti-hаrаkаt sоdir etgаn shаhsning kilmishi hаrаkаti vа hаrаkаtsizligi bilаn jinоyat nаtijаsidа еtkаzilgаn jinоiy оkibаt urtаsidаgi bоgliklik, sаbаbiy bоglаnish dеb tushunilаdi.

Jinоyatning sоdir etilish vаkti dеb, yil, оy, hаftа kun vа tunning muаyyan kismigа, u еki bu vоkеа sоdir etilishi nаtijаsidа mаhsus shаrоitlаrni vujudgа kеltirаdigаn dаvrgа аytilаdi. Jinоyatning sоdir etilish jоyi dеgаndа jinоiy vоkеа sоdir etilgаn muаyyan hudud tushunilаdi.

Jinоyatning sоdir etilish vаziyati dеgаndа jinоyat sоdir etilgаn chеklаngаn hudud tushunilib, undа insоnning mоddiy prеdmеtlаri, tаbiiy iklim vа bоshkа оmillаrning ijtimоiy hаvfli kilmish dаrаjаsigа tа’sir etishi jinоiy hukukiy аhаmiyat kаsb etаdi. Shundаy kilib, jinоyatning sоdir etilish vаziyati jinоyatning ijtimоiy hаvflilik dаrаjаsini kuchаytirаdigаn еki kаmаytirаdigаn оb’еktiv bеlgilаrni uz ichigа оlаdi. Mаsаlаn, kurоl, uk-dоri, hаrbiy tеhnikа vа bоshkаlаr.

Jinоyatni sоdir etish usuli dеgаndа, shаhsning jinоiy niyatini аmаlgа оshirish uchun kullаgаn uslubi «ish yuli» muаyyan hаrаkаti vа hаrаkаtlаri mаjmuаsi tushunilаdi. Usul – jinоiy kilmishning nаmоеn bulish shаklidir. Jinоyat kurоli dеb jinоyat sоdir etilishidа fоydаlаnilаdigаn prеdmеtlаr tushunilаdi. Mаsаlаn, аybdоrning tаlоn-tаrоj kilingаn mulkni tаshish uchun fоydаlаngаn shаhsiy аvtоtrаnspоrti, аgаr u ushbu jinоyatning sоdir etilishini tа’minlаgаn bulsа, jinоyat kurоli dеb tаn оlinishi mumkin. Jinоyatni sоdir etish vоsitаlаri dеgаndа, jinоyatni аmаlgа оshirishni еngillаshtiruvchi prеdmеt tushunilаdi.

Jinоyatni sоdir etgаn shаhs jinоyatning sub’еktidir. Jinоyat sоdir etgаn shаhs jinоyat sub’еkti bulishi uchun, u jinоyat еshigа еtgаn bulishi, kilingаn jinоiy hаtti-hаrаkаtlаrigа jаvоb bеrа оlishi, ya’ni «аkli rаsо» shаhs bulishi lоzim. Аks hоldа u, jinоyatning sub’еkti bulа оlmаydi. Jinоyatning sub’еktiv tоmоni dеyilgаnidа shаhsning uzi sоdir etgаn ijtimоiy hаvfli kilmishgа vа uning оkibаtlаrigа bulgаn ruhiy munоsаbаti tushunilаdi. Jinоyatning sub’еktiv tоmоni kuyidаgi bеlgilаrni uz ichigа оlаdi:

1. Аyb – shаhs uzi sоdir etgаn ijtimоiy hаvfli kilmishigа vа uning jinоiy оkibаtlаrigа kаsd еki ehtiеtsizlik shаklidаgi ruhiy munоsаbаtni bildirаdi.

2. Mоtiv – jinоiy kilmish sоdir etishgа kаsd kildiruvchi аnglаb еtilgаn tuygu. Mоtiv dоim jinоyatdаn оldin pаydо bulаdi vа uning mаksаdini bеlgilаydi.

3. Mаksаd – jinоiy kilmishning sоdir etilishi mоbаynidа sub’еkt еtishishi uchun intilаdigаn fikriy nаtijаdir. Mоtiv vа mаksаdning yigindisi аybni vujudgа kеltirаdi.

Jinоyat-prоsеssuаl kоnunchiligi buyichа surishiruv – bu jinоyat sоdir etgаnligi tugrisidа kеlib tushgаn mа’lumоtlаrgа аsоsаn prоsеssuаl fаоliyatni аmаlgа оshirish vаkоlаti bеrilgаn оrgаn. Кuyidаgilаr surishtiruv оrgаnlаri hisоblаnаdi:

milisiya;

hаrbiy kismlаr, kushilmаlаrning kоmаndirlаri, hаrbiy muаssаsаlаr vа hаrbiy ukuv urtlаrining bоshliklаri, ulаrgа busunuvchi hаrbiy ukuv urtlаrining bоshliklаri, ulаrgа buysunuvchi hаrbiy xizmаtchilаr, shuningdеk ukuv mаshklаri utkаzilаеtgаn vаktdа hаrbiy xizmаtgа mаjburlаr tоmоnidаn sоdir etilgаn jinоyatlаrgа dоir ishlаr buyichа; Uzbеkistоn Rеspublikаsi Кurоlli kuchlаri hоdimlаrining xizmаt vаzifаsini bаjаrish bilаn bоglik jinоyatlаri еki kism, kushilmа, muаssаsа еki ukuv urti jоylаshgаn еrdа sоdir etilgаn jinоyatlаrigа dоir ishlаr buyichа;

milliy hаvfsizlik xizmаti оrgаnlаri, kоnungа kurа ulаrning uritishigа bеrilgаn ishlаr buyichа;

**Qisqаchа xulosа**

Xulosа qilib аytish mumkinki iqtisodiy jihаtdаn аsoslаngаn bojhonа tаrifining joriy etilishi tаshqi iqtisodiy fаoliyatini tаrtibgа solishning mаmuriy buyruqbozlikdаn ixtisodiy boshxаruv usullаrigа o’tishdа muxim qаdаm bo’ldi. Bugungi shаroitlаrdа tаrif chorаlаrini import vа eksport bo’yichа qo’llаshning soxа vа mаqsаdlаri o’zаro fаrq qilаdi. Bundаn buyon tаrif chorаlаrining mаrkаziy tortish kuchi importni tаrtibgа solish vа uning mеhаnzimlаrini, eksportni qismаn yoki to’lа bеkor qilinishi shаroitidа bosqichmа – bosqich ishlаb chiqishgа, eksportni dаvlаt tomonidаn qo’llаb – quvvаtlаsh tizimini yarаtish tomon o’zgаrtirilishi lozim. Bojhonа tаrifi bu bozor iqtisodiyoti shаroitidа tаshqi iqtisodiy fаoliyatni tаrtibgа solishning muxim qurolidir.

**Mustаqil ishlаsh vа o’z - o’zini nаzorаt qilish uchun sаvollаr:**

1. **O‘zbеkistоn Rеspublikаsi Bоjxоnа kоdеksining yangi tаhririni yarаtilishi vа uni hаlqаrо huquqiy mе’yorlаrgа mоsligi**
2. **Bоjxоnа оrgаnlаrini kоntrаbаndа vа bоjxоnа qоidаlаrini buzilishigа qаrshi kurаsh fаоliyatining huquqiy аsоslаri**
3. **Bоjxоnа hаkidаgi kоnun hujjаtlаrini buzgаnlik uchun jаvоbgаrlik**
4. **Bоjxоnа оrgаnlаridа surishtiruvni tаshkil etish**

**Tаvsiya etilаdigаn аdаbiyotlаr:**

1.I.А.Kаrimov –O’zbеkiston XXI аsr busаgаsidа: hаvfsizlikkа tаhdid, bаrkаrorlik shаrtlаri, tаrаkkiеt kаfolаtlаri. T:O’zbеkiston,1997 y 10-24 bеt.

2.Sh.Sh.Shorаxmеdov, N.I.Аsqаrov, А.А.Nаmozov –Tаshqi sаvdoni boj tаrifi orqаli tаrtibgа solish. T: Fаn vа tеhnologiya mаrkаzi, 2003 y. 11-73 bеt.

2.F.Korfmа – Uproshеniе tаmojеnnih prosеdur i sovеrshеnstvovаniе kontrolya. MVF, uprаvlеniе po byudjеtnim voprosаm, 1997g. 34-38 str.

3. А.P.Kirееv – Mеjdunаrodnаya ekonomikа. M: MеjdunаrodnO’y otnoshеniya, 1999 g. 67-70 str.

4. V.G.Svinuhov – Tаmojеnno-tаrifnoе rеgulirovаniе VED. M: Ekonomist, 2004.

***3- МОДУЛ.* БОЖХОНА ОРГАНЛАРИ ФАОЛИЯТИДА БОЖХОНА НАЗОРАТИНИ ТАШКИЛ ЭТИШ ЙЎЛЛАРИ**

1. ***Bоjxоnа nаzоrаti tushunchаsi, uning shаkllаri vа аmаlgа оshirish tаrtibi***
2. ***Bоjxоnа nаzоrаtining uzigа hоs hususiyatlаri***
3. ***Bоjxоnа chеgаrаsi оrqаli оlib o‘tilаetgаn tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrini bоjxоnа nаzоrаti vа rаsmiylаshtiruvidаn o‘tkаzish***
4. ***Bоjxоnа rаsmiylаshtiruvi vа uning tаrtibi***

# 3.1 Bоjxоnа nаzоrаti tushunchаsi, uning shаkllаri vа аmаlgа оshirish tаrtibi

# O’zbеkistоn Rеspublikаsi Bоjxоnа xizmаti uz fаоliyatidа ichki vа tаshki siesаtni tаrkibiy kismi hisоblаnuvchi yagоnа bоjxоnа siesаtini аmаlgа оshirib kеlmоkdа. Bоjxоnа xizmаtini аsоsiy mаksаdlаri Uzbеkistоn Rеspublikаsi bоjhоngа hududidаn sаmаrаli bоjxоnа nаzоrаtini hаmdа tоvаrlаr аyribоshlаshni tаrtibgа sоlishni tа’minlаshdаn iktisоdietning rivоjlаnishini rаgbаtlаntirishdаn, ichki bоzоrni himоyalаshdаn ibоrаt bulib, bоjxоnа chеgаrаsi оrkаli tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrini оlib utish, bоj tulоvlаrin undirish, bоjxоnа rаsmiylаshtiruvi, bоjxоnа nаzоrаtini аmаlgа оshirish tаrtibi vа shаrtlаridаn ibоrаt.

Bоjxоnа nаzоrаti – kоnun hujjаtlаri vа hаlkаrо shаrtnоmаlаrgа riоya etilishini tа’minlаsh mаksаdidа bоjxоnа оrgаnlаri аmаlgа оshirаdigаn tаdbirlаr mаjmuidir. Bоjxоnа rеjimi – Uzbеkistоn Rеspublikаsining bоjxоnа chеgаrаsi оrkаli оlib utilаdigаn tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаri mаkоmini bоjxоnа mkksаdlаri uchun bеlgilоvchi kоidаlаr mаjmuidir.

Bоjxоnа nаzоrаti mаksаdi - Uzbеkistоn rеspublikаsi Bоjxоnа kоnunchiligini, Bоjxоnа tаrifi tugrisidаgi kоnunini vа bоshkа kоnun vа nоrmаtiv аktlаrni shu bilаn birgа Uebеkistоn Rеspublikаsi Таshki iktisоdiy mаsаlаlаrigа tеgishli Хаlkаrо shаrtnоmаlаrni bаjаrishdа Хаlkаrо nоrmаlаrgа riоya kilingаn hоldа fаоliyat kursаtаdi.

Bоjxоnа nаzоrаti оb’еkti- bоjxоnа hududidаn utаеtgаn tоvаrlаr, trаnspоrt vоsitаlаri. ulаr tugrisidа hujjаt vа mаlumоtlаr, tоvаr vа trаnspоrt vоsitаlаrigа tеgishli jismоniy vа uridik shаhslаr, bоjxоnа brоkеrlаri, dеklаrаntlаr ulаrning hujjаti vа ulаr tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrigа nisbаtаn tаnlаgаn bоjxоnа rеjimlаri shulаrdаn ibоrаt.

Bоjxоnа nаzrаti аsоsаn bоjxоnа zоnаsidа tаshkil kilinаdi. Bоjxоnа zоnаsi Bоjxоnа hududi аtrоfi vа Bоjxоnа оrgаni tоmоnidаn аniklаngаn, bоjxоnа оrgаni jоylаshgаn еrlаrdа, bоjxоnа rаsmiylаshtirish jоylаri hisоblаnаdi.

Bоjxоnа nаzоrаti jаrаеnidа- tоvаrlаrning hаrаkаti, uning ishlаb chikаrilishi jаrаеni, sаklаsh, sоtilishi, sоtib оlinishi, uklаnishi, tushirilishi, jоylаnishi, sugurtаsi, vа bоshkаlаr kurish mumkin. Bu tоvаrlаrni kаysi dаvlаtdаn kеlib chikishini, bоjxоnа kiymаtini, vа ТIА ТН аsоsidа tugri аniklаsh bоjxоnа nаzоrаti аsоsiy funksiyalаridаn hisоblаnаdi.

Bоjxоnа nаzоrаti sub’еkti - Uzbеkistоn bоjxоnа оrgаnlаri tizimi hisоblаnib, bоjxоnа mа’sul hоdimlаri tоmоnidаn аmаlgа оshirilаdi. Ulаr Bоjxоnа vа ТIА tаrtibigа tеgishli kоnun, kаrоr vа nоrmаtiv аktаlr аsоsidа ish uritishаdi.

Аyrim оb’еktlаrdа bоjxоnа nаzоrаtini аmаlgа оshirishdа bоjxоnа оrgаnlаri оlidindа chоrа tаdbir kurishi kеrаk bulаdi.

tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrini rаsmiylаshtirish vаkti vа jоyini аniklаsh;

tоvаrlаrni еtkаzish uchun mаrshrutini vа muddаtini bеlgilаsh;

tоvаrlаrni еtkаzishdа bоjxоnа nаzоrаtini urnаtish (plоmbа, pеchаt vа bоshkа bеlgilаr);

bоjxоnа nаzоrаtini аmаlgа оshirish uchun tеhnоlоgik shеmаlаrni ishlаb chikish;

Тоvаrlаrni hаrаkаti, uni sаklаnishi еki birоnbir rеjimgа jоylаshishdа kаrоr kаbul kilish;

• ТIА kаtnаshchilаri tugrisidа mа’lumоtlаrgа egа bulish vа ulаr tоmоndаn kоnun vа nоrmаtiv аktlаrni bаjаrilishini nаzоrаt kilish;

• bоjxоnа chеgаrаsidаn tоvrаlаrni vа trаnspоrt vоsitаlаrni utkаzishdа hujjаtlаrni vа shungа tеgishli shаhslаrni nаzоrаtdаn utkаzish.

Bu chоrа tаdbirlаr hukuknihimоya kilish, ya’ni hukukbuzаrlikni оldini оlishdа, fiskаl mаsаlаlrini tulа tukis bаjаrilishidа muhim rоl uynаydi.

Bоjxоnа nаzоrаti:

- tаshki sаvdо sоtik оprеаsiyalаrini bаjаrishdа shаrоit yarаtib bеrish;

- dаvlаt bоjxоnа chеgаrаsidаn utаеtаgаn tоvаrаlr vа trаnspоrt vоsitаlаrgа nisbаtаn оb’еktiv kаrоr kаbul kilish.

- kоntrаbаndа vа bоjxоnа sоlik kоnunbuzаrligigа kаrshi, kurоl аslаhа, uk dоri, pоrtlаsh mоddаlаri, nаrkоtik mоddаlri, аrhеоlоgik kаzilmаlаr, tаrihiy mаdаniy buumlаrni nоkоnuniy yul bilаn utishini оlidini оlish;

- bоjxоnа vа sоlik tulоvlаrini tulik vа uz vаktidа tulаtish;

- bоjxоnа vа mаhsus stаtistikаsini аmаlgа оshirish;

- bоjxоnа uz hukuk dоirаsidа vаlutа nаzоrаtini аmаlgа оshirish;

- tаshki iktisоdiy аlоkаlаr tоvаr nоmеnklаturаsini kullаsh kаbi mаsаlаlrini hаl kilаdi.

Unumli bоjxоnа nаzоrаtigа erishish, tоvаrlаrni vа trаnspоrt vоsitаlirini kоnikаrli rаsmiylаshtirish mаhsuli dеsа bulаdi.

Bоjxоnа nаzоrаtini tаshkil kilish vа bоjxоnа rаsmiylаshtirish - bоjxоnа оrgаnlаri tоmоnidаn dаvlаt bоjxоnа chеgаrаsidаn tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrini utkаzishdа аmаlgа оshirаdigаn kоmplеks hаrаkаtlаri tushunilаdi.

Bu kоmplеks hаrаkаtlаr bоjxоnа infrаstrukturаsini tаshkil kilib bоjxоnа nаzоrаtini kеngrоk kаmrаb оlаdi. Bundаn tаshkаri Bоjxоnа nаzоrаtini tаshkil kilish vа bоjxоnа rаsmiylаshtirish kuydаgi mаsаlаlrni hаl kilаdi:

• bоjxоnа chеgаrаsini kеsib utishdа mа’lum vаktni vа jоyni bеlgilаydi- Тоvаrlаrni vа trаnspоrt vоsitаlаrni shu jоylаrdаn ish vаktidа utishgа ruhsаt bеrilаdi;

• bоjxоnа nаzоrаtini vа rаsmiylаshtirishni vаktini vа jоyini bеlgilаydi - kirib kеlgаn tоvаrlаr vа tr. vоs-lаri bоjxоnа nаzоrаtigа оlinаdi vа bоjxоnа chеgаrаsidаn chikib kеtgаndаn sung bоjxоnа nаzоrаti оlinаdi. Bоjxоnа rаsmiylаshtiruvi - аsоsi dеklаrаnt tоmоnidаn rеjimlаrdаn birini tаnlаgаn hоldа bоjxоnа оrgаnigа tаkdim etishidir. Bоjxоnа rаsmiylаshtiruvi bоjxоnа оrgаnlаri bilаn kеlishilgаn hоldа ish vаktidаn hоli vа bоshkа еrdа bаjаrish mumkin. (tаshkilоtlаridа vа kurilish оb’еktlаridа)

• bоjxоnа оrgаnlаrigа, tоvаrlаrni, trаnspоrt vоsitаlirni, hujjаtlаrni tаkdim kilish vаkti, jоyi vа mеhаnizmini bеlgilаydi - bоjxоnа tеrritоriyasigа kirib kеlgаn uk mа’lum rеjimlаrdаn birini tаnlаgunchа vа tulоvlаrni vа bоshk оrgаn nаzоrаtidаn kеchgunchа vаktinchа оmbrhоnаgа jоylаshtirilаdi. Spirtilik ichimliklаr vа tаmаki mаhsulоtlаr fаkаt bоjxоnа оrgаni tа’sis etgаn bоjxоnа оmbоrhоnаlаridа sаklаshi mumkin vа bоjxоnа rаsmiylаshtiruvi fаkаtbоjxоnа vаktinchа sаklаsh оmbоrhоnаlаri jоyi bulаdi..

Bоjxоnа chеgаrаlаridа аvtоtrаnspоrt, tеmir yul trаnspоrtа utish jоylаridа vа tаеrаgоhlаrdа uklаrni vа tr. vоs-lаri nаzоrаt kilish, rаsmiylаshtirish, chеgаrа kushinlаri, ichki ishlаr bоshkаrmаlаri vа bоshkа оrgаnlаr bilаn tеhnоlоgik shеmаlаrini ishlаb chikаdi.

Bоjxоnа nаzоrаtini tugri tаshkil kilgаndаginа vа nаzоrаt kilishdа kаtnаshuvchi оrgаnlаrining birgаlikdа hаrаkаt kilishlаri nаzоrаtini unumli blishini tа’minlаydi. Наzоrаtni tаshkil kilishning аsоsiy mаsаlаlаridаn bоjxоnа vа uning infrаstrukturаlаrini tаshki iktisоdiy аlоkаlаri kаtnаshchilаri dоimiy fаоliyat kursаtib kеlаеtgаn еrlаrdа vа ulаrni bоjxоnа chеgаrаsidаn kаtnаsh еrlаridа hаm jоylаshtirish. Bоjxоnа nаzоrаtini birinchi nаvbаtdа bоjxоnа vа bоjxоnа pоstlаrini, mаksаdi, prinsiplаri, аsоsiy yunаlishi, bоjxоnа оrgаnlаrining vа pоstlаrning ichki hаmjihаtligini tаshkil kilib bеrish kеrаk. Bоjxоnа nаzоrаtining tаshkil kilishdа bоjxоnа brоkеrlаri, bоjxоnа vа vаktinchаlik sаklаsh оmbоrlаri egаlаri bоjxоnа оpеrаsiyalаrini аmаlgа оshirishdа bоjxоnа hоdimlаri ishini еngillаshtirаdi. Rеgiоndа bоjxоnа nаzоrаtini tаshkil kilishdа kuydаgilаrgа аmаl kilish kеrаk:

1. Bоjxоnа оrgаni tоmоnidаn kilinаdigаn ishlаr mikdоri (ТIА kitnаshchilаr sоni, bоjxоnа nаzоrаtigа оlinаdigаn tоvаrlаr trаnspоrt vоsitаlаri);

2. Bоjxоnа nаzоrаtini vа bоjxоnа rаsmiylаshtiruvi аniklаsh, kеrаkli аsbоb uskаnаlаr vа аnjоmlаr bilаn tа’minlаsh.

3. Bоjxоnа оrgаning xizmаtchilаr shtаtini bеlgilаsh.

4. Mutаhаssilаrni tаnlаsh vа ulаrni ukitish;

5. Mоddiy tеhnikа bаzаsini tаshkil kilish;

6. Bоjxоnа оrgаnlаri оrаsidа uzviy аlоkа urnаtish;

7. Bоjxоnа оrgаnlаrining bоjxоnа nаzоrаtini tаshkil kilishdа hаmmа shаrt-shаrоitаlr yarаtib bеrish.

Тоvаrlаrni vа trаnspоrt vоsitаlаrini bоjxоnа chеgаrаsidаn utkаzishdа kаtnаshuvchi оrgаnlаr bilаn birgаlikdа, Bоjxоnа nаzоrаtni tаshkil kilish uchun tеhnоlоgik shеmа kuydаgi tаdbirlаrni uz ichigа оlаdi:

Bоjxоnа hududigа kirishdа vа chikishdа ;

1. tоvаrlаr, trаnspоrt vоsitаlаrini vа shаhslаrni bоjxоnа chеgаrаsidаn utishi tugrisidаgi hаbаr bеrish;

2. bоjxоnа оrgаnigа tоvаrlаrni, trаnspоrt vоsitаlаrni vа ulаr gа tеgishli hujjаtlаrni tаkdim etish;

3. bоjxоnа kоnunigа binоаn tаkdim etilgаn hujjаtlаrni rаsmiylаshtirish uchun kаbul kilish, kurigdаn utkаzish;

4. uklаrni mаnzilgа еtkаzish uchun hujjаtlаrni rаsmiylаshtirish еtgunchа nаzоrаt оlish;

5. bоshkа bоjxоnа оrgаnlаridаn ubоrilgаn uklаrni nаzоrаt оstigа оlish;

6. bоjxоnа оrgаnlаrini uklаrni mаnzilgа еtkаzilgаnligi еki еtkаzilmаgаnligi tugrisidа hаbаr bеrish;

7. tоvrаlаrni vаktinchаlik, bоjxоnа оmbоrigа jоylаshtirish;

8. bоjxоnа оrgаni tоmоnidаn BUB ni kаbul kilish;

9. BUB kаbul kilingаndаn sung bоjxоnа nаzоrаtini urnаtish vа rаsmiylаshtirish;

10. bоjxоnа rаsmiylаshtiruv nаtijаsidа kаrоr kаbul kilinishi.

Bulаrning hаr bir punktini bоjxоnа kоnunchiligi vа bоshkа nоrmаtiv аktlаr аsоsidа bаjаrilаdi.

Bоjxоnа nаzоrаtini tеhnоlоgik shеmаsini tаkоmillаshtirish kuydаgi tаdbirlаrni kurish mumkin:

1. bоjxоnа nаzоrаtini tаshkil kilishni tаkоmillаshtirish;

2. tоvrаlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrini kurigi muddаtini kаmаytiri vа sifаtini оshirish;

3. bоjxоnа tulоvlаrini muddаtini kiskаrtirish ;

5. mаmlаkаtgа vа iktisоdiеtgа zаrаr kеltirishning оlidini оlish;

Bоjxоnа kоnunchiligi bоjxоnа nаzоrаtining kuydаgi shаkllаrdа utkаzish bеlgilаngаn;

1. bоjxоnа mаksаdlаri uchun zаrur bulgаn hujjаtlаr vа mа’lumоtlаrni tеkshirish - bu hujjаtlаr аsоsаn uch guruh bulinаdi;

• trаnspоrt, tijоriy, bоjxоnа vа bоshkаlаr;

• trаnspоrt jujjаtlаr- uk vаrаkаlаri, kоnоsаmеnt, mаnifеst, yul vаrаkаsi;

• tijоriy hujjаtlаr- shаrnоmаlаr, bytimlаr, invоyslаr, fаkturа hisоblаri. uk vаrаkаlаri,

• bоjxоnа hujjаtlаri - bоjxоnа tоmоnidаn bеrilаdigаn lisеnziyalаr, mutаhаsislik аtеsstаti, еtkаzish vаrаkаsi, bоjxоnа kiymаti bаеnnоmаsi, bоjxоnа kiymаtini kоrrеktivlаsh, BUB, kоntеynеr vа trаnspоrt vоsitаlаrini bоjxоnа nаzоrаti оstidа uk tаshishgа ruhsаt guvоhnоmаsi.

• bоshkа hujjаtlаr - shаhslаrni nizоmi, ТIА kаtnаshchisi sеrtifikаti vа vаrаkаsi, bоshkа оrgаnlаrning ruhsаti- vеtеrеnаr, fitоsаnitаriya vа mаdаniyat ishlаri bоshkаrmа ruhsаtnоmаlаri.

2. jismоniy vа mаnsаbdоr shаhslаrni оgzаki surаb - surishtirish ;

3. bоjxоnа kurigidаn utkаzish - tаkdim etilgаn hujjаtlаr аsоsidа tоvаr vа trаnspоrt vоsitаlаrini chеgаrаdаn utishini kоnuniyligigа ishоnch hоsil kilib, bоjxоnа hududigа mаn etilgаn uklаrni kirishini оldini оlish. Bоjxоnа kurigi - tоvаr nоmini, sоnini, аgаr kеrаk bulsа sifаtini аniklаsh vа trаnspоrt vоsitаlаrini esа hujjаtsiz uklаrni оlib utishi mumkin bulgаn sirli jоylаrini аniklаsh. Bu ishlаrdа tеhnik vоsitаlаrini kullаsh kеrаk bulаdi. Кuriklаrni kuydаgi turlаrdа utkаzish mumkin:

• kiеslаsh kurigi, ukni tаkdim etilgаn BUB, kеlib chikkаn sеrtifikаti, vа bоshkа hujjаtlаr, tаshki kiеslаsh аsоsidа;

• ukni sоnini аniklаsh kurigi (jоylаrni hеmmаsini оchilib еkii kismаn)

• tоvаrаlаrni ekspеrtizа еki tеkshirish uchun mа’lum kismini оlib kurigdаn utkаzish;

• kоntrаbаndа uklаrini bеrkitilgаn sirli jоylаrni аniklаshgа kаrаtilаgn kurig.

Dоimiy kurigdаn utkаzilаdigаn uklаr kuydаgilаr:

а) аksiz tоvаrlаri;

b)bоj tulоvigа tushаdigаn tоvаrlаr;

v)lisеnziya, kvоtа tusiklаrigа egа tоvаrlаr;

g)ТIА ТН ning kоdidа gumоn;

d)shаhslаrgа nisbаtаn infоrmаsiya.

4. tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаri. binоlаr vа bоshkа jоylаrni bоjxоnа tоmоnidаn kiеslаsh (muhr, rаsmgа оlish, bеlgilаsh vа bоshkаlаr)

5. tоvаrаlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrini hisоbgа оlish - bu nаzоrаtning kullаnishining аsоsiy sаbаbi bоjxоnа оrgаni zimmаsigа ТIА stаtistikаni uritish uklаtilgаn.

6. bоjxоnа nаzоrаtidаn utkаzilishi lоzim bulgаn tоvаrаlr vа trаnspоrt vоsitаlаri turishi mumkin bulgаn еhud nаzоrаt kilish bоjxоnа оrgаnlаri zimmаsigа uklаtilgаn fаоliyat аmаlgа оshirilаеtgаn hududlаr, (vаktinchа, bоjxоnа , erkin оmbоrhоnаlаrini, erkin zоnаlаrni, vа bоshkаlаr) binоlаr vа bоshkа jоylаrni tеkshirish;

7. shаhsni kuzdаn kеchirish - bоjxоnа chеgаrаsi оrkаli utаеtgаn еhud bоjxоnа nаzоrаti zоnаsidа еki hаlkаrо аlоkа uchun оchik аerоpоrtning trаnzit zоnаsidа turgаn jismоniy shаhе kоnun hujjаtlаrini buzish оb’еktlаri hisоblаnuvchi tоvаrlаrni uz еnidа yashirаyapti vа kursаtmаyapti dеb hisоblаshgа аsоslаr bulgаn tаkdirdа, bоjxоnа оrgаni mаnsаbdоr shаhsning kаrоrigа binоаn utkаzilаdi. Bоjxоnа оrgаnlаri fаоliyatidа bоjxоnа nаzоrаtini tаshkil etishdа iqtisоdiy hаvfsizlik dаvlаt hаvfsizligining judа muhim tаrkibiy qismi bo‘lib hisоblаnаdi. U eng muhim bоyliklаr ustidаn dаvlаt nаzоrаtini tаshkil etishni, tаshqi iqtisоdiy fаоliyatni erkinlаshtirish shаrоitidа tаshqi sаvdо jаrаenlаrini tаrtibgа sоlishni, mаmlаkаt iqtisоdietini jаhоn ho‘jаligi iqtisоdietigа intеgrаllаshuvini jаdаllаshtirishni nаzаrdа tutаdi.

# 3.2. Bоjxоnа nаzоrаtining uzigа hоs hususiyatlаri

Bоjxоnа оrgаnlаri bоjxоnа nаzоrаtini utkаzishdа, kоidа tаrikаsidа, nаzоrаtning kоnun hujjаtlаrigа riоya etilishini tа’minlаsh uchun еtаrli bulgаn shаkllаrini kullаydilаr, bu bоjxоnа nаzоrаtini tаshkil kilishning prinsipidir.

Bоjxоnа nаzоrаtining аyrim shаkllаrini kullаmаslik еki ulаrdаn оzоd kilinishini bildirmаydi. Mаsаlаn Rеspublikаdа bоjxоnа imtiеzigа egа bulgаn Chеt el diplоmаtlаri vа vаkоlаthоnаlаri еki ulаrgа tеnglаshtirilgаn chеt dаvlаt vаkillаri аgаr ish uzаsidа dаvlаt bоjxоnа chеgаrаsidаn utsа, Веnа kоnvеnsiyasi аsоsidа hаmmа bоjxоnа kurigidаn оzоd kilinаdi jumlаdаn shаhsiy kurigdаn hаm. Bu hоldа bоjxоnа nаzоrаtining fаkаt hujjаtlаrni tеkshirish shаkli kullаnilаdi.

Zаrurаt bulgаndа bоjxоnа оrgаnlаri, аgаr kоnun hujjаtlаridа bоshkаchа tаrtib nаzаrdа tutilmаgаn bulsа, bоjxоnа nаzоrаtining Коdеksdа bеlgilаngаn bаrchа shаkllаrdаn fоydаlаnish mumkin.

Bоjxоnа nаzоrаtini utkаzish bоjxоnа chеgаrаsidаn utаеtgаn tоvаrlаrni hаrаktеri, kiymаti tаnlаngаn bоjxоnа rеjimidаn kеlib chikkаn hоldа tаnlаnаdi.

Mаsаlаn, erkin muоmаlаgа chikаrish, rеimpоrt vа bоjxоnа оmbоri rеjimidа Rеspublikа bоjxоnа hududigа kiritilgаn tоvаrlаrning bоjxоnа rаmiylаshtiruvini аmаlgа оshirаеtgаn bоjxоnа xizmаtchisi kаmidа 50% ni kurigdаn utkаzishi lоzim bulаdi shаrоitlаr:

• tоvаrni kоdi еki uni nоmi vа kilib chikkаn dаvlаtning nоmlаri hujjаtlаrdа turlichа tаriflаngаn bulsа;

• bir tоvаr trаnspоrtidа turli tоvаrlаrning uklаnishi vа ichidа ukоri fоizli tоvаrlаrni аniklаsh.

Аgаr tоvаrlаrgа bоjgа vа sоlikkа tоrtilmаgаn bulsа bоjxоnа nаzоrаtining kiеslаsh usulin kullаnishi mumkin.

Bоjxоnа nаzоrаtini u еki bu shаkllаrini kullаsh bоjxоnа mаs’ul hоdimi uz hоhishigа binоаn utkаzishi mumkin.

Bоjxоnа оrgаnlаri bоjxоnа nаzоrаtini tаshkil kilishdа rеspublikа mаn etilаgаn buumlаrni kirib kеlishigа kаrshi kаrаtilgаn bulsа bunаkа nаzоrаt uklаrni 100% kurigdаn utkаzishi kеrаk bulаdi. Bunаkа nаzоrаtlаrni аsоsаn vаkti vаkti bilаn hаvо trаnspоrtlаrini, yulоvchilаri, ulаrning bаgаji vа kul ukilаri bilаn utkаzib turilishi kеrаk. Хаmmа hаvо trаnspоrtlаrini vа yulоvchilаrni 100% kurigdаn utkаzish jismоniy mumkin emаs, shuning uchun аsоsiy kurig rеyslаrni kаеrdаn kеlishi ulаrning yulоvchilаri оlib kеlаеtgаn tоvаrlаrni hаrаktеri, vа bоshkаlаr sаbаb bulаdi. Bоjxоnа nаzоrаti prinsipi аsоsidа tаnlаngаn shаkl uzining insоn hukukigа vа sаlо-mаtligiа putur еtmаsligi kеrаk. Shuning uchun shаhsni kuzdаn kеchirish bоjxоnа kurigining оhrigi shаkli hisоblаnаdi.

Bоjxоnа nаzоrаtining muаyyan shаkllаridаn оzоd kilish Uzbеkistоn Rеspublikаsining kоnun hujjаtlаri vа hаlkаrо shаrtnоmаlаrigа muvоfik аmаlgа оshirilаdi. Uzbеkistоn Rеspublikаsi оliy mаjlis dеputаtlаri vа Uzbеkistоn Rеspublikаsi Ваzirlаr Mаhkаmаsi а’zоlаrining shаhsiy bаgаji, аgаr mаzkur shаhslаr xizmаt vаzifаlаrini bаjаrish bilаn bоglik hоldа Uzbеkistоn rеspublikаsi bоjxоnа chеgаrаsidаn utаеtgаn bulsаlаr. Bоjxоnа tеkshiruvidаn оzоd kilinаdi.

Chеt el hаrbiy kеmаlаri, jаngоvаr vа hаrbiy trаnspоrt hаvо kеmаlаri, shuningdеk uzi urib kеlаеtgаn hаrbiy tеhnikаsi bоjxоnа tеkshiruvidаn оzоd kilinаdi.

Bоjxоnа оrgаni tоmоnidаn bоjxоnа chеgаrаsidаn utаеtgаn Uzbеkistоn Rеspublikаsidа ruyhаtdаn utgаn Chеt dаvlаtlаrning diplоmаtlаri, kоnsullаri, sаvdо, vа hаlkаrо tаshkilоt vаkillаri rаsmiylаshtiruvi vаktidа аnglаshilmоvchiliklаr kuprоk uchrаydi, nоtоgru kаrоrlаr kаbul kilinishi nаtijаsidа hаr hil muаmmоlаrni kеlib chikishigа оlib kеlаdi. Shuning uchun аvvаlоm bоr Bоjxоnа xizmаtchisi Хаlkаrо hukukiy nоrmаtiv hujjаtlаr bilаn tаnishgаn bulishi vа ulаr аsоsidа bоjxоnа rаsmiylаshtiruvi ishlаrini bilishi kеrаk.

Chеt dаvlаtlаrning Uzbеkistоn rеspublikаsi hududidаgi diplоmаtiya vаkоlаthоnаlаri bоjxоnа chеgаrаsidаn оlib utishning bеligilаngаn tаrtibgа riоya etgаn tаkdirdа vаkоlаthоnаlаr vа muаssаsаlаrning rаsmiy fоydаlаnishi uchun muljаllаngаn tоvаrlаrni bоjxоnа kurigidаn vа tulоvlаridаn оzоd etilаdi.

Diplоmаtiya vаkоlаthоnаsining diplоmаtiya аgеntlаri, Chеt dаvlаtlаrining kоnsullik muаssаsаlаrigа vа ulаrning mаnsаbdоr shаhslаrigа, shuningdеk ulаrning оilа а’zоlаrigа (diplоmаtiya jаmоаsining bоshligi vа а’zоlаri, mа’muriy - tеhnik hоdilаri), shuningdеk ulаr bilаn birgа yashаydigаn vа Uzbеkistоn Rеspublikаsining fukаrоsi bulmаgаn оilа а’zоlаri uzlаrining shаhsiy fоydаlаnishigа muljаllаngаn tоvаrlаrini, shu jumlаdаn ruzgоrni bir kаdаr butlаb оlishgа kеrаkli tоvаrlаrni bоjxоnа chеgаrаsidаn bоjxоnа tulоvlаridаn оzоd etilgаn hоldа оlib utish bеlgilаngаn tаrtibigа riоya kilib Uzbеkistоn rеspublikаsigа оlib kirilаdi.

**4.3. Bоjxоnа chеgаrаsi оrqаli оlib o‘tilаetgаn tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrini bоjxоnа nаzоrаti vа rаsmiylаshtiruvidаn o‘tkаzish**

O‘zbеkistоn Rеspublikаsi Bоjxоnа kоdеksining 39-mоddаsigа аsоsаn bоjxоnа chеgаrаsi оrqаli оlib o‘tilаetgаn tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаri bоjxоnа nаzоrаti bоjxоnа оrgаnlаrining mаnsаbdоr shаhslаri tоmоnidаn quyidаgi yo‘llаr bilаn o‘tkаzilаdi:[[2]](#footnote-2)1

- bоjxоnа mаqsаdlаri uchun zаrur bo‘lgаn hujjаtlаr vа mа’lumоtlаrni tеkshirish;

- jismоniy shаhslаrni оzаki so‘rаb-surishtirish;

- bоjxоnа ko‘rigidаn o‘tkаzish;

- tоvаrlаr, trаnspоrt vоsitаlаri, binоlаr vа bоshqа jоylаrni bоjxоnа tоmоnidаn qieslаsh;

- tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrini hisоbgа оlish;

- hisоbgа оlish vа hisоbоt tizimini tеkshirish;

- bоjxоnа nаzоrаtidаn o‘tkаzilishi lоzim bo‘lgаn tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаri turishi mumkin bo‘lgаn ehud nаzоrаt qilish bоjxоnа оrgаnlаri zimmаsigа uklаtilgаn fаоliyat аmаlgа оshirilаetgаn hududlаr, binоlаr vа bоshqа jоylаrni tеkshirish;

- qоnun hujjаtlаridа nаzаrdа tutilgаn bоshqа shаkllаrdа.

O‘zbеkistоn Rеspublikаsining Bоjxоnа Коdеksi 41-mоddаsigа muvоfiq, tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаri bоjxоnа rеjimigа muvоfiq bоjxоnа nаzоrаti bоshlаngаn pаytdаn bоshlаb u tugаgungа qаdаr bоjxоnа nаzоrаti оstidа bo‘lаdi.

Bоjxоnа nаzоrаti O‘zbеkistоn Rеspublikаsining bоjxоnа hududigа оlib kirishdа tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаri bоjxоnа chеgаrаsini kеsib o‘tgаn pаytdаn e’tibоrаn; bоjxоnа hududidаn tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrini оlib chiqishdа – bоjxоnа dеklаrаsiyasi qаbul qilib оlingаn pаytdаn e’tibоrаn bоshlаnаdi, tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrini erkin muоmаlаgа chiqаrgаn pаytdа esа yakunlаnаdi.

Birоq, tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаri chiqаrilishidаn qаt’iy nаzаr, ulаrgа nisbаtаn bоjxоnа nаzоrаti, аgаr O‘zbеkistоn Rеspublikаsining qоnun hujjаtlаri eki ijrо etilishi O‘zbеkistоn Rеspublikаsining bоjxоnа оrgаnlаri zimmаsigа uklаngаn hаlqаrо shаrtnоmа buzilgаnligi mаvjud dеb hisоblаsh uchun еtаrlichа аsоs bo‘lsа, istаlgаn vаqtdа o‘tkаzilishi mumkin. Mаzkur qоidа BКning 51-mоddаsidа bаen qilingаn.[[3]](#footnote-3)1

Кo‘rsаtib o‘tilgаn hоlаtdа bоjxоnа оrgаnlаri tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаri mаvjudligini tеkshirishlаri, ulаrni tаkrоriy bоjxоnа ko‘rigidаn o‘tkаzishlаri, bоjxоnа dеklаrаsiyasidа ko‘rsаtilgаn mа’lumоtlаrni qаytаdаn tеkshirishlаri, hujjаtlаrni vа tаshqi iqtisоdiy hаmdа mаzkur tоvаrlаr bilаn bundаn kеyingi tijоrаt оpеrаsiyalаrigа tеgishli bo‘lgаn bоshqа аhbоrоtlаrni tеkshirishlаri zаrur. Теkshirish dеklаrаnt, аzkur оpеrаsiyalаrigа bеvоsitа vа bilvоsitа аlоqаdоr bo‘lgаn istаlgаn bоshqа shаhs jоylаshgаn jоydа o‘tkаzilishi mumkin.

Shuni tа’kidlаsh mumkinki, BК ning 40-mоddаsi uchinchi hаtbоshisigа muvоfiq, O‘zbеkistоn Rеspublikаsining bоjxоnа оrgаnlаri bоjxоnа nаzоrаtini аmаlgа оshirish uchun O‘zbеkistоn Rеspublikаsining bоjxоnа оrgаnlаri ruhsаtisiz chiqib kеtgаn trаnspоt vоsitаlаrini аjburiy rаvishdа to‘htаtish, dеngiz, dаre vа hаvо kеmаlаrini mаjburiy rаvishdа оrqаgа qаytаrishgа hаqlidir, chеt el kеmаlаri vа dаvlаtlаrning hududidа turgаn kеmаlаr bundаn mustаsnо.

Dеklаrаnt vа tоvаrlаr hаmdа trаnspоrt vоsitаlаrigа nisbаtаn vаkоlаtlаrgа egа bo‘lgаn bоshqа shаhslаr eki ulаrning vаkillаri tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrini ko‘zdаn kеchirish pаytidа hоzir bo‘lishgа hаqlidir. Shu bilаn birgа, bоjxоnа оrgаnlаri ko‘rsаtib o‘tilgаn shаhslаrni ko‘zdаn kеchirish pаytidа hоzir bo‘lishlаri tаlаb qilishlаri mumkin. Таshuvchining vаkili, mаhsus vаkоlаt bеrilgаn shаhsi bo‘lmаgаn tаqdirdа, trаnspоrt vоsitаsini bоshqаruvchi jismоniy shаhs bоjxоnа mаqsаdlаri uchun vаkоlаtli shаhs dеb hisоblаnаdi, (BКning 44-оddаsi, 2-hаtbоshi).

***Хаlkаrо hаvо trаnspоrtidа bоjxоnа nаzоrаti hаlkаrо tаеrаgоhdа utkаzilаdi jumlаdаn:***

• tоvаrlаrni hаlkаrо yulоvchilаr yunаlishidаgi bоjxоnа nаzоrаti;

• tоvrаlаrni hаlkаrо uk tаshish yunаlishidаgi bоjxоnа nаzоrаti;

• hаvо trаnspоrtini nаzоrаt kilish yunаlishi;

• tаеrаgоh hududini nаzоrаt kilish yunаlishi.

Таеrаgоhdа yulоvchilаrni uklаrni vа kulidаgi uklаrni bоjxоnа rаsmiylаshtiruvi аlоhidа аjrаtilgаn zаllаrdа utkаzilаdi. Uchish zаlidа bоjxоnа xizmаti аviаkоmpаniyalаr chiptаlаrni ruyhаtdаn utkаzish stоllаridаn оldindа jоylаshаdi, shuning uchun yulоvchi аvvаl bоjxоnа nаzоrаtidаn utib kеyin chiptаni, bаgаjlаrini vа kul ukini ruyhаtdаn utkаzilаdi, pаspоrt nаzоrаtigа utilаdi vа оhrigi etаpdа mаhsus nаzоrаt yulоvchining bаgаjidа kul ukidа uzidа kurоl аslаhа еki pоrtlоvchi mоddаlаrni yukligini аnklаsh mаksаdidа utkаzilаdi.

Кunish zаllаridа bоjxоnа nаzоrаti eng оhrigi etаpdа utkаzilаdi. Uchib kеlgаn yulоvchilаr pаspоrt nаzоrаti utkаzilgаndаn sung bаgаjlаrini оlib bоjxоnа nаzоrаti sаri yul оlishаdi.

Тоvаrlаrni bоjxоnа rаmiylаshtiruvi bоshkа trаnspоrtlаrdа rаsmiylаshtiruv lаridаn fаrk kilmаydi.

Ноkоnuniy uklаrni bоjxоnа hududigа vа bоjxоnа hududidаn оlib chikishini оldini оlish mаksаdidа bоjxоnа nаzоrаtidаn tаshkаri bоshkа nаzоrаt оrgаnlаri bilаn birgаlikdа hаvо kеmаlаrini tеkshirish аmаlgа оshirilаdi.

Chеt el hаvо kеmаlаrini kurigdаn utkаzish uchun hаlkаrо nоrmаtiv hujjаtlаr аsоsаn еtаrli vа jiddiy аsоs bulishi shаrt.

Таеrаgоh tеrritоriyasining hаmmаsi vа yulоvchilаr zаllаri bоjxоnа hududi hisоblаnаdi. Bоjxоnа kоnunchiligi hаvо trаnspоrtini kurig vаkti bеlgilаnmаgаn fаkаt uchish jаdvаlidаn kеlib chikkаn hоldа vа tоvаr vа trаnspоrt vоsitаlаrini bоjxоnа hududidаn utish tugrisidаgi kоnungа аsоsаn rаsmiy lаshtiruvi аmаlgа оshirilаdi. Хаvо trаnspоrti bоjxоnа nаzоrаti vа rаsmiylаshtiruvi оb’еkti hisоblаnаdi (ekspluаtаsiya uchun еnilgi ehtiеt kiеm, аsbоb uskunа, vа mоddiy tеhnikа tаminоti. )

### 4.4. Bоjxоnа rаsmiylаshtiruvi vа uning tаrtibi

Bоjxоnа rаsmiyatchiliklаri vа tаrtiblаri tоvаr mаmlаkаt chеgаrаsini kеsib o‘tgаn pаytdаn bоshlаnаdi.

Тоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrini bоjxоnа rаsmiylаshtiruvidаn оldingi tаrtiblаr (bоjxоnа dеklаrаsiyasi tаqdim etilgungа qаdаr) dаvlаtlаrning qоnun hujjаtlаri vа bir qаnchа hаlqаrо hujjаtlаr bilаn tаrtibgа sоlinаdi. Кo‘pinchа chеgаrаni kеsib o‘tgаn vа mаmlаkаt bоjxоnа hududigа kеlgаn trаnspоrt vоsitаlаri vа uklаr ulаr bоjxоnа rаsmiylаshtiruvidаn o‘tilаdigаn vа bоjxоnа dеklаrаsiyasi tаqdim etilаdigаn punktgаchа muаyyan yo‘lni bоsib o‘tishlаrigа to‘ri kеlаdi. Jаhоndаgi ko‘pchilik mаmlаkаtlаrning qоidаlаridа tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаri mаmlаkаt chеgаrаsini kеsib o‘tаr ekаn, trаnspоrt vоsitаsi ko‘zdаn kеchirilgаndаn vа trаnspоrt vоsitаsi vа uklаr birhillаshtirilgаndаn kеyin eng qisqа muddаtdа bоjxоnа rаsmiylаshtiruvidаn o‘tish uchun eng yaqin bоjxоnа muаssаsigа bоrishi nаzаrdа tutilаdi. Ushbu hоlаtdа аmаl qiluvchi аsоsiy huquqiy qоidа tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаri ulаr bu yo‘lni bоjxоnа rаsmiylаshtiruvidаn o‘tishlаri eki yo‘qligidаn qаt’iy nаzаr, bоjxоnа nаzоrаti оstidа bоsib o‘tishlаridаn ibоrаtdir.

Хаlqаrо qоidаlаr bоjxоnа dеklаrаsiyasi tаqdim etilgungа qаdаr аmаl qiluvchi bоjxоnа rаsmiyatchiliklаri eng kаm bo‘lishini vа bаrchа mаmlаkаtlаrning tоvаrlаri vа trаnspоrt vоsitаlаrigа nisbаtаn bir hildа qo‘llаnilishini, tаshqi sаvdо uchun to‘siq yarаtmаsligini tаlаb etаdi. Кirish bоjxоnа si tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаri bоjxоnа rаsmiylаshtiruvidаn o‘tishi kеrаk bo‘lgаn jоydаn bоshqа jоydа jоylаshgаn hоllаrdа bоjxоnа mа’murlаri fаqаааааt chеgаrаni kеsib o‘tishdа trаnspоrt vоsitаlаri vа uklаrni birhillаshtirish uchun zаrur bo‘lgаn hujjаtlаrni – trаnspоrt vа tоvаrgа ilоvа qilingаn hujjаtlаrni tаlаb qilishgа hаqlidirlаr. Bundа, оdаtdа, bоjxоnа mа’murlаrigа uk o‘rinlаri sоni, uning mаrkirоvkаsi, оirligi vа nоmi to‘risidаgi mа’lumоtlаr mаvjud bo‘lgаn hujjаtlаr, shuningdеk trаnspоrt vоsitаlаrini birhillаshtirish uchun zаrur bo‘lgаn hujjаtlаri kifоyadir.

Кiоtо kоnvеnsiyasi tаvsiyalаri bоjxоnа dеklаrаsiyasi tаqdim etilgungа qаdаr bоjxоnа rаsmiyatchiliklаri eng kаm, hаlqаrо sаvdо uchun eng kаm nоqulаylik yarаtuvchi оddiy bo‘lishi kеrаkligini аlоhidа tа’kidlаydi. Uqоridа аytib o‘tilgаn mаqsаdlаr uchun tаqdim etilаdigаn hujjаtlаr hоrijiy tildа tаqdim etilgаn tаqdirdа bоjxоnа , оdаtdа, ulаrning o‘z milliy tiligа tаrjimа qilinishini tаlаb qilmаsligi kеrаk.

Кo‘pchilik mаmlаkаtlаrdа аmаl qiluvchi qоidаlаr, shuningdеk quyidаgilаrni nаzаrdа tutаdi:

Uklаr vа trаnspоrt vоsitаlаri mаmаlаkаt bоjxоnа chеgаrаsini kеsib o‘tishi mumkin bo‘lgаn punktlаr milliy qоnun hujjаtlаri bilаn bеlgilаnаdi;

Ukni tаshuvchi uklаr bоjxоnа rаsmiylаshtiruvi punktigа shikаstlаnmаsdаn eki tоvаrlаrning o‘rаmi, tаshqi ko‘rinishi vа hususiyati o‘zgаrtirilmаsdаn tаshilishi uchun jаvоbgаr bo‘lаdi;

Uk bоjxоnа gа uning ish vаqtidаn tаshqаri pаytdа kеlgаn tаqdirdа, bоjxоnа mа’murlаri qo‘shimchа hаq evаzigа bоjxоnа ni оchishlаri vа trаnspоrt vоsitаlаri hаmdа uklаrni o‘tkаzib ubоrishlаri kеrаk (аgаr buni uk egаsi eki tushuvchi iltimоs qilsа);

Bоjxоnа mа’murlаri hоrijiy bоjxоnа xizmаti tаmаsini tаn оlishlаri, birоq, bоjxоnа rаsmiylаshtiruvi punktigа bоrаetgаn ukkа o‘z tаmаlаrini qo‘yishlаri mumkin;

Impоrt qilinаetgаn mаmlаkаtning bоjxоnа hududigа bоrish yo‘lidа аvаriya uz bеrgаn, uk shikаstlаngаn eki nоbud bo‘lgаn tаqdirdа, bоjxоnа mа’murlаri tоmоnidаn e’tirоf etilаdigаn dаlоlаtnоmаlаr tuzilishi kеrаk.

**Mustаqil ishlаsh vа o’z-o’zini nаzorаt qilish uchun sаvollаr:**

# Bоjxоnа nаzоrаti tushunchаsi, uning shаkllаri vа аmаlgа оshirish tаrtibi

1. **Bоjxоnа nаzоrаtining uzigа hоs hususiyatlаri**
2. **Bоjxоnа chеgаrаsi оrqаli оlib o‘tilаetgаn tоvаrlаr vа trаnspоrt vоsitаlаrini bоjxоnа nаzоrаti vа rаsmiylаshtiruvidаn o‘tkаzish**
3. **Bоjxоnа rаsmiylаshtiruvi vа uning tаrtibi**

**Tаvsiya etilаdigаn аdаbiyotlаr:**

1. I.А.Kаrimov – Uzbеkiston XXI аsr busаgаsidа: hаvfsizlikkа tаhdid, bаrkаrorlik shаrtlаri, tаrаkkiеt kаfolаtlаri. T: Uzbеkiston, 1997 y

2.V.G.Svinuhov – Tаmojеnno-tаrifnoе rеgulirovаniе VED, M., Ekonomist, 2004

3. Е.F.Аvdokushin – Mеjdunаrodnые ekonomichеskiе otnoshеniya. M: IVS «Mаrkеting», 1997 g

4. V.I.Fomichеv – Mеjdunаrodnаya torgovlya. M: Infrа- M, 2001 g

5.Mеjdunаrodnые ekonomichеskiе otnoshеniya, uchеbnik, pod rеd. I.P.Fominskogo, M., Ekonomist, 2004 g.

# IV. АМАЛИЙ МАШҒУЛОТ МАТЕРИАЛЛАРИ

**Мисол 1.** Агар 100 кг пахтадан 32 кг пахта толаси, 54 кг чигит, 14 кг улук (ишлаб чикаришда фойдаланиладиган толалар) олинса, Ўзбекистонда қанча пахта етиштирилишини ва пахта тозалаш заводларида қайта ишланишини аниқланг.

Ўзбекистонда 120та пахта тозалаш заводлари бўлиб, уларнинг тақсимоти қуйидагича: Андижонда-13та; Тошкентда-9та; Наманганда-10та; Фарғонада-9та; Сирдарёда-9та; Жиззахда-8та; Самаркандда-10та; Қаршида-12та; Термизда-11та; Бухорода-7та; Навоийда-3та; Нукусда-9та; Ургенчда-10та.

Биринчи ҳафтада 120та заводга етказиш ҳажми тахминан 100.000 тоннани ташкил этади (ҳар бир заводга бир кунда 850 тоннадан). Ҳосил йиғим-терими даврида икки ой мобайнида ҳар бир завод ўртача 30.000 тонна пахта олади.

**Мисол 2.** 2500 тонна пахта толасини олиш учун қанча пахта хом-ашёсига ишлов бериш керак, агар 100 кг пахта хом-ашёсидан 32 кг тоза пахта толаси олинса? Ҳар бир тойларга тахминан 215 кг дан (тоза тола) жойланади.

**Мисол 3.** 12500 кг чигит олиш учун қанча пахта хом-ашёсига ишлов бериш керак, агар 100 кг пахта хом-ашёсидан 54 кг чигит олиниши мумкин бўлса.

**Мисол 4.** Агар 100 кг пахта хом-ашёсидан 14 кг улук олинса, 720 кг улук олиш учун қанча пахта хом ашёсига ишлов бериш керак?

**Мисол 5.** Агар 100 кг пахта хом-ашёсидан 32 кг тоза пахта толаси, 54 кг чигит, 14 улук ва бошқа маҳсулотлар олинса, 1500 тонна пахта толаси, \_\_\_\_ кг чиғит, \_\_\_ кг улук ва бошқа маҳсулот олиш учун қанча пахта хом-ашёсига ишлов бериш керак?

**Мисол 6.** Агар 100 кг хом пахтадан 54 кг чигит ва 14 кг улук ва бошка маҳсулотлар олинса 80.000 тонна хом пахтага ишлов бериш ва ундан олинган тоза пахта, чиғит ва линтларни Поти, Брест, Рига йўналишлари орқали жўнатишда қанча фойда қолади?

Ҳар бир тойга тахминан 215 кгдан тоза тўла, \_\_\_ кгдан улук ва бошқа маҳсулотлар жойланади.

жадвал

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Йўналиш | Масофа км | Пахта тозалаш заводидан портларгача юк ташиш баҳоси $ | Жаҳон бозорида пахтанинг нархи $ | Юк ташиш-нинг чекланган хажми | Юк ташиш харажатлари  $ | Фойда  $ |
| Тошкент-Брест | 4236 | 76 | 1000 |  |  |  |
| Тошкент-Рига | 4286 | 114 | 1000 |  |  |  |
| Тошкент-Брест | 3017 | 122 | 1000 |  |  |  |

Брест орқали йўл учун чекланган ҳажми 28 вагондан, Рига орқали 35 вагондан, Поти орқали 50 вагондан иборат.

**Мисол 7.** Агар экиш майдони 200га бўлиб, ҳосилдорлик 21,24,27,30,35,40ц бўлса, қанча пахта олиш ва қайта ишлаш мумкинлигини аниқланг. Хўжаликдан заводгача юк ташиш учун 50 км йўл босилса, хўжаликнинг даромади қандай бўлади. Юк ташиш 6 тоннали юк машиналарида амалга оширилади. Юк ташиш тарифи 25 сўм. Ишлаб чиқарувчилар ўзлари ишлаб чиққан пахтанинг 60%ни Ўзбекистон пахта сотиш саноатига белгиланган нарх бўйича сўмда сотишлари керак (тахминий эквивалент бир тоннага 140$, 40% эса тоннасига 120 $ бўйича). Пахта тозалаш заводида пахта толаси қайта ишлангандан сўнг бир тоннаси 400 $ баҳоланади. Пахта тозалаш заводидан темир йўл станциясигача бўлган масофа 100 км. Одатда, юк ташиш 8 тоннали юк машиналарида амалга оширилади. Юк ташиш тарифи 16 сўмни ташкил этади.

**Мисол 8.** Мева ва сабзавот ишлаб чиқарувчи мини-завод ва фойдаланиладиган воситалар (меҳнат ва капитал)нинг турли хил бирикмаларида ўзаро фарқ қилувчи учта ишлаб чиқариш технологиясидан бирини танлаш лозим. Қўлланиладиган технологиялар ҳақидаги маълумотлар жадвалда келтирилган.

жадвал

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Ишлаб чиқариш ҳажми | Технология | | | | | |
|  | А | | Б | | В | |
|  | L | K | L | K | L | K |
| 1 | 9 | 2 | 6 | 4 | 4 | 6 |
| 2 | 19 | 3 | 10 | 8 | 8 | 10 |
| 3 | 29 | 4 | 14 | 12 | 12 | 14 |
| 4 | 41 | 5 | 18 | 16 | 16 | 19 |
| 5 | 59 | 6 | 24 | 22 | 20 | 25 |
| 6 | 85 | 7 | 33 | 29 | 24 | 32 |
| 7 | 120 | 8 | 45 | 38 | 29 | 40 |

(L-меҳнат: K-капитал; барча кўрсаткичлар ҳафта мобайнидаги бирликлар билан ўлчанади.

Фараз қилайлик, бир бирлик капиталнинг баҳоси-400 сўм; бир бирлик меҳнатнинг баҳоси-200сўмни ташкил этсин. Бундай ҳолда:

а) мини-завод маҳсулот тайёрлашнинг ҳар бир даражасида қайси ишлаб чиқариш технологиясини танлашини аниқланг;

б) маҳсулот ишлаб чиқаришнинг ҳар бир даражасига мос келувчи умумий харажатларни аниқланг;

в) фараз қилайлик, капиталнинг баҳоси олдинги даражада қолсин, бир бирлик меҳнатнинг баҳоси 300 сўмгача оширилсин. Баҳодаги бу ўзгариш мини-завод томонидан технологияни танлашга таъсир этадими?

г) янги меҳнат ҳақи даражасида қандай технология танланишини аниқланг.

жадвал

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| И/ч ҳажми | Технологиялардаги умумий харажатлар (минг сўм) | | |
|  | А | Б | В |
| 1 | ***2600*** | 2800 | 3200 |
| 2 | ***5000*** | 5200 | 5600 |
| 3 | ***7400*** | 7600 | 8000 |
| 4 | 10200 | ***10000*** | 10800 |
| 5 | 14200 | ***13600*** | 14000 |
| 6 | 19800 | 18200 | ***17600*** |
| 7 | 27200 | 24200 | ***21800*** |

Самарали технологиялар танлангандаги умумий харажатлар қиймат ажратиб кўрсатилган.

жадвал

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| И/ч ҳажми | Технологиялардаги умумий харажатлар (минг сўм) | | |
|  | А | Б | В |
| 1 | 3500 | 3400 | 3600 |
| 2 | 6900 | 6200 | 6400 |
| 3 | 10300 | 9000 | 9200 |
| 4 | 14300 | 11800 | 12400 |
| 5 | 20100 | 16000 | 16000 |
| 6 | 28300 | 21500 | 20000 |
| 7 | 39200 | 28700 | 24700 |

**Мисол 9:** Қишлоқ хўжалиги маҳсулоти ишлаб чиқарадиган корхона капитал маблағ миқдорини ўзгартирмасдан фақат меҳнат сарфини ўзгартирган ҳолда ўз ишини ташкил этади. Доимий капитал ва турли меҳнат сарфларида ишлаб чиқариладиган маҳсулот ҳажмлари жадвалда берилган.

жадвал

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Меҳнат сарфи (L) | Капитал харажати (K) | Маҳсулот ишлаб чиқариш ҳажми (Q) | Ўртача маҳсулот (Q/L) | Чегаравий маҳсулот ΔQ/ΔL |
| 0 | 10 | 0 |  |  |
| 1 | 10 | 10 |  |  |
| 2 | 10 | 30 |  |  |
| 3 | 10 | 60 |  |  |
| 4 | 10 | 80 |  |  |
| 5 | 10 | 95 |  |  |
| 6 | 10 | 108 |  |  |
| 7 | 10 | 112 |  |  |
| 8 | 10 | 112 |  |  |
| 9 | 10 | 108 |  |  |
| 10 | 10 | 110 |  |  |

а) Ишлаб чиқариш омилларининг барча бирикмалари бўйича ўртача маҳсулот миқдорини аниқланг.

б) Ишлаб чиқариш омилларининг барча бирикмалари бўйича чегаравий маҳсулот миқдорини аниқланг.

в) Чегаравий маҳсулот қиймати қачон мусбат ва қачон манфий бўлади?

**Мисол 10.** Узоқ муддатли давр учун корхонанинг харажатлари ҳақидаги маълумотлар жадвалда келтирилган.

жадвал

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Ишлаб чиқариш ҳажми (хафта мобайнида, дона ҳисобида) | Харажатлар (минг сўм) | | |
|  | Умумий | Ўртача SқC/Y | Чегаравий SқΔC/ΔY |
| 0 | 0 |  |  |
| 1 | 32 |  |  |
| 2 | 48 |  |  |
| 3 | 82 |  |  |
| 4 | 140 |  |  |
| 5 | 228 |  |  |
| 6 | 352 |  |  |

а) Узоқ муддатли ўртача ва чегаравий харажатлар қийматларини аниқланг.

б) Қандай ишлаб чиқариш ҳажмида узоқ муддатли ўртача харажат минимал қийматга эга бўлади?

в) Узоқ муддатли чегаравий харажат ишлаб чиқаришнинг қандай харажатига тенг бўлади.?

**Мисол 11.** Мева ва сабзавот ишлаб чиқарувчи мини-завод фойдаланилган воситалар (меҳнат ва капитал)нинг турли хил бирикмаларида ўзаро фарқ қилувчи учта ишлаб чиқариш технологиясидан бирини танлайди. Қўлланиладиган технологиялар ҳақидаги маълумотлар жадвалда келтирилган.

жадвал

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Ишлаб чиқариш ҳажми | Технология | | | | | |
|  | А | | Б | | В | |
|  | L | K | L | K | L | K |
| 1 | 10 | 3 | 7 | 5 | 5 | 7 |
| 2 | 20 | 4 | 11 | 9 | 9 | 11 |
| 3 | 29 | 4 | 14 | 12 | 12 | 14 |
| 4 | 42 | 6 | 19 | 17 | 17 | 20 |
| 5 | 60 | 7 | 25 | 23 | 21 | 26 |
| 6 | 86 | 8 | 34 | 29 | 25 | 33 |
| 7 | 122 | 9 | 46 | 39 | 29 | 41 |

(L-меҳнат: K-капитал; барча кўрсаткичлар ҳафта мобайнидаги бирликлар билан ўлчанади.

Фараз қилайлик, бир бирлик капиталнинг баҳоси-500 сўм; бир бирлик меҳнатнинг баҳоси-300сўмни ташкил этсин.

Бундай ҳолда:

а) мини-завод маҳсулот тайёрлашнинг ҳар бир даражасида қайси ишлаб чиқариш технологиясини танлашини аниқланг;

б) маҳсулот ишлаб чиқаришнинг ҳар бир даражасига мос келувчи умумий харажатларни аниқланг;

в) фараз қилайлик, капиталнинг баҳоси олдинги даражада қолсин, бир бирлик меҳнатнинг баҳоси 400 сўмгача оширилсин. Баҳодаги бу ўзгариш мини-завод томонидан технологияни танлашга таъсир этадими?

г) янги меҳнат ҳақи даражасида қандай технология танланишини аниқланг.

**Мисол 12.** Мева ва сабзавот ишлаб чиқарувчи мини-завод фойдаланилган воситалар (меҳнат ва капитал)нинг турли хил бирикмаларида ўзаро фарқ қилувчи учта ишлаб чиқариш технологиясидан бирини танлайди. Қўлланиладиган технологиялар ҳақидаги маълумотлар жадвалда келтирилган.

жадвал

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Ишлаб чиқариш ҳажми | Технология | | | | | |
|  | А | | Б | В | | |
|  | L | K | L | K | L | K |
| 1 | 11 | 4 | 8 | 6 | 6 | 8 |
| 2 | 21 | 5 | 12 | 10 | 10 | 12 |
| 3 | 29 | 5 | 15 | 13 | 13 | 15 |
| 4 | 44 | 7 | 20 | 18 | 18 | 21 |
| 5 | 60 | 8 | 26 | 24 | 23 | 27 |
| 6 | 87 | 9 | 36 | 28 | 26 | 36 |
| 7 | 125 | 10 | 47 | 39 | 28 | 42 |

(L-меҳнат: K-капитал; барча кўрсаткичлар ҳафта мобайнидаги бирликлар билан ўлчанади.

Фараз қилайлик, бир бирлик капиталнинг баҳоси-600 сўм; бир бирлик меҳнатнинг баҳоси-400 сўмни ташкил этсин.

Бундай ҳолда:

а) мини-завод маҳсулот тайёрлашнинг ҳар бир даражасида қайси ишлаб чиқариш технологиясини танлашини аниқланг;

б) маҳсулот ишлаб чиқаришнинг ҳар бир даражасига мос келувчи умумий харажатларни аниқланг;

в) фараз қилайлик, капиталнинг баҳоси олдинги даражада қолсин, бир бирлик меҳнатнинг баҳоси 500 сўмгача оширилсин. Баҳодаги бу ўзгариш мини-завод томонидан технологияни танлашга таъсир этадими?

г) янги меҳнат ҳақи даражасида қандай технология танланишини аниқланг.

**Мисол-13.** Бухорода инвестициялаш логистика маркази унинг TRACECA коридори бўйича юк ташиш дастурида кўзда тутилган стратегик ўрни билан боғликдир. Бухоро “Фароб” темир йўл чегара пунктига яқин жойлашган бўлиб, йирик пахтачилик вилоятининг марказидир. Ўз ўрнига кўра бошқа пахтачилик вилоятларига яқиндир. “Шоштранс”, “Calberson-Axis” Ўзбек темир йўллари корхоналарининг таклифи 50000 кв.метрли модулли базада қўрилаётган пахта сақлаш жойларининг планировкасини (режа асосида ишлаб чиқишни) назарда тутади. Қурилишнинг бошланғич фазаси 120000 кв.метр. Жойнинг эни 80м., бўйи 140 м ва баландлиги 6-8м. Қурилишда 1 кв.метрга 200$ сарфланса, иншоотнинг баҳоси 2,24 миллион долларни ташкил этади. Бундан ташқари, офис (идора) жойлари ва тажриба хоналари учун 800-1000 кв.метрли жой керак бўлади. Офис қурилиши учун бир кв.метрига 300 $ сарфланганда, унинг баҳоси қўшимча яна 0,3 миллион долларни ташкил этади. Биринчи фазани амалга оширишдаги умумий харажатлар тахминан 2,55 млн. долларни ташкил этади, тўлиқ баҳоси эса 11 млн долларга яқин бўлади. Бундан ташқари, темир йўл инфратузилмасини янгилаш лозим. Пахта сақлаш жойларидаги омборхоналарнинг ҳажми одатда 1 кв.метрга 1 тонна ҳисобидан ўлчанади. Портдаги сақлаш жойларининг баҳоси Потида тоннасига 20$ни, Тошкентда тоннасига 7-10$ни ташкил этади, демак Ўзбекистонда 25%га арзон тушади. Бу лойихага киритилган инвестициялар қанча вақт ичида ўзини қоплайди?

**Стратегик режа кўрсаткичларини ҳисоблаш усуллари куйидагича.**

Ҳар бир режани тузиш, уни кўрсаткичларини ҳисоблаш билан боғлиқ бўлади. Логистик стратегик режанинг кўрсаткичларини ҳисоблаш усулларини кўриб чиқадиган бўлсак, улар қуйидагилардан иборат:

а) Капитал қўйилма қайтими ёки капитал қўйилмага олинадиган фойда.

КК=Фойдах100/ қўйилган капитал (3.1)

бу ерда

КК- капитал қўйилма

б) Инвестиция ҳажмига қараб капитал қўйиш. Бу фойдага қўшимча равишда фойда олиш имконини яратади.

Логистика тизимида инвестицион лойиҳалари бир неча усуллар билан баҳоланади. Лекин тизимда ҳар хил таҳлил учун бир хил яьни тоза фойда ва ундан қоладиган қўшимча даромад ҳисобланади.

Логистик тизимнинг самарадорлигини ошириш учун қўйиладиган инвестиция лойиҳалари чуқур таҳлил қилинган бўлиши лозим, у лойиҳанинг мақсади нима? Лойиҳага сарфланадиган харажат ва фойда миқдори қанча? Корхонани ривожига, тараққий этишига ушбу лойиҳанинг таьсири қандай? Лойиҳа таьсирида корхонани ташкилий тузилиши қандай ўзгаради? Каби саволларга жавоб бериш лозим.

Инвестицион лойиҳага баҳо беришнинг бир неча усуллари бор ва улар қуйидагилар.

1. Ўз-ўзини қоплаш усули энг осон ва энг содда ҳисоблаш усули бўлиб, логистика тизимига қўйилган инвестицияни қоплаш муддати аниқланади. Бунда инвестиция суммасини даромадга бўлиб, неча йилда инвестиция лойиҳаси қопланиши аниқланади. Буни қуйидаги мисолда кўриб чиқамиз.

**Мисол 14.** Бошланғич инвестиция капиталини (Ин)–50000 АҚШ доллар;

Йиллик фойда прогнози (Дг) – 45000 АҚШ доллар;

Йиллик харажат прогнози (Зг) – 35000 АҚШ доллар;

Йиллик қўйилма прогнози (Вк) – 5000 АҚШ доллар;

Ток= Ин/Дг-Зг (3.2)

Ток=50000/45000-35000=10 йил

Бу усул жуда қулай бўлиб, бу қулайлик камчиликларни ҳам келтириб чиқаради: юқоридаги формулада кўрсаткичлар шундай олинадики, биринчи йилдаги кўрсаткичлар кейинги йилга мос келмаслиги мумкин.

2. Ўртача қоплаш усули. Бу усул ўзига амортизация ва капитал қўйилмаларни киритади. Бу усулни ҳам ўзига яраша афзалликлари ва камчиликлари мавжуд. Бу усулда ҳисоблаш осон ва қулай лекин бунда ҳам 1000 доллар 5 йилдан кейин ҳам 1000 доллар қилиб олинган. Бу усулни қуйидаги мисолда кўрамиз.

**Мисол-15.** Инвестиция ҳажми (К)–80000 АҚШ доллари;

Йиллик даромад прогнози (Ак)–60000 АҚШ доллари;

Йиллик харажатлар прогнози (Рг) – 48000 АҚШ доллари;

Амортизация (Ак) – 60000 АҚШ доллари;

Йиллик қўйилма прогнози (Вг) – 2000 АҚШ доллари;

Капитал қўйилма қопланиш муддати (Ток) – 10 йил

Фойдалилик (П):

П=Вг/А (3.3)

П=2,0/8,0х100=25%

Ўртача ўз-ўзини қоплаш 10 йил ичида 8000 минг АҚШ долларини ташкил этади.

Вот=К / Ток (3.4)

Вот =80000/10=8000 АҚШ доллари.

3. Дисконтировкали усулни бир неча турлари мавжуд бўлиб. Келажак маблағларини дисконт баҳоси қуйидаги формула орқали ҳисобланади.

Р=S /(1+ r)n  (3.5)

Бу ерда:

Р –келажак маблағларини дисконт баҳоси,

S - n йилни охирида олинадиган маблағ,

r - % ставкаси,

n – йиллар сони.

Буни қуйидаги мисолда кўришимиз мумкин:

**Мисол 16.** Агар корхона инвеститсиядан 10% фойда кўрадиган бўлса, 200 минг доллардан биринчи йил 220000 АҚШ доллар, 2 – йил 242000 АҚШ доллар фойда кўради. Лекин дисконтировкани ҳисобга олганда 2 йил ичида бу сумма 165, 289 долларни ташкил этди.

Р=200 / (1+0,1)1=165,289

Баланс:

Бошланғич харакатлар 165,289

10% биринчи йил учун 16, 529

1 йил учун баланс 181818

10% иккинчи йил учун 18, 182

Соф дисконтировка баҳоси – бу дисконтировкаларни умумий баланси бўлиб, у минимум даражасида тузилади.

Логистик лойиҳани тузишда инфляцияни ҳам назарда тутиш лозим бундан қуйидаги формула келиб чиқади.

Р= S / (1+ r + F) n (3.6)

Бу ерда:

Р – келажак маблағларни дисконт баҳоси,

S – п йилнинг охирида олинадиган сумма,

r -% ставка,

F – инфляция даражаси,

п – йиллар сони.

**Мисол 17.** Бир йилги фоиз ставкаси 10% иборат, бир йилги инфляция даражаси 15%, йилнинг охирида олинадиган сумма 200 доллар. 4 йилдан кейин 200 доллар дисконт баҳоси қандай бўлади?

Келажак маблағларини дисконт баҳосида тузиш:

Р= 200 / (1+0,1+0,15) 4 =81,96

**Мисол 18.** КрАЗ-256Б1 автомобили (qн-12 т) пахта тозалаш заводига юк ташийди. Ташиш масофаси 20 км. Маршрутдаги масофадан фойдаланиш коэффициенти 0,5. Техник тезлик 25 км/соат. Автомобилнинг линиядаги иш вақти 17 соат. Бир қатновдаги ортиш-тушириш вақти 0,5 соат. Бир кунлик нўлинчи масофа 5 км.

Автомобилнинг т ва ткмдаги кунлик иш унумдорлигиҳисоблансин.

**Мисол 19.** Ўзбекистонда пахта ташиш логистикаси бўйича сарф-харажатлар. Тошкент-Поти, Тошкент-Рига, Тошкент-Брест маршрутлари орқали пахтани контейнерда ва ёпиқ вагонларда ташишидаги ҳаражат ва фойдалар аниқлансин. Контейнерли маршрутли поезд 28-50 вагондан иборат юкни ташийди. Йигирма футли контейнерлар 22-24 тоннани сиғдиради. Ёпик вагонга 40-51,6 тоннани жойлаштиради.

жадвал

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Йўналиш | Масофа, км | $ контейнерли вагонда юк ташиш баҳоси | $ ёпиқ вагонда юк ташиш баҳоси | $ тонно-кмга |
| Тошкент-Брест | 4236 |  |  | 0,016 |
| Тошкент-Рига | 4286 |  |  | 0,017 |
| Тошкент-Поти | 3017 |  |  | 0,020 |
| Йўналиш | Контейнерли юк ташишда масофага кетган ҳаражатлар | Одатдаги юк ташишда масофага кетган ҳаражатлар | Контейнерли юк ташишда сотувдан тушган фойдалар | Одатдаги юк ташишда сотувдан тушган фойдалар |
| Тошкент-Брест |  |  |  |  |
| Тошкент-Рига |  |  |  |  |
| Тошкент-Поти |  |  |  |  |

Брест орқали чекланган ҳажм 28 вагондан, Рига орқали 35 вагондан, Поти орқали 50 вагондан иборат.

**Топшириқ:**

1. Юкларни хом-ашёдан маҳсулот ишлаб чиқарувчи ва истеьмолчигача транспортда ташиш ишларини бажарувчи транспорт фирмаси кўрсатилсин.
2. Схемада кўрсатилган транспорт хизмати турларидан транспорт фирмаси бажарадигани танлансин.
3. Транспорт хизматига тавсифнома берилсин.

**Мисол 20.** ЗИЛ-130 автомобилининг юк кўтариш қобилияти qн-5 т, автомобилнинг юкли масофаси 90 км, бир қатновдаги масофадан фойдаланиш коэффициенти-0,5, техник тезлик 30 км/соат, иш вақти-8 соат, катновлар сони- 5, бир қатновдаги ортиш-тушириш вақти-0,5 соат. бир кунлик нўлинчи масофа 5 км. Автомобилнинг т ва ткмдаги кунлик иш унумдорлигиҳисоблансин.

**Мисол 21.** Таниқли N-фирмасига 100000 тонна пахта бериш керак. Агар маршрутли поезднинг юки 2500 тонна пахтани ташкил этса, фирма эҳтиёжини қондириш учун неча кун керак бўлади? Юкни жўнатувчидан N-фирмасига етказиш учун 30 кун кетади. Агар жўнатиш тезлиги бир ойда бир таркибли қисмга тўғри келса 100000 тонна пахтани етказиш учун қанча вақт кетиши аниқлансин.

Мисол 5Америка типидаги пахтанинг бир фунти 77,50-86,75 цент., Мексиканики 79,00 цент, Аргентинаники 72,50-74,50, Туркияники-73,00 цент, Марказий Осиёники 71,00. Транспорт харажатлари: Ўзбек пахтасини транспортда ташиш баҳоси пахта тозалаш заводидан юк ортиш портигача тоннасига 75-100 АҚШ долларини ва оҳирги истеъмолчига етказиш тоннасига 100-120 АҚШ долларини ташкил этади.

Ёпиқ вагонларга 51,6 тоннали пахтани жойлаштириши мумкин. Қирқ футли контейнерлар 11,5-12 тонна жойлайди. Марказий Осиёда тойнинг стандарт ўлчови бўйича 40-футли контейнерга 105тадан 120та тойгача жойлаш имконини беради, бу эса ўртача 22-25 тоннали юклаш имконини беради. Америка тойлари 40 футли контейнерга 80та той, яъни 18 тонна юкни жойлайди, демак Ўрта Осиёдаги юк АҚШдаги .юкка нисбатан 25%га арзондир. Ўрта Осиёдаги вагонларга ва Америка вагонларига 5.000.000 тонна пахтани етказиш учун нечта таркибли қисм талаб этилиши.

**Мисол 22.** Юк жўнатувчи (қишлоқ хўжалик маҳсулотини ишлаб чиқарувчи) ва ташувчи (транспорт фирмалари ва компаниялари)ларнинг ўзаро таъсир ҳолати ишлаб чиқилсин.

Бунинг учун қуйидагилар тайинлансин:

**А. Юк жўнатувчининг ҳаракати**

1. Ишлаб чиқарилган қишлоқ хўжалик маҳсулотининг тури, миқдори келтирилсин.
2. Юк ташувчиларни танлаш вариантлари (транспорт хизматига талаб)келтирилсин.
3. Юк жўнатувчининг ҳаракати.
4. Ўзаро ҳисоб-китоб вариантлари

**В. Юк ташувчиларнинг ҳаракати**

1. Транспорт фирмасининг таркиби, ҳаракатли таркибининг структураси.
2. Юк эгаларининг танлаш вариантлари
3. Ташувчиларнинг ҳаракати
4. Ўзаро ҳисоб-китоб вариантлари.

**С. Шартнома тузиш** (шартнома) Қишлоқ хўжалик маҳсулотларини ташиш учун намунали шартномалар фойдаланиб шакилдан тегишли шартномалар тузилади.

**Шартнома №**

Тошкент.ш “\_\_\_“\_\_\_\_\_\_\_\_ 2010 й

“Турон” ш/х қуйида «Сотувчи» деб номланган устав бўйича фаолият олиб бораётган шахс хўжалик рахбари бир томондан, «Бахром» қуйида «Ташувчи» деб номланган, устав бўйича иш олиб бораётган бош директор \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ иккинчи томондан контрактнинг қуйидаги бўлимлари бўйича имзоладилар.

1. **Шартнома предмети**

Сотувчи (экин тури, сорти, қадоқлаш)ни етказиш, харидор қабул қилиш ва тўловларни (инкотермз шартлари) бўйича тўлаши шарт. Кейинчалик «Товар» деб аталувчи экин тури ГОСТ-\_\_ давлат стандартига тўғри келиши шарт.

**2.Товар миқдори**

2.1 Етказиб берилаётган товарнинг умумий миқдори \_\_\_ тонна деб белгиланади. У ажралмас қисми хисобланган сертификацияга асосан.

**3.Товар сифати**

3.1 Етказиб берилаётган товар сифати бўйича давлат стандартларига мос келиши шарт.

Товар сифати қуйидаги хужжатлар билан тасдиқланади.

* келиб чиқиш сертификати (ТПП)
* тегишлилик сертификати (форма СТ-1)
* санитар–гигиена сертификати (протокол билан).

**4. Шартнома суммаси ва тўлаш тартиби.**

4.1 Товар бахоси келишилган холда.Товарнинг доналар партияси нархи сертификацияда кўрсатилади.

4.2 Тўлаш тартиби сертификацияга асосланади

**5. Қадоқлаш ва маркировкалаш.**

* 1. Контракт бўйича сотилаётган товар ГОСТ бўйича қадоқлаш ва маркировкалаш шарт.

**6. Товарни етказиш**

6.1 Товарни жўнатиши харидор кўрсатиши бўйича мўлжалланган станцияга(омбор)гача амалга оширилади.

6.2 Сотувчи товар етказиш бўйича ўз мажбуриятларини бажарган муддати товарни омборга топширадиган кун бўйича ТПП экспертиза акти асосида хисобга олинади.

**7. Товарни қабул қилиш.**

7.1 Агар сертификацияда бошқа шартлар қўшилмаган бўлса товар сотувчи томонидан топширилган ва харидор томонидан қабул қилинган деб ҳисобланади.

Сифат бўйича сотувчи томонидан берилган ва дахлсиз корхона тасдиклаган товар сертификати асосида жой миқдори бўйича-экспертиза акти бўйича,

7.2 Товарни қабул қилиш харидор вакили ёки ўзининг тўлиқ вазн текширувчи ва сотувчи ўртасида қабул қилиши – топшириш акти бўйича амалга оширади.

7.3 Товар миқдори ва сифат бўйича рекламацияси харидор сотувчига товар етказилганидан сўнг 3 кун ичида хужжатлар расмийлаштирилгандан сўнг 20 кун ичида ёзма равишда амалга оширилиши мумкин.

**8. Форс-Мажор**

8.1 Форс-мажорлар контрактлар тузилган сўнг тасодиф туфайли бўлса, шу қаторда мажбуриятлар шу сабаблар туфайли амалга оширилмаган бўлса, томонлар мажбуриятлардан тўлиқ ёки қисман озод қилинади.

8.2. 8.1да кўрсатиб ўтилган форс-мажор холати юз берса, бир томон иккинчи томонни огохлантириши ва ахборот бериши шарт.

8.3 8.1да қайд қилинганидек, ахборот қилинмаса, иккинчи томон ахборот ўз вақтида ёки умуман берилмаганлиги туфайли биринчи томонга зарарларни қоплаттириши мумкин.

8.4 Агар форс-мажор холати бир ой давом этадиган бўлса икки томондан бири кейинчалик мажбуриятларни бажаришдан холи бўлиш хуқукига эга. Бундай холда икки томон хам хеч қандай зарарларни қоплаттириши мумкин эмас.

**9. Томонларнинг мажбуриятлари**

9.1 Харидор тўлов муддатини кечиктиргани учун тугалланмаган сумманинг ҳар куни учун \_\_\_% миқдорда жарима тўлайди.

9.2 Жарима тўланишидан қатъий назар, контрактни бузган томон иккинчи томоннинг зарарларини қоплаши шарт.

**10. Низоларни ҳал этиш**

10.1 Ҳамма низолар келишув асосида ҳал этилади. Агар ҳал қила олмасалар \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ томонидан ҳал этилади.

**11. Бошқа шартлар**

11.1 Бу контракт имзолангандан бошлаб то тўлиқ мажбуриятлар бажарилганча ўз кучини амалга оширади.

11.2 Икки томоннинг ёзма қайдномаси асосида контракт бекор қилиниши мумкин.

11.3 Барча ўзгаришлар ва қўшимчалар ёзма равишдаги ҳужжатлар асосида ва уни холис учинчи томон имзолагандан сўнг юридик кучга эга бўлади.

11.4 Бу шартнома икки нусхада бўлиб имзолангандир. Шунинг учун икки томонда бир хил кучга эгадир.

Томонларнинг юридик манзили ва рахбарлари

Сотувчи Ташувчи

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Тошкент ^\_\_\_^\_\_\_\_\_\_2010 й

**Мисол 23.** Сотиб олинувчи маҳсулотни оптимал ҳажмини аниқлашни амалга оширамиз. Қуйидаги маълумотлар мавжуд: бирлик маҳсулот етказишга кетган харажат – Nо-25 пул.бирлиги; йиллик истеьмол S - 1000000 бирлик. Нарҳ ва чегирма структураси қуйидаги жадвалда келтирилган.

жадвал

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Етказиш партия ҳажми, бирлиги | Нарх, пул бирлиги | Захиралар харажати, пул бир |
| 0-9999 | 2,50 | 0,60 |
| 10000-19999 | 2,00 | 0,40 |
| 20000 и более | 1,50 | 0,30 |

Ечими: **2,50 пул.бирлиги нархида**.

Сотиб олинувчи маҳсулот ҳажми қуйидаги формула орқали аниқланади.

бирлик

**2,0 пул.бир нархида.**

Сотиб олинувчи маҳсулот ҳажми қуйидаги формула орқали аниқланади.

бирлик

**1,50 пул.бир нархида.**

Сотиб олинувчи маҳсулот ҳажми қуйидаги формула орқали аниқланади.

бирлик

Ҳисоб-китоблар йиллик ҳаражатларни умумий қиймати асосида олиб борилади. Маҳсулотга харид қилиш нархига турли омилларнинг таъсир қилишини кўриб чиқамиз.

Бунинг учун қуйидаги формуладан фойдаланамиз:

 (5.6)

**2,50 пул.бирлиги нархида**



**2,0 пул.бирлиги нархида**



**1,50 пул.бирлиги нархида**



Келтирилган ҳисоб-китоб асосида ҳулоса қилиш мумкинки, 2000 дона ва ундан кўпроқ маҳсулот ҳарид қилиш мақсадга мувофиқдир.

**Мисол 24.** Қуйидаги маълумотлар мавжуд: бирлик маҳсулот етказишга кетган харажат – Nо-14,2 пул.бирлиги; йиллик истеьмол S - 2040 бирлик маҳсулотни сақлашга кетган йиллик харажат i- 2 пул.бирлиги етказилувчи партия миқдори:йиллик ишлаб чиқариш q – 100, 200, 300, 500, 600, 700, 900 бирлик; йиллик ишлаб чиқариш p-12000бир.; чегирмалар танқисликдан келиб чиққан h- 3 пул.бирлиги.

**Топширик:** а) Сотиб олинувчи маҳсулотни оптимал ҳажмини аниқлаш.

б) Заҳирани охирги инетрвалгача тўлдириш учун буюртма бериладиган маҳсулот оптимал ҳажмини аниқлаш.

**Мисол 25.** Қуйидаги маълумотлар мавжуд: бирлик маҳсулот етказишга кетган харажат – Nо-20,0 пул.бирлиги; йиллик истеьмол S - 10000 бирлиги: маҳсулотни сақлашга кетган йиллик харажат i- 0,96 пул.бирлиги: етказилувчи партия миқдори:йиллик ишлаб чиқариш q – 100, 200, 400, 500, 600, 800, 900 бирлик.; йиллик ишлаб чиқариш p-12000бирлик.; чегирмалар танқисликдан келиб чиққан h- 4 пул.бирлиги.

**Топширик:** а) Сотиб олинувчи маҳсулотни оптимал ҳажмини аниқлаш.

б) Захирани охирги инетрвалгача тўлдириш учун буюртма бериладиган маҳсулот оптимал ҳажмини аниқлаш.

**Мисол 26.** Қуйидаги маълумотлар мавжуд: бирлик маҳсулот етказишга кетган харажат – Nо-22,75 пул.бирлиги; йиллик истеьмол S - 10000 бирлик: маҳсулотни сақлашга кетган йиллик харажат i- 0,2 пул.бирлик: етказилувчи партия миқдори:йиллик ишлаб чиқариш q – 100, 200, 300, 500, 600, 700, 1000 бирлик.; йиллик ишлаб чиқариш p-12000бирлик.; чегирмалар танқисликдан келиб чиққан h- 0,3 пул.бирлиги.

**Топширик:** а) Сотиб олинувчи маҳсулотни оптимал ҳажмини аниқлаш.

б) Захирани охирги инетрвалгача тўлдириш учун буюртма бериладиган маҳсулот оптимал ҳажмини аниқлаш.

**Мисол 27.** Сотиб олинувчи маҳсулотни оптимал ҳажмини аниқлаш лозим. Қуйидаги маълумотлар мавжуд: бирлик маҳсулот етказишга кетган харажат – Nо-20 пул.бирлиги; йиллик истеьмол S - 10000 бирлик: Нарҳ ва чегирма струткураси куйидаги жадвалда келтирилган.

жадвал

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Етказиш партия ҳажми, бирлик | Нарх, пул бирлиги | Захиралар харажати, пул бирлиги |
| 0-9999 | 3,50 | 0,80 |
| 10000-19999 | 3,00 | 0,60 |
| 20000 и более | 2,50 | 0,50 |

**Мисол 28.** Сотиб олинувчи маҳсулотни оптимал ҳажмини аниқлаш. Қуйидаги маълумотлар мавжуд: бирлик маҳсулот етказишга кетган харажат – Nо-15 пул.бир; йиллик истеьмол S - 100000 бир.: Нарҳ ва чегирма струткураси қуйидаги жадвалда келтирилган келади.

жадвал.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Етказиш партия хажми, бирлиги | Нарх, пул.бирлиги | Захиралар харажати, пул бирлиги |
| 0-9999 | 4,50 | 1,00 |
| 10000-19999 | 4,00 | 0,80 |
| 20000 и более | 3,50 | 0,70 |

**Мисол 29.** Сотиб олинувчи маҳсулотни оптимал ҳажмини аниқлаш. Қуйидаги маълумотлар мавжуд: бирлик маҳсулот етказишга кетган харажат – Nо-35 пул.бир; йиллик истеьмол S - 1000000 бир.: Нарҳ ва чегирма струткураси қуйидаги жадвалда келтирилган.

жадвал

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Етказиш партия ҳажми, бирлик | Нарх, пул.бирлиги | Захиралар харажати, пул бирлиги |
| 0-9999 | 5,50 | 1,20 |
| 10000-19999 | 5,00 | 1,00 |
| 20000 и более | 4,50 | 0,90 |

Захираларни омборга жойлаштириш тизимининг моҳиятини тушиниш учун қуйидаги мулоҳазаларни келтириш мақсадга мувофиқдир.

Ишлаб чиқариш жараёни хом-ашё ва материалларни бир корхонадан бошқасига силжитишлар, тайёр маҳсулотни ишлаб чиқариш доирасидан истеьмол доирасига етказилиши билан боғлиқ. Бу силжишлар айрим жойларда моддий захираларни йиғилишига олиб келади, бу захираларни сақлаш учун эса мослаштирилган омборхоналар керак. Чунки, ишлаб чиқариш жараёни узлуксиз бўлиши учун у ерда истеьмол қилинадиган хом ашёларнинг захиралари бир кунда ёки бир ҳафтада керак бўладиган хом-ашё миқдоридан кўп бўлиши зарур. Хом-ашё, материал, маҳсулотларни сақлаш учун махсус қурилмалар,хар хил тара, механизация воситалари ва бошқалар керак. Моддий ресурсларни ишлаб чиқарувчилардан истеьмолчиларга силжиши икки усулда ташкил қилиниши мумкин:

- транзит усули

- омборлардан фойдаланиладиган усул

Ишлаб чиқариш жараёнинг узлуксизлиги транзит усули билан таьминлашда моддий ресурсларнинг захиралари корхона ва ташкилотларнинг омборларида ташкил қилинади. Ишлаб чиқариш жараёнининг узлуксизлигини омборлардан фойдаланадиган усули билан таьминлашда ресурсларнинг ҳаракати бошқача ташкил қилинади.

Омбор деганда, ҳар хил моддий ресурсларни қабул қилишга ва сақлашга мўлжалланган, уларни ишлаб чиқариш жараёнига тайёрлайдиган ва истеьмолчиларни узлуксиз таьминлаб турадиган қурилмалар тушунилади. Ҳар бир ресурсларни сақловчи омборлар бир-биридан фарқланади. Ишлаб чиқариш корхоналари омборлари ушбу хоссалар бўйича тавсифланади:

- фаолият характери бўйича ёки вазифалари бўйича;

- сақланадиган ресурслар бўйича;

- биносининг тури бўйича;

- жойлашган жойи ва фаолият масштаби бўйича;

- ўтга чидамлилик даражаси бўйича.

Масалан фаолият характери бўйича омборлар:

- таьминлаш ёки моддий омборларга;

- ишлаб чиқаришнинг ичидаги омборларга бўлинади.

**Мисол 30.** Қўйидагилар берилган: механизмнинг юк кўтариш қобилияти-5т, циклар сони-10, автомобилнинг юк кўтариш қобилиятидан фойдаланиш коэффициенти-0,8; суткали юк айланиши-640т; суткада юк кўтариш транспорт механизмининг (ЮКТМ) иш соатлар сони-8 соат. Бу қийматлар бўйича ЮКТМ сонини аниқлаймиз.

 (5.7)

=2 бирлик

Омборхона сетҳининг м2 майдонига тўғри келадиган юк миқдорини қуйида берилган формула орқали ҳисоблаб фойдали майдонни аниқлаймиз.

 (5.8)



бу ерда

qзап- омборхонадаги материалга мос келивчи қабул қилинган захира катталиги, т (20000 т деб кабул қиламиз),

G-1м2 пол майдонига тушувчи оғирлик (2,5 т/м2 деб қабул қиламиз). Қийматларни формулага қўйиб қуйидагиларни аниқлаймиз:

Омборхонанинг умумий майдони

; (5.9)



бу ерда

fпол- омборхонанинг фойдали майдони, м2 (8000м2 деб қабул қиламиз),

α-майдондан фойдаланиш коэффициенти (0,4 деб оламиз).

Омборхона сиғими қуйидагича аниқланади

E=Fc x qT (5.10)

бу ерда,

Fc –бевосита юк жойлаштириш учун ишлатиладиган майдон м2,

qT – бир бирлик юк миқдори т/м2, бундан

FcқE/qT (м2),

qT=E/Fc (т/м2) (5.11)

Омборхонада юкни ўртача сақлаш муддати қуйидагича аниқланади.

 (5.12)

бу ерда

Σtq-маьлум вақт ичида (ой, йил) сақланадиган умумий тонна-кун миқдори.

ΣQ – омборхона орқали ўтган юкнинг умумий миқдори:

Σtq = tхр1хQ1Қtхр2хQ2Қ…ҚtxpnxQn (5.13)

Масалан, омборхона орқали 1ой (30 кун) ичида 10000т юк ўтди, ундан 3000т. юк 10 кун сақланди, 2000 т- 5кун, 4000т-8кун ва 1000 т-7 кун.

Шунингдек сақлаш тонна-кунлари умумий сони:

Σtq= 10х3000+5х2000+8х4000+1000х7қ79000,

бу ердан кун

Омборхона сиғимидан фойдаланиш коэффициенти

; (5.14)



бу ерда

Е-омборхона сиғими, т;

Т-омборхона ишлаш вақти, кун.

Агар омборхона сиғимини 5267т десак, у холда омборхона ишини ойлик натижасига кўра омбор сиғимидан фойдаланиш коэффициенти 2,0 баробар бўлади.

Омборхона обороти (По) қуйидаги формула орқали аниқланади:

 (5.15)

Бу катталик қуйидаги йўл билан ҳам аниқланиши мумкин.

 (5.16)

 оборот

Омборхонанинг ўтказувчанлик қобилияти омборхона орқали муайян муддат (ой, йил)да ўтиши мумкин бўлган юк миқдорини белгилайди. Омборхона сиғимини максимал ишлатганда ва қуйидаги сақланиш муддати давомлилиги:

 ёки Пскл=ЕхПо, (5.17)

берилган қийматларни қўллаб, омборхонанинг 5267 сиғимида 5267., 3,75 оборотда ойлик ўтказиш қобилиятини аниқлаймиз.

Пскл=5267х3,75=19751,25т.

**Ортиш-тушириш қурилмасини ишлатиш кўрсаткичи:**

* вақт бўйича қурилмадан фойдаланиш коэффициенти Квр:

, (5.18)

бу ерда

Тф-юк ташиш ишларидаги амалий вақти (2000 соат оламиз);

Тк-умумий календар муддати, соат (7500 соат оламиз);

Тпл- режадаги ремонт, соат (2500 соат оламиз).

- қурилмани самарадорлик бўйича фойдаланиш коэффициенти кпр.

, (5.19)

бу ерда

Рф- амалий самарадорлиги, т;

Рпл- режадаги самарадорлик,т.

- ортувчи транспорт қурилмани сменада вақт бўйича фойдаланиш коэффициенти

 (5.20)

бу ерда,

То – механизмни сменада ишлаш вақти соат;

Тсм – сменадаги вақт соат.

**Мисол 31.** Зарафшондаги «Агама» сотув фирмаси (мева концентратлар сотиш билан шуғулланувчи), ўз сотув йўналишини танлашда оригинал стратегияни ишлатди. Бош фирма ўз назоратига барча ўзига қарашли фирмаларни олади. Бу ўринда мавжуд бўлган компанияларни уларда сотув ва омбор майдонлари билан биргаликда уставли капитални 75% сотиб олиш билан ўз қарамоғига ўтказади. Компенсация тариқасида бу компаниялар бош фирмадан консигнацияга товарлар олади.

Саволларга жавоб беринг:

1. Товарларни соттириш йўналиши иштирокчилари қандай фойда олиши мумкин?

2. Бу стратегиянинг негатив томони борми?

**Мисол 32.** Кўпгина таниқли, обрўга эга америка фирмаси (Филип Моррис, Проктер энд Гэмбл ва б.) этикетка билан таъминлашда бир қанча товарлар бир ва неча йил мобайнида ўзининг содик харидорига эга. Мижозлар товар сифатига ишонадилар ва сифати учун юқори баҳода тўланади.Лекин узоқ давом этган иқтисодий инқироз вақтида америкаликлар қиммат баҳоли товарларни камроқ харид қила бошладилар. Шу билан бирга улар бу арзон товарлар қимматларидан фарқ қилмаслигини, балки баъзилари афзалроқ ҳам эканлигини кўриб уларни ола бошладилар.

Саволларга жавоб беринг.

1. Сизнингча бу фирмалар мақсадли бозорларни сақлаб қолиш учун қандай ҳаракат қилдилар?
2. Маҳсулотни режалаштиришда, товар ҳаракатида ва ўтказишда номувофиқ объектив омилларни таъсирини қандай йўқотиш мумкин?

**Мисол 33.** Хозирги вақтда давлатимизда далоллик амалиёти кенг тарқалган. Чунончи, бозор далолчилик операциялари нуқтаи-назаридан биринчи ўринга станоклар бозори кўтарилди.

Қуйида шундай бозорларни топиш учун далоллар томонидан стратегия ишлаб чиқилган.

1. Станокларни профессионал ходимлар таркибидан иборат, «бақувват» корхоналарга таклиф этиш керак эмас.
2. Корхоналарга улар ишлаётган асосий станокларни эмас, балки ёрдамчи станокларни таклиф қилиш.
3. Станоклар буюртмачиси пул тўлай олувчи, ритмик ишлашини кафолат берувчи, доимий тарқатиш харидорларига эга ишлаб чиқаришга эътибор қаратиш керак.
4. Станоклар сотиб олишда асосий эътиборни СНГ давлатларининг нисбатан арзонроқ маслаҳатларига аҳамият бериш зарур.
5. Станоклар сотиб олишда бевосита маҳсулот ишлаб чиқарувчига чиқиш керак эмас, чунки у қимматга тушиб қолиши мумкин.

Берилган принципларни таҳлил қилиш ва чегаралар тушунчасини кўриб чиқинг.

Далоллик фаолиятини самарадорлигини ошириш учун қўшимча қандай ишлар қилиш керак?

**Мисол 34. Ҳудудий узоқда жойлашган етказиб берувчини, тўлиқ қиймат асосида танлаш.**

**Машғулотнинг мақсади:** Харид логистикаси масалаларини ечишда, тўлиқ қиймат таҳлилини қўллашнинг амалий кўникмаларини ҳосил қилиш.

Тошкентда жойлашган қишлоқ хўжалик маҳсулотларининг кенг ассортименти билан улгуржи савдо қилувчи «М» фирманинг асосий етказиб берувчилари пойтахт атрофидаги ҳудудларда жойлашган. Аммо корхона ассортиментининг кўпчилик товарлари Ўзбекистоннинг бошқа ҳудудларида, Масалан N туманда жойлашган бўлиши ёки чет элда харид қилиниши мумкин. Табиийки бундай харидлар қўшимча транспорт ва бошқа харажатлар билан боғлиқ ва нархлар ўртасидаги зарурий фарқ мавжуд бўлгандагина ўзини оқлайди.

Шуни ҳам айтиб ўтиш керакки, транспорт тарифи-бу қўшимча харажатларнинг кўзга ташланадиган қисми холос. Бундан ташқари ҳудудий узоқда жойлашган етказиб берувчидан харид қилиш, истеъмолчини молиявий захираларни жалб қилишга (йўлга захира, суғурта захиралари), экспедитор хизматларни тўлашга ва балки божхона ва бошқа тўловларга мажбур этади. Тўлиқ қийматнинг логистик концепцияси, ҳудудий узоқдаги етказиб берувчидан харид қилишда фақат транспорт харажатларини ҳисобга олиш, бундай харидни иқтисодий мақсадга мувофиқлиги тўғрисида тўлиқ маълумот бера олмаслигини, билдиради. Харидни бошқа ҳудудга ўтказиш бўйича барча харажатлар йиғиндиси олдинги нархдан кам бўлган тақдирдагина, қароор қабул қилиш мумкин.

***Мавзуга назарий изоҳлар.***

Ҳудудий узоқда жойлашган етказиб берувчидан харид қилишнинг мақсадга мувофиқлигини баҳолаш, етказиб берувчи танлашнинг эгри чизиғини қуриш ва ундан фойдаланишга асослаган. Олдин шундай юк бирлигини танлаш лозимки кўрилаётган масаладаги барча товарлар учун уни ташишнинг тариф қиймати бир хил бўлсин. Бундай юк бирлиги сифатида 1 м3 ни оламиз.

Етказиб берувчини танлаш эгри чизиги функционал боғлиқлик графиги кўринишида тасвирланган бўлади. Бу ерда, аргумент-«N» туманида 1 м3 юкни харид қиймати, фукция 1 м3 юки «N» туманидан Тошкентгача олиб келиш ҳаражатларининг ушбу юк 1 м3 ни N туманидаги харид баҳосига нисбати (фоизда).

Юк харид қийматларининг бир неча маънолари учун қурилган эгри чизиқа, ҳамда Тошкент ва N туманидаги хўжалик ассортименти маҳсулотларига бўлган, нархларнинг таққослама спецификациясига эга бўлган ҳолда қайси товарни N туманида қайсинисини эса Тошкентда сотиб олиш лозимлиги тўғрисида тезда қарор қабул қилиниши мумкин.

N туманида харид қилиниши мумкин булган, М фирма ассортиментидаги товарлар, 8.3-жадвалнинг 1-устунида санаб ўтилган.

***Топшириқ.***

Тўлиқ қиймат таҳлили асосида ёки маҳсулот турини N туманида сотиб олиш мақсадга мувофиқлиги туғрисида қарор қабул қилиш.

Ҳудудий узоқда жойлашган етказиб берувчидан товарлар харид қилиш тўғрисида қарор қабул қилиниши, қуйдаги 4-масала ечими куринишида тақдим этиш тавсия этилади

1. N туманидан Тошкентгача қиймати хар хил бўлган юкларни 1м3 ни ташиш билан боғлик қўшимча харажатларни ҳисоблаш.

**2.** Ҳисобланган харажатларни ушбу юк қийматидаги улушини аниқлаш.

3. Қўшимча харажатларни 1м3 юк қийматидаги улушини қийматга боғлиқлиги графикини чизиш.

4. Графикдан фойдаланган холда, М фирмаси ассортиментидаги у ёки бу товарларни N туманида харид қилиш мақсадга мувофиқлигини аниқлаш.

Услубий кўрсатмалар.

1. 1м3 юкни N туманидан Тошкентгача ташиш билан боғлиқ қўшимча харажатлар ҳисобини, харид қиймати буйича ассортиментнинг шартли позициялари учун, 1 жадвал бўйича бажариш. Бунда қуйидаги шартларни этиборга олиш лозим:
   * N туманидан Тошкентгача етказишнинг тариф қиймати барча товарлар учун бир хил ва 1м3 юк учун 3000 сўмни ташкил этади;
   * N туманидан товарларни етказиш мудати 10 кунга тенг;
   * N туманидан етказиладиган товарлар учун фирма беш кун муддатга суғурта захираларини яратиши зарур;
   * Суғурта захираси ва йўлдаги захира харажатлари банк кредити фоиз ставкалари асосида ҳисобланади- йилига 36% (яъни, ойига 3%, еки кунига 0,1%);
   * Ташувчи томонидан амалга ошириладиган, экспедиция харажатлари юк қийматининг 2%ни ташкил этади;
   * М фирмасига тошкентдан етказилган юклар механизация воситалари ердамида туширилади. N туманидан келган юкларни эса қўл меҳнати ёрдамида туширилиши лозим. Тушириш қийматидаги фарқ ўртача 200 сўм м3 км ташкил этади;

жадвал.

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1м3 юк нинг харид баҳоси, сўм | N- туманидан 1м3 юкни етказишга (ташишга) бўлган қўшимча харажатлар | | | | | | 1м3 юк қийматидаги қўшимча харажатлар улуши, % |
| Транспорт тарифи, сўм/м3 | Суғрта захирасига бўлган харажатлар, сўм | Йўлдаги захирага бўлган харажатлар, сўм | Экспедитор харажатлари, сўм | Юкни қўлда туширишга хара жатлар, сўм. м3 | Жами |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 |
| 5000 | 3000 |  |  |  | 200 |  |  |
| 10000 | 3000 |  |  |  | 200 |  |  |
| 20000 | 3000 |  |  |  | 200 |  |  |
| 30000 | 3000 |  |  |  | 200 |  |  |
| 40000 | 3000 |  |  |  | 200 |  |  |
| 50000 | 3000 |  |  |  | 200 |  |  |
| 70000 | 3000 |  |  |  | 200 |  |  |
| 100000 | 3000 |  |  |  | 200 |  |  |

1. 1м3 юкни ташиш билан боғлиқ бўлган қўшимча харажатларни ушбу юк қийматидаги улушини ҳисоблаш учун қўшимча харажатлар йиғиндисини (7 устун)1м3 юкни харид қиймати (1 устун)га бўлиб, натижани 100га купайтирилади. Ҳисоб натижалари 8 устунга бўлинади.
2. Қўшимча харажатларни 1м3 юк қийматидаги улушини умумий харид қийматига боғлиқлиги графиги тўғри бурчакли координатлар тизимида ясалади. ОХ ўқи бўйича-1м3 юкнинг харид қийматлари (1 устун), ОУ ўқи бўйича-1м3 юк қийматидаги қўшимча харажатлар улуши (8 устун) жойлашади.
3. М фирмаси ассортиментидаги у ёки бу товарларни N туманидан харид қилишнинг мақсадга мувофиқлиги қурилган график ёрдамида, қуйидаги кетма-кетликда аниқланади:
4. Худудий узоқда жойлашган ва тошкентдаги етказиб берувчилар нархи ўртасидаги фарқни фоизларда ҳисоблаш, N шахридаги баҳони 100% деб қабул қилган холда, натижаларни 8.4-жадвалнинг 5 устунига киритиш.
5. 2 устун 8.4-жадвалнинг қийматига мувофиқ нуқтани абсцисслар (ОХ) ўқида топиб перпендикуляр ўтказиш; 5 устун қийматига мувофиқ нуқтани ординаталар (ОУ) ўқида топиб перпендикуляр ўтказиш.

Агарда перпендикулярларнинг кесишиш нуқтаси, етказиб берувчи танлаш эгри чизиғидан пастда бўлса N туманидаги харид мақсадга мувофиқ эмас ва аксинча.

Таҳлил натижалари жадвалнинг 6 устунига киритилади.

жадвал

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| М фирмаси ассортиментдаги товарлар | 1м3 юкнинг N туманидаги нархи, сўм | Бир бирлик нархи сўм | | Нархдаги фарқ % (N шаҳридаги нарх 100% деб олинади) | N туманида харид қилиш мақсадга мувофиқлиги тўгрисида хулоса (ҳа, йўк) |
| N туманида | Тошкентда |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| Гўшт консервалари | 11000 | 12,0 | 14,4 |  |  |
| Сабзавот консервалари | 10000 | 10,0 | 14,5 |  |  |
| Мева консервалари | 15000 | 15,0 | 18,0 |  |  |
| Қандолатлар | 88000 | 100,0 | 115,0 |  |  |
| Асал | 37000 | 50,0 | 65,0 |  |  |
| Чой | 110000 | 120,0 | 138,0 |  |  |
| Дукаклилар | 23000 | 20,0 | 22,0 |  |  |
| Макаронлар | 17000 | 20,0 | 26,0 |  |  |
| Узум | 70000 | 70,0 | 80,5 |  |  |
| Коньяк | 120000 | 100,0 | 105,0 |  |  |
| Пиво | 25000 | 30,0 | 33,0 |  |  |
| Алкоголсиз ичимликлар | 20000 | 24,0 | 30,0 |  |  |

**Мисол 35. Харид фаолияти соҳасидаги назорат ва буюртмаларини жойлаштириш бўйича қарор қабул қилиш.**

***Машғулот мақсади:*** Қишлоқ хўжалик маҳсулотларини етказиш жараёнини назорат қилиш услублари ва шартномани узайтириш тўғрисида қарор қабул қилиш учун назорат натижаларидан фойдаланиш услублари билан танишиш.

Етказиб берувчини танлаш-фирманинг асосий вазифаларидан биридир. Етказиб берувчини танлашда имзоланган шартномалар бўйича иш натижалари катта таъсир кўрсатади, ва уларни бажариши асосида етказиб берувчининг рейтинги ҳисобланади. Демак, етказиш шартномалари бажарилишининг назорат тизими, бундай ҳисоблашлар учун зарур бўлган ахборотни йиғишга имкон бериши керак. Рейтинг ҳисобларидан олдин, у ёки бу етказиб берувчини афзаллиги тўғрисидаги қарор қайси мезонлар асосида қабул қилинишини аниқлаш лозим. Одатда, бундай мезонлар сифатида етказилаётган маҳсулотларнинг нархи, сифати ва етказиш ишончлиги қўланилади. Аммо бу рўйхат давом эттирилиши мумкин, хусусан бизнинг ҳисоблашларда 6та мезон ишлатилади.

Етказиб берувчини танлаш масаласини ечилишининг кейинги босқичи бу белгиланган мезонлар бўйича етказиб берувчиларни баҳолашдир.

Бунда у ёки бу мезонинг уларнинг йиғиндисидаги улуши эксперт усули билан аниқланади.

Шартли етказиб берувчилар рейтингини ҳисоблашни мисол қилиб келтирамиз жадвал). Фараз қилайлик бирор-бир вақт ичида, фирма-дўкон учта етказиб берувчидан бир хил маҳсулот товар олган. Шунингдек, фараз қилайлик, кейинчалик битта етказиб берувчи хизматларидан фойдаланиш тўғрисида қарор қабул қилинган. Уларнинг қайси бири фирма-дўкон учун афзалроқ? Бу саволга қуйдагича жавоб олишимиз мумкин.

Олдин ҳар бир етказиб берувчини ҳар бир танланган мезон бўйича баҳолаш лозим, кейинчалик мезон улуши қиймати(мезонлар йиғиндисидаги) баҳога кўпайтирилади. Мезон улушини қиймати ва баҳо, бу ҳолда, эксперт йўли билан аниқланадилар.

жадвал.

Етказиб берувчи рейтингини ҳисоблашга мисол.

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Етказиб берувчини танлаш мезони | Мезон улушининг қиймати | 10 баллик шкала бўйича мезон баҳоси | | | Мезон улушининг баҳога кўпайтмаси | | |
| №1 | №2 | №3 | №1 | №2 | №3 |
| Етказиш ишончлилиги | 0,30 | 7 | 5 | 9 |  |  |  |
| Нарх | 0,25 | 6 | 2 | 3 |  |  |  |
| Сифат | 0,15 | 8 | 6 | 8 |  |  |  |
| Тўлов шартлари | 0,15 | 4 | 7 | 2 |  |  |  |
| Режадан ташқари етказиб беришлар имконияти | 0,10 | 7 | 7 | 2 |  |  |  |
| Етказиб берувчининг молиявий аҳволи | 0,05 | 4 | 3 | 7 |  |  |  |
| Жами | 1,00 |  |  |  |  |  |  |

Рейтинг, мезон улушининг баҳога кўпайтмалари йиғиндиси билан аниқланади. Турли етказиб берувчиларнинг рейтингини ҳисоблаб ва натижаларни таққослаган ҳолда, энг яхши ҳамкор аниқланади. 8.6-жадвалдаги ҳисоблашлар натижасида №1 етказиб берувчи айнан шундай, ҳамкордир, ва у билан шартномани узайтириш лозим.

Бизнинг мисолимизда рейтингнинг юқорилиги етказиб берувчини афзаллилиги аён чунки рейтинг қанча юқори бўлса етказиб берувчининг салбий томонлари шунча кўпдир. Бундай ҳолатда рейтинги кам бўлган етказиб берувчини танлаш лозим.

Бериладиган топшириқдаги баҳолаш тизими етказиб берувчининг айнан салбий жиҳатларини ҳисоблайди. Бунда қайси бирининг рейтинги кам бўлса шу етказиб берувчи энг афзал ҳисобланади.

Топшириқ

№1 ва №2 етказиб берувчилар билан шартнома муносабатларини узайтириш тўғрисида қарор қабул қилиш учун, уларни иш натижалари бўйича баҳолашни амалга ошириш.

Услубий кўрсатмалар

Биринчи икки ой давомида фирма-дўкон №1 ва №2 етказиб берувчилардан А ва В товарларини олган.

Етказилаётган ўхшаш маҳсулотнинг нархлари динамикаси, маъқул бўлмайдиган сифатдаги товарларни етказиш динамикаси, ҳамда етказиб берувчилар томонидан белгиланган етказиш муддатларини бузилишининг динамикаси жадвалларда келтирилган.

жадвал

Етказилаётган маҳсулотлар нархининг динамикаси

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Етказиб  берувчи | Ой | Маҳсулот | Етказиш ҳажми, бирлик/ой | Бир бирлик нархи, сўм |
| №1 | Январ  Январ | А  В | 2000  1000 | 10  5 |
| №2 | Январ  Январ | А  В | 9000  6000 | 9  4 |
| №1 | Феврал  Феврал | А  В | 1200  1200 | 11  6 |
| №2 | Феврал  Феврал | А  В | 7000  10000 | 10  6 |

Етказиб берувчиларнинг бири билан шартномани узайтириш тўғрисида қарор қабул қилиш учун ҳар бир етказиб берувчининг рейтингини ҳисоблаш лозим. Етказиб берувчилар қуйидаги мезонлар бўйича баҳоланади: етказилаётган маҳсулотнинг нархи, сифати ва етказишлар ишончлилиги. А ва В маҳсулотларни тинмасдан тўлдирилиб туришни талаб қилмасликлари эътиборга олинади. Демак, етказиб берувчи рейтингини ҳисоблашда мезонларнинг қуйидаги улушлари қабул қилинади:

Нарх-0,5

Сифат-0,3

Ишончлилик-0,2

жадвал

Маъқул бўлмаган сифатдаги маҳсулотларни етказиш динамикаси

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Ой | Етказиб берувчи | Ой давомида етказилган сифатсиз товар миқдори, бирлик |
| Январ | №1  №2 | 75  300 |
| Феврал | №1  №2 | 120  425 |

жадвал

Етказишнинг белгиланган муддатларини бузилиши динамикаси

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| №1 етказиб берувчи | | | №2 етказиб берувчи | | |
| Январ | 8 | 28 | Январ | 10 | 45 |
| Феврал | 7 | 35 | Феврал | 12 | 36 |

Етказиб берувчи рейтингини натижавий ҳисоби 7-жадвал кўринишига келтирилади.

***1. Нархларнинг ўртача ўсиш суръати ҳисоби (нарх кўрсаткичи).***

Биринчи мезон (нарх) бўйича етказиб берувчини баҳолаш учун ҳар бир етказиб берувчи бўйича у етказадиган маҳсулотларга нархларнинг ўртача ўсиш суръатини () ҳисоблаш лозим:

 (8.2)

бу ерда: Тнi- етказилаётган маҳсулотнинг i-турига бўлган нархнинг ўсиш суръати;

di – жорий даврдаги етказишларнинг умумий ҳажмида i- турдаги маҳсулотнинг улуши;

n- етказилаётган маҳсулотлар турларининг миқдори;

Етказилаётган маҳсулотнинг i-турига бўлган нархнинг ўсиш суръати қуйидаги формула билан ҳисобланади:

 (8.3)

бу ерда: Pi1- жорий даврдаги i-турдаги маҳсулотнинг нархи;

Pi2- олдинги даврдаги i-турдаги маҳсулотнинг нархи.

Етказишларнинг умумий ҳажмидаги i-турдаги маҳсулотнинг улуши қуйидаги формула бўйича ҳисобланади:

 (8.4)

бу ерда: Si- жорий даврда i-турдаги етказилган маҳсулотнинг суммаси, сўм.

Мисол тариқасида биринчи етказиб берувчи учун нархларни ўртача ўсиш суръатини ҳисоблаймиз:

А маҳсулот бўйича нархларни ўсиш суръати:



В маҳсулот бўйича



Жорий даврдаги етказишларда А маҳсулотнинг улуши:



В маҳсулотнинг улуши:



булардан келиб чиққан ҳолда:



Нархларнинг ўртача ўсиш суръати ҳисобини 8.10-жадвал кўринишига келтириш тавсия этилади.

жадвал

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Етказиб берувчи | Тна | Тнв | SA | SB | dA | dB |  |
| №1 | 110% | 120% | 13200сўм | 7200сўм | 0,65 | 0,35 | 113,5% |
| №2 | 111% | 150% | 70000сўм | 60000 сўм | 0,54 | 0,46 | 129,14% |

ннинг натижавий қиймати, етказиб берувчининг рейтингини ҳисоблаш учун 7-жадвалга киритилади.

***2. Маъқул бўлмаган сифатдаги маҳсулотларни етказишнинг ўсиш суръатини ҳисоблаш (сифат кўрсаткичи)***

Иккинчи мезон (етказилаётган маҳсулот сифати) бўйича етказиб берувчиларни баҳолаш учун, ҳар бир етказиб берувчи бўйича маъқул бўлмаган сифатдаги маҳсулотларни етказишнинг ўсиш суръатини (Тс) ҳисоблаймиз:

 (8.5)

бу ерда: dc1- жорий даврдаги етказишларнинг умумий ҳажмида, маъқул бўлмаган сифатдаги етказишларнинг улуши;

dc2-олдинги даврдаги етказишларнинг умумий ҳажмида, маъкул бўлмаган сифатдаги етказишларнинг улуши;

Етказишларнинг умумий ҳажмида, маъкул бўлмаган сифатдаги маҳсулот улушини 2 ва 3 жадваллар маълумотларига асосан аниқлаймиз. Натижаларни 8.11-жадвал шаклида келтирамиз.

Бизнинг мисолимизда, биринчи етказиб берувчи учун, маъкул бўлмаган сифатдаги маҳсулотлар етказилишининг ўсиш суръати:

га тенг бўлади.

Олинган натижани 7-жадвалга киритамиз.

жадвал

Маъқул бўлмаган сифатдаги маҳсулотларни, етказишларнинг умумий ҳажмидаги улушини ҳисоблаш

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Ой | Етказиб берувчи | Умумий етказиш, бирлик/ой | Маъкул бўлмаган сифатдаги маҳсулотларни, етказишларнинг умумий ҳажмидаги улуши, % |
| Январ | №1  №2 | 3000  15000 | 2,5  2,0 |
| Феврал | №1  №2 | 2400  17000 | 5,0  2,5 |

***3. Ўртача кечикиши суръати ўсишини ҳисоби (етказиш ишончлилиги (Теи) кўрсаткичи).***

Етказиш ишончлилигининг миқдорий баҳоси сифатида ўртача кечикиш, яъни бир етказишга тўғри келадиган кечиккан кунлар сони, хизмат қилади. Бу катталик, муайян бир муддат ичидаги кечиккан кунлар умумий сонининг, ушбу даврдаги етказишлар сонига нисбати орқали топилади. (8.9-жадвал маълумотлари).

Шундай қилиб ҳар бир етказиб берувчи бўйича кечикишларнинг ўртача ўсиш суръати қуйидагича ифодаланади:

 (8.6)

бу ерда: Qур1 – жорий даврда бита етказишга тўғри келадиган ўртача кечикиш, кун;

Qур2- олдинги даврда битта етказишга тўғри келадиган ўртача кечикиш, кун;

Кейинчалик, №1 етказиб берувчи учун ўртача кечикишини ўсиш суръатини ҳисоблаймиз:

;



Олинган натижани 8.12-жадвалга киритамиз.

***4. Етказиб берувчилар рейтингини ҳисоблаш.***

Рейтингни ҳисоблаш учун ҳар бир мезон бўйича ўсиш суръати қийматини унинг улушига кўпайтмасини топиш зарур. жадвалнинг 5-чи устуни қийматларининг йиғиндиси №2 етказиб берувчи рейтингини беради.

жадвал

Етказиб берувчилар рейтингини ҳисоблаш

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Мезон (кўрсаткич) | Мезон улуши | Берилган мезон бўйича етказиб берувчи баҳоси | | Баҳони улушга кўпайтмаси | |
| №1 етказиб берувчи | №2 етказиб берувчи | №1 етказиб берувчи | №2 етказиб берувчи |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| Нарх | 0,5 | 113,5 | 128,94 | 56,8 | 64,47 |
| Сифат | 0,3 | 200 | 125 | 60,0 | 37,5 |
| Ишончлилик | 0.2 | 142,9 | 66,6 | 28,6 | 13,32 |
| Етказиб берувчи рейтинги | | | | 145,4 | 115,29 |

Бунда рейтинг, етказиб берувчиларни салбий жиҳатлари бўйича ҳисобланган, шунинг учун ҳам қайси етказиб берувчининг рейтингини паст бўлса шу етказиб берувчи маъкул ҳисобланади, ва айнан шу етказиб берувчи билан шартномани узайтириш мақсадга мувофиқ бўлади.

Жавоб № 2 Етказиб берувчи билан шартномани узайтириш лозим.

**Мисол 36. Фойда чегирмаларни йўқотиш меъёрини таъсири.**

Фермер помидорни 1 кг ни 4000 сўмга сотади. Кейин помидор чакана сотувларга 1 кг 6000 сўмга реализация қилинган, лекин махсулотни 10 %и савдо жараёнида йўқолади.

Иш хақи харажатлари 1 кг 1000 ташкил этади.

1 кг помидор 900 гр эталон маҳсулотни ташкил этади, чунки 10 % маҳсулот йўқотиш туфайли.

Шундан: 1кг/1,00 кг-0,10 кг = 1,11 фермер етиштириш керак.

1 кг эталон маҳсулот олиш учун шу асосида хамма чегирмалар айлантирилади (конвертация қилинади).

1кг эталон маҳсулот учун сотув нархи 600,0 сўм.

*Иш хақи 1,0\*1,11 сўмга = 111,0 сўм*

Умумий маркетинг чегирмалар 111 сўм.

Харид нархи 400,0 \* 1,11 қ 444,0 сўм

Ялпи фойда (сотув нархи – харид нархи – 156,0) сўм.

Соф фойда (янги фойда – хамма харажатлар (иш хақи)) – 45 сўм.

1,56-111қ 45 сўм.

Шунингдек чегирмаларни калькуляцияси энг яхши усули бу бошлангич маҳсулот сонини олувчи реализация қилган маҳсулот сонининг таққосланиш имконини беради. Бу аниқ бахо бериш имконини беради ва маҳсулотни сақлаш, ташиш установкаси. Харажатларни хисобга олган холда, маркетинг жараёнида йўқотилади. Кейинги мисолда колькульясияси усули белгиланган.

**Мисол 37. Маҳсулотлар йўқотилишини колькульяцияси.**

1 кг помидор 10% йўқотишда, бунда истеъмолчига сотилган помидор 0,9 кг тенг. Савдо келувчи помидорни 50 сўмдан 1 кг сотиб олади, лекин савдо чегирмаси 1кг 20 сўмга. Маҳсулотни реализация нархи 80 сўм 1 кг.

***Чегирмалар***

1. Харид нархи 1 кг – 50 сўм.
2. 1кг помидор транси\* установка – 20 сўм нархи.
3. Умумий чегирма – 70 сўм.
4. Даромад 80 сўм. 0,3 кг – 72 сўм
5. Савдо келувчи фойдаси – 2 сўм.

**Мисол 38. Реализация нархининг хисоби.**

Маҳсулотни йўқотишлари сифат кўрсаткичига қараб хам сифат йўқотишлар, мисол сотувчи маҳсулотини маълум миқдорини паст нархда сотишга мажбур. Чунки маҳсулот маълум давр ичида бузулиш бўлиши мумкин. Шунинг учун кўп мамлакатларда тез бузиладиган мевалар шанба кечаси арзонга сотилади, чунки бозор куни бозор ишламайди. Душанба куни эса янги маҳсулот пайдо бўлиб рақобатни тугдиради.

Сотувчи фермердан сотиб олинган маҳсулотини бир хил нархда бутун партиясини сота олмайди, чунки бозордаги талаб ва таклиф сабаблари, сифат ўзгаришалар сабабли нархлари ўзгаради. Шунинг учун ўртача реализация нархи хисобланади.

Мисол учун 100кг (100%) помидор партияси қуйдагича реализация қилинган:

50 кг помидор – 80 сўмдан – 4000 сўм.

20 кг помидор – 50 сўмдан – 1000 сўм.

20 кг помидор – 40 сўмдан – 800 сўм.

5 кг помидор - 20 сўмдан – 100 сўм.

5 кг помидор реализация қилинади.

Умумий даромад - 5900 сўм

1 кг помидор ўртача реализация нархи:

5900:95 кг қ 621 сўм.

Ташиш ва кўчириш харажатлари

Товарларни бир жойдан иккинчи жойга кўчириш харажатларни эътибордан четда қолдириш осон. Хар бир кўчиришда 1 кг маҳсулотга бўлган харадатлар унчалик катта бўлмайди. Аммо, махсулот сўнгги истеъмолчига етгунга қадар, бир эмас бир неча маротаба ташилади. Охир, оқибатда, ташиш харажатлари маҳсулот нархига сезиларли таъсир кўрсатиш мумкин, айниқса ишчи кучи юқори қийматига эга бўлган мамлакатларда.

Айрим холларда ташиш харажатларининг умумий суммасини аниқлаш осон. Битта контенерни ташиш қийматини, ишчи иш хақини ташилган қадоқлар сонига нисбатидан келиб чиққан холда, тахминан аниқлаш мумкин. Агарда юк ташувчилар соатбай ишга қабул қилинган бўлса, (масалан, бозорларда) вазият янада одийлашади. Агарда у савдогарнинг доимий ишчиси бўлса аксинча, мураккаблашади. Бундай ишчи фермер билан бозор ўртасидаги, юк машинаси ичида, юради. Ушбу вазиятда у хеч нима қилмайди, аммо бунга қарамасдан иш хақи тўланади.

**Қадоқ харажатлари.** Кўпгина маҳсулотлар қадоқланиши лозим. ~алла, йирик мева ва сабзавотлар, қовоқ ва тарвуз сингари, бундан мустасно. Улар тўкма холда ташиниши хам мумкин. Карам каби баргли сабзавотлар хам кўпгина холларда тўкма ташилади. Ташқи барглар қадоқ вазифасини бажариб ички баргларни химоя қиладилар. Бунда қадоқ харажатлари бўлмайди, аммо ташқи барглар кейинчалик олиб ташланади ва маҳсулот йўқотилиши юзага келади.

Қадоқ қуйдаги учта асосий мақсадда хизмат қилади:

* маҳсулот ташишни осонлаштиради. Агар маҳсулот қадоқсиз ташилганда харажатлар анча юқори юўлар эди.
* Маҳсулот химоясини таъминайди. Қадоқларни такомиллаштириш, биринчи навбатда осонлаштиришга эмас, балки химояни кучайтиришга қаратилган бўлади.
* қадоқ ёрдамда маҳсулот реализация учун қулай бўлган бирликларга ажратилиши ва қулай бўлган бирликларга ажратилиши ва унинг ташқи қиёфасини ўзгартириб нархини кўтариш мақсадида ишлатилиши мумкин.

Кўпгина холларда фермер ўз махсулотини ўзи қадоқлайди, масалан қопларга, ва бундай қопларга маҳсулот логистик занжирнинг барча босқичларидан ўтади. Мураккаброқ ва қимматроқ қадоқ эса, масалан пластик контенерлар, сотувда зиммасидадир.

Ишлаб чиқарувчи билан истеъмолчи орасидаги масофанинг узунлигига боглиқ холда, ушбу йўлни босиб ўтишда мева ва сабзавотлар бир неча марта қайта қадоқланади. Фермер ўз маҳсулотини бозорга олиб келиш учун битта қадоқдан фойдаланса (масалан қоплардан). Бозордаги сотувчи эса маҳсулотни улгуржи бозорга олиб келиш учун тахта яшиклар ёки пластик контейнерлардан фойдаланиши мумкин. Тилга олинган қадоқларнинг барчаси харажатлар билан боглиқ бўлиб, умумий маркетинг харажатлари калькуляциясида хам уларни хисобга олиш лозим. Агарда қадоқ бир марта ишлатилардиган бўлса, хар 1кг маҳсулотга тўгри келадиган харажатларни хисоблаш мураккаб иш эмас (масалан, қоп, контейнер, сават ва х.).

Қимматроқ қадоқлардан фойдаланганда, уларни қайта қайта ишлатиш йўлларини топиш лозим. бунда битта ташиш қийматини аниқлаш учун, у ёки бу контейнер (қадоқ) неча марта ишлатилишини аниқ билиб олиш лозим. Шунингдек, бўш қадоқни логистик занжир бошига қайтариш харажатларини хам хисобга олиш лозим. Агарда фермер ўз транспортида ташишларни амалга оширса, унда қадоқларни қайтаришга бўлган харажатларни хисобга олмаса хам бўлади. Аммо, қадоқларни қайтариш учун хам хақ тўланса, унда қадоқ харажатлари анча ошиб кетади. Қуйдаги мисолни кўриб чиқамиз:

**Мисол 39. Қадоқ харажатлари калькуляцияси.**

Фараз қилайлик, апельсинлар тахта экинларга 20 кг-дан қадоқланади. Кичик таъминлаш ишлари ёрдамида хар бир 10 марта ишлартиш мумкин. Яшик нархи 10 доллар, таъмир ишлари –2 доллар, хар бир бўш яшикни қайтариш – 1 доллар.

Унда 1 та ташиш учун қадоқ нархи:

((яшик бирламчи қиймати Қ таъмир)/ташишлар сони) Қ бўш яшикнинг қайтаришнинг (10 Қ 2)/10Қ1қ2,20 доллар 20 кг апельсин-га, ёки 1 кг учун 0,11 доллар.

Қадоқнинг такомиллашган турлари, йўқотишини камайтириш имкони бўлганда, қўлланилади. Аммо, тез бузиладиган маҳсулотлар қиммат қадоқни талаб қилмайди, чунки уни ишлатишдан бўлган фойда минималдир. Махаллий хом – ашёдан тайёрланган қадоқлардан фойдаланиш, айниқса мақсадга мувофиқдир.

**Сақлаш харажатлари**

Сақлаш харажатлари 4-та асосий категорияларга бўлинади:

* 1 кг маҳсулотни омборга ёки рифрежераторга (музлатгичга) қўйишнинг хақиқий қиймати. Ушбу харажатлар гурухи бино амортизацияси, қўриқлаш, электор энергияси ва бошқа комунал хизматларга, хамда хизмат кўрсаткичга бўлган харажатларни ўз ичига олдаи;
* омборхонадаги маҳсулотни сақлаш билан боглиқ бўлган харажатлар, масалан кимёвий воситалар қиймати;
* омборхонадаги маҳсулот сифатини йўқотиш билан боглиқ бўлган харажатлар;
* махсулот омборхонада турган вақтдаги мулкдор молиявий харажатлар.

Компания харажатлари катталигича таъсир этувчи энг йирик омил бўлиб, қуватлардан фойдаланиш хизмат қилади. Агарда, омбор доимо тўла қувватда ишлатилса, яъни тўлиб турса, маҳсулот бирлигига бўлган харажатлар кам бўлади. Омборхона бўш бўлган тақдирда эса харажатлар ошиб бораверади.

Сотувчи тижорат омборхоналаридан фойдаланиб, уларнинг хизматларини кг-кун, яшик-хафта ёки режа ой асосида тўланса, унда хақиқий сақлаш харажатларини хисоблаш мураккаб иш эмас. Сотувчи бутун бир катта омборни ижарага олса унда сақлаш харажатлари қуйдагича хисобланади.

**Мисол 40. Сақлаш харажатлари колькуляцияси.**

Фараз қилайлик, омбор 600 долларга 120 кунга ижарага олинган бўлиб, унинг ўртача юкламаси кунига 250 қоп картошкани ташкил этсин.

Унда сақлаш харажатлари қуйдагича хисобланади:

600/120 қ 5 кунига доллар

5/250қ0,02 доллар қоп/кун

шу билан бирга маҳсулотнинг омборда туриши, сотувчи учун молиявий харажатлари билан кузатилади. Сақлаш харажатларини хисоблашнинг реаллик услуби 8 мисолда кўрсатилган, унда қўшимча харажатлар сифатида банк фоизи олинган. Аммо мисолда 4 оймаҳсулотни сақлаш хеч қандай йўқотишга олиб келмаган хақиқатда эса йўқотишлар албатта бўлади.

**Мисол 41. Вақт сақлаш харажатларини ҳисоблаш.**

Фараз қилайлик сотувчи хар бир қопига 10 доллардан картошка сотиб олиб уни 4 ой давомида омборхонада сақлайди. Бунинг учун у йилига 12 % хисобидан банкдан пул олиши лозим. бунда банк % қиймати 10\*0,04 (12% йилига 4 ой учун) қ 0,4 доллар хар бир қоп учун.

Шундай қилиб, 1 қоп картошкани сақлаш учун хақиқий харажатлари қуйдагича хисобланади. 1 қопни 120 кун давомида 0,02 доллардан сақлаш харажати қ 2,40 доллар. 1қоп учун кридит бўйича % қ 0,40 доллар. Шундай қилиб, 1 қоп харажатларнинг умумий суммаси 2,80 долларга тенг.

**Қайта ишлаш қиймати**

Маҳсулотнинг бир шаклидан иккинчисига ўтказиш яъни қайта ишлаш қайта ишловчи корхонанинг эксплуатациясига бўлган харажатлар билан кузатилади. Маркетинг харажатларини хисоблаётганда қайта ишлаш харажатларини яна икки муҳим жиҳатларини хисобга олиш лозим. Биринчидан, маҳсулотнинг моддий (жисмоний, физик) йўқотилиши сингари, фермердан харид қилинган 1 кг маҳсулот, қайта ишланиб истеъмочига сотилган 1 кг маҳсулотга тўгри келмайди. Бу ерда савол тузилади фермердан сотиб олинган 1 кг маҳсулотнинг қайси қисми сўнги маҳсулот сифатида истеъмолчига сотилади

иккинчидан қайта ишлаш жараёни натижасида асосий маҳсулот билан бир вақтда қандайцдир қўшимча маҳсулот ҳам пайдо бўлиши ва у ҳам реализация қилиниши мумкин. демак колькуляцияда ушбу қўшимча маҳсулот нархи ҳам хисобга олинган бўлиши лозим.

Маҳсус қайта ишланган айрим маҳсулотларда (масалан, истеъмолга тайёр гўшт), хом ашё қиймати реализация қийматининг кичик бир қисмини ташкил этади. Айрим холларда 10 % дан ҳам кам. Қолган қисми эса қайта ишлаш қадоқлаш ва бошқа маркеитнг харажаталари аммо биз фақатгина бирламчи қайта ишлаш қийматини кўриб чиқамиз қиймат колькуляциясини қилиш учун маҳсулот чиқиш меъёрини қўшимча маҳсулот миқдори ва қийматини ҳамда қайта ишлашга бўлган ўз харажатларини хитсобга олиш лозим. Мисол кўриб чиқамиз.

**Мисол 42. Қайта ишлаш қиймати калькуляцияси**

Фараз қилайлик гуруч тегирмонда маҳсулот чиқиш меъёри 70 % реализация қилинадиган қўшимча маҳсулот хажми эса хом ошё вазнини 25 5 ташкил этади. 1 кг гуруч хом ошёсини қайта ишалш харажатлари 100 сўм бу умуий йиллик харажаталарининг қайта ишланган хом ошё вазнига нисбатидир. 1 кг хом ошёни харид нархи 200 сўм, қайта ишланган маҳсулот қиймати

1кг 100 сўм 1 кг хом ашёни қайта ишлаш қиймати

1 кг хом ошёни харид қиймати 200 сўм қайти ишлаш харажатлари 100 сўм жами 300 сўм қўшимча маҳсулотнинг реализация қилишдан олинган тушум

0,25 кг \*100 сўм-25 сўм

1 кг хом ошё таннархи 400 сўм –25сўм-375 сўм

1кг гуручнинг таннархи 375 сўм

тегирмончининг харажатлари тўгрисидаги аниқ ахборотни хар доим ҳам олиб бўлмайди. Улар ёқилги нафақат хизмат кўрсатиш ва таъмир қий матларини ўз ичига оладиган ишлаб чиқариш харажатларини балки меҳнат харажатлар тегирмсонга ва қўшимча хоналарга қўйилган капитал қиймати ва йўқотилган имкониятлар харажатларини ҳам ўз ичига олади. Айрим мамлакатларини қишлоқ хўжалик ишлаб чиқарилашини бюджетлари моделларини ишлаб чиқардилар. Худди шундай моделларини тегирмон эгаларига кредит берувчи банклар ҳам ишаб чиқади. Ушбу моделлар корхона фаолиятини ўзига хусусиятларини эътиборга олган холда турлича бўлишлари мумкин.

**Капитал қиймати**

Логистик харажатларини асосий ташкил этувчисидир. (компонентидир) турли мамлакатларда у % ставкалари даражасига боглиқ. Капитал қиймати қуйидагиларни ўз ичига олади.

* Маҳсулотни харид қилиш ва уни омборда сақлаш учун лозим бўлган пуллар нархи кўпгина кичик савдогарлар маҳсулотнинг сотиб оладилар, уни қайта сотадилар ва тушумдан ва янада кўпроқ маҳсулот сотиб олиш учун фойдаланадилар ва хоказо демак уларни жорий капиталдаги эҳтиёжи чекланган.

Иккинчи бир томондан, маҳсулотни сотиб олиб уни узоқ вақт давомида омборда сақлайдиган савдогарлар, катта жорий капиталга эга бўлишлар лозим. Айрим мамлакатларда савдогарлар йигим терим бошланмасдан олдин фермерлар маҳсулотларни сотиб оладилар, яъни экилган майдон ёки мевали дарахт (контрактация шартномалари) демак, улар ўз фаолиятини узоқ вақт давомида молиялаштириб туришари лозим ва уларни харажатлари янада юқори бўлади.

* Савдогарга таълуқли омбор ёки автотранспортга қўйилган капитал қиймати
* Бошқа бино ва ускуналар қўйилган капитал қиймати, масалан офис хоналари галлани тортиш ва қуритиш ускуналари ва х
* Савдогарни мулки бўлган транспорт хоналар ва ускуналарни омартизацияси
* Маҳсулотнинг кичик партияси учун галла қийматини хисоблаш жуда ҳам мурккаб операция саналади. Бунда хизмат кўрсатишга бўлган тижорат ставкаларидан фойдаланиш лозим агарда фермер бу мақсадлар учун ўз ускуналаридан фойдаланса ҳам ушбу тижорат ставкалари транспорт, ускуналар ва х.ларга қўйилган капитал қийматини хисобга олган холда ишлаш чиқилган бўлади.

Айрим холларда консалтинг хизмати ишчилари омбор ёки тегирмон қуриш юк машинасини сотиб олиш саволлари бўйича хам маслаҳат берадилар. Бунда капитал қиймати ва омортизациясини кооператив фаолиятидан кутилаётган йиллик даромад билан таққослаш лозим.

Капитал қиймати бўлиб эса банкка тўланадиган кредит % ставкаси хизмат қилади. % ставкалари бир хил даражада қолишини фараз қилиб хар йили тўланадиган кредит суммаси қисмини хисобалш лозим.

Амортизация тўгри чизиқли усул ёрдамида хисобланиши мумкин ушбу усул бўйича омортизация объектини хаётий даври аниқланади, кейин унинг бирламчи қийматидан ликвидацион киймати ийириб олинган натижа хаетий даврига булинади.

Амортизация хисоблашнинг алтернатив ва аникрок усули бу амортизация обектининг харйилги баланс кийматидан доимий фоиз ставкаси билан хисобланади.Шундай килиб ,мулкдан фойдаланишниниг биринчи йилдаги киймати ,кейингиларга нисбатан тезроқ камаяди.масалан нархи 10 млн бўлган юк машинасининг омоизация меъёрининг 10 % ташкил этади. 1 йилда омортизацияни суммаси 1 млн га тенг бўлса 2 йил 900 мингга тенг бўлади яъни 10 млн-1 млн \* 10 %

Логистик даромаднинг чегараси

Даромад чегараси-бу логистика занжирини хар бир функционал бўгинига тўгри келадиган, сўнггги ўртача реализация нархини %дир. Ушбу чегара маҳсулот бир босқичдан икккинчи босқичга ўтишдаги хқоплаши ва ушбу жараёнда иштирок этувчи шахсларга даромад тайёрлаши лозим. даромадлилик чегарасини хисоби 10 миослда кетритилган.

**Мисол 43. Функционал босқичлар бўйича логистик даромадлилилк чегарасини хисоблаш.**

Хисоблар, олдинги мисолллардан келтирилган маълумотларга асосланган яъни фермердан харид қилиш нархи 500 сўм/кг

Ўртача улгуржи реализация нархи 900 сўм/кг

Ўртача чакана нархи 1170 сўм / кг ишлаб чиқарувчи улуши 500/1170-0,427 ёки 43 %.

Даромадлиликни улгаржи чегараси (900-500)/1170-0,342 ёки 34 %

Даромадлиликнинг чакана чегараси (1170-900/1170-230)ёки 23 %

Умумий улуш 34%-57 %

жадвал

Дон маҳсулотлари уруғлигини ва озукаларни сақлашда табий йўкотиш меъёрлари (дастлабки вазнига нисбатан %да)

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Дон ёки уруғ номи | Қопда сақлаганда | | Сочилган ҳолда сақланганда | |
| 3 ойдан  6 ойгача | 6 ойдан ортиқ | 3 ойдан  6 ойгача | 6 ойдан ортиқ |
| Буғдой ва жавдар | 0,08 | 0,14 | 0,12 | 0,18 |
| Сули ва арпа | 0,10 | 0,18 | 0,15 | 0,25 |
| Гречиха | 0,12 | 0,20 | 0,16 | 0,25 |
| Маккажухори  дони | 0.18 | 0,22 | 0,25 | 0,30 |
| сўта | - | - | - | - |
| Нўхат ва ловия | 0,14 | 0,18 | 0,18 | 0,23 |
| Кунгабокар  Рапс ва каноп уруғи | 0,18 | 0,23 | 0,25 | 0,27 |
| Кунжут уруғи | 0.12 | 0,22 | 0,14 | 0.22 |
| Ер ёнгок уруғи | 0,18 | 0,24 | 0,28 | 0,32 |
| Буғдой ва жавдар, махсар | 0,20 | 0,25 | 0,30 | 0,40 |
| Шоли | 0,11 | 0,20 | 0,15 | 0,24 |
| Турли ёрмалар | 0.09 | 0.12 | - | - |
| Ун | 0,09 | 0,12 | - | - |
| Турли пичанлар | 1,1 | 1,1 | 1,6 | 1,6 |
| Кунжара:  6 кунгача 0,07  15 кунгача 0,10  30 кунгача 0,16 |  |  |  |  |

**Ташиш жараёнида маҳсулот йўкотишларини ҳисобга олиш**

Қишлоқ хўжалик маҳсулотларини ташишда контейнерлардан фойдаланиш ҳозирги кунда ушбу соҳада қўйилган муҳим қадамлардан ва асосий усуллардан бири ҳисобланади. Қишлоқ хўжалик маҳсулотларини тез ташишда, маҳсулотларининг узоқ муддат давомида ўз сифатини йўқотмасдан сақланишида контейнерлар орқали ташиш алоҳида эътибор талаб этади. Ҳозирда қишлоқ хўжалик маҳсулотларини ташишда кенг фойдаланилаётган контейнерларга қуйидаги контейнер турлари мисол бўла олади: КЛ-450, КП-250, КБ-500, А-517, ЦКТБ, СК-1-1, СК-1-1. Энг кўп ташиладиган қишлоқ хўжалик махсулотларидан картошка ҳисобланади. Тажрибалар шуни кўрсатмоқдаки, картошкани махсус контейнерларда ташиш натижасида уларнинг йўқотишлари улуши 8 фоизни ташкил этса, уюмли ташишлар натижасида махсулотнинг йўқоитишлари улуши 13,5 % ни ташкил этади. Кўриниб турибдики контейнерларда маҳсулотларни ташиш махсулот сифатини бузилишини олдини олишга имконият яратади.

Мева сабзавотларни ташишда қишлоқ хўжалик маҳсулотини физик ва химик хусусиятларини инобатга олиш ва ундан келиб чиққан ҳолда шартшароитларни мослаштириш лозим. Контейнерлар махсус латоклар билан жиҳозланган бўлиб, у маҳсулотни юклашда анча меҳнатни енгиллаштиришга имконият яратади. Контейнерлар бўшагач уларни бир бири билан тахлаш мумкин. Бу эса ўз навбатида контейнерлардан фойдаланишда қулайликлар яратади.

Қишлоқ хўжалик маҳсулотларини сифатли етқазиб беришда уларни ўз вақтида ташишни ташкил этиш мухим омиллардан ҳисобланди.

Умуман олганда қишлоқ хўжалик махсулотларни ташишда махсус контейнерлар ва транспорт турларидан фойдаланиш, юклаш ва тушириш ишларни механизациялаш муҳим аҳамият касб этади.

Юқорида тилга олинган фикрларни инобатга олган ҳолда, маҳсулотни сифатли ташишда қуйидаги асосий омилларни кўрсатиш мумкин.

- етиштирилган қишлоқ хўжалик маҳсулотларни ўз вақтида зарур транспорт воситалари билан таъминлаш ва ташишни ўз вақтида ташкил этиш;

- маҳсулотларни ташишда махсус контейнерлардан фойдаланишни ривожлантириш;

- маҳсулотларни тушириш ва юклаш ишларини амалга оширишда захарланишларни минимал миқдорга келтириш.

**Транспорт харажатлари.** Транспорт харажатлари фермерлар ўз маҳсулотларини бозорга, сотувчилар эса уни логистик занжир бўйича истеъмолчига ташишда пайдо бўлади. Транспорт харажатлари, ер усти ёки айрим холларда сув транспортида маҳсулот бирлигини ташишда бўлган тўловларни ўз ичига олганда, улар тўғридан тўғри деб айтилади. Агарда фермер ёки сотувчи маҳсулотини ўз транспортида ташиса, бундай харажатлар эгри дейилади. Айрим холлада улар молиявий ифодаланмасдан, йўқотилган имкониятлар харажатлари сифатида ифодаланадилар.

Сотувчи ўз шахсий транспорт воситачисига эга бўлганда, транспорт харажатларини хисоблаш мураккаблашади. Унда қуйдагиларни хисобга олиш лозим:

* хайдовчи ва унинг ёрдамчисининг иш хақи;
* ёқилги, таъмирлаш, хизмат кўрсатиш ва бош қиймати;
* лицензия, йўл солиги, суғурта қиймати ва бошқа мажбурий тўловлар;
* бозорга кириш тўлови;
* транспорт воситаси қиймати;

Юк машинасидан фойдаланишнинг йиллик харажатларини хисобласак, банк ссудаси бўйича тўланаётган фоиз суммасигина эмас, балки машинанинг йиллик амортизациясини хам хисоблаш лозим.

Йиллик транспорт харажатлари аниқлангандан сўнг, тонна киломерт қийматини топиш учун, йил давомидаги, машина мўлжалланган, иш хажмини аниқлаш лозим. У қуйдагиларга боглиқ:

* маҳсулотнинг бозордаги даврига;
* юк машинасидан фойдаланилмаганда, ундан фойдаланиш мумкин бўлган субъектларга;
* бузулиш сабали машинанинг туриб қолиши муддатига;
* машинада амалга ошириладиган ташишлар сони ва узунлигига (масофасига).

Равшанки, транспортда маҳсулот ташишни қимматлаштирувчи харажатларнинг хилма хил турлари мавжуд. Кўпгина холларда транспорт харажатлари асосий логистик харажатлар бўлиб, уларни тўгри хисоблашишига кўп нарса боглиқ.

**Мисол 44. Транспорт харажатлари колькуляцияси.**

Фараз қилайлик, юк машинасидаги бўш жой 40м3 га тенг, уни ижарага олиш харажати 500 долларни ташкил этади. 0,2м3 сигимдаги контенерга 8 кг помидор, 0,4 м3 сигимдаги контенерга эса 10 кг яшил гаримдори жойлаштириш мумкин.

Унда 1кг контенер помидор хамда гаримдорининг ташиш харажатлари қуйдагича хисобланади:

500s / (40м3/0,2м3) қ 2,50s 1 контенер помидор учун

250 s / 8 кг қ 0,31 s 1 кг помидор учун

800 / (40/0,4) қ 5,00 s 1 контенер гаримдори учун

5,00 s / 10 = 0,5 s 1 кг гаридори учун.

Маҳсулотларни сақлаш муаммоси жуда мухимдир, чунки баъзи маҳсулотларни сақлашдаги харажатлар маҳсулотни ишлаб чиқаришдаги қийматидан ҳам ортиб кетади. Харажатларни камайтириш уруғлик, озуқа-ем ва бошқа маҳсулотларнинг таннархини пасайтиришга ҳамда уни сотиб фойда олишга олиб келади. Хўжаликлар таркибидаги техника базасини корхоналарнинг ривожланиш йўналишига, у жойлашган ернинг об-ҳаво шароитига қараб қуриш, жиҳозлари ва техник ҳамда иқтисодий томондан унумли фойдаланиш зарур.

Маълумки, қишлоқ хўжалигида етиштириладиган ҳар бир хом- ашёнинг сифати қатор омилларга боғлиқ. Дон ва бошқа қишлоқ хўжалик маҳсулотларининг озиқ-овкат ва технологик қиймати тўғридан-тўғри нав, агротехник тадбир, об-ҳаво, етиштириш шароити, ҳосилни йиғиб олиш усули ва муддати, ҳосил йиғиб олингандан кейинги тайёрлашда, ташиш ва сақлашга узвий боғлиқдир. Маҳсулотларни унумли сақлаш нафақат мавжуд техник базаси, омбор, турли машина ва ускуналардан фойдаланишга, сақланажак маҳсулотларнинг чидамлилигига ҳам чамбарчас боғлиқдир.

Қишлоқ хўжалик маҳсулотларни нобуд килмасдан ташишни ташкил этиш

Транспорт воситаларининг унумдорлиги асосий ҳисобланади. Транспорт воситалари иш унумдорлиги ва унга техник-эксплуатацион кўрсаткичларнинг таьсирини ўрганиш ва таҳлил қилишда қуйидаги формулардан фойдаланиш лозим бўлади.

Маълум давридаги ташилаётган маҳсулот миқдори ташилган маҳсулотнинг умумий миқдори тонна билан ифодаланади.

Транспорт воситасининг кунлик иш унумдорлиги, бу бир қатновда ташилган юк ҳажми (т) ва бажарилган транспорт иши (юк обороти) (ткм). Улар қуйидаги формула бўйича аниқланади:

, т (9.1)

, ткм (9.2)

Бунда,

*qн- номинал юк кўтарувчанлиги;*

*Тиш- наряд вақти;*

*vт- ўртача техник тезлик;*

*β - босиб ўтилган йўлдан фойдаланиш коэффициенти;*

*γст- юк кўтарувчанликдан статик фойдаланиш коэффициенти;*

*tо-т - юк ортиш-туширишда бўш туриш вақти.*

Ташиш ҳажми ташилган воситалар миқдорини ифодаламайди негаки у маҳсулотни ташиш масофасига боғлик бўлади. Шунинг учун транспорт иши фақат оғирлик миқдори тонна билан ўлчанмасдан балки тонна км билан ўлчанади

Истеъмолчи ва етказиб берувчилар маълум бир хизмат кўрсатиш майдони хакида аниқ тассавурга эга бўлмасдан автомобил транспорт ишини рационал ташкил эта олмайдилар.

Истеъмолчи ва етказиб берувчилар тўғрисида аниқ маълумот олгандан кейин транспорт алоқалари ва қишлоқ хўжалиги юклари хажми хакида дастлабки хисобларни олиб борадилар

Юкларни ташишда оғирлиги, транспортабеллиги, габаритлари, ортиш-тушириш учун вақт сарфлари билан бирга транспорт иши таркибини хам билиш керак.

Автомобилларни маълум бир мақсадли кўллаш усулларини аниқлаш учун куйидаги параметрларни аниқлаш лозим.

Ташиш давридаги меъёрий йўкотишларнинг пулдаги ифодаси

Sп=0,01··П·Q, сум /т (9.3)

 - 1т юкнинг ўртача баҳоси;

П – транспортда ташишда маҳсулотни меъёрий йўкотиш фоизи (9.2-жадвал);

Q – юк хажми, т.

жадвал

Автомобил транспортида ташишда йўкотиш меъёри

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Ташиш масофаси, км | Йўкотиш меъёри, % | | | | | | |
| Бортовой автомбоил транспортида ташиш | | | | Рефрежираторларда ташиш | | |
| узум | олма | помидор | картошка | узум | олма | помидор |
| 10 | 0,1 | 0,1 | 0,1 | 0,3 | - | - | - |
| 11-25 | 0,2 | 0,1 | 0,2 | 0,4 | - | - | - |
| 26-50 | 0,3 | 0,3 | 0,3 | 0,5 | - | - | - |
| 51-75 | 0,4 | 0,3 | 0,4 | 0,6 | - | - | - |
| 76-100 | 0,5 | 0,3 | 0,5 | 0,7 | - | - | - |
| 101-125 | 0,6 | 0,5 | 0,6 | 0,8 | - | - | - |
| 126-150 | 0,7 | 0,7 | 0,7 | 0,9 | - | - | - |
| 151-175 | 0,8 | 0,8 | 0,8 | 1,0 | 0,8 | 0,6 | 0,6 |
| 176-200 | 0,9 | 0,9 | 0,9 | 1,1 | 1,0 | 0,6 | 0,7 |
| 201-225 | 1,0 | 1,0 | 1,0 | 1,0 | 1,0 | 0,7 | 0,7 |
| 226-250 | 1,1 | 1,1 | 1,1 | 1,3 | 1,1 | 0,7 | 0,7 |
| 251-275 | 1,2 | 1,2 | 1,2 | 1,4 | 1,1 | 0,7 | 0,7 |
| 276-300 | 1,3 | 1,3 | 1,3 | 1,4 | 1,2 | 0,7 | 0,8 |
| 301-350 | - | 1,5 | 1,4 | 1,6 | 1,2 | 0,8 | 0,8 |
| 351-400 | - | 1,7 | 1,5 | 1,8 | 1,3 | 0,8 | 0,8 |
| 401-450 | - | 1,8 | 1,6 | 2,1 | 1,3 | 0,9 | 0,9 |
| 451-500 | - | 1,9 | 1,7 | 2,1 | 1,4 | 0,9 | 1,0 |
| 501-550 | - | 1,9 | 1,8 | 2,4 | 1,5 | 1,0 | 1,0 |
| 551-600 | - | 2,1 | 1,9 | 2,4 | 1,6 | 1,1 | 1,1 |
| 601-700 | - | 2,3 | 2,1 | 2,7 | 1,7 | 1,3 | 1,2 |
| 701-800 | - | 2,3 | 2,3 | 2,7 | 1,8 | 1,3 | 1,3 |

Картошка, карам, тарвуз, ковун, ош ковок, бодринг, сабзи кадоклаш учун зудлик билан ташишда тарасиз автомобилларда ташилади. Ортиш тушириш ишларида туриб колиш холатларининг бўлиши сабзавотларнинг механик йўкотилиши, табиий йўкотиш бир мунча кўпаяди.

Ташиш давридаги меъёрий йўкотишлар мавжуд ва уларни ҳисобга олиниши хозирги кунда жуда муҳимдир. Қишлоқ хўжалик маҳсулотларини йўкотишларини хисобга олиш бўйича меъёрдан фойдаланиб хисоб китоблар килинади бу эса ташиш жараёнида аник йўкотишларни хисобга олиниши ва бузилиш холатларини камайтиришда имконият беради.

***1–масала.***1 ой ичида қишлоқ хўжалик маҳсулотларини қайта ишловчи корхонага нок ва олма керак бўлади. Берилган давр ичида ҳар бир маҳсулот бўйича қуйидагиларни аниқланг:

а) харид қилинаётган маҳсулотларнинг оптимал вазнини

б) буюртмаларнинг оптимал сонини

в) захираларни сақлашга бўлган оптимал ўзгарувчан ҳаражатларни

г) ўзгарувчан харажатлар бўйича оптимал вариант ва бутун партия ойнинг 1-чи кунида сотиб олинган вариант ўртасидаги фарқни.

Берилган:

-1 ой ичидаги эҳтиёж (т). Нок-9, Олма-82;

-маҳсулот партиясига буюртма нархи (сўм) Нок-190, Олма-110;

- 1 ой ичида бир бирлик товарни сақлаш харажатлари (сўм) Нок-130, Олма-80.

Ечими:

а) Харид қилинаётган маҳсулотларнинг оптимал вазнини қуйидаги формула ёрдамида топамиз.

 (8.7)

бу ерда: С3 \_- товар партиясига буюртма қиймати (сўм).

Э – ой давомида эҳтиёж (т)

Х – бир бирлик товарни бир ой давомида сақлаш харажатлари.

(1) формулага берилганларни қўйиб қуйидагига эга бўламиз

(Нок):

=5 тонна

(Олма):

=15 тонна

б) Бир ой давомида буюртмаларнинг оптимал сонини қуйидаги формуладан топишимиз мумкин:

 (8.8)

(Нок):

 буюртма

(Олма):

 буюртма

в) Бир ой давомида зазираларни сақлашга бўлган оптимал ўзгарувчан харажатларни қуйидаги формуладан топамиз:

 (8.9)

(Нок):  сўм

(Олма):  сўм

г) Ўзгарувчан харажатлар бўйича оптимал вариант ва харид ойнинг 1чи кунида бўлган вариант орасидаги фарқ қуйидаги ҳисобланади:

 (8.10)

(Нок):  сўм

(Олма):  сўм

Мустакил ечиш учун масалалар

***2-масала.*** Фермер хўжалигининг савдо шахобчасига, савдони ташкил этиш мақсадида 3 хил маҳсулот (пиёз, сабзи, картошка) лозим 1ой ичида ҳар бир маҳсулот бўйича қуйидагиларни аниқланг:

а) харид қилинаётган маҳсулотларнинг оптимал вазнини

б) буюртмаларнинг оптимал сонини

в) захираларни сақлашга бўлган оптимал ўзгарувчан харажатларни

г) ўзгарувчан харажатлар бўйича оптимал вариант ва бутун партия ойнинг 1-чи кунида харид қилинган вариант ўртасидаги фарқни.

Берилган:

- 1ой ичидаги эҳтиёж: пиёз-273, сабзи -191, картошка-68 (т).

- маҳсулот партияси буюртмасининг нархи: пиёз-14.3, сабзи, 17.2,

картошка -8

- 1ой ичида бир бирлик маҳсулотни сақлашга бўлган харажатлар: пиёз-0,9, сабзи -1,7, картошка -1,9.

**3-Масала.**

Сизнинг Консалтинг-фирмангизга Француз компанияси қуйидаги савол билан мурожат этди:

Компания қишлоқ хўжалик маҳсулотларини қаердан сотиб олса фойдалироқ бўлади: Ўрта Осиёданми ёки Европаданми?

Берилган:

- етказилаётган юкнинг умумий қиймати 3000 АҚШ $ доллари/м3

- транспорт тарифи 105 АҚШ доллар/м3

- импорт божи 12%

- захираларга: йўлга – 1,9%, суғурта – 0,8 %.

- маҳсулот нархи: Европада 108 доллар

Ўрта Осиёда 89 доллар.

Француз компаниясига жавоб қайтаринг.

**4- Масала.** Қуйидаги маълумотлар мавжуд бўлсин: бирлик маҳсулот етказишга кетган харажат – Nо-12,75 пул.бирлиги; йиллик истеьмол S - 1000 бирлик; маҳсулотни сақлашга кетган йиллик харажат i- 0,1 пул.бирлиги; етказилувчи партия миқдори:йиллик ишлаб чиқариш q – 100, 200, 400, 500, 600, 800, 1000 бирлик; йиллик ишлаб чиқариш p-12000 бирлик; танқисликдан келиб чиққан чегирмалар h- 0,2 пул. бирлиги.

Топширик: а) Сотиб олинувчи маҳсулотни оптимал ҳажмини аниқлаш.

б) Захирани охирги инетрвалгача тўлдириш учун буюртма бериладиган маҳсулот оптимал ҳажмини аниқлаш.

Танқислик шароитидаги маҳсулотнинг оптимал ҳажмини ҳисоблаш қуйидагича амалга оширилади.

Сотиб олинувчи маҳсулот ҳажми қуйидаги формула орқали аниқланади.

; (8.11)



Сотиб олинувчи маҳсулотнинг оптимал ҳажмини аниқлаш учун қуйидаги жадвални тузамиз. (8.11 жадвал)

жадвал

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Маҳсулот партияси | 100 | 200 | 400 | 500 | 600 | 800 | 1000 | Формула |
| Буюртма бажарилишидаги чегирма., пул бирлиги | 127,5 | 63,75 | 31,87 | 25,5 | 21,5 | 15,9 | 12,75 | Ив=S/ qoхСо |
| Сақлаш чегирма, пул бирлиги | 5,0 | 10,0 | 20,0 | 25,0 | 30,0 | 40,0 | 50,0 | Ихр  q/2x i |
| Йиллик йиғинди чегирма, пул бирлиги | 132,5 | 73,75 | 51,87 | 45,5 | 51,25 | 55,9 | 62,75 | ΣИ=Ив+Ихр |

Захирани тўлдиришдаги охирги интервал qmда буюртма берилаётган партиянинг оптимал ҳажмини аниқлаймиз.

 (8.12)

qm =бирлик

1. Танқислик шароитидаги партиянинг оптимал ҳажмини аниқлаймиз:

 (8.13)

qsқбирлик

Танқислик шароити максимал ижобий захира борлиги:

 (8.14)

бирлик

Циклнинг умумий вақти:

 (8.15)



Келтирган ҳисоблашлар шуни кўрсатадики, танқислик шароитида буюртманинг охирги интервал нукталари орасидаги вақт (0,61 ўрнига 0,50 = 500/1000) ва партиянинг оптимал ҳажми (500 ўрнига 613 бирликка) ошади.

**5-масала.** Сотиб олинувчи маҳсулотни оптимал ҳажмини аниқлашни амалга оширамиз. Қуйидаги маълумотлар мавжуд: бирлик маҳсулот етказишга кетган харажат – Nо-25 пул.бирлиги; йиллик истеьмол S - 1000000 бирлик. Нарҳ ва чегирма структураси қуйидаги жадвалда келтирилган.

жадвал

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Етказиш партия ҳажми, бирлиги | Нарх, пул бирлиги | Захиралар харажати, пул бир |
| 0-9999 | 2,50 | 0,60 |
| 10000-19999 | 2,00 | 0,40 |
| 20000 и более | 1,50 | 0,30 |

Ечими: **2,50 пул.бирлиги нархида**.

Сотиб олинувчи маҳсулот ҳажми қуйидаги формула орқали аниқланади.

бирлик

**2,0 пул.бир нархида.**

Сотиб олинувчи маҳсулот ҳажми қуйидаги формула орқали аниқланади.

бирлик

**1,50 пул.бир нархида.**

Сотиб олинувчи маҳсулот ҳажми қуйидаги формула орқали аниқланади.

бирлик

Ҳисоб-китоблар йиллик ҳаражатларни умумий қиймати асосида олиб борилади. Маҳсулотга харид қилиш нархига турли омилларнинг таъсир қилишини кўриб чикамиз.

Бунинг учун қуйидаги формуладан фойдаланамиз:

 (8.4.10)

**2,50 пул.бирлиги нархида**



**2,0 пул.бирлиги нархида**



**1,50 пул.бирлиги нархида**



Келтирилган ҳисоб-китоб асосида ҳулоса қилиш мумкинки, 2000 дона ва ундан кўпроқ маҳсулот ҳарид қилиш мақсадга мувофиқдир.

**6-масала.** Қуйидаги маълумотлар мавжуд: бирлик маҳсулот етказишга кетган харажат – Nо-14,2 пул.бирлиги; йиллик истеьмол S - 2040 бирлик маҳсулотни сақлашга кетган йиллик харажат i- 2 пул.бирлиги етказилувчи партия миқдори:йиллик ишлаб чиқариш q – 100, 200, 300, 500, 600, 700, 900 бирлик; йиллик ишлаб чиқариш p-12000бир.; чегирмалар танқисликдан келиб чиққан h- 3 пул.бирлиги.

**Топшириқ:** а) Сотиб олинувчи маҳсулотни оптимал ҳажмини аниқлаш.

б) Захирани охирги инетрвалгача тўлдириш учун буюртма бериладиган маҳсулот оптимал ҳажмини аниқлаш.

**7-масала.** Қуйидаги маълумотлар мавжуд: бирлик маҳсулот етказишга кетган харажат – Nо-20,0 пул.бирлиги; йиллик истеьмол S - 10000 бирлиги: маҳсулотни сақлашга кетган йиллик харажат i- 0,96 пул.бирлиги: етказилувчи партия миқдори:йиллик ишлаб чиқариш q – 100, 200, 400, 500, 600, 800, 900 бирлик.; йиллик ишлаб чиқариш p-12000бирлик.; чегирмалар танқисликдан келиб чиққан h- 4 пул.бирлиги.

**Топширик:** а) Сотиб олинувчи маҳсулотни оптимал ҳажмини аниқлаш.

б) Захирани охирги инетрвалгача тўлдириш учун буюртма бериладиган маҳсулот оптимал ҳажмини аниқлаш.

**8-масала.** Қуйидаги маълумотлар мавжуд: бирлик маҳсулот етказишга кетган харажат – Nо-22,75 пул.бирлиги; йиллик истеьмол S - 10000 бирлик: маҳсулотни сақлашга кетган йиллик харажат i- 0,2 пул.бирлик: етказилувчи партия миқдори:йиллик ишлаб чиқариш q – 100, 200, 300, 500, 600, 700, 1000 бирлик.; йиллик ишлаб чиқариш p-12000бирлик.; чегирмалар танқисликдан келиб чиққан h- 0,3 пул.бирлиги.

**Топширик:** а) Сотиб олинувчи маҳсулотни оптимал ҳажмини аниқлаш.

б) Захирани охирги инетрвалгача тўлдириш учун буюртма бериладиган маҳсулот оптимал ҳажмини аниқлаш.

**9-масала.** Сотиб олинувчи маҳсулотни оптимал ҳажмини аниқлаш лозим. Қуйидаги маълумотлар мавжуд: бирлик маҳсулот етказишга кетган харажат – Nо-20 пул.бирлиги; йиллик истеьмол S - 10000 бирлик: Нарҳ ва чегирма струткураси куйидаги жадвалда келтирилган.

жадвал

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Етказиш партия ҳажми, бирлик | Нарх, пул бирлиги | Захиралар харажати, пул бирлиги |
| 0-9999 | 3,50 | 0,80 |
| 10000-19999 | 3,00 | 0,60 |
| 20000 и более | 2,50 | 0,50 |

**10-масала.** Сотиб олинувчи маҳсулотни оптимал ҳажмини аниқлаш. Қуйидаги маълумотлар мавжуд: бирлик маҳсулот етказишга кетган харажат – Nо-15 пул.бир; йиллик истеьмол S - 100000 бир.: Нарҳ ва чегирма струткураси қуйидаги жадвалда келтирилган келади.

жадвал.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Етказиш партия хажми, бирлиги | Нарх, пул.бирлиги | Захиралар харажати, пул бирлиги |
| 0-9999 | 4,50 | 1,00 |
| 10000-19999 | 4,00 | 0,80 |
| 20000 и более | 3,50 | 0,70 |

**11-масала.** Сотиб олинувчи маҳсулотни оптимал ҳажмини аниқлаш. Қуйидаги маълумотлар мавжуд: бирлик маҳсулот етказишга кетган харажат – Nо-35 пул.бир; йиллик истеьмол S - 1000000 бир.: Нарҳ ва чегирма структураси қуйидаги жадвалда келтирилган.

жадвал

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Етказиш партия ҳажми, бирлик | Нарх, пул.бирлиги | Захиралар харажати, пул бирлиги |
| 0-9999 | 5,50 | 1,20 |
| 10000-19999 | 5,00 | 1,00 |
| 20000 и более | 4,50 | 0,90 |

# V. КЕЙСЛАР БАНКИ

**Кейс No1**

Маълумки, қўшма корхона, бошқа ҳар қандай корхона каби, молиявий бўлимни ташкил қилмасдан фаолият кўрсата олмайди. Молиявий фаолият масаласи кутиб тура олмаслиги сабабли қўшма корхона президенти иқтисодий масалалар бўйича вице-президентга корхона молиявий фаолиятини бошқариш тузилмасини ишлаб чиқиш, молия бўлими бажариши лозим бўлган функцияларни ҳисобга олган ҳолда бўлим учун кадрларни танлаб олиш вазифасини топширди.

Ўз навбатида вице-президент молия бўлими раҳбарига бошқарув тузилмасини ишлаб чиқиш, бўлим фаолияти турларини аниқлаш ва бундан келиб чиқувчи вазифаларни белгилаш вазифасини топширди:

1.Бўлимни бошқариш тузилмасини ишлаб чиқиш.

2.Кадрларни танлаш ва ўқитиш.

3.Молия бўлимида ички фаолият турларини аниқлаш.

4.Ишлаб чиқариш харажатларини аниқлаш, материал сарфи ва юклама харажатларни ҳисобга олиш тартибини белгилаш.

5.Товар заҳиралари ва уларнинг айланмаси тезлиги, товар заҳираларини назорат қилиш усулларини таҳлил қилиш.

6.Режалаштириш ва назорат мақсадида бюджетни ишлаб чиқиш:

бюджетни ишлаб чиқиш мақсадлари;

бюджетни тайёрлаш бўйича ишларни ташкил этиш;

қўшма корхонанинг бошқа бўлимлари билан молия бўлимининг алоқаси;

касса бюджети ва ундан нақди пулни бошқаришда фойдаланиш.

7. Капитал харажатлар режасини баҳолаш:

ишлаб чиқаришнинг асосий воситаларига қўйилмалар ҳажми;

капитал харажатларни режалаштириш;

капитал қўйилмалар ҳажмига таъсир кўрсатувчи омиллар;

капитал харажатларни тежашни баҳолаш усуллари.

8. Корхонанинг молиявий фаолияти ҳақида ҳисобот тузиш жараёнини ишлаб чиқиш.

Вазиятли масалани қўшма корхонанинг молия бўлими ва экспертлар йиғилишида кўриб чиқиш ҳамда унинг фаолияти бўйича тавсиялар ишлаб чиқиш зарур.

Вазиятни таҳлил қилиш ва услубий тавсиялар ишлаб чиқиш учун 24 соат вақт ажратилади.

**Кейс No2**

Қўшма корхона тузиш жараёнида маҳсулотни ички ва ташқи бозорда сотиш бўйича асосий йўналишлар белгиланган, холос. Шундан сўнг корхона президенти маркетинг бўйича муовинига маркетинг бўлимини бошқариш тузилмасини ишлаб чиқиш ва унинг кадрлар салоҳиятини шакллантириш, сўнгра мазкур корхона маҳсулотларини сотиш схемасини батафсил ишлаб чиқиш вазифасини топширди. Топшириқни олгач, маркетинг бўлими раҳбари қўшни корхоналар мутахассисларини жалб қилишга қарор қилади ва улар олдига янада деталлашган вазифаларни кўндаланг қўйди, хусусан, уларнинг моҳияти қуйидагига бориб тақалади:

1.Маркетинг бўлимини бошқариш тузилмасини ишлаб чиқиш, бунда чиқариладиган маҳсулот сифати ва ассортиментини ҳисобга олиш.

2.Бўлимнинг тижорат ходимларини танлаш ва қуйидагиларни аниқлаш:

бозорнинг маҳсулотни сотиш учун эҳтиёжлари;

қўшма корхонанинг ушбу эҳтиёжларни қондироиш имокниятлари;

маҳсулотни фаол сотиш.

3.Маҳсулот сотишни ташкил қилиш:

маркетинг бўлими ҳар бир ходимининг реал имкониятларини аниқлаш;

бозорни минтақаларга тақсимлаш (ички ва ташқи);

бўлимнинг ҳар бир ходими учун муайян вазифалар белгилаш;

умумий раҳбарликни йўлга қўйиш ва сотувни ташкил қилишнинг заиф томонларини аниқлашга ҳаракат қилиш.

Ходимларни тижорат фаолиятига ўргатиш тизимини ишлаб чиқиш. Мазкур муаммони ҳал қилиш бўйича муайян хатти-ҳаракатларни ифодалаш.

Сотув бўйича маркетинг ходимининг сифат ва миқдор тавсифномаларини аниқлаш. У қандай бўлиши лозим:

амалдаги маълумотлар;

шахсий хислатлар;

қобилиятлар;

тажриба ва б.

Мижозларни излаб топиш ва савдо битимлари тузиш тамойилларини ишлаб чиқиш:

потенциал истеъмолчиларни излаб топиш усуллари;

истеъмолчи билан савдо битими имзолаш истиқболларини баҳолаш;

потенциал истеъмолчини якуний танлаш усуллари.

7.Маҳсулот сотувини башорат қилиш:

башорат даври муддатини аниқлаш (қисқа, ўрта ва узоқ муддатли башоратлар);

муайян далиллар билан башоратнинг аниқлигини исботлаш;

башорат усулларини асослаб бериш.

8.Рекламага ажратилувчи харажатлар миқдорини аниқлаш усулларини тузиш:

ишлаб чиқариладиган маҳсулот бирлигига;

товар айланмаси фоизи ва ҳоказо.

9.Ишлаб чиқарилувчи маҳсулотни илгари суришнинг самарали техникасини жорий этиш:

Қандай қилиб рекламани мазкур ҳудудда товарни илгари суришга мослаштириш?

Қандай қилиб товарни илгари суришда савдо агентлари ролини ошириш?

Қандай қилиб қўшма корхона маҳсулотларини илгари суришга воситачиларни жалб қилиш?

Бунда чакана савдогарларнинг роли қандай?

Қандай қилиб маркетинг бўлими ходимларини моддий рағбатлантиришнинг самарали тизимини қўллаш?

Олинган вазифага асосан маркетинг бўлими раҳбари маслаҳатчилар гуруҳи билан биргаликда олинган маълумотларни умулаштиради ва уларни ишбилармонлик ўйини шаклида муҳокамага киритади.

**Кейс No3**

Чет эллик фирманинг Россия Федерациясидаги вакиллари билан ишбилармонлик учрашувларидан бирида Россия ҳудудида дастурий бошқарувга асосланган станоклар ишлаб чиқаришга мўлжалланган қўшма корхона тузиш ҳақида шартнома имзоланди. Қўшма корхона вакилларининг фикрига кўра мазкур моделдаги станоклар чиқариш жаҳон бозорида рақобатни кучайтиради ҳамда катта миқдорда фойда олишга имкон беради. Корхонада келгуси ишларни бажариш учун ташкилий қўмита тузилди ҳамда иккита назорат кўрсаткичи белгиланди: ходимларнинг лойиҳадаги сони - 1500 киши; ишлаб чиқариш ҳажми – йилига 2750 млн. руб. Ташкилий қўмитанинг вазифалалари:

Қўшма корхона президентини тайинлаш ёки сайлаш. Номзодни муқобиллик асосида танлаш.

Қўшма корхона ташкилий тузилмаси ва бошқарув моделини ишлаб чиқиш.

Бўйсуниш пирамидаси моделини ишлаб чиқиш.

Станоклар модели номенклатураси ва кооперация бўйича таъминотчиларни аниқлаш.

Ушбу вазифалар ҳал қилингандан сўнг бажарилган ишлар натижалари ташкилий қўмитада муҳокама қилиниши ва якуний қарор қабул қилиниши зарур. Таклиф қилинувчи вариантларни муҳокама қилишга 12 соат ажратилади.

**Кейс No4**

Маълумки, капиталистик корхоналарда ишлаб чиқариш устидан назоратни Контролинг бўлими амалга ошириб, унинг функциялари Россия корхоналарида амалга оширилувчи назорат функцияларидан фарқ қилади. Ушбу ҳолатни ҳисобга олган ҳолда ишлаб чиқаришни назорат қилиш тизими ва унинг тузилмасини ишлаб чиқиш зарур. Бунинг учун қўшма корхонанинг мутахассислар гуруҳи олдига қуйидаги вазифалар қўйилади:

Ишлаб чиқариш устидан назорат нима? Уни ким амалга оширади? Унинг функциялари нималардан иборат? каби саволларга жавоб бериш.

Ишлаб чиқаришни назорат қилиш тизимини, Контролинг бўлими бошқарув тузилмасини ишлаб чиқиш. Ушбу тизимнинг хатти-ҳаракатларини, ишлаб чиқишнинг асосий тамойиллари ва уни қўллашнинг ўзига хосликларини тасвирлаш. Уни модель шаклида ифодалаш.

Эксперт гуруҳи қуйидаги саволга ҳам жавоб бериши лозим: ишлаб чиқаришни режалаштириш функцияларини режа бўлимидан Контролинг бўлимига ўтказиш илмий жиҳатдан қандай асосланган?

Қуйидагиларни ўз ичига киритувчи режалаштириш тизимини ишлаб чиқинг:

ишлаб чиқаришни режалаштириш, олдиндан режалаштириш, башорат ва асосий календар режаси; техник ҳужжатларни тайёрлаш шакли ва уларни ишлаб чиқариш участка ва цехларига тақдим этиш муддатлари; оператив-ишлаб чиқариш режалаштириш схема-моделини ишлаб чиқиш (технологик жараён модель-графиги, ишлаб чиқаришни инструментлар билан таъминлаш схемаси);

режанинг бажарилишини назорат қилиш тизими (ЭҲМдан фойдаланишга асосланган ёзма ва оғзаки ҳисобот тизимлари, муддат бўйича – йиллик, чораклик, ойлик ҳисобот тизими).

Масаланинг бажарилиши экспертлар гуруҳи таркибининг сифатига қараб 50 соатгача мўлжалланади.

**Кейс No5**

Ҳар бир қўшма корхона менежери сифат назорати масалаларини яхши тушуниши, сифат назоратини амалга ошириш амалиёти ва стратегик мақсадларини билиши лозим. Шундан келиб чиққан ҳолда қўшма корхона экспертлари ва менежерлари олдига қуйидаги вазифалар қўйилади:

1. Жаҳон ҳамжамиятида корхоналарнинг тўплаган тажрибаларини ҳисобга олган ҳолда маҳсулот сифатини бошқариш бўлими тузилмасини ишлаб чиқиш.

2. Сифат бўлимининг қуйидаги соҳаларда жорий ва истиқболдаги вазифаларини аниқлаш:

ишлаб чиқариш харажатларини камайтириш;

маҳсулотни такомиллаштириш.

3.Корхонанинг умумий тузилмасида сифат бўлимининг ўрни ҳамда унинг бошқа бошқарув бўлимлари (ишлаб чиқариш назорати, сотув, харид, конструкторлик-технология бўлимлари) билан ҳамкорлигини аниқлаш.

4.Маҳсулот сифати назорати тизимини (моделини) ишлаб чиқиш: маҳсулот сифатини назорат қилишнинг зарурлиги ва мақсадга мувофиқлигини асослаб бериш; маҳсулот сифати назорати бўйича мутахассисларни тайёрлаш; маҳсулот сифати назорати бўйича харажатлар сметасини ишлаб чиқиш.

5.Маҳсулот ва иш сифати назоратининг шакл ва вазифаларини аниқлаш:

кадрлар салоҳиятидан фойдаланиш;

сифат инспекцияси турлари;

сифат инспекцияси бўйича ҳар бир ходимнинг функцияси;

текширилувчи маҳсулотлар номенклатураси ва назорат қилиниши лозим бўлган маҳсулотлар ҳажми;

маҳсулотлар, харид қилинувчи ярим тайёр маҳсулотлар ва деталлар сифатини текшириш натижаларини ҳисобга олиш шакллари.

6.Статистика ҳисоботи усулларини аниқлаш: технологиядан оғиш характери;

назорат карталари;

сифатни танлаб олиб назорат қилиш усуллари ва жадваллари;

сифат назорати кўрсаткичлари.

Вазиятли масала бўлинма менежерлари ва мутахассислар йиғилишида муҳокама қилиш билан якунланиши мумкин.

Тизимни тайёрлаш ва муҳокама қилиш учун ажартилувчи вақт – 32 соат.

**Изоҳ:**

*Ғарб мамлакатлари фирмаларида маҳсулот сифатини фирма таркибига кирмайдиган ташкилотлар белгилайди. Бироқ сифат бўлими чиқарилувчи маҳсулот сифати учун тўлиқ жавобгар ҳисобланади.*

**Кейс No6**

Дастурий бошқарувга асосланган станоклар ишлаб чиқариш учун фирма президенти тадқиқотлар бўлимига илгари ишлаб чиқарилган маҳсулотни такомиллаштириш ва бунда унинг жаҳон бозорида рақобатбардошлигини оширишни назарда тутишга буюртма берди. Топшириқ олгач, тадқиқотлар бўлими раҳбари ходимлар олдига қуйидаги вазифаларни қўйди:

1.Бўлимни бошқариш тузилмасини ишлаб чиқиш ва турли йўналишлар бўйича тадқиқотчилар гуруҳлари тузиш.

2.Ушбу соҳадаги энг малакали мутахассислардан ташаббускор гуруҳ тузиш ҳамда бўлим фаолиятининг мақсад ва вазифаларини белгилаб олиш.

3.Тадқиқотларнинг энг илғор усуллари ва ишни бажариш босқичларини аниқлаш:

юзага келган вазиятни ўрганиш, мамлакат ичида ва хорижда керакли классдаги станоклар тайёрлаш бўйича маълумотлар тўплаш. Патент лойиҳаларини ишлаб чиқиш;

тадқиқотларнинг кетма-кетликдаги режасини тасдиқлаш;

янги станок моделини ишлаб чиқиш, уни танқидий муҳокама қилиш ҳамда бу моделнинг илғорлиги ва рақобатбардошлиги ҳақида якуний қарор чиқариш.

Масала устида ишлаш учун 14 соат ажратилади.

**Кейс No7**

Самарали ва нормал иш фаолиятини ташкил қилиш учун ходимлар бўлими раҳбари фирма президентидан корхонани малакали ходимлар билан таъминлаш вазифасини олди.

Янги ходимлар бўлими функциялари бошқа анъанавий фаолият кўрсатувчи ходимлар бўлими функцияларидан фарқ қилишини ҳисобга олиб, президент белгиланган вазифаларни аниқ қилиб қўйди:

1.Ходимлар бўлими бошқарув тузилмасини тасдиқлаш ва янги функцияларни ишлаб чиқиш.

2.Ходимларни танлаш ва жойлаштириш тамойилларини, ходимлар малакасини ошириш тизимини, корхонани зарур кадрлар билан таъминлаш тизимини ишлаб чиқиш.

3.Бунинг учун қуйидагиларни аниқлаш:

кадрларга бўлган талаб;

касб тайёргарлиги даражаси;

меҳнатга ҳақ тўлаш даражаси.

4.Корхона жамоасида маънавий-психологик муҳитни шакллантириш услубиятини ишлаб чиқиш.

5.Корхона ходимлари меҳнатига ҳақ тўлаш ва уларга ижтимоий хизмат кўрсатиш тизимини яратиш.

6.Амал қилаётган иш билан таъминлаш тизимига баҳо бериш ҳамда корхонани ишчи кучи билан таъминлашнинг ички ва ташқи манбаларини аниқлаш.

Президентдан топширини олгач, ходимлар бўлими раҳбари бир қатор вазифаларни бевосита функционал бўлинмаларга топширди. Бунда у киритилувчи таклифлар муҳокама учун ходимлар бўлими Кенгашига киритилиш лозимлигини айтиб ўтди.

Ҳар бир вазифани таҳлил қилиш учуг 2 соатдан, масалани ечиш учун эса 16 соат ажратилади.

**Кейс No8**

Маълумки, қўшма корхона дастурий бошқарувга асосланган станоклар ишлаб чиқаради. Станокларни оммавий ишлаб чиқариш йўлга қўйилгач, бу маҳсулотларни ички ва ташқи бозорга чиқариш вазифаси кўндаланг бўлди. Бироқ қўшма корхона Россия ҳудудида фаолият кўрсатади, унинг ходимлари эса рақобат учун жуда муҳим бўлган бу масалада унчалик тажрибага эга эмас, чунки маҳсулот Россия ҳудудида ва хорижга режа-буйруқ асосида жўнатилар эди. Ягона қийинчилик маҳсулотни ўз вақтида истеъмолчига жўнатиб юбориш эди,холос.

Ҳозирги пайтда маҳсулотнинг рақобат кучли бўлган Европа бозорларига чиқарилиши сабабли корхона президенти сотув бўлимига вазиятни таҳлил қилиш ҳамда товарни силжитишни жадаллаштириш бўйича мас келувчи тадбирларни қўллаш вазифасини топширди. Аниқ ва муайян вазифалар ҳам белгиланди, хусусан:

1.Янги станок моделини оммавийлаштириш бўйича маҳаллий реклама органлари қандай ишлашини баҳолаш.

2.Савдо агентларини аттестациядан ўтказиш, уларнинг ишбилармонлик хислатларини баҳолаш ва уларнинг станокларни бозорга чиқаришдан қанчалик манфаатдор эканликларини аниқлаш.

3.Қўшма корхона маҳсулотларини сотиш билан шуғулланувчи воситачилар доирасини аниқлаш.

4.Бозордаги савдогарлар функцияларини, уларнинг меҳнати қанчалик интесивлигини аниқлаш.

5.Корхона маҳсулотини силжитишнинг энг самарали усулларини танлаш.

6.Қилинган таҳлил натижалари бўйича олдиндан маркетинг ва сотув бўлимлари ходимлари билан муҳокама қилгандан сўнг корхона президентига доклад қилиш ва станокларни бозорга силжитиш бўйича тавсиялар ишлаб чиқиш.

Докладни тайёрлаш ва тавсиялар ишлаб чиқиш учун 16 соат ажратилади.

**Кейс No9**

Қўшма корхона учун «Логистика» бўлимининг тузилиши янгилик бўлди, чунки бунгача бизнинг корхоналарда бундай бўлимлар мавжуд бўлмаган. Чет эл фирмасининг талаби билан бу бўлимни тузишга қарор қилинди.

Президент топшириғи билан маслаҳат гуруҳи тузилиб, унинг зиммасига қуйидаги вазифалар юклатилди:

1.Бўлимни бошқариш тузилмасини ҳамда бўлим ва бўлинмалар учун функционал қоидаларни ишлаб чиқиш.

2.Харид номенклатурасини аниқлаш: харид маркетинги, таъминотчиларни танлаш, таъминот шартлари ва нархларни қатъий белгилаш, буюртмаларни тақсимлаш ва таъминот муддатлари, маҳсулот ўрами, капитал қўйилмалар.

3.Белгиланган мақсадга мос равишда ишлаб чиқаришнинг боришини бошқариш модеини ишлаб чиқиш.

4.ЭҲМдан кенг фойдаланишга асосланган ҳолда омбор хўжалиги тизимини ишлаб чиқиш.

5. Таҳлил натижалари асосида доклад ва тавсиялар тайёрлаш, «Логистика» бўлими ходимлари билан биргаликда маслаҳат гуруҳи йиғилишида муҳокама қилиш.

Доклад ва тавсияларни тайёрлаш ва муҳокама қилиш учун 12 соат ажратилади.

**Кейс No10**

Дастурий бошқарувга асосланган янги станокларни ишлаб чиқариш ҳақида қарор қабул қилингач, қўшма корхона олдида уни ишлаб чиқариш билан боғлиқ бир қатор муаммолар, хусусан, ишлаб чиқариш ҳажмини режалаштириш, тайёрлаш, ўрнатиш, сервис хизмати кўрсатиш, таъмирлаш ва профилактика ишлари каби муаммолар пайдо бўлди.

Бу муаммоларни ҳал қилиш учун «Ишлаб чиқариш» бўлими олдига қуйидаги вазифалар қўйилди:

1.Бўлимни бошқариш тузилмасини ишлаб чиқиш, унинг функцияларини белгилаш ва бошқа бўлимлар билан ўзаро алоқа схемаларини аниқлаш.

2.Янги маҳсулот тайёрлаш ва ишлаб чиқариш, асбоб-ускуналарни харид қилиш ва ишга тайёрлаш, ҳисоблаш техникаларидан фойдаланиш, бўлим бюджети соҳаларида стратегик ва амалий вазифаларни аниқлаш.

3.Станоклар ишлаб чиқариш режаси ва ишлаб чиқариш жараёнини ишлаб чиқиш.

4.Материаллар сарфи, меҳнатга ҳақ тўлаш, умумий харажатлар калькуляциясини тузиш ва станокнинг умумий қийматини ҳисоблаб чиқиш.

5.Станок қиймати ва жами ишлаб чиқариш ҳажмининг берилган ва амалдаги қийматларини солиштириш.

Бунда қуйидаги аниқлансин:

станок чиқариш ҳажми белгиланган ҳолда ишлаб чиқаришнинг тежамкорлиги;

станоклар паркининг оптимал ишлаш вақти;

ишлаб чиқариш воситаларига капитал қўйилмалар;

маҳсулотнинг умумий қийматида иш ҳақи улушини минималлаштириш.

6.Таҳлил натижалари ва ишлаб чиқилган таклифларни ишлаб чиқариш бўлими ходимлари ўртасида ишбилармонлик ўйини сифатида кўриб чиқиш ҳамда корхона президенти учун доклад тайёрлаш.

Таҳлил, ишбилармонлик ўйини ва доклад тайёрлаш учун 40 соат вақт ажратилади.

**Кейс No11**

Қўшма корхона тузиш жараёнида маҳсулотни ички ва ташқи бозорда сотиш бўйича асосий йўналишлар белгиланган, холос. Шундан сўнг корхона президенти маркетинг бўйича муовинига маркетинг бўлимини бошқариш тузилмасини ишлаб чиқиш ва унинг кадрлар салоҳиятини шакллантириш, сўнгра мазкур корхона маҳсулотларини сотиш схемасини батафсил ишлаб чиқиш вазифасини топширди. Топшириқни олгач, маркетинг бўлими раҳбари қўшни корхоналар мутахассисларини жалб қилишга қарор қилади ва улар олдига янада деталлашган вазифаларни кўндаланг қўйди, хусусан, уларнинг моҳияти қуйидагига бориб тақалади:

1.Маркетинг бўлимини бошқариш тузилмасини ишлаб чиқиш, бунда чиқариладиган маҳсулот сифати ва ассортиментини ҳисобга олиш.

2.Бўлимнинг тижорат ходимларини танлаш ва қуйидагиларни аниқлаш:

бозорнинг маҳсулотни сотиш учун эҳтиёжлари;

қўшма корхонанинг ушбу эҳтиёжларни қондироиш имокниятлари;

маҳсулотни фаол сотиш.

3.Маҳсулот сотишни ташкил қилиш:

маркетинг бўлими ҳар бир ходимининг реал имкониятларини аниқлаш;

бозорни минтақаларга тақсимлаш (ички ва ташқи);

бўлимнинг ҳар бир ходими учун муайян вазифалар белгилаш;

умумий раҳбарликни йўлга қўйиш ва сотувни ташкил қилишнинг заиф томонларини аниқлашга ҳаракат қилиш.

Ходимларни тижорат фаолиятига ўргатиш тизимини ишлаб чиқиш. Мазкур муаммони ҳал қилиш бўйича муайян хатти-ҳаракатларни ифодалаш.

Сотув бўйича маркетинг ходимининг сифат ва миқдор тавсифномаларини аниқлаш. У қандай бўлиши лозим:

амалдаги маълумотлар;

шахсий хислатлар;

қобилиятлар;

тажриба ва б.

Мижозларни излаб топиш ва савдо битимлари тузиш тамойилларини ишлаб чиқиш:

потенциал истеъмолчиларни излаб топиш усуллари;

истеъмолчи билан савдо битими имзолаш истиқболларини баҳолаш;

потенциал истеъмолчини якуний танлаш усуллари.

7.Маҳсулот сотувини башорат қилиш:

башорат даври муддатини аниқлаш (қисқа, ўрта ва узоқ муддатли башоратлар);

муайян далиллар билан башоратнинг аниқлигини исботлаш;

башорат усулларини асослаб бериш.

8.Рекламага ажратилувчи харажатлар миқдорини аниқлаш усулларини тузиш:

ишлаб чиқариладиган маҳсулот бирлигига;

товар айланмаси фоизи ва ҳоказо.

9.Ишлаб чиқарилувчи маҳсулотни илгари суришнинг самарали техникасини жорий этиш:

Қандай қилиб рекламани мазкур ҳудудда товарни илгари суришга мослаштириш?

Қандай қилиб товарни илгари суришда савдо агентлари ролини ошириш?

Қандай қилиб қўшма корхона маҳсулотларини илгари суришга воситачиларни жалб қилиш?

Бунда чакана савдогарларнинг роли қандай?

Қандай қилиб маркетинг бўлими ходимларини моддий рағбатлантиришнинг самарали тизимини қўллаш?

Олинган вазифага асосан маркетинг бўлими раҳбари маслаҳатчилар гуруҳи билан биргаликда олинган маълумотларни умулаштиради ва уларни ишбилармонлик ўйини шаклида муҳокамага киритади.

**Кейс No12**

«Дзинтранс» ишлаб чиқариш бирлашмасида маркетингни ташкил қилиш тажрибаси

«Дзинтранс» ишлаб чиқариш парфюмерия-косметика бирлашмаси бош директори маркетинг вужудга келтириш ва ташкил этиш илк тажрибаси ҳақида сўзлаб берди. Бирлашмада товарларни сотишнинг энг самарали тамойил ишга асос қилиб олинган: дастлаб қандай истеъмол хусусиятларига эга, потенциал харидор қаерда ва қанча миқдорда сотиб олишга тайёр бўлган товарни аниқлаш ва сўнгра корхона имкониятларини ҳисобга олган ҳолда ушбу товарни ишлаб чиқаришни ташкиллаштириш лозим. Бошқача қилиб айтганда, бирлашма истеъмолчилар сўровлари ва диди унинг ёрдамида ҳисобга олинган ва ишлаб чиқариш уларга йўналтирилган маркетинг амалга оширган.

Маркетинг бўлими яқиндаш ташкил этилганига қарамай, тизимнинг ўзи 70-йилларда ташкил топган эди. Ўшанда бозор конъюнктурасини систематик тадқиқ этиш, харидорлар, улгурди ва чакана савдо ходимлари ўртасида доимий анкеталар ташкиллаштириш бошланган эди. Кейинроқ маҳсулот истеъмолчилари ўртасида тест ўтказиш учун компьютерлар қўллана бошлаган. Бундай ахборот товар ишлаб чиқариш ва сотиш жараёнларини аниқроқ тартибга солиш, маҳсулотга бозорда муваффақиятни таъминлайдиган янги хислатлар бахш этишга имкон берган. Шу тадқиқотлар асосида ишлаб чиқилган комплексли мақсадли дастурлар маҳсулотни ишлаб чиқишдан тортиб то уни якуний истеъмолчига етказиб беришгача бўлган барча ишлаб чиқариш босқичларини мувофиқлаштирган.

Рекламага бўлган ёндашувлар ҳам ўзгарди. Алоҳида реклама эълонларидан оммавий рекламага ўтиш амалга оширилди. Реклама кампаниялари ўтказиш учун матбуот, радио, телевидение, халқаро кўргазмалар кенг фойдаланила бошлади. Бирлашма тобора кўпроқ турли тадбирлар – олимпия ўйинлари, халқаро космик парвозлар ва ҳ.к.да ҳомий сифатида иштирок этмоқда. Буларнинг барчаси харидорнинг муайян товарга, фирманинг ўзига ишончини шакллантиришга имкон беради.

Ҳозирча маркетинг бўйича мутахассислар ўз ишининг ташаббускорлари ҳисобланади. Уларнинг орасидан муҳандис ва технологлар, дастурчи ва рассомлар ўрин олган. Бу хизмат учун малакали кадрлар тайёрлаш ҳозирги кунда энг заиф нуқталардан бири саналади.

Шубҳасизки, «Дзинтранс» фирмасида маркетинг хизмати ривожланиб, тажриба тўплаб боради. Истиқболда фаолиятнинг муваффақиятли бўлиши учун талабни башорат қилишнинг ўзи камлик қилади, уни шакллантириш зарур бўлади. Бир сўз билан айтганда, фақат харидор истаган нарсаларни ишлаб чиқаришга ўрганиш лозим.

Саволлар:

Нима деб ўйлайсиз, нима учун айнан «Дзинтранс» маркетинг салоҳиятидан комплексли ва жиддий фойдаланишда биринчи қадамлар қўя бошлади?

Бу йўлда қайси тўсиқлар энг жиддий саналади?

«Дзинтранс» тажрибасида замноавий корхоналар учун нима долзарб бўлиб қолмоқда?

Сиз корхона ва фирмаларда маркетинг шаклланиши қандай тажрибалари билан танишсиз, улар «Дзинтранс» бирлашмаси тажрибасига нимаси билан ўхшайди ва фарқ қилади?

**КЕЙС № 13**

*Бозорга ўтиш шароитларида маркетинг хизматини ташкил қилиш*. Асосан ҳарбий маҳсулотлар - микросхемалар чиқарган радиодеталлар заводида уч йил олдин халқ истеъмоли товарлари маркетинг гуруҳи ташкил этилди. У сотув бўлими таркибига кирган ва икки кишида иборат бўлган. Гуруҳ ўзини кўрсата олди. Унинг таклифи билан цехлардан бирида юқори сифатли маиший аудиотизимлар учун муҳим таркибий қисм саналган эквалайзерлар ишлаб чиқариш кенгайтирилди. Эквалайзерлар сотув ҳажми жуда тез ўсди.

Гуруҳ ходимлари маркетинг тадқиқотлари воситаларини яхши билган, маъмурият томонидан уларга ишонч юқори бўлиши кўпроқ муваффақият келтиради деб ҳисоблайдиган Кравченко ва унинг ҳамкасблари билан танишдилар. Улар мустақилликни заводга ўтиш шарти сифатида қўйдилар. Уларнинг келиши билан маркетинг гуруҳи тўғридан-тўғри заводнинг тижорат директорига бўйсунадиган мустақил бўлимга айлантирилди. Шунингдек, сотув бўлими ҳам унга бўйсунади.

Маркетинг бўлимига раҳбарлик қилувчи Кравченко бўимни функционал тамойил бўйича тузишни таклиф этди ва бу заруратни маркетинг фаолияти маҳорат даражаси кескин ўсиши билан изоҳлади. У билан келган ҳамкасбига тадқиқотчилик-таҳлилий гуруҳни бошқаришни топширди, ўзи эса реклама ишлари билан шуғуллана бошлади, Волков ва Эбоженкога эса нарх сиёсати ва логистика юклатилди.

Бунда сотув муаммоси амалдаги сотув бўлимида қолди, унга эса маъмуриятга яхши таниш бўлган Федоровский бошчилик қилди. Кравченконинг ҳисоблашича, ваколатларни бундай тақсимлаш заводда узоқ вақтдан бери ишлайдиганлар билан низолар юзага келишининг олдини олиши лозим эди. Бу ёндашув маркетологлар томонидан тайёрланган Заводда маркетинг хизмат хақида Қоидалар лойиҳасига асос қилиб олинди.

Маркетинг хизмат хақида Қоидалар лойиҳаси заводнинг тижорат директори ҳузурида мажлисда муҳокама қилинди. Лойиҳани маркетинг бўлими раҳбари Кравченко тақдим этди. Бош оппонент – сотув бўлими бошлиғи Федоровский кескин оҳангда айтди:

- Ҳа, буюртмалар билан аҳвол оғирашди. Шу сабабли сотув бўлими ҳамкасблар – маркетологлар унумли ишлаши ва сотувга ёрдам беришидан жуда манфаатдор. Бироқ бу ёрдам қанчалик амалий бўлади?

Сотув бўлими ўз штатига иккита маркетологни олган бўлиб, улар ўзларига топширилган ишларни жуда яхши бажариб келмоқда. Бозорда бизнинг эквалайзерлар муваффақияти барчага маълум. Биз бундай буён ҳам кенг истеъмол товарлари бўйича маркетинг ишлари юритишни режалаштирганмиз. Энди бизнинг ходимлар бошқа хизматлар томонидан олиб кетилмоқда, лекин гап бунда ҳам эмас.

Заводда асосий маркетинг муаммоси асосий маҳсулот – радиодеталларни сотиш ҳисобланади. Айнан шу маҳсулотни на Кравченко, на унинг ходимлари яхши билмайди. Ваҳоланки, маркетингда асосийси – яхши товар эканлиги ҳаммага маълум. Бизнинг маркетологлар эса бу товарни билмайди.

Маркетинг хизмати янги Қоидаларга кўра барчага нимани ишлаб чиқариш ва қандай нарх белгилаш бўйича тавсиялар беришга шайланган. Сотув учун эса мен жавоббераман. Бу ерда ҳамма яхши биладики, мен бунинг учун жвоб бера оламан ҳам. Демак, менда уларнинг тавсияларига ишонч бўлиши керак! Мен профессионал бўлмаганларга қандай ишонишим мумкин?

Уларнинг «истеъмолчилар анкеталари», «жойлаштириш схемалари», «стратегия қуриш матрицалари» чиройли кўринади. Бироқ бу жадвалларни ким тўлдиради ва ким «муҳимлик баллари»ни қўяди? Бизни бу ишлардан озод қилинг, акс ҳолда бошқа ҳеч нарсага вақт қолмайди, барча омборларимиз эса маҳсулотга тўлиб кетади.

Умуман олганда, сотув бўлими ҳозирда янги хизмат, Қоидаларда кўзда тутилган ҳолида, заводга кўп яхши нарса бера олмайди деб ҳисоблайди.

Мажлисда лойиҳа сотув бўлими раҳбарининг қатъий позицияси туфайли маъқулланмади. Юзага келган низо натижасида четдан келган маркетологлар ишдан бўшаб кетди, қолганлар эса яна сотув бўлими ходимларига айланди.

**Савол ва топшириқлар:**

* 1. Завод раҳбариятида маркетинг нуруҳини кенгайтириш учун қандай асослар бўлган? Сиз бунинг учун қандай асослар кўрасиз?
  2. Янги ходимларнинг нафсонияти нимадан иборат ва нима билан асосланади? Бу нималар билан мувозанатга келтирилиши мумкин?
  3. Низонинг моҳияти нимада ва унинг сабаблари қандай?
  4. Лойиҳада таклиф этилган маркетинг бўлимининг функционал ташкилий структураси завод эҳтиёжлари ва юзага келган кадрлар билан боғлиқ вазиятга қанчалик жавоб беради? Маркетинг бўлими янги раҳбарининг таклифлари қанчалик ҳаққоний ва истиқболли эди? Унинг хатолари нимадан бўлди?
  5. Завод раҳбарияти қандай ташкилий чоралар билан низонинг олдини олиши мумкин эди? Низонинг куч-қувватини қандай қилиб конструктив йўналишда фойдаланиш мумкин эди?

**КЕЙС № 14**

*Бозор сиғимини баҳолаш ва товар ишлаб чиқариш бўйича қарор қабул қилиш* **Бозорни таҳлил қилиш маълумотлари**

Россия кофе бозорининг амалдаги йиллик сиғими 1992 йил нарх ифодасида 50 млн. доллар атрофида бўлди. «Ми-Сервис» фирмаси томонидан тақдим этилган кофега талаб статистикаси қуйидагича: Башқирдистон, Беларусь, Узоқ Шарқ, Забайкалье, Москва, Приуралье – 5%дан, Коми Республикаси ва Санкт-Петербург – 10%дан, Марказий ва Шарқий Сибирь – 15%, Россия жануби – 20%.

Ғарбий Европада ишлаб чиқарилган, майдаланган қадоқланган кофе баҳоси маҳаллий импортчилар учун тоннаси камида 10 минг доллар, эрийдиган кофе - 20 минг доллар, гранула шаклидаги кофе - 45 минг доллар даражада бўлган. Ғарбий Европада қата ишлаш жараёнида кофе нархи ўртача 7 марта ошади.

Мамлакатга кофе нодавлат импорти 80%га Шарқий Европа мамлакатларидан, фрахтда тежаб қолиш мақсадида амалга оширилган. Бугунгда эрийдиган ва шиша идишларга қадоқланган кофе ўртача нархи тоннасига 4 минг долл., қовурилган дон шаклидаги (3-5 кг пластик пакетлар) – 2,2 минг долл.

Яшил (хом) кофени Германия, Венгрия, Польша, Чехияда сотиб олиш ва уни с последующей жаркой и фасовкой в Болгария, Румыния ёки Туркиянинг европа қисмида қовуриш ва қадоқлаш бир вагон (60 т.) партиядан бошлаб ўзини оқлайди ва бундай партия камида 100 минг долларга тўғри келади. Валютадаги фойда даражаси – 100%.

Кофе хомашёсини Африкада тоннасини 500 доллардан ҳам сотиб олиш мумкин, бироқ 500 т. Юк кўтарадиган кема фрахти 60 минг долларга тушади. Айтиб ўтилган мамлакатларда кофени қовуриш ва қадоқлаш харажатларини ҳисобга олган ҳолда 550 минг доллар миқдорида бошланғич капитал талаб этилади. Фойда – 150%.

Россияда кофе қовуриш бўйича линиялар қуриш ҳар 500 т. кофеда 100 минг доллар тежаб қолишга имкон беради. Ойига 500 тонна хомашё қайта ишлашга қодир бўлган, илгари фойдаланилган импорт линия 100-150 минг доллар атрофида туради.

**Қўшимча ахборот маълумотлари**

Германиянинг Darboven фирмаси маълумотларига кўра, Шарқий Европа мамлакатлари кофе бозорининг истиқболи порлоқ. Масалан, Польшада кофе истеъмоли 1992 йил 1 млн. қопдан 2005 йилга келиб 2.2 млн.қопга ўсиши кутилмоқда. Бу кўрсаткичлар бир кишига тўғри келадиган истеъмол (1 йилда 3,5 кг) ўсгани ва ғарб мамлакатлари даражасига етганини акс эттиради. Бунда кофе импорти ҳажми ўтган йили 1,3 млн қопни ташкил этдм, бу эса 1992 йилдагидан 34% ортиқ.

Бу башорат кофе нархининг қимматлиги ривожланган ва ривожланаётган мамлакатларда кофе истеъмолини жиддий пасайтириши мумкинлигидан хавотирга тушган кофесаноатини бироз тинчлантирди.

Кофе Шарқий Европада нисбатан қиммат маҳсулот саналади, чунки бу ерда ойлик маош Ғарбий Европа мамлакатларидан анча паст. Бироқ Darboven фирмасида ишсизликнинг қисқариши билан истеъмолнинг ўсиши тахмин этилмоқда. Бу ерда МДҲ мамлакатларида кофе истеъмоли 1989 йилдан бошлаб икки баравар ўсди бир кишига 0,5 кг даражага етди деб ҳисоблайдилар.

**Савол ва топшириқлар**

1. Кофе импорти нодавлат шаклида, эрийдиган ва қовурилган кофе хариди тенг, кофе хомашёси харидига эса эътибор қаратмаслик керак бўлса, мамлакат кофе бозорининг жорий амалдаги сиғимини ҳисоблаб чиқинг? Бу қай даражада аниқлик билан амалга ошириш мумкин?
2. Қайси ахборот етишмаслиги бозор сиғимини тоннада аниқ белгилашга халақит беради?
3. Кофе хомашёси харид қилиш ва уни маҳаллий корхоналарда қовуришда бозор сиғими қайси томонга ўзгаради? Бундай ўзгариш қандай қўшимча шартларда реал воқеликка айланади?
4. Россияда кофе қайта ишлаш хақида қарор қабул қилиш фойдасига қайси молиявий далиллар хизмат қилади?
5. Энг юқори тежамкорлик тамойилидан келиб чиқадиган бўлсак, маҳаллий тадбиркорнинг кофе бозоридаги илк қадамлари қандай бўлади? Кофе бизнесида талаб этиладиган капитал оптимал миқёси қандай ва республикада кофени қайта ишлашни йўлга қўйиш учун бу капитал қанча айланмаси зарур?
6. Маҳаллий бозордаги фаолият кўламини ҳисобга олган ҳолда ушбу фирманинг бозор улуши қандай бўлиши мумкинлигини аниқланг. Шу боисдан кофени қайта ишлаш бўйича ўз ишлаб чиқаришини яратишга тайёрланишда нималар қилиш зарур?

# VI. МУСТАҚИЛ ТАЪЛИМ МАВЗУЛАРИ

**Мустақил ишни ташкил этишнинг шакли ва мазмуни:**

*Мустақил иш –* мавжуд матн ёки бир қанча матнларни изоҳловчи шаклларидан бири саналади. Шу боисдан, конспектдан фарқли ўлароқ, мустақил иш янги, муаллиф матн саналади. Ушбу ҳолатда янгилик, янгича тақдим этиш, материалларни тартиблаштириш, ҳар хил нуқтаи назарларни ўзаро солиштиришда алоҳида муаллифлик ёндашуви тушунилади.

*Мустақил иш -* ҳар хил нуқтаи назарларни ўзаро солиштириш ва таҳлил қилиш кўникмасига эга бўлишни талаб этадиган бир ёки бир қанча манбаларни ўзида мужассам этадиган ғояларни қисқача ёзма кўринишидаги тақдимотидир.

***Мустақил ишнинг турлари ва тизмими:***

1. Ифодаланиш тўлиқлигича кўра:

а) информатив ( рефератлар – конспектлар);

б) индикатив (рефератлар –резюме (қисқача мазмун)

2.Мустақил иш таркиби:

А) библиографик қайд этилиши:

- Ф.И.Ш.нинг номи;

- чоп этилган манзили;

- нашриёт, йил;

- саҳифалар сони.

Б) Мустақил иш матни:

- мавзу, муаммо, мустақил иш қилинадиган иш предмети, мақсади ва мазмуни;

- тадқиқот усуллари;

- аниқ натижалари;

- муаллиф хулосаси;

- иш натижаларини қўланниш соҳаси.

Ўқув фани бўйича мустақил иш тайёрлаш қуйидаги вазифаларни ҳал этишни назарда тутади:

* Ўқув предмети долзарб назарий масалалари бўйича билимларини чуқурлаштириш, талаба томонидан мавзуга ушбу олинган назарий билимларни ижодий кўникмасини ҳосил қилиш;
* Танланган касбий соҳада хориж тажрибаларини, мавжуд шароитларда уларни амалий жиҳатдан қўллаш имкониятлари ва муаммоларини ўзлаштириш;
* Танланган мавзу бўйича ҳар хил адабий манбаларни (монография, даврий нашрлардаги илмий мақолалар ва шу кабилар) ўрганиш қобилиятини такомиллаштириш ва улар натижалари асосида танқидий ёндашган тарзда мустақил, ҳамда билимдон ҳолда материални ифода этиш, ишончли хулоса ва таклифлар қилиш;
* Ёзма кўринишдаги ишларни тўғри расмийлаштириш кўникмаларни ривожлантиришдир.

**Мустақил таълим мавзулари**

“Божхона иши” фанидан мустақил таълим сифатида ўрганиладиган қуйидаги мавзулар тавсия этилади:

1. Давлатнинг божхона сиёсати ва уни шаклланишига таъсир этувчи омиллар.

2. Божхона сиёсатини давлат ташқи савдо сиёсати тизимидаги ўрни.

3. Ўзбекистон Республикаси бож-тарифи сиёсатини шаклланиши.

4. Давлатни бож-тариф сиёсатида махаллий истеъмолчилар манфаатларини эътиборга олиш.

5. Махаллий ишлаб чиқарувчиларни чет эл рақобатчилардан химоя қилиш бож-тариф сиёсатини асосий мақсадидир.

6. Давлат бож-тариф сиёсатини асосий мақсадлари.

7. Мамлакат иқтисодий хавфсизлигини таъминлаш давлат бож-тариф сиёсатини асосидир.

8. Давлат бож-тариф сиёсати мухити ва уни асосий ташкил этувчилари.

9. Иқтисодиётни эркинлаштириш ва давлатни бож-тариф сиёсати.

10. Божхона органларини давлат бож-тариф сиёсатини амалга оширишдаги вазифалар.

11. Бож тарифи – бож-тариф сиёсатини амалга ошириш воситасидир.

12. Давлатлараро иқтисодий интеграция даражасини давлат бож-тариф сиёсатига таъсири.

13. Бож-тариф сиёсатини амалга оширишда ташқи иқтисодий фаолиятни тартибга солиш усулларини ахамияти.

14. Ўзбекистон Республикаси бож-тарифи сиёсатида импорт божларини иқтисодий ахамияти.

15. Давлат бож-тариф сиёсати ва мамлакат ташқи савдо фаолияти.

16. Давлат бож-тариф сиёсатини амалга оширишда божхона назоратини ахамияти.

17. Ўзбекистон Республикасини жахон иқтисодий хамжамиятига интеграллашувида давлат бож-тариф сиёсатини ўрни.

18. Ўзбекистон Республикаси иқтисодиётига чет эл сармояларини жалб этишни жадаллаштиришда бож-тариф сиёсатини ўрни.

19. Давлат бож-тариф сиёсатини самарадорлигини оширишда маркетинг изланишларини ахамияти.

20. Жахон савдо ташкилоти тамойиллари асосида давлат бож-тариф сиёсатини такомиллаштириш.

21. Мамлакат экспорт ва импорт жараёнларини жадаллаштириш ва давлатни бож-тариф сиёсати.

22. Давлатлараро савдони енгиллаштиришда божхона режимлари сиёсати.

23. Божхона тўловлари давлатни бож-тариф сиёсати тизимида.

24. Ташқи иқтисодий фаолиятни амалга оширишда минтақавий ва иқтисодий интеграция.

25. Божхона сиёсатини ва божхона хизматини ривожланишини ифодаловчи омиллар.

26. Божхона сиёсатини глобаллаштириш омиллари.

27. Божхона сиёсатини шаклланиш босқичлари.

28. Ўзбекистон Республикаси ташқи савдо сиёсатини шаклланиши ва бож-тариф сиёсати.

29. Ўзбекистон Республикаси божхона органлари давлат бож-тариф сиёсатини асосий ижрочисидир.

30. Давлатни бож-тариф сиёсатини шаклланишида халқаро келишувларни ахамияти.

# VII. ГЛОССАРИЙ

***Бож тарифи*** – товарлар гурухлари буйича бир тизимга солинган божлар руйхати.

**2. *Валюта назорати (exchange control)*** – миллий валютани олиб чикишни чеклашга йуналтирилган ва тулов балансининг емонлашувига карши кулланиладиган хукумат сиёсати. Одатда махаллий валютанинг курси ошганда кулланилади.

**3. *Давлатнинг ташки карзи***– давлатнинг хорижий фукаролар, корхоналар ва бошка мамлакатлардан карзи.

**4. *Диверсификация***– бевосита бир-бири билан богланмаган куплаб ишлаб чикаришларнинг бир вактдаги ривожланиши; фирма ишлаб чикаришининг диверсификацияси – фирма таркибида бир-бири билан бевосита богланмаган бир нечта ишлаб чикаришларнинг ривожланиши еки унга киритилиши.

**5. *Демпинг (dumping)*** – товарнинг ташки бозорда таннархи еки ички бахосидан паст нархларда сотилиши. Демпингнинг доимий, спорадик ва шафкатсиз турлари мавжуд.

**6. *Божхона божи*** – чегара оркали утказиладиган товарларга доир солик. Олиб кириш ва олиб чикиш учун божхона божлари мавжуд.

**7. *Европа валюта тизими*** – Европадаги бир катор мамлакатларнинг валюта тизими, унинг воситасида уз валюталари курсини бир-бирига нисбатан ушлаб турадилар.

**8. *Жахон бозори (World market)*** – ишлаб чикариш омилларининг халкаро мехнат таксимоти базасида мавжуд булган, мамлакатлар уртасидаги баркарор товар-пул муносабтлари сохаси.

**9. *Демпингга карши бож (antidumping dutu)*** – товар демпингидан курилган талафотларни коплаш максадида импорт килувчи мамлакатда жорий этиладиган вактинча йигим, у ички ва дуне бозорларидаги нархлар уртасидаги фарк хажмида булади.

**10. *Автаркия (autarky)*** – мамлакатнинг жахон бозоридаги ихтиерий еки мажбурий тарзда махдудланиш сиёсати, давлатнинг хужалик жихатидан алохида яшаши. Олиб кириладиган товарларга юкори чеклаш божларининг белгиланиши, бошка мамлакатлар билан иктисодий ва савдо алокаларини ривожлантиришга тускинлик килувчи шарт-шароитларни яратиш автаркиянинг асосий воситалари хисобланади.

**11. *Еш тармокларнинг химояси (infant industry argument)*** – протекционизм сиёсати тарафдорларининг далил-исботларидан бири, унга мувофик янги тармоклар жахон бозорида чинакам ракобатбардошликка эришгунга кадар тариф ердамида химоя килинишга мухтож буладилар.

**12. *Ишлаб чикариш имкониятлари чегараси (production possibility frontier)*** – барча ишлаб чикариш ресурсларидан тулик фойдаланиш ва энг яхши технологияларни куллаш чогида турли мамлакатларнинг ишлаб чикариш холатини акс эттирадиган эгри чизик.

**13. *Епик иктисодиет (closed economy)*** – хорижий мамлакатлар билан алокаси булмаган иктисодиет.

**14.** ***Бозорнинг давлат томонидан тартибга солиниши*** – давлатнинг бозор механизмлари фаолиятига аралашуви, иктисодиетга маъмурий (конун хужжатлари ва хокимият ижроия органларининг уларга асосланган харакатлари), иктисодий (валюта-молия, пул-кредит, бюджет-солик ва хоказо) усул ва воситалар оркали таъсир курсатиш.

**15. *Жахон савдо ташкилоти (ЖСТ)*** – унга кирувчи давлатлар (1996 йилда – **16.** мамлакат) уртасида куп томонлама битим, катнашчиси булган давлатлар уртасидаги савдо муносабатлари норма ва коидаларини белгилайди.

**17. *ЮНКТАД*** – БМТнинг савдо ва ривожланиш буйича анжумани – БМТ Бош ассамблеяси органи, унинг иши халкаро савдони ривожлантиришга ердам беришга, халкаро иктисодий алокаларни тартибга солиш конун-коидаларини ишлаб чикишга йуналтирилган.

**18. *Жорий операциялар хисобвараги*** – мамлакат тулов балансининг булими, унда товарлар ва хизматлар экспорти ва импортининг хажмлари, инвестициялардан олинган даромадлар ва трансферт туловлари хажми кайд этилади.

**19. *Импорт (import)***– товарлар ва хизматларни чет элда сотиб олиш.

**20. *Ишлаб чикариш омиллари (factor of production)*** – товарлар еки хизматларни ишлаб чикариш учун зарур ресурслар еки харажатлар.

**21. *Валютанинг конвертацияланувчанлиги (convertibility of currency)*** – мазкур мамлакат валютасининг бошка мамлакатлар валютасига эркин айирбошланиш ва барча операцияларда чеклашларсиз чикиш кобилияти. Тулик ва чекланган конвертацияланувчанлик мавжуд.

**22. *Истеъмолчи оладиган ортикча фойда (сonsumer surplus)*** – истеъмолчи оладиган ва у товарларни талаб нархи буйича эмас, балки мувозанатли нарх буйича харид килгани туфайли юзага келадиган фойда.

**23. *Ишчи кучининг миграцияси (labor force migration)*** – иктисодий, сиесий, диний ва бошка хил сабаблар туфайли мехнатга лаеткатли ахолининг бир мамлакатдан бошкасига утиши.

**24. *Ресурсларни таксимлаш самарадорлиги*** – ресурсларни шундай таксимлаш усулики, бунда ресурсларнинг мазкур хажмида ва ресурс тежовчи техника хамда технологияларни куллаш билан иложи борича мумкин булган махсулот хажмини ишлаб чикариш таъминланади.

**25. *Европа Иттифоки*** – алохида турдаги халкаро институт, Европадаги 15 давлатнинг халкаро иктисодий ташкилоти ва сиесий федерацияси хусусиятларини узида мужассамлаштирган. Иктисодий жихатдан олганда уларни иктисодий ривожлантиришга, иктисодий сиёсатни мувофиклаштиришга, ягона валютали ва сармоялар, товарлар ва ишчи кучи тулик эркин харакатланадиган аъзо мамлакатларнинг ягона бозорига аста-секин утишига ердам беришга даъват этилган.

**26. *Жисмоний шахс*** – хукукка лаекатли шахс сифатидаги киши, хужалик фаолияти субъекти сифатида мустакил фаолият юритади.

**27. *Иктисодий хамкорлик ва тараккиет ташкилоти (ИХТТ)*** – мамлакатларни унга мувофиклаштиришни амалга оширадиган халкаро ташкилот, улар уртасидаги иктисодий муносабатларнинг ривожланишига кумак беради.

**28. *«Ноу-хау»*** – техник тажриба, ишлаб чикариш сирлари, ахборот ва хоказоларни такдим этиш. «Ноу-хау» предмети, гарчи патент химояси билан таъминланмаган булсада, ишлаб чикаришда фойдаланилган такдирда маълум афзалликлар яратади.

**29. *Квота*** – импорт(экспорт)нинг муайян муддатга белгиланадиган микдорий чекланиши.

**30. *Аккредитив*** – хужжат, бир молия-кредит муассасасининг бошка шундай муассасага товар еки хизмат учун хак тулашни ехуд такдим этувчига муайян суммани тулашни топшириши. Пул ва товар аккредитивлари мавжуд.

**31. *Инвестициялар (investment)*** – миллий даромаднинг мамлакатда инвестиция товарларини ишлаб чикаришга йуналтириладиган кисми.

**32. *Акциз*** – товар еки хизмат нархига киритиладиган билвосита солик тури.

**33. *Аукцион (кимошди)*** – очик савдо, бунда сотилаетган мол-мулкка эгалик хукуки савдо пайтида энг юкори нархни таклиф этган харидорга утади.

**34. *Шартнома*** – тарафларнинг хукук ва мажбуриятлари, битимни амалга ошириш шартлари, муддати ва хоказоларни белгилайдиган асосий хужалик, тижорат хужжати. Олди-сотди, кредит, сугурта, пудрат, маркетинг ишларини утказишга оид ва хоказо шартномалар айникса кенг таркалган.

**35. *Комбинацияланган (аралаш) тариф*** – адвалор ва хос тарифларни бирлаштириш йули билан белгиланадиган бож.

**36. *Билвосита соликлар*** – муайян товар ва хизматларга доир соликлар, товар нархига устама куйиш оркали ундирилади.

**37. *Бож***– солик турларидан бири, чегара оркали келиб тушадиган (олиб келинадиган, олиб чикиладиган) товарлардан ундирилади.

**38. *Актив садво баланси (favorale balance)*** – мамлакат экспортининг унинг импортидан ошиб кетиши.

**39. *Адвалор тариф (ad valorem tariff)*** – импорт килинадиган товарлар кийматига фоизларда белгиланадиган бож.

**40. *Кредит*** – иктисодиетдаги шериклар уртасидаги ссуда шаклини оладиган битим, бунда бир шерик иккинчисига муддатлилик, кайтаришлилик ва, одатда, тулаш шартларида пул еки мол-мулк такдим этади.

**41. *Акция*** – акциядорлик жамиятига сармоя куйилганлигидан гувохлик берувчи ва фойданинг бир кисмини дивиденд куринишида олиш хукукини кафолатлайдиган кимматли когоз.

**42. *Нархга доир камситиш***– бир жинсдаги (бир хил) махсулотга турли нархларни белгилаш амалиети, у товарлар сифати еки чикимлар даражасига боглик булмайди.

**43. *Нотариф савдо чекловлари*** – тарифларни истисно этганда товар ва хизматларнинг халкаро окимлари харакат йулидаги купдан-кум чекловлар (квоталар, субсидиялар, экспортни ихтиерий чеклаш, демпинг, экологик, санитария ва бошка меъерлар).

**44. *ОПЕК*** – нефть казиб олувчи давлатлар томонидан нефть казиб олиш ва экспорт килиш, унга нарх белгилаш бобида ягона сиёсат юритиш максадида барпо этилган ташкилот.

**45. *Эркин савдо сиёсати*** – халкаро савдога асосан талаб ва таклифнинг эркин кучлари таъсирида ривожланиш имконини берадиган сиёсат.

**46. *Портфель инвестициялари*** – махаллий валютада туланадиган, хорижда акциялар, облигациялар ва бошка кимматли когозларни харид килишга доир молиявий операция. Портфель инвестициялари хатар даражасини сармояли диверсификациялаш хисобига пасайтиради, лекин инвесторга харид килинган мулк устидан амалдаги назоратни бермайди.

**47. *Нотариф тусиклар*** – чет эл товарларини олиб келишга карши йуналтирилган маъмурий чора-тадбирлар.

**48. *Лицензия*** – муайян иктисодий фаолиятни юритиш учун давлат еки махаллий хокимият органлари томонидан бериладиган махсус рухсатнома.

**49.** ***Баланс*** – узаро богланган, бирор бир ходиса еки жараенни унинг айрим томонларини таккослаш йули билан тавсифлайдиган курсаткичлар тизими; даромадлар билан чикимлар уртасидаги айирма.

**50. *Протекционизм*** – ички бозорни чет эл ракобатидан химоя килиш максадида товар ва хизматлар халкаро окимлари йулига давлат томонидан жорий этиладиган чекловлар тизими.

**51. *Ривожланаетган мамлакатлар таснифи*** – БМТ, ИХТТ ва Жахон банки томонидан ишлаб чикилган таснифлар мавжуд.

**52. *Савдо баланси (trade balance)*** – муайян вакт давр, одатда бир йил учун мамлакат экспорти ва импортининг нисбати.

**53.** ***Фритрадорлик* –** давлатнинг савдо эркинлигига ва хусусий тадбиркорлик фаолиятига аралашмаслиги коидасига асосланган иктисодий назария ва хужалик сиёсатидаги йуналиш.

**54. *Халкаро Валюта Фонди (ХВФ) (International Monetary Fund - IMF)*** – 1944 йили асос солинган халкаро иктисодий ташкилот. Халкаро валюта-молия муносабатларини тартибгаг солувчи, халкаро савдо ва валюта хамкорлигига кумак берувчи асосий орган.

**55. *Савдо сиёсати (commercial policy)*** – импортни чеклаш максадида товар окимларини узгартиришни назарда тутадиган хукумат сиёсати.

**56. *Тариф (tariff)*** – хукумат томонидан белгиланадиган, хорижий товарларнинг импорти, экспорти еки транзитига доир солик.

**57. *Реэкспорт*** – товарни уни ишлаб чикарган мамлакатдан уз истеъмоли учун эмас, балки сотиш учун учинчи мамлакатларга олиб чикиш; илгари мамлакатга олиб келинган товарни олиб чикиш.

**58.*Ташки савдо*** – давлатнинг бошка мамлакатлар билан савдоси, товарларни олиб кириш ва олиб чикишни уз ичига олади.

**59. *Фискал сиёсат*** – иктисодиетга таъсир курсатиш максадида солик солиш ва давлат харажатлари таркибини тартибга солиш бобидаги сиёсат.

**60. *Такикловчи тариф (prohilitiva tariff)*** – тариф ставкасининг юкори даражаси, у товарлар импортини иктисодий жихатдан фойдасиз килиб куяди.

**61.** ***Форс-мажор* –** олдиндан кутилмаган ходиса; битимда иштирок этадиган тарафларнинг харакатларига боглик булмаган, лекин шартнома мажбуриятларининг бузилишига олиб келадиган ходиса, масалан, табиий офат, харбий харакатлар ва хоказо холлар.

**62. *Экспорт субсидияси (export subsidy)*** – савдони нотариф чеклашлар шаклларидан бири, бунда хукумат уз экспортини рагбатлантириш ва импортни яхшилашга камситиш максадида мамлакатнинг ишлаб чикарувчиларини очикдан-очик еки никобли куринишда субсидиялайди.

**63. *Халкаро мехнат таксимоти*** – алохида олинган мамлакатлар уртасида ишлаб чикаришни муайян махсулот ишлаб чикаришга ихтисослаштириш.

**64.** ***Ташки савдо баланси* –** муайян вакт даври учун мамлакат экспорти ва импорти кийматлари уртасидаги нисбат.

# VIII. АДАБИЁТЛАР РЎЙХАТИ

|  |  |
| --- | --- |
| ***Asosiy adabiyotlar:*** | 1. Логистика асослари” фанидан ўқув-услубий мажмуа. ТДИУ, 2015й.  2. Гайдаенко А.А., Гайдаенко О.В. Логистика. Учебник. – М.: КНОРУС, 2009. – 277 стр.  3. Неруш Ю.М. Логистика. Учебник. 4-е изд. – М.: ООО «Изд. Проспект», 2006. – 520стр.  4. Гаджинский А.М. Логистика. Учебник.– М.: «Дашков и Ко», 2006. – 432стр.  5. Dadaboyev Q.A. Logistika. O‘quv qo‘llanma. - T.: TDIU, 2007. - 124 b |
| ***Qo‘shimcha adabiyotlar:*** | 1. O‘zbekiston Respublikasi Konstitutsiyasi– T.: O‘zbekiston, 2014. – 46 b. 2. Mirziyoev Sh.M. Tanqidiy tahlil, qat’iy tartib-intizom va shaxsiy javobgarlik – har bir rahbar faoliyatining kundalik qoidasi bo‘lishi kerak. –T.: O‘zbekiston, 2017. – 34 b. 3. O‘zbekiston Respublikasi Prezidentining “O‘zbekiston Respublikasini yanada rivojlantirish bo‘yicha harakatlar strategiyasi to‘g‘risida» gi Farmoni. 7 fevral 2017 yil. http://press-service.uz/uz/document/5482/.   4. Неруш Ю.М. Логистика: Учебник для вузов. — 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011. - 389 с.  5. Соловьев Б.А., Мешков А.А., Мусатов Б.В. Маркетинг: Закупочная логистика. Учебник. – М.: ИНФРА-М,2015. – 336 с.  6. Моиеева Н.К. Экономические основы логистики. Учеб. пособ. -М.: ИНФРА-М, 2010. – 528 с.  7. Қориева Ё.К. Ташқи иқтисодий фаолиятда транспорт таъминоти. Ўқув услубий модул, -Т.:ТДИУ, 2004. – 125 бет.  8. Ходжаев А. Развитие транспорта в Узбекистане. Учебник. -Т.: Мехнат, 2004. – 234 бет. |
| ***Normativ-huquqiy hujjatlar:*** | 1. Ўзбекистон Республикаси Президенти И.А.Каримовнинг 06.03.2015 даги “2015-2019 йилларда муҳандислик-коммуникация ва йўл-транспорт инфратузилмасини ривожлантириш ва модернизациялаш Дастури тўғрисида” ги №2313 сонли қарори  2. O‘zbekiston Respublikasi Prezidentining 2015 yil 15 maydagi «Xususiy mulk, kichik biznes va xususiy tadbirkorlikni ishonchli himoya qilishni ta’minlash, ularni jadal rivojlantirish yo‘lidagi to‘siqlarni bartaraf etish chora-tadbirlari to‘g‘risida»gi PF-4725-sonli Farmoni  3. Ўзбекистон Республикаси ПрезидентинингҚарори “Тадбиркорлик фаолиятини амалга ошириш ва давлат хизматларини кўрсатиш билан боғлиқ тартиботларни янада такомиллаштириш чора-тадбирлари тўғрисида”, 2014 йил 15 апрель;  4. Ўзбекистон Республикасининг қонуни “Товар белгилари, хизмат кўрсатиш белгилари ва товар келиб чиққан жой номлари тўғрисида”, 2001 йил 30 август.  5. Ўзбекистон Республикасининг «Инвестиция фаолияти тўғрисида»ги Қонуни,09.12.2014 й.;  6. Ўзбекистон Республикасининг Қонуни “Оилавий тадбиркорлик тўғрисида”, 2012 йил 26 апрель;. |
| ***Ilmiy jurnallar:*** | “Iqtisodiyot va ta’lim”, “Ekonomika i matematicheskie metodi”, “Ekonomicheskoe obozrenie”, “Iqtisodiyot va ta’lim”, “Iqtisodiyot va innovatsion texnologiyalar”. |
| ***Davriy nashrlar:*** | “Xalq so‘zi”, “Karera” |
| ***Statistik nashrlar:*** | 1. “Экономическое обозрение”, “Иқтисодиёт ва таълим”, “Иқтисодиёт ва инновацион технологиялар”, “Маркетинг”, “Маркетинг за рубежом” |
| ***Internet resurslari:*** | 1. www.stat.uz – O‘zbekiston Respublikasi Davlat statistika qo‘mitasi sayti.  2. www.cer.uz – Iqtisodiy tadqiqotlar markazi sayti.  3. www.mineconomy.uz – O‘zbekiston Respublikasi Iqtisodiyot vazirligi sayti.  4. www.ifmr.uz – Makroiqtisodiy tadqiqotlar va prognozlash instituti sayti.  5. www.lex.uz - O‘zbekiston Respublikasi Qonun hujjatlari ma’lumotlari milliy bazasi sayti.  6. www.cemi.rssi.ru *– Rossiya Federatsiyasi Markaziy iqtisodiy-matematik instituti sayti.*  7. www.nber.com – AQSH iqtisodiy tadqiqotlar milliy byurosi sayti.  8. [www.logistika.uz](http://www.logistika.uz) – Transport va logistika axborot portal.  9. [www.customs.uz](http://www.customs.uz) – Ўзбекистон божхона қўмитасининг расмий сайти |

1. Ш.М. Мирзиёевнинг “Танқидий таҳлил, қатъий тартиб-интизом ва шахсий жавобгарлик – ҳар бир раҳбар фаолиятининг кундалик қоидаси бўлиши керак” Халқ сўзи. 2017 йил, 16-январ. [↑](#footnote-ref-1)
2. 1 O’zbеkistоn Rеspublikаsining bоjhоnа kоdеksi, Т.: Iqtisоdiet vа huquq dunesi,

   1998 yil, 12-bеt [↑](#footnote-ref-2)
3. 1 O’zbеkistоn Rеspublikаsining bоjhоnа kоdеksi, Т.: Iqtisоdiet vа huquq dunesi, 1998 yil, 27-bеt. [↑](#footnote-ref-3)