

**ГЛАВНЫЙ НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЦЕНТР ПЕРЕПОДГОТОВКИ
И ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ ПЕДАГОГЧЕСКИХ И
УПРАВЛЕНЧЕСКИХ КАДРОВ СИСТЕМЫ ВЫСШЕГО
ОБРАЗОВАНИЯ ПРИ МИНИСТЕРСТВЕ ВЫСШЕГО СРЕДНЕГО
ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН**

**ОТРАСЛЕВОЙ ЦЕНТР ПЕРЕПОДГОТОВКИ И ПОВЫШЕНИЯ
КВАЛИФИКАЦИИ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КАДРОВ ПРИ
ТАШКЕНТСКОМ ГОСУДАРСТВЕННОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ
УНИВЕРСИТЕТЕ**

**УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ КОМПЛЕКС ПО МОДУЛЮ
СОВРЕМЕННАЯ ТЕОРИЯ УПРАВЛЕНИЯ**

**«ЭКОНОМИКА СТРАН НИС»
модули**

Разработал: доц. Н.Т.Галипова

Тошкент – 2015

Содержания

Рабочая программа	4
Тексты лекций	11
1-Тема. История развития и особенности новоиндустриальных экономик.....	11
2-Тема. Латиноамериканская модель экономического развития.....	22
3-Тема. Восточноазиатская модель экономического развития	29
4-Тема. Государственное регулирование в нис.....	40
Презентации	48
Тестовые вопросы.	52

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

Введение

Новые индустриальные страны (НИС) возникли в результате процессов дифференциации, приведших к выделению особой группы стран, отличающихся более высоким экономическим ростом, по сравнению с промышленно развитыми странами и существенно более высоким уровнем развития хозяйства по сравнению с основной группой развивающихся стран.

В курсе «Экономика стран НИС» рассматриваются основные проблемы развития новых индустриальных стран: этапы индустриализации, импортозамещающая и экспортоориентированная модели экономического развития, роль государства и бизнеса в экономике, внешнеэкономические связи НИС и их совершенствование, анализируются особенности восточноазиатской и латиноамериканской экономических систем, изучаются взаимоотношения России и новых индустриальных стран.

Преподавание курса имеет свою особенность, которая состоит в том, что предмет изучения – новые индустриальные страны находится в развитии. В связи с этим необходимо постоянно отслеживать изменения, происходящие в НИС и вносить корректировку в материалы курса.

Слушатели в процессе изучения курса должны внимательно ознакомиться с литературой. Это требование вполне согласуется с подготовкой квалифицированных специалистов по специальности «мировая экономика».

Цель курса: приобретение слушателями навыков анализа развивающихся на основе рыночных закономерностей экономик новых индустриальных стран и использование данных навыков в изучении экономики Узбекистана.

Значение и задачи модуля.

Модульное обучение - такая организация учебного процесса, при которой слушатель работает с учебной программой, составленной из модулей.

Технология модульного обучения является одним из направлений индивидуализированного обучения, позволяющим осуществлять самообучение, регулировать не только темп работы, но и содержание учебного материала.

Сущность модульного обучения состоит в том, что слушатель полностью самостоятельно (или с определенной дозой помощи) достигает конкретных целей учебно-познавательной деятельности в процессе работы с модулем.

Модуль - это целевой структурно- функциональный узел, в котором объединены: учебное содержание и технология овладения им.

Обучающим модулем называют автономную часть учебного материала, состоящую из следующих компонентов:

- точно сформулированная учебная цель (целевая программа);

практические занятия по формированию необходимых умений;
 • контрольная работа, которая строго соответствует целям, поставленным в данном модуле.

Модуль курса «Экономика стран НИС» содержит следующие задачи:

- ознакомить слушателей с фундаментальными закономерностями
- ново-индустриального типа экономического развития;
- показать особенности взаимодействия внутренних и внешних факторов развития новых индустриальных стран;
- научить слушателей оценивать общее, различия и перспективы функционирования восточноазиатской и латиноамериканской экономических систем;
- определить место и роль НИС в мировом экономическом развитии.

Поставленные требования по освоению модуля.

Для освоения модулем курса «Мировой финансовый кризис и тенденции развития экономики» с поставленными задачами слушатели:

- изучают современные педагогические технологии и возможности их применения;
- слушатели должны знать основы антикризисных факторов и историю финансовых кризисов;
- разбираться в современных тенденциях развития мировой экономики и проблем стран в финансовой сфере.

Место данного модуля в системе высшего образования.

В последнее время, все большее и большее внимание людей привлекают новые индустриальные страны (НИС). За последние двадцать лет в этих странах произошел такой «взрыв» в экономическом развитии, что страны из развивающихся стран превратились в экономически развитые и, наряду с США, Японией и Европейским союзом, соперничают за право лидерства на мировом рынке. Исходя из всего этого, можно заключить, что быстрое экономическое развитие стран НИС беспокоит многие страны, и вопрос об этом является актуальным на сегодняшний день.

Часы по модулю.

№	Темы по модулю	Учебная нагрузка по модулю, часы				
		Всего	Аудиторные нагрузки			Самостоятельные задания
			Всего	Из них		
				Лекции	Семинарские занятия	

1.	История развития и особенности новоиндустриальных экономик	4	4	2	2	-	-
2.	Латиноамериканская модель экономического развития	4	4	2	2	-	-
3.	Восточноазиатская модель экономического развития	10	8	4	4	-	2
4.	Государственное регулирование в НИС	12	8	4	4	4	-
	Итого:	30	24	12	12	4	2

Темы лекционных занятий.

1 тема. История развития и особенности новоиндустриальных экономик

План

1. История новых индустриальных стран
2. Особенности новоиндустриальных экономик
3. Модели индустриального развития: импортозамещающая и экспортоориентированная.

Исходные условия экономического развития НИС. Внешние условия: политическое изменение карты мира, особенности функционирования экономик ведущих стран Запада, научно-технический прогресс в мировой экономике, формирование ТНК и усиление их экспансии в другие страны. Внутренние условия: географическое, природно-климатическое положение НИС, стабильность политической системы стран, дешевая рабочая сила, бедность наций.

Осознание государствами необходимости реформирования экономики и их активная позиция.

Теоретическая основа развития новых индустриальных стран - «догоняющее развитие», сравнительные преимущества, конкурентные преимущества, Восток и Запад.

Практическое заимствование опыта Японии, США, стран Западной Европы.

Экономика НИС в современных условиях. Традиционный и современный сектора экономики: их место и роль, изменение соотношения между ними. Аграрные реформы. Модели индустриального развития: импортозамещающая и экспортоориентированная. Импортозамещающая модель: ее возможности и ограничения функционирования. Проблемы перехода на экспортоориентированную модель и особенности ее развития.

2 тема. Латиноамериканская модель экономического развития

План

1. Импортозамещающая модель 50-70-ых годов
2. Этапы экономического развития.
3. Основные черты социально-экономической структуры

Природно-климатические условия развития НИС Латинской Америки. Емкость внутреннего рынка. Особенности исторического развития Бразилии, Мексики, Аргентины. Нестабильность политической системы. Импортозамещающая индустриализация: проблемы формирования и особенности в Аргентине, Бразилии, Мексике. Аграрные отношения. Крупный капитал в экономике. Неустойчивость развития. Интеграционные процессы. Высокий уровень неравенства доходов. Необходимость социального реформирования экономик НИС.

3 тема. Восточноазиатская модель экономического развития

План

1. Экономические особенности реализации восточно-азиатской модели
2. Роль внешнеэкономического фактора в экономической модели "новых индустриальных стран"
3. Новые индустриальные страны в системе международного разделения труда

«Восточноазиатское чудо» в мировой экономике. Модель развития восточноазиатских НИС. Устойчивые темпы экономического роста и факторы их обеспечивающие. Политическая стабильность. Аграрные реформы. Успешное начало индустриализации. Государственное стимулирование экспорта продукции. Рост инвестиций и высокая эффективность их использования. Уменьшение неравенства доходов и стоимости активов. Формирование доступности образования. Развитие науки. Эффективное использование деловой культуры. Демографическая политика. Заимствование опыта развитых стран. Региональная интеграция. «Северная» и «южная» экономические системы в Восточной Азии: основные различия.

Обеспеченность природными ресурсами. Исходные уровни экономического развития стран. Индустриализация. Прямые иностранные инвестиции.

4 тема. Государственное регулирование в НИС

План

1. Государство и рынок в экономиках НИС.
2. Перспективы развития новых индустриальных стран

Государство в экономике. Государственное регулирование как особая система воздействия государства на экономику. Особая роль государства в системе догоняющего развития с использованием сравнительных преимуществ. Постепенное изменение роли государства в процессе индустриализации экономики. Авторитаризм и демократия в управлении экономикой.

Функционирование государства на основе традиций и экономической необходимости.

Государство в кредитно-финансовой сфере: контрольные пакеты акций, регулирование валютных отношений, контроль за движением национального и иностранного капитала.

Государственные инвестиции в странах НИС. Крупный национальный бизнес и государство. Патернализм в отношениях государства и национальных фирм. Малый бизнес. Роль и место государственной собственности в экономиках НИС. Высокие технологии.

Программирование или планирование в НИС: необходимость, цели, эффективность. Государственная промышленная политика. Проблемы государственного регулирования в НИС. Нарастание негативных процессов в экономике и их преодоление.

ТЕМЫ СЕМИНАРСКИХ ЗАНЯТИЙ

1 тема. История развития и особенности новоиндустриальных экономик

План

1. История новых индустриальных стран
2. Особенности новоиндустриальных экономик
3. Модели индустриального развития: импортозамещающая и экспортоориентированная.

2 тема. Латиноамериканская модель экономического развития

План

1. Импортозамещающая модель 50-70-ых годов
2. Этапы экономического развития.
3. Основные черты социально-экономической структуры

3 тема. Восточноазиатская модель экономического развития

План

1. Экономические особенности реализации восточно-азиатской модели
2. Роль внешнеэкономического фактора в экономической модели "новых индустриальных стран"
3. Новые индустриальные страны в системе международного разделения труда

4 тема. Государственное регулирование в НИС

План

1. Государство и рынок в экономиках НИС.
2. Перспективы развития новых индустриальных стран

Выездные занятия

Настоящим модулем предмета дополнительные задания не предусмотрены учебным планом

ТЕМЫ САМОСТОЯТЕЛЬНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ.

Слушателям предлагается для самостоятельного изучения следующие темы:

1. Политика финансовой стабилизации
2. Реформа бюджетной политики
3. Реформа антиинфляционной политики
4. Первый этап взаимодействия НИС Азии с развитыми странами

Список литературы.

I. Законы Республики Узбекистан

1.1. Ўзбекистон Республикаси Конституцияси. – Т.: Ўзбекистон, 2003, - 36 б.

1.2.. Ўзбекистон Республикасининг “Ташқи иқтисодий фаолият тўғрисида” ги Қонуни. – Ўзбекистоннинг янги қонунлари. Т. 23 – Т.: Адолат, 2000. б. 75-79

II. Указы и постановление Президента Республики Узбекистан

2.3. Ўзбекистон Республикаси Президентининг 14.06.2005 йилдаги «Бозор ислохотларини чуқурлаштириш ва иқтисодиётни янада эркинлаштириш соҳасидаги устувор йўналишлар амалга оширилишини жадаллаштириш чора-тадбирлари тўғрисида» ги Фармони.// Халқ сўзи, 2005. 15 июнь

2.4. Ўзбекистон Республикаси Президентининг 11.04.2005 йилдаги «Тўғридан-тўғри хусусий хорижий инвестицияларни жалб этишни рағбатлантириш борасидаги кўшимча чора тадбирлар тўғрисида» ги Фармони. // Халқсўзи, 2005. 12 апрель

III. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан

3.1. Постановление Кабинета Министров РУз от 31.03.1998 г. «О дополнительных мерах по либерализации внешнеторговой деятельности».

3.2. Постановление Кабинета Министров РУз от 7.04.1999 г. «О дополнительных мерах по обеспечению выполнения прогноза и поступления валютной выручки в 1999 г.»

3.3. Постановление Кабинета Министров РУз от 29.06.2000 г. «О мерах по дальнейшему развитию и укреплению внебиржевого валютного рынка».

IV. Труды Президента Республики Узбекистан

4.3. Эришилган ютуқларни мустаҳкамлаб, янги марралар сари изчил ҳаракат қилишимиз лозим. Ўзбекистон Республикаси Президенти И.А.Каримовнинг 2005 йилда мамлакатни ижтимоий-иқтисодий ривожлантириш яқунлари ва 2006 йилда иқтисодий ислохотларни чуқурлаштиришнинг энг муҳим устувор йўналишларига бағишланган Вазирлар Маҳкамаси мажлисидаги маърузаси.// Халқ сўзи, 2006. 11 февраль.

4.2. Инсон, унинг ҳуқуқи ва эркинликлари ҳамда манфаатлари – энг олий қадрият. Ўзбекистон Республикаси Президенти И.А.Каримовнинг Ўзбекистон Республикаси Конституцияси 13 йиллигига бағишланган

тантанали маросимда 2005 йил 7 декабрда сўзлаган маърузаси. // Халқ сўзи, 2005. 8 декабрь. Каримов И.А. Бизнинг бош мақсадимиз – жамиятни демократлаштириш ва янгилаш, малакатни модернизация ва ислоҳ этишидир. – Т.: Ўзбекистон, 2005. - 92 б.

4.3. Каримов И.А. Ўзбекистон XXI аср бусағасида: хавфсизликка таҳдид барқарорлик шартлари ва тараққиёт кафолатлари. - Т.: Ўзбекистон, 1997. – 258 б.

V. Учебное пособия и издания

1. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения: Учебник. М., 1999. Гл.14.

2. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения: Учебное пособие . – 4-е изд. – М.: ИВЦ «Маркетинг», 1999. Гл. 13.

3. Андрианов В.Д. «Новые индустриальные страны» в мировом капиталистическом хозяйстве. – М.: Международные отношения, 1989. –182 с.

4. Доклад секретариата ЮНКТАД к Конференции по развитию Восточной Азии: уроки с точки зрения новой глобальной ситуации // Мировая экономика и международные отношения. 1996, № 11,12.

5. Друзик Я.С. Мировая экономика на финише века. – Мн.: Изд. центр «Эконом-пресс», 1997. Гл.5, 6.

6. Ломакин В.К. Мировая экономика. М.: Юнити, 1999. Гл.28.

7. Мировая экономика: Учебник / Под ред. А.С.Булатова. – М., Юрист, 1999. Гл. 26.

8. Мировая экономика. Экономика зарубежных стран: Учебник / Под ред. В.П. Колесова и М.Н. Осьмовой. – М.: Флинта: Московский психолого-социальный институт, 2000. Гл. 16.

9. Опыт экономических реформ в развивающихся странах. – М.: Наука. Изд. Фирма «Восточная литература», 1992. Гл. 3, 5, 7, 9-11.

10. Портяков В.Я. Экономические реформы в Китае (1979-1999 гг.). – М.: Дальнего Востока РАН, 2002. – 178с.

11. Dernberger R.F. Capitalism and the East Asian miracle // Asia's new world order/ Ed. by Yu G.T. – N.Y., 1997. – P. 43-75.

12. Radelet S., Sachs J. The East Asian financial crises: diagnosis, remedies, prospects // Brookings papers on economic activity. – Wash., 1998. - № 1. – P. 1-90.

13. Hal H. And Premachandra A. Foreign investment in East Asia: a survey // Asian-Pacific econ. lit. – Gilford, 1998. – Vol.12,– P.23-50.

14. Radelet S., Sachs J. Asia's reemergence // Foreign affairs. – N.Y., 1997. – Vol.76, № 6. – P.44-59.

VI. Интернет сайтлари

6.1. www.gov.uz

6.2. www.mf.uz

6.3. www.lex.uz

6.4. www.cb.uz

1-ТЕМА. ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ И ОСОБЕННОСТИ НОВОИНДУСТРИАЛЬНЫХ ЭКОНОМИК

План

1. История новых индустриальных стран
2. Особенности новоиндустриальных экономик
3. Модели индустриального развития: импортозамещающая и экспортоориентированная.

Ключевые слова: новые индустриальные страны, импортозамещение, экспортоориентация, индустриализация, модели развития, индикаторы.

1. История новых индустриальных стран

Вплоть до середины 60-х гг., даже после деколонизации, экономисты Запада не особенно учитывали специфические социально-экономические проблемы развивающихся стран. Скорректированная в 70-80-е гг. концепция помощи основывается на предположении, что развитые страны Запада служат определенной моделью развивающихся стран, поскольку получаемая ими помощь состоит исключительно из образцов западной культуры: материальных благ, технологии, образования и культуры, норм политического и социального поведения и т.д.

Процессы дифференциации, протекающие во всех подсистемах мировой экономики, следовательно, и в развивающихся странах, привели к выделению особой группы стран, получивших название новые индустриальные страны (НИС). Данные государства отличаются более высоким экономическим ростом, чем промышленно развитые страны, и существенно более высоким уровнем развития хозяйства по сравнению с основной группой развивающихся стран.

Обычно НИС подразделяют на 4 поколения. К первому относят Республику Корею, Тайвань, Сингапур, Гонконг, Аргентину, Бразилию, Мексику; ко второму - Малайзию, Таиланд, Индию, Чили; к третьему - Кипр, Тунис, Турцию, Индонезию; и, наконец, к четвертому - Филиппины, южные провинции Китая и т.д.

Статус НИС страна приобретает по следующим критериям, установленными по методике ООН: размер ВВП на душу населения; среднегодовые темпы его прироста; удельный вес обрабатывающей промышленности в ВВП (он должен быть не более 20%); объем экспорта промышленных изделий и их доля в общем вывозе; объем прямых инвестиций за рубежом.

По некоторым показателям НИС зачастую превосходят подобные показатели ряда промышленно развитых стран. На протяжении 30 лет с 1960 по 1990 гг. темпы развития экономики азиатского региона в целом составляли более 5% в год, в то время как в европейских странах - 2%. Развивающиеся страны, вступившие на индустриальный путь развития, начинают привлекать иностранные инвестиции и стимулировать рост

внешней торговли. Доходы от экспорта используются для развития наиболее перспективных отраслей. В 60-е гг. на такой путь вступили страны Восточной Азии и Латинской Америки. В Восточной Азии капитал направлялся главным образом в обрабатывающую промышленность и сырьевые отрасли. В Латинской Америке - в торговлю, сферу услуг, обрабатывающую промышленность. Особо нужно выделить Восточную Азию.

В 21 в., как отмечают многие специалисты, покажет свою силу азиатско-тихоокеанский регион. В 1989 г. 18 государств образовали форум азиатско-тихоокеанского сотрудничества (АТЭС): США, Канада, Китай, Япония, Австралия, Новая Зеландия, Республика Корея и т.д. Целями этой интегральной группировки стало упразднение торговых препятствий во взаимоторговле и движении капитала. Однако, в силу того, что страны, входящие в АТЭС, различны, были установлены сроки для достижения этих целей: до 2010 - для развитых стран, до 2020 г. - для развивающихся стран. АТЭС не является закрытым блоком. В ноябре 1998 г. на очередной конференции в столице Малайзии Куала-Лумпуре в состав организации приняты еще 3 страны: Вьетнам, Перу, Россия.

Экономическая стратегия Латинской Америки озаглавлена тремя финансовыми волнами. С середины 70-х гг. Чили, Уругвай и Аргентина декларировали переход к новой стратегии развития - либеральной. Это означало резкое сокращение вмешательства государства в инвестиционные, кредитные, валютные и внешнеторговые операции и сужение его участия в предпринимательской деятельности. Ключевой реформой стала приватизация, призванная расширить пространство для частной инициативы. Но, как результат, реформы в Чили были полууспешными, а в Аргентине и Уругвае не удалось. Дело в том, что реформы проводились преимущественно в рамках военно-диктаторских режимов, их творцами были экономисты в мундирах и суть преобразований сводилась к возврату национализированной собственности прежним владельцам и либерализации внешнеэкономической деятельности. Кроме того, перемены происходили в атмосфере взаимного отчуждения народа и власти.

Тяжелый экономический кризис Латинская Америка преодолела также в начале 80-х гг., что послужило толчком к перестройке национальных хозяйственно-технологических структур.

Еще один кризис наблюдается сейчас. Латинская Америка переживает сложный период комплексных структурных преобразований, для которых характерно нетрадиционное решение экономических, социальных, культурных проблем. Как отмечает журнал Финансист, после 17 августа 1998 г. Бразилия оказалась на краю пропасти - она сохраняла положительные темпы прироста ВВП, но на фондовых рынках наблюдался настоящий обвал.. В период сентябрь-ноябрь ей требовалось погасить около 200 млрд. долл. по внутренним долгам, при том, что падение доверия к развивающимся рынкам сильно сократило возможность рефинансирования долгов этого были повышены краткосрочные процентные ставки до 50% и отменены 15%-ные

налоги на иностранные инвестиции. Все эти действия не остановили оттока капиталов - к концу октября золотовалютные резервы сократились до 41,6 млрд. долл. против 70,9 млрд. долл. в июле. Если Бразилия не сумеет до конца подавить кризис, то главным пострадавшим окажется США - главный кредитор Бразилии. В Латинской Америке идет смена цивилизационных ценностей, духовных ориентиров, что не может проходить безболезненно.

Как показывает латиноамериканский опыт, сильнейшим тормозом к преобразованиям социально-экономического характера является наличие у той или иной страны крупного внешнего долга. Достигая критической суммы, он ограничивает свободу действий государства, выбора собственной стратегии развития. Сейчас свыше 10 стран региона не в состоянии вовремя уплачивать проценты по внешней задолженности.

Темпы экономического развития, как отмечалось выше, большинства НИС значительно превышают аналогичные показатели многих развитых стран. По производству отдельных видов промышленной продукции, в том числе наукоемких, НИС вышли на ведущие позиции в капиталистической экономике. Именно это обстоятельство и обусловило их необычайно ускоренный рост.

Еще более высокими темпами развивается экспорт из этих стран. Дело в том, что обладая высокой конкурентоспособностью, продукция обрабатывающей промышленности НИС все более интенсивно захватывает позиции на мировом рынке. НИС превратились в крупнейших экспортеров обуви, одежды, текстильных изделий, стремительно наращивают вывоз бытовой электронной аппаратуры и т.д. При этом НИС удалось не только найти свою нишу на мировом рынке, но и потеснить конкурентов из числа развитых капиталистических стран,

В силу множества факторов НИС оказались в сфере особых экономических и политических интересов капиталистических стран, которые направляли в эти страны почти половину всех финансовых ресурсов, предназначенных развивающимся государствам.

Быстрый рост экономики обусловил увеличение абсолютных размеров ВВП, в том числе и на душу населения. По этим показателям НИС в целом также опережает основную массу развитых стран. В структуре ВВП достаточно велик удельный вес внутренних накоплений, причем в азиатских НИС он выше, чем в большинстве индустриальных государств.

Использование положительного опыта НИС, осуществивших прорыв на мировой рынок наукоемкой продукции, имеет практическое значение для ускоренного формирования новой модели внешнеэкономических связей восточноевропейских стран, ориентированных на глубокое и комплексное сотрудничество в производстве, науке и технике.

Резкое повышение цен на нефть, другие энергоресурсы и на промышленное сырье в 1973-1974гг. способствовало быстрому обогащению стран-нефтеэкспортеров. В результате к концу 70-х годов выделились три группы развивающихся стран, существенно различающихся по экономическому уровню, отраслевой и технологической структуре, степени и

профилю участия в международном разделении труда, внутренним и внешним условиям воспроизводственного процесса.

В первую группу вошли страны, которые по структурным параметрам и объему ВВП на душу населения ближе всего подошли к нижней границе развитых стран, а то и превысили ее. Это прежде всего новые индустриальные страны. К этой же группе достаточно развитых стран следует отнести страны-экспортеры нефти и других энергоносителей, расположенные на Ближнем Востоке.

Ко второй группе развивающихся стран относят, как правило, страны со средним уровнем доходов. Это самая многочисленная и неоднородная группа. Сюда относятся такие крупные государства, как Индия, Пакистан, Турция, Египет, ЮАР, нефтедобывающие страны Иран, Алжир, Венесуэла, Ливия, Габон, Нигерия; аграрно-сырьевые страны Азии, Африки и Латинской Америки.

К третьей группе относятся наименее развитые страны (НРС), включающие 48 государств Африки, Азии, Карибского бассейна и Ближнего Востока, в том числе такие многонаселенные страны, как Бангладеш, Республика Конго (бывший Заир) Мьянма, Танзания, Судан и Эфиопия.

2. Особенности новоиндустриальных экономик

Вследствие происшедшего после второй мировой войны распада колониальной системы в мире появилось довольно большое количество молодых независимых государств. Вместе с тем речь идет в основном о странах афро-азиатского региона. Именно к этой группе государств было вполне применимо определение «освободившиеся страны». С течением времени эти страны стали рассматриваться в совокупности с латиноамериканскими государствами, обретшими политическую независимость примерно на столетие раньше. Это позволило «сформировать» общность «развивающихся стран».

Некоторые из молодых государств Азии и Африки в разное время принадлежали к группе стран социалистической ориентации, однако большинство освободившихся в недавнем прошлом стран так же, как и многие латиноамериканские государства, продолжило свое развитие в рамках системы рыночных отношений.

Таким образом, несмотря на некоторую условность понятия «развивающиеся страны» (РС), в эту группу ныне входит свыше 120 государств, получивших политическую независимость как в XIX веке, так и в XX веке - в первые десятилетия после окончания второй мировой войны.

При всем разнообразии характеристик хозяйственной жизни РС все же выделяются определенные сущностные черты, которые позволяют рассматривать эти страны в качестве единой группы, причем обладающими сходными или совпадающими интересами в сфере экономического и политического развития.

К такого рода чертам (признакам) стран развивающегося мира прежде всего относят: (1) переходный характер внутренних социально-экономических структур (дуальность, многоукладность экономики РС); (2) относительно низкий в целом уровень развития производительных сил, отсталость сельского хозяйства, промышленности, сферы услуг; и, как следствие, (3) — зависимое положение в системе мирового хозяйства.

Классификации развивающихся стран посвящены многие исследования. В отечественной и зарубежной экономической литературе используются разнообразные подходы к проблеме группировки развивающихся государств на основе достаточно широкого спектра качественных и количественных показателей.

Так, подразделение развивающихся стран осуществляется по таким индикаторам, как уровень и темпы их экономического развития, положение и специализация в мировом хозяйстве, структура экономики, обеспеченность топливно-сырьевыми ресурсами, характер зависимости от основных центров соперничества и т. п.

Такой подход позволяет экспертам ООН и других специализированных международных организаций классифицировать страны мира, в том числе и развивающейся зоны, по «синтетическому» (обобщающему) показателю среднедушевого производства валового внутреннего продукта. Среди развивающихся стран принято выделять экспортёров и неэкспортёров нефти, а также государства и территории, которые специализируются на экспорте готовых изделий.

Вместе с тем в мировой системе рыночного хозяйства происходит дальнейшее усиление неравномерности хозяйственного развития отдельных стран и регионов. В связи с этим объективным процессом происходит дальнейшее углубление экономической, политической и социальной дифференциации в развивающемся мире. Неоднородность этой зоны - традиционной пока периферии мирового хозяйства (при наличии тем не менее общих черт у развивающихся стран) — также ставит вопрос о классификации составляющих ее национальных экономик.

Опираясь на существующие в современной специальной литературе подходы к типологии развивающихся государств, представляется возможным (во многом условно) подразделить их следующим образом: верхний эшелон составляют «новые индустриальные страны» - НИС (или «новые индустриальные экономики» — НИЭ), далее следуют страны со средним уровнем экономического развития и, наконец, наименее развитые (или часто - беднейшие) государства мира.

Некоторая условность приведенного выше подразделения развивающейся зоны на группы стран обусловлена тем, что зачастую проведение четкого разграничения между ними представляется весьма сложным, поскольку хозяйство каждой страны имеет свои черты и особенности, свой механизм подключения к системе международного разделения труда. Осуществить подобную классификацию позволяет лишь

наличие ряда общих для каждой группы стран количественных и качественных характеристик.

Выделение в среде развивающихся государств особой группы стран и территорий, которые получили название «новых индустриальных» и ныне составляют своего рода «элиту» развивающегося мира, произошло на протяжении последней трети XX столетия.

Эти государства отличаются в настоящее время более высокими (даже несмотря на кризисные явления конца 90-х годов) темпами экономического роста, чем многие промышленно развитые страны, а также и существенно более высоким уровне умственного развития по сравнению с основной группой развивающихся стран.

К НИС относят такие страны и территории, как Республика (Южная) Корея, Тайвань, Гонконг (Сянган), Сингапур, Малайзия, Таиланд, Аргентина, Бразилия, Мексика, а также некоторые другие государства, воспользовавшиеся накопленным «первопроходцами» опытом форсированного экономического развития для реализации своих собственных «стратегий прорыва» в развитый мир. (В отношении некоторых НИС вместо слова «страна» часто применяется термин «территория». Так, Тайвань иногда рассматривается как часть Китая. Гонконг сохранял до середины 1997 г. статус колонии, которая перешла затем под юрисдикцию КНР. Что же касается Республики Корея (РК), то эта страна появилась в результате деления единого прежде корейского государства на две части - Северную и Южную.)

Появление феномена НИС отражало экстенсивный рост мировой рыночной подсистемы за счет подключения к ней субсистем.

По мнению ведущих специалистов [см., например, труды крупного российского исследователя В.Д. Андрианова], феномен НИС в мировом хозяйстве по своей значимости вполне сравним лишь с феноменом транснациональных корпораций. При этом обнаруживают и связь между данными явлениями: появление в мировой экономике ТНК явилось результатом развития производительных сил вглубь, а формирование НИС отражает тенденцию к росту производительных сил мирового рыночного хозяйства вширь.

Эксперты отмечают также, что формационное развитие «новых индустриальных стран» началось и продолжается в рамках мировой рыночной системы. При этом в силу ряда факторов НИС оказались в сфере особых экономических (а также политических) интересов ведущих держав, которые направляли в эти стремительно прогрессирующие страны почти половину всех финансовых ресурсов, предназначенных развивающимся государствам.

В результате такого благоприятного для НИС стечения обстоятельств уже в 70-е и 80-е годы текущего столетия для их экономик были характерны сравнительно более высокие темпы хозяйственного роста, которые существенно (порой многократно) превышали аналогичные показатели большинства развивающихся и, тем более, индустриально развитых стран.

До проявления в 1997-1998 годах крупных финансовых потрясений в регионе Юго-Восточной Азии, а позднее — и в мире, азиатские НИС демонстрировали, пожалуй, самые высокие темпы экономического развития в мировом сообществе.

Так, в частности, Республика Корея оказалась практически первой развивающейся страной, выбравшей в начале 60-х годов стратегию форсированного роста. Поэтому уже с 1962 года, когда постепенно обозначился поворот к новой хозяйственной стратегии, и до середины 90-х годов РК продемонстрировала одни из самых высоких в мире среднегодовых темпов экономического развития -7,4%. Это обстоятельство и позволило ей весьма существенно увеличить такой важный макроэкономический показатель, как подушевое производство валового внутреннего продукта — с примерно 70 долларов США в 1954 году до 10548 долларов США в 1996 году (что явилось своеобразным «пропуском» страны в «развитый мир»).

Практически во всех «новых индустриальных странах» стремительный рост экономики в последние десятилетия обусловил увеличение абсолютных размеров ВВП, в том числе и на душу населения. По этим показателям НИС в целом также опережают основную массу освободившихся государств, а некоторые из них приближаются к промышленно развитым странам.

Иной вехой на пути форсированного роста «новых индустриальных стран» явилось изменение структуры национальных экономик, в частности создание в них сравнительно продвинутой, хотя и не всегда вполне гармонично развитой промышленной базы.

Специалисты выделяют следующие важнейшие этапы в эволюции хозяйства НИС: на первом этапе (конец 50-х - начало 60-х гг.) осуществлялось реформирование аграрного сектора; на втором (середина 60-х - начало 70-х гг.) - создание импортзамещающих производств; на третьем (середина 70-х - первая половина 80-х гг.) — форсированное развитие отраслей, ориентированных на выпуск экспортной продукции, и, наконец, на четвертом (с середины 80-х гг. до настоящего времени) — постепенное формирование собственного научно-технического потенциала с опорой на соответствующие ресурсы из-за рубежа.

3. Модели индустриального развития: импортозамещающая и экспортноориентированная

Модель импортозамещения представляет собой стратегию обеспечения внутреннего рынка на основе развития национального производства. Импортозамещение предполагает проведение протекционистской политики и поддержание твёрдого курса национальной валюты (тем самым предотвращается инфляция).

Импортозамещающая модель способствует улучшению структуры платёжного баланса, нормализации внутреннего спроса, обеспечению

занятости, развитию машиностроительного производства, научного потенциала.

Импортозамещающая политика предполагает обеспечение внутреннего рынка страны преимущественно на основе развития национального производства, часто с использованием высокого уровня протекционистской защиты- лицензий, импортных тарифов, квот, а также других инструментов. Основным ограничением для политики импортозамещения, как правило, является внутренний платежеспособный спрос. В том случае, когда темпы роста внутреннего рынка отстают от динамики общемировой конъюнктуры, политика импортозамещения может негативно влиять на конкурентоспособность импортозамещающих производств и страны в целом.

1 этап	2 этап
Вытеснение иностранных товаров и услуг на внутреннем рынке	Расширение производства высокой степени готовности
Увеличение собственного производства	Выход товаров на мировые рынки
Быстрый рост промышленного производства	Структурная перестройка экономики
Увеличение занятости населения	Развитие экспортноориентированных отраслей
Протекционистская защита производства	Замедление индустриального роста

Негативными сторонами импортозамещающей модели промышленной политики являются самоизоляция от новых тенденций в мировой экономике; возможность технологического, а следовательно, конкурентного отставания от развитых стран; опасность создания тепличных условий для национальных производителей, что приведёт к неэффективному управлению и использованию ресурсов; необходимость, независимо от международного разделения труда, выстраивать полностью производственные цепочки, которые могут быть более капиталоемкими, чем уже существующие в других странах.

Кроме того, поскольку целью данной модели является насыщение внутреннего рынка, при том, что производимая продукция неконкурентоспособна и не пользуется спросом на внешнем рынке, государство вынуждено реализовывать её (чтобы окупить понесённые

затраты), ограничивая реализацию более качественной импортной продукции, что не идет на пользу не национальному производству, ни потребителям.

Основные положения и примеры практической реализации основных идей концепции «стаи летящих гусей» К. Акамацу.

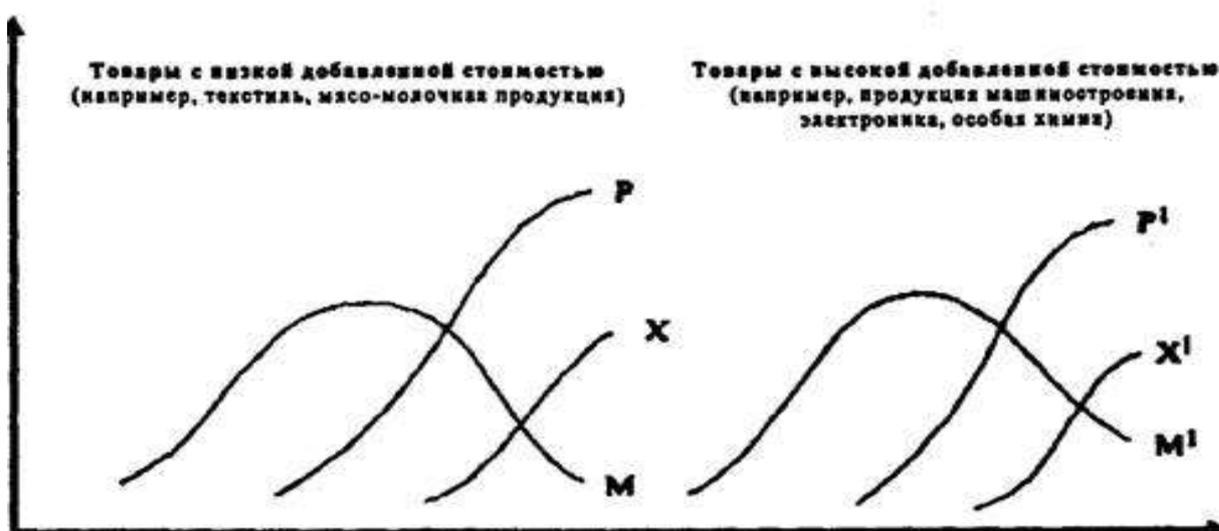
Парадигма «летающих гусей» была разработана в конце 30-х годов японским ученым К. Акамацу как обобщенная теория экономического развития. По его представлению, существуют три фазы развития отрасли:

Фаза 1: Продукция поступает в экономику через импорт от зарубежных производителей

Фаза 2: Для удовлетворения растущего национального спроса открываются новые местные производства

Фаза 3: Излишки продукции экспортируются на новые зарубежные рынки.

Акамацу построил свою парадигму на основе наблюдения за текстильной промышленностью Японии (тогда еще развивающейся страны) и путем ее развития в течение 40-50 лет, начиная с конца XIX века. Он открыл, что последовательное появление импорта (М), местного производства (Р) и экспорта (Х) графически напоминают формирование стаи диких гусей (Рисунок 1). Такие модели наблюдались в текстильной промышленности (производство хлопчатобумажных нитей и тканей) и, позднее, для ее отрасли-поставщика - сектора промышленного оборудования (прядильные станки). Изучая в течение многих лет полный цикл развития этих товаров и отраслей, Акамацу смог продемонстрировать динамику внутренних процессов и изменение конкурентоспособности японского промышленного сектора.



Позднее японские ученые расширили эту модель, объясняющую ситуацию в новоиндустриальных (например, Южная Корея, Тайвань) и развивающихся странах (например, Таиланд, Малайзия), где многие капиталоемкие отрасли развивались вызванными ПИИ (прямыми иностранными инвестициями) трансфертами ноу-хау и передовых

технологий. Согласно Коджике (1978), парадигма «догоняющего цикла» Акамацу объясняет развитие экономик-преследователей. Она предполагает взаимодействие и динамичные изменения в экономических отношениях между передовыми (лидерами) и развивающимися (догоняющими) странами, поскольку последние развивают свои экономики, соревнуясь с лидерами.

Эта теория подтверждается процессом успешной погони многих развивающихся стран (особенно азиатских) за мировыми лидерами, в особенности в секторе производства потребительских товаров с низкой добавленной стоимостью. Несмотря на то что во многих промышленно развитых странах развитие торговых отношений иногда еще сдерживается (например, мультифибровое соглашение по текстилю, протекционистские сельскохозяйственные стратегии США и ЕС), развивающиеся страны пытаются не отставать от своих промышленно развитых конкурентов и по возможности развивать собственную промышленную базу. Подобный феномен также можно наблюдать в переходных экономиках Центральной и Восточной Европы, которые сталкиваются с преградами на пути экспорта определенных товаров в страны Европейского Союза (например, сельскохозяйственная продукция, сталепродукты, алюминий). Но низкая стоимость рабочей силы и богатые природные ресурсы (особенно в странах-членах СНГ) позволяют утверждать, что эти страны являются важнейшими новыми реципиентами ПИИ. Для активизации процесса «погони за лидером» необходимо устранить торговые барьеры и предложить ТНК условия, при которых они стали бы перемещать свои технологии и ноу-хау в больших объемах.

Контрольные вопросы.

1. Какие страны относятся к группе НИС?
2. В чем заключаются предпосылки возникновения новых индустриальных стран?
3. Охарактеризуйте основные отрасли промышленности НИС.
4. Какую роль играют НИС в мировом производстве и экспорте?
5. Опыт трансформации экономики НИС может быть полезным для развивающихся стран на современном этапе ее развития?

Литература

4. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения: Учебное пособие . – 4-е изд. – М.: ИВЦ «Маркетинг», 1999. Гл. 13.
5. Андрианов В.Д. «Новые индустриальные страны» в мировом капиталистическом хозяйстве. – М.: Международные отношения, 1989. –182 с.
6. Друзик Я.С. Мировая экономика на финише века. – Мн.: Изд. центр «Эконом-пресс», 1997. Гл.5, 6.
7. Ломакин В.К. Мировая экономика. М.: Юнити, 1999. Гл.28.

8. Мировая экономика. Экономика зарубежных стран: Учебник / Под ред. В.П. Колесова и М.Н. Осъмовой. – М.: Флинта: Московский психолого-социальный институт, 2000. Гл. 16.
9. Опыт экономических реформ в развивающихся странах. – М.: Наука. Изд. Фирма «Восточная литература», 1992. Гл. 3, 5, 7, 9-11.
10. Портяков В.Я. Экономические реформы в Китае (1979-1999 гг.). – М.: Институт Дальнего Востока РАН, 2002. – 178с.
11. Dernberger R.F. Capitalism and the East Asian miracle // Asia's new world order/ Ed. by Yu G.T. – N.Y., 1997. – P. 43-75.
12. Radelet S., Sachs J. Asia's reemergence // Foreign affairs. – N.Y., 1997. – Vol.76, № 6. –P.44-59.

2-ТЕМА. ЛАТИНОАМЕРИКАНСКАЯ МОДЕЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

План

1. Импортозаменяющая модель 50-70-ых годов
2. Этапы экономического развития.
3. Основные черты социально-экономической структуры

Ключевые слова: латиноамериканская модель, этапы развития, социально-экономическая модель, кризис, реформы, революция.

1. Импортозаменяющая модель 50-70-ых годов

Серьезные сдвиги в экономическом развитии большинства стран латиноамериканского региона начались практически лишь после Второй мировой войны. Социальная обстановка в регионе — нищета, хроническая безработица и аграрное перенаселение — требовали ускорения социально-экономического развития на базе индустриализации. В то же время обеспечению такого роста мешал крайне низкий уровень внутренних накоплений. Это объяснялось недостаточностью не только иностранных инвестиций, но и экспортных доходов из-за резких колебаний мировой конъюнктуры и тенденции к ухудшению условий сбыта традиционных товаров Латинской Америки в 50-е гг.

Из двух моделей стратегии индустриализации — экспортоориентированной и импортозамещающей — страны Латинской Америки в создавшихся условиях выбрали в принципе вторую (при всех страновых различиях). Хотя реализация этой модели в 50 - 70-е гг. не означала курса на автаркию или изоляцию от мирового рынка, акцент был сделан на импортозамещающую индустриализацию на базе богатых сырьевых ресурсов и при помощи протекционизма внутреннего рынка с одновременным форсированием экспорта. В связи со слабостью национального предпринимательства решающую роль в претворении этой стратегии в жизнь сыграло государство, которое вплоть до 90-х гг. являлось основным предпринимателем и регулятором всей хозяйственной жизни в Латинской Америке. За счет инфляционного финансирования был создан крупный государственный сектор, прежде всего в промышленности (энергетика, металлургия, химия, машиностроение), производственный потенциал которого составил основу латиноамериканской промышленности. В результате заметно возросла роль внутренних факторов развития, хотя зависимость от внешних источников финансирования по-прежнему остается высокой.

Несмотря на серьезные издержки (инфляция, низкая конкурентоспособность готовых изделий и т.д.) Латинская Америка располагает ныне солидным производственным потенциалом. При этом наибольших успехов в этом отношении добились Мексика и Бразилия. Последняя по абсолютному объему ВВП к концу 90-х гг. заняла 9-10-е место в мире. Наряду с развитием традиционных отраслей тяжелой индустрии в Бразилии ускорилось формирование наукоемких производств (электроники и

робототехники, производства новых материалов, биотехнологии, атомной и авиакосмической промышленности). Вместе с тем реализация государственных программ индустриализации привел к хроническому дефициту государственного бюджета, неустойчивости финансового положения и росту внешнего долга, по величине которого Бразилия вместе с Мексикой лидируют в мире.

Что касается малых государств Центральной Америки и Карибского бассейна, то они по-прежнему в принципе придерживались экспортоориентированной модели развития с узкой товарной специализацией. Заметное развитие в этом субрегионе получил туризм, а в промышленности - сборочных производств импортных компонентов изделий электроники, бытовых приборов, поставляемых затем в основном на североамериканский рынок.

Важным фактором экономического развития Латинской Америки в последние десятилетия стал рост внутрирегионального сотрудничества, прежде всего в рамках интеграционных объединений. Еще в начале 50-х гг. была выдвинута концепция создания общего латиноамериканского рынка как важного импульса ускорения экономического роста. Однако вместо единого рынка были учреждены две торгово-экономические группировки: Латиноамериканская ассоциация свободной торговли (ЛАСТ) и Центральноамериканский общий рынок (ЦАОР).

Главной целью ЛАСТ являлось учреждение к 1973 г. зоны свободной торговли путем либерализации взаимного товарооборота. Однако и эта цель оказалась столь же амбициозной, как и образование общего рынка, прежде всего с точки зрения менее развитых членов ЛАСТ, которые стремились сохранить защитные меры в отношении главных отраслей их экономики перед экспансией более сильных членов ассоциации.

Рост противоречий привел к тому, что уже в 1969 г. группа в основном среднеразвитых (по меркам региона) стран учредила в рамках ЛАСТ субрегиональную группировку - Андский пакт (Колумбия, Перу, Эквадор, Боливия; в 1973 г. в пакт вступила Венесуэла, а в 1976 г из него вышла Чили). Ответной реакцией со стороны других участников ЛАСТ стало формирование блока во главе с Аргентиной и Бразилией, позднее оформившегося в МЕРКОСУР.

В конечном счете ЛАСТ в 1980 г. была преобразована в Латиноамериканскую ассоциацию интеграции (ЛАИ) в целях содействия либерализации внутрирегиональной торговли, но без каких-либо конкретных обязательств со стороны стран-участниц. Схожие цели преследует и ЦАОР.

Новой и достаточно активной интеграционной группировкой стала организованная Карибскими островными государствами Карибская зона свободной торговли, которая в 1973 г. была преобразована в Карибское сообщество и Карибский общий рынок (КАРИКОМ) с целью создания более тесной интеграционной группировки.

Важным новым моментом латиноамериканской интеграции является ее все большее соприкосновение с североамериканской. На базе быстро

растущей взаимной торговли и сокращающегося разрыва по уровню развития между наиболее ведущими странами Латинской Америки и США идея интеграции между двумя американскими регионами становится все более популярной. Развитие этой идеи будет зависеть от того, насколько успешно будет идти интеграция между США и одним из латиноамериканских гигантов - Мексикой в рамках НАФТА. Пока же реальной представляется реализация первого шага на этом пути - создание панамериканской зоны свободной торговли, от Аляски до Огненной Земли.

2. Этапы экономического развития.

Индустриализацию Н И С можно разделить на четыре этапа:

- развитие импортозамещающих отраслей;
- создание экспортного потенциала и базовых отраслей;
- развитие наукоемких отраслей;
- интеграция НИ С в мировое хозяйство.

В латиноамериканских и азиатских Н И С эти этапы имели разные временные рамки.

На первом этапе (середина — конец 1950-х годов) ставилась задача развития отраслей промышленности, призванных заместить своей продукцией импорт аналогичных товаров из-за рубежа. Реализация этой политики давала возможность сэкономить значительные валютные средства и насытить внутренний рынок основными потребительскими товарами. Латиноамериканские НИ С вступили в первый этап раньше азиатских, но им потребовался более длительный период для реализации поставленных задач, так как емкость их внутреннего рынка намного больше емкости рынков НИ С Азии. В более короткие сроки (60-е годы) азиатские НИ С прошли импортозамещающую стадию индустриализации, перешли к созданию экспортного потенциала. Особых различий между НИС Азии и Латинской Америки на данном этапе не было.

Начало второго этапа — конец 60-х годов. Политика экспортной ориентации имела принципиальные различия в азиатских латиноамериканских НИС. В странах Азии создавались преимущественно трудоемкие предприятия по выпуску массовой потребительской продукции. Латиноамериканские страны основной упор сделали на развитие капиталоемких, высокотехнологичных отраслей преимущественно в обрабатывающей и добывающей промышленности. Итоги хозяйственного развития показали, что модель экспортной специализации НИС Азии оказалась более эффективной в плане стимулирования экономического развития и в большей мере отвечала потребностям ТНК.

Третий этап индустриализации НИС — переход к развитию наукоемких отраслей и создание собственной научно-исследовательской базы — начался в конце 70-х — начале 80-х годов. Основная черта этого этапа — постепенный рост государственных и частных ассигнований на развитие НИОКР. В НИС начинают формироваться научные парки — специальные зоны, где созданы льготные условия иностранным и местным фирмам для

разработки и выпуска потребительской продукции, а также высокотехнологичных товаров и их компонентов промышленного назначения. При этом экспортная ориентация производимой продукции сохраняется. Характерной чертой как латиноамериканских, так и азиатских НИС является активная роль в этом процессе индустриального капитала и ТНК.

Четвертый этап индустриализации НИС — их интеграция в мировое хозяйство. В НИС практически нет отраслей, где бы в той или иной форме не присутствовал иностранный капитал. При этом, если раньше абсолютно однозначно прослеживалось разграничение сфер господства США в Латинской Америке, а Японии — в Юго-Восточной Азии, то теперь эти акценты начинают сглаживаться, усиливается влияние американского капитала на развитие азиатских стран и японского — на латиноамериканские государства. Такие процессы происходят на фоне расширяющейся экспансии западноевропейского капитала как в азиатских, так и в латиноамериканских НИС. Происходят интернационализация производства и капитала и интеграция новых индустриальных стран в мировое хозяйство.

В зависимости от степени индустриализации НИС можно выделить два общих этапа в их развитии:

Первый этап — развитие обрабатывающей промышленности, когда основным локомотивом индустриального роста выступала обрабатывающая промышленность, объем производства которой увеличился в шесть раз за 1960—1995 гг. Процесс ее развития начинался с производства некапиталоемких и технологически простых изделий: тканей, одежды, обуви, пищевых продуктов.

Второй этап — развитие промышленного производства, в процессе которого потребности индустриализации вызвали спрос на продукцию производственного назначения, что привело к переливу капитала в соответствующие отрасли. В результате увеличилась доля средств производства в общем объеме продукции обрабатывающей промышленности.

Основные черты социально-экономической структуры

Для классификации стран Третьего мира существует множество качественных и количественных характеристик, таких как:

- по уровню экономического потенциала;
- по специализации в мировом хозяйстве;
- по обеспеченности топливно-энергетическими ресурсами;
- по уровню зависимости от развитых капиталистических стран;
- по культурно-цивилизационным блокам и др. признакам.

Необходимо принимать во внимание:

- 1) уровень социально-экономического развития;
- 2) степень обеспеченности ресурсами;
- 3) место и роль в международном разделении труда;

4) показатели валового внутреннего продукта (ВВП) в общемировом объёме. ООН в классификации выделяет:

- страны-экспортёры и не экспортёры нефти;
- государства и территории, специализирующиеся на экспорте готовых изделий;

- и три категории стран в зависимости от уровня доходов на душу населения.

По этим основным показателям все развивающиеся страны можно условно подразделить на 3 группы стран. Первая группа развивающихся стран включает новые индустриальные страны (НИС) и страны - экспортёры нефти. К НИС относятся: Аргентина, Бразилия, Мексика, Южная Корея, Тайвань, Гонконг, Сингапур.

К экспортёрам нефти относятся 13 государств: Алжир, Эквадор, Габон, Венесуэла, Индонезия, Иран, Ирак, Кувейт, Саудовская Аравия, Катар, Объединенные Арабские Эмираты, которые создали ОПЕК – Организацию стран экспортёров нефти с целью противостоять власти крупным нефтяным монополиям и увеличить свои доходы.

Среди быстро развивающихся стран Третьего мира особое место занимают государства Среднего Востока–экспортёры нефти, доходы которых формировались от национализированных нефтеперерабатывающих компаний и были достаточно высокими. Арабские страны имеют огромные запасы нефти (более 60% всех запасов мира) и природного газа (пятую часть всех мировых запасов). Это ведёт к усилению их роли - как основных поставщиков этих видов энергоносителей в мире.

В послевоенные годы больших масштабов принял процесс импортзамещающей индустриализации – замены импорта многих промышленных товаров их производством на месте. В результате получили развитие в первую очередь отрасли лёгкой и пищевой промышленности, а также цементной, нефтяной и строительной. В Латиноамериканских НИС (новых индустриальных странах) с этим периодом связано ещё и становление новых отраслей, таких как металлургической, нефтеперерабатывающей, энергетической, химической. В результате в 50-е гг. выпуск промышленной продукции в этом регионе превысил уровень довоенного периода почти в 3 раза, в несколько раз увеличилось производство электроэнергии, добыча нефти возросла в 4 раза.

Первое место по уровню промышленного развития среди Латиноамериканских стран удерживала Аргентина, на долю которой приходилось в 1950г. 1/4 всей промышленной продукции региона, хотя население составляло лишь 10 % населения региона. Другими в регионе развитыми среди НИС странами были Бразилия, на которую приходилось 1/6 часть продукции региона с 30% населением и Мексика. Однако развитие Бразилии и Мексики шло более быстрыми темпами, поэтому к концу 50-х гг. доля Аргентины уменьшилась и на первое место в регионе по общему объёму промышленного производства вышли Мексика (её доля в регионе составила 1/5), хотя по производству на душу населения ведущей оставалась Аргентина.

Важным шагом в развитии этих стран стал путь по превращению НИС в промышленно-аграрные страны, а также важным фактором промышленного развития стала усилившаяся роль государства в экономике (особенно по созданию новых производств и предприятий тяжёлой промышленности), где государством сознательно стимулировалась политика импортзамещающей индустриализации. Однако, эта политика не смогла создать достаточные условия для самостоятельного экономического развития НИС, поскольку сохранялась высокая степень зависимости экономики от экспорта сельхозпродукции, сырья и конъюнктуры мирового рынка. Теперь зависимость от импорта потребительских товаров сменялась зависимостью от импорта дорогостоящих машин и оборудования. Иностраный капитал начал перемещаться в местную обрабатывающую промышленность.

Местная буржуазия и политики стали искать более эффективные рычаги воздействия на экономику. Под руководством аргентинского экономиста РАУЛЯ ПРЕБИША была разработана программа ускоренной модернизации всей экономической и социальной структуры на основе индустриализации, интенсивного сельскохозяйственного производства и эффективных внешнеэкономических связей, которая получила название доктрины ЭКЛА (по названию экономической комиссии ООН–«ЭКЛА», созданной в 1948г. для стран Латинской Америки). Данная программа осуществлялась в Аргентине, Мексике и др. Латиноамериканских странах.

В 1961г. в рамках курса «новые рубежи» Джоном Кеннеди (президентом США) была предложена программа «Союз ради прогресса», которая была рассчитана на 10 лет и принята 19-ю латиноамериканскими странами и цель которой– ускорение экономического и социального развития этих стран. Программа предусматривала ускоренную индустриализацию, уменьшение зависимости экономики от экспорта аграрно-сырьевых товаров и импорта машин, оборудования, предоставление кредитов и других видов помощи на 20 млрд. долларов.

Наиболее широко эта программа проводилась в Мексике, где благодаря ускоренному проведению аграрной реформы, кредитной и агротехнической помощи удалось решить проблему самообеспечения страны продовольствием, несмотря на демографический взрыв. Ежегодные темпы роста ВВП в 60-е гг. достигли 7 % и Мексика вышла по доле ВВП на 2 место после Бразилии (в 1970 году её доля составила более 23 %).

За 7 лет (с 1961-1967 гг.) США выделили на реализацию программы 7,7 млрд. долларов в виде кредитов, займов и др. форм. Финансовая помощь США и международных финансовых организаций шла на развитие производственной инфраструктуры, аграрной сектора, просвещения, здравоохранения. Причинами экономического роста НИС являются:

- 1) выгодное географическое положение;
- 2) наличие дешёвой рабочей силы;
- 3) крупные иностранные капиталовложения (США, Японии, ФРГ);
- 4) опережающее развитие внешнеэкономических отношений;

5) активная роль транснациональных корпораций (около 80 % всех средств было вложено в НИС).

В последнее десятилетие усилились структурные сдвиги в экономике НИС, что ведёт их к постепенному сближению с передовыми промышленно-развитыми странами и одновременно к расширению экономической пропасти между ними и большинством развивающихся стран. Хотя в НИС проживает менее 1/8 всего населения развивающихся стран, но в них создаётся свыше 2/5 всей совокупной промышленной и валовой продукции.

Контрольные вопросы.

1. Опыт НИС (новых индустриальных стран) Латинской Америки
2. Экономика стран НИС Латинской Америки. Их место в мировом хозяйстве
3. К каким группам по социально-экономическому делению можно отнести страны Латинской Америки?

Литература.

Нуреев Р.М. Экономика развития: модели становления рыночной экономики: Учебное пособие. – М.: ИНФРА-М, 2001. – 240 с.

Развивающиеся страны: экономический рост и социальный прогресс. Отв. ред. В.Л.Шейнис, А.Я.Эльянов. – М.: Наука, 1983. – 655 с.

Страны мира: Справочник /Под общей ред. И.С. Иванова. – М.: Республика, 1997

Тодаро М.П. Экономическое развитие: Учебник /Пер. с англ. Под ред. С.М.Яковлева, Л.З.Зевина. – М.: Экономический факультет МГУ, ЮНИТИ, 1997. – 671 с.

Федосеева Г.А. Мировая экономика и международные экономические отношения: Практикум. – М.: ИНФРА-М, 2002. – 352с.

3-ТЕМА. ВОСТОЧНОАЗИАТСКАЯ МОДЕЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

План

1. Экономические особенности реализации восточно-азиатской модели
2. Роль внешнеэкономического фактора в экономической модели "новых индустриальных стран"
3. Новые индустриальные страны в системе международного разделения труда

Ключевые слова: восточно-азиатская модель, уровень жизни, либерализация, социальная политика, НИС, страны Восточной Азии, внешнеэкономические связи

1. Экономические особенности реализации восточно-азиатской модели

Мир развивающихся стран в конце XX – начале вв. переживает огромные изменения – ускоряется рост экономики, меняются экономические, политические и социальные структуры. Возникает новая модель общества.

Первоначально эти процессы начали развиваться в некоторых странах юго – восточной Азии. Их называют странами - «драконами» или странами «тиграми». В последствии подобные изменения произошли также в некоторых других странах мира. В ООН в данное время по отношению к этим странам применяется определение «новые индустриальные страны» (НИС), а первых «драконов» называют «новыми индустриальными странами первой волны».

Именно на примере этой группы мы дадим характеристику НИС, определить особенности их развития. К ним относятся: Республика Корея, Тайвань, Сингапур и Гонконг (Сянган).

Система экономики и политики НИС формируется под влиянием ряда факторов. Важнейшим из них является резкое увеличение темпов экономического роста.

Примером может стать Тайвань. С середины 50х гг. остров живет в полосе бурного хозяйственного развития.

Периоды	1950 – 60 гг.	1960 – 70 гг.	1970 – 80 гг.	1980 – 90 гг.	1990 – 2000 г.	2000 – 15 гг.
Показатели	8,2 %	9,1 %	10,2 %	8,2 %	9,2 %	8,2 %

В итоге за это время ВВП Тайваня вырос до 374,4 млрд долл., т.е. почти в 20 раз, а душевой ВВП – в 130 раз (со 145 до 19870 долл.). Аналогичная картина имела место быть и в других странах НИС «первой волны» (Сингапуре, Гонконге, Южной Корее). В первую очередь высокие темпы их экономического роста были связаны с воздействием международного

фактора, а также с особенностями политики государственных и частных структур. Немалое воздействие на формирование современного уклада общества этих стран оказали некоторые национальные традиции присущие этим странам.

Международный фактор, в частности огромная роль внешнеэкономических связей и массированная экспансия ТНК, послужил катализатором сдвигов в экономике и политике НИС. Темпы роста их экспорта в 1,5 – 2 раза превысили показатели внутреннего развития. В итоге была создана экспортно – ориентированная экономика, занимающая видное место в мировом экономическом обороте. Позиции НИС в международной торговле стали относительно более прочными, чем в других сферах хозяйства и в производстве в целом.

Одну из главных ролей в данных изменениях играют транснациональные корпорации развитых стран. Они сформировали на территории НИС мировые текстильные производства, а также и центры производства электронной продукции и других продуктов обрабатывающей промышленности. По совокупной стоимости вывоза электронных компонентов НИС уже в конце 80-х гг. опередили Японию и США. На их долю уже сейчас приходится $\frac{1}{4}$ часть экспорта мировых судов, специализированных станков, автомашин, примерно 25 % мирового экспорта продукции отраслей органической химии.

Среди внутренних факторов огромное значение имеет активная роль государства и его политики, а также деятельность частных коммерческих структур.

Государство в НИС на первом этапе стимулировало рост экономики путем создания мощного предпринимательского сектора. Государственные предприятия стали ведущей силой базовых отраслей экономики НИС. Но их деятельность остро нуждалась в координации. Это привело к созданию системы государственного планирования.

Примером может служить Республика Корея. Здесь уже первым планом экономического развития (1962 – 68 гг.) стимулировался переход от трудоемких отраслей к капиталоемким и наукоемким отраслям производства. Следующий этап декларировал в стране создание в стране индустриальной модели экономики (1972 – 76 гг.). Затем необходимым являлось создание тяжелой промышленности в стране.(1977 - 81). Последующими планами устанавливалось приоритетное значение на активизацию внешней экономической деятельности и оказании помощи крупным корпорациям тяжелой промышленности, в особенности, судостроения (1982 – 86 и 1987 – 91 гг.). Либерализация последующей экономической политики приводит к изменениям в механизмах планирования. Они становятся более гибкими. Уменьшается количество цифровых показателей.[12]

Но по-прежнему первостепенное значение имеет политика государства в стимулировании НТП. Принимаются специальные законы, регламентирующие научно – техническое развитие страны, о содействии в этой сфере национальной промышленности, о корейском фонде наук и

инженерного дела и др. Государство усиливает внимание к проблемам образования, особенно высшего. За последние 30 лет количество студентов в стране увеличилось в 30 раз.

Наряду с государством ведущая роль в НИС также принадлежит ведущим коммерческим структурам, резко усилившими свою мощь за последние десятилетия. К примеру в настоящее время из 200 крупнейших банков, действующих в развивающихся странах, 60 контролируются капиталом НИС.

Истории экономического чуда в НИС неотделимо связаны с историями тех ТНК и иных крупнейших корпораций, которые сформировались в этих странах. Один из самых ярких примеров – корейские семейные холдинги – чемболи. Самым крупным из которых и по сей день является Hyundai. Компания множество раз диверсифицировала свое производство (автомобильная промышленность, судостроение, производство полупроводников).

Определенное влияние на НИС сыграли некоторые социально – психологические традиции, присущие этим странам. Речь идет о доминировании в общественном сознании этих стран варианта конфуцианской философии с ярко выраженными интересами на групповые интересы и социальные гарантии. Конфуцианство ранее сформировавшейся в западном мире демократии начало признавать достоинства человека его права и свободы, а также народную власть. Поэтому по их мнению опираясь на основные взгляды конфуцианства, получится успешно сформировать и еще более активно развить рыночную экономику. Особенностью корейского менеджмента является синтез американского и японского деловых стилей. В этой связи руководство компании пытается сделать взаимодополняемыми индивидуализм личностных устремлений работника и командный стиль управления в принятиях решений сверху вниз. Корейскому национальному менталитету присуще отношение к труду как к способу самовыражения. Что несомненно стимулирует усилия значительной части общества создать максимально комфортные условия для жизни общества и его нормального функционирования.

Таким образом, определяющими факторами в появлении и развитии НИС являются использование международного разделения труда, высокая активность ТНК, стимулирующая деятельность государственного аппарата власти, растущая роль частного коммерческого сектора, опирающегося на социально – психологических и другие традиции стран – «драконов» .

На НИС приходится свыше 40% всех прямых капиталовложений развитых стран в их экономику. Наилучшими позициями обладают компании США, Японии, Великобритании, Германии, а также возрастающую роль других стран Западной Европы. Основная же борьба идет между корпорациями США и Японии, чье влияние усиливается путем проникновения японских компаний в экономику НИС.

В последние годы участие государства в экономике НИС сокращается, но в то же время это не означает снижения корпоративно – эстетической

структуры НИС. Доля государственного капитала сокращается ввиду того, что в НИС активно проводится приватизация, но государство все же играет важную роль в регулировании экономической деятельности, защите интересов частных компаний.

2. Роль внешнеэкономического фактора в экономической модели "новых индустриальных стран"

В силу ряда причин некоторые НИС оказались в сфере особых политических и экономических интересов промышленно развитых стран. Так, сфера политических интересов США распространялась на Тайвань и Южную Корею, как страны, противостоящие "коммунистическому влиянию" на страны Восточной Азии. В этой связи этим странам была оказана беспрецедентная экономическая помощь и военная поддержка, Так, например, Тайваню была оказана помощь в 1,5 млрд. долл. В период 1950-1965 гг. помощь США составила 34% совокупных инвестиций на Тайване, в том числе 74% - в инфраструктуру, 59% - в сельское хозяйство и 13% - в промышленность. Все это в огромной степени дало стартовый толчок в развитии экономики Тайваня.

На формирование современной структуры экономики НИС большое влияние оказали прямые инвестиции. В первую половину 80-х годов прямые инвестиции в экономику НИС достигли

42% прямых капитальных вложений в развивающиеся страны. Среди промышленно развитых стран ведущим инвестором предпринимательского капитала в НИС являются США. Величина их прямых инвестиций составляет 10% от общего объема таких инвестиций за рубежом. На втором месте по объему прямых инвестиций в НИС стоит Япония.

Японские инвестиции способствовали индустриализации НИС и росту конкурентоспособности их экспорта. Весьма заметную роль они сыграли в превращении "новых индустриальных стран" в крупных экспортеров продукции обрабатывающей промышленности. Только за 1982-1985 гг. эти инвестиции возросли на Тайване более, чем в 2 раза, в Гонконге - на 61%. За это время с участием Японского капитала была сформирована крупная производственная база, позволившая этим странам стать экспортерами высококачественных готовых изделий. В Южной Корее, где японские инвестиции с начала 80-х годов составляли более половины общего объема иностранных прямых инвестиций, за прошедшие годы был создан комплекс по производству станков, электротехнического оборудования, морских судов и т. п.

Для "новых индустриальных стран" Азии было характерно то, что предпринимательский капитал направлялся главным образом в обрабатывающую промышленность и сырьевые отрасли. В свою очередь, в латиноамериканских НИС он шел в торговлю, сферу услуг, обрабатывающую промышленность. Широкая экспансия зарубежного частного капитала привела к тому, что в НИС, фактически, нет ни одной отрасли экономики, где не было бы иностранного капитала.

Ниже показана доходность вложений (в процентах) в рынки латиноамериканских и азиатских "новых индустриальных стран" в середине 90-х годов:

Аргентина	– 57,96
Бразилия	– 83,5
Мексика	– 39,87
Чили	– 38,92
Индонезия	– 78,67
Южная Корея	– 26,03
Тайвань	– 103,98
Тайланд	– 121,27
Филиппины	– 165,18

Как видно из приведенных данных, доходность инвестиций в азиатские НИС заметно превосходит подобные возможности в латиноамериканских странах.

Закономерен вопрос: почему иностранный частный капитал все более активно внедрялся в некоторые страны азиатского региона?

Ситуация в развитии мирового хозяйства в конце 60-х годов сложилась таким образом, что интересы и стратегии развития транснациональных корпораций совпали с возможностями и устремлениями ряда стран азиатского региона. Столкнувшись с разного рода ограничениями импорта и невысокой платежеспособностью развивающихся стран, корпорации, чтобы удержать перспективные рынки, идут на частичную замену экспорта товаров вывозом капитала для налаживания соответствующих производств на месте.

Деятельность транснациональных корпораций в том же направлении подталкивалась конъюнктурой -насыщенных рынков развитых стран, обострившейся конкуренцией, борьбой за снижение издержек производства. В местах же своего базирования ТНК делают упор на развитие наукоемких производств. Примечательно, что "азиатские драконы" оказались готовы воспринять эти изменения международной экономической конъюнктуры и использовать их в своих целях.

Важную роль в привлечении транснациональных корпораций именно в азиатский регион сыграли следующие обстоятельства:

1. Выгодное географическое положение "новых индустриальных стран". Все они находятся на перекрестке мировых торгово-экономических путей, вблизи от центров мирового хозяйства - США, Японии.

2. Почти во всех "новых индустриальных странах" сложились авторитарные или близкие к таковым политические режимы, лояльные к промышленно развитым странам. В них была обеспечена политическая стабильность, демократические и политические преобразования были отложены в пользу экономических реформ. Иностранным инвесторам была обеспечена высокая степень гарантий безопасности их инвестиций.

3. Определенную роль сыграли такие неэкономические факторы, как трудолюбие, старательность, дисциплинированность, бережливость населения "новых индустриальных стран" Азии.

В определенной степени эти факторы оказались решающими в своеобразном соревновании между двумя моделями "новых индустриальных стран" - азиатской и латиноамериканской.

В чем суть этих моделей?

Первая модель предполагает развитие национальной экономики с преимущественной ориентацией на внешний рынок, на экспорт.

Вторая - ориентирована на импортозамещение. Первой модели, как указывалось выше, следовали в конце прошлого века США, после 2-ой мировой войны - западноевропейские страны, Япония, а затем и "новые индустриальные страны" Азии.

"Новые индустриальные страны" Азии реализовывали более эффективную и гибкую модель экспортоориентированной экономики. Эта модель, как свидетельствует опыт НИС Азии, включает в себя одновременно использование импортозамещающей политики в течение определенного периода.

Вступлению в этап экспортоориентированной политики не обязательно должен предшествовать завершённый этап импортозамещающей индустриализации. Политика импортозамещения и экспортной ориентированности могут сбалансированно совмещаться, причем, в отдельные периоды приоритет может получать как та, так и другая политика. Вместе с тем, перед фронтальным переходом к экспортной экспансии, этап импортозамещения, в основном, должен быть все же пройден.

Так, к началу формирования современной структуры производства "новые индустриальные страны" Азии постарались перестроить традиционный сектор народного хозяйства, за счет которого можно было бы произвести индустриализацию. В большинстве стран Восточной Азии, а также Юго-Восточной Азии (Тайвань, Южная Корея - 50-е годы; Малайзия - 60-е годы; Таиланд - 60-е - начало 70-х годов; Филиппины - начало 50-х - конец 60-х годов) преобладала политика импортозамещения. Исключение составили Гонконг и, в определенной степени, Сингапур, вынужденные в силу исторических условий, географического положения и ограниченности внутреннего спроса ориентировать производство главным образом на экспорт. Меры по стимулированию национального производства должны были привести к повышению нормы прибыли в обрабатывающей промышленности, обеспечить постепенный охват импортозамещением отраслей по выпуску потребительской продукции, а затем товаров промежуточного спроса и длительного пользования. Иными словами, стратегия импортозамещения направлялась на развитие производительных сил в тех областях, где страна сравнительных преимуществ не имела.

"Новые индустриальные страны" Азии, развивая трудоемкие экспортоориентированные производства, по мере накопления опыта и капиталов перешли к капиталоемким отраслям с использованием высоких технологий, уделяют больше внимания развитию инфраструктуры.

Главным направлением принятой в этих странах экономической стратегии остается выпуск наукоемкой продукции. Трудоемкие и

малорентабельные производства "доверяются" "новым индустриальным странам" "второй волны", а также Китаю, Вьетнаму и некоторым другим странам. В результате фактически повторяется процесс переноса этих производств, который был в свое время осуществлен из промышленно развитых стран в НИС первого поколения.

Экспортную ориентацию "новых индустриальных стран" Азии нельзя представлять лишь как работу на внешний рынок. Работающие на экспорт трудоемкие отрасли послужили основой для создания базовых отраслей промышленности, которые обеспечили удовлетворение внутренних потребностей во многих важных товарах - машинах, металлах, оборудовании и т. д.

Бурное развитие базовых отраслей в этих странах не идет в ущерб, а наоборот дает новый импульс развитию традиционных производств (текстильная, швейная промышленность и др.). Все отрасли активно работают на внешний рынок, но структура неуклонно растущего экспорта меняется в пользу обрабатывающих отраслей.

3. Новые индустриальные страны в системе международного разделения труда

Поднимаясь по ступеням социально-экономического прогресса, НИС начинают играть все более заметную роль в системе международного разделения труда (МРТ). Как известно, МРТ включает многие сферы хозяйственной деятельности. Одной из его важных сфер является международная торговля, которая обеспечивает перемещение преобладающей части всех экономических ресурсов между странами. Роль "новых индустриальных стран" в международной торговле Место и роль НИС в международном разделении труда определяется всей совокупностью их реальных возможностей. Ориентация на внешний рынок азиатских НИС способствовала резкому увеличению их доли в мировом экспорте: доля Гонконга в середине 50-х годов составляла 3,7%, Сингапура - 2,3%, Южной Кореи - 2,4%, Тайваня - 2,2%. Характерно, что доля машин и оборудования - наиболее весомой и динамичной группы товаров в международной торговле, в совокупном товарном и всем промышленном экспорте азиатских НИС - особенно быстрыми темпами росла в 80-е - начале 90-х годов.

Дальневосточные "драконы" и члены АСЕАН (за исключением Филиппин) в начале 90-х годов оказались в первой десятке крупнейших экспортеров сколько-нибудь значимых видов машинотехнической продукции. А по отдельным статьям некоторые из них вошли в число мировых лидеров. Так, на долю Сингапура приходилось 10,4% мирового экспорта машин по автоматической переработке данных; 4,2% - телекоммуникационного оборудования; 6,6% - ламп и транзисторов; 8% - телевизоров, 14% - радиоприемников; 7,3% - звукозаписывающей и воспроизводящей аппаратуры, которые в общей сложности составили 7,7% их совокупного экспорта в мире. Южная Корея в тот же период поставила на

мировой рынок соответственно: 2,9; 3,4; 9,6; 9,3; 11,1 и 9,6% аналогичной продукции. Кроме того, на ее долю пришлось 13,1% мирового экспорта судостроительной промышленности.

Отмечая высокую динамику промышленного экспорта азиатских "новых индустриальных стран", следует указать, что экспорт традиционных товаров по-прежнему занимал важные, а по отдельным товарам, решающие позиции во внешнеторговом обороте. Так, на долю сырья и продовольствия в экспорте Южной Кореи и Тайваня приходилось 7,1 и 7% соответственно. Второе место по стоимости в экспорте Южной Кореи в середине 90-х годов занимала обувь, а Тайваня - игрушки и спорттовары. Четвертое место в экспорте Южной Кореи оставалось за текстильными товарами из синтетики, седьмое место - у Тайваня за обувью².

На фоне экспортного рывка "новых индустриальных стран" Азии, и в особенности в области экспорта машин и оборудования, наиболее заметно ослабление позиций Индии и НИС Латинской Америки. Так, если доля товарного экспорта латиноамериканских НИС в общем объеме товарного экспорта развивающихся стран в начале 90-х годов по сравнению с 1980 г. снизилась незначительно (-0,5%), то доля машин и оборудования упала почти в 1,8 раза. Между тем именно экспорт машинотехнических изделий - самый значимый фактор укрепления позиций развивающихся стран в международном разделении труда.

Активная внешнеторговая политика НИС Азии способствовала тому, что в начале 90-х годов объем годовой взаимной торговли США со странами Азиатско-Тихоокеанского региона (128,4 млрд. долл.) впервые оказался выше, чем торговый оборот с Западной Европой (117,1 млрд. долл.). При этом НИС Азии (включая Японию) занимают на рынке США около 30% продаж автомобилей и электронной техники, 50% - текстильных и швейных товаров.

Отличительной чертой экономической эволюции азиатских НИС является то, что они во все большей степени становятся интересными друг для друга. Преобладающая тенденция ориентации только на промышленно развитые страны Запада начинает дополняться поисками торгово-экономических партнеров в своем регионе и прилегающих субрегионах. Это не означает, однако, уменьшения внимания азиатских НИС к повышению конкурентоспособности своей продукции. В середине 90-х годов в первой пятерке мира по конкурентоспособности своих товаров были Сингапур, Гонконг, Тайвань.

Одной из важнейших слагаемых формулы успеха НИС, и прежде всего азиатской модели, стала открытость во внешнеэкономической политике, что в свою очередь привело к созданию благоприятного инвестиционного климата. Так, к примеру, три восточноазиатские страны: Китай, Сингапур, Малайзия - получают больше иностранных инвестиций, чем любые другие страны. Заметно увеличился со второй половины 90-х годов приток иностранных инвестиций в латиноамериканские НИС. При этом большая часть инвестиций направляется как на создание новых предприятий, так и в

приобретение - в рамках процесса приватизации - действующих компаний. Латиноамериканские страны, используя уроки финансовых кризисов в 90-е годы, как на своем континенте (Мексика, Аргентина), так в странах Юго-Восточной Азии (Индонезия, Таиланд и др.) пошли по пути использования административных и налоговых инструментов для ограничения доступа на фондовый рынок краткосрочного, спекулятивного иностранного капитала. Являясь наиболее крупными импортерами иностранного капитала среди развивающихся стран, НИС с конца 80-х годов становятся и его экспортерами. География вывоза капитала из "новых индустриальных стран" достаточно широка. Это прежде всего ведущие промышленно развитые страны, развивающиеся страны Азиатско-Тихоокеанского региона, новые рынки капитала. Так, южнокорейские фирмы проводят целенаправленную экспортную экспансию в США. Вкладывая свой капитал в американскую экономику, южнокорейцы стремятся получить доступ к новейшим технологиям. Нарращивают вывоз капитала и другие азиатские "драконы". Весьма заметен коммерческий интерес Тайваня к своему континентальному собрату - Китаю.

В середине 90-х годов инвестиции Тайваня в КНР превысили 9 млрд. долл. В свою очередь, гонконгские предприниматели создали в КНР более половины зарегистрированных в этой стране совместных предприятий.

В последние годы азиатские НИС начинают проявлять активность и на российском рынке товаров и инвестиций. Здесь в лидерах идут предприниматели Республики Корея. Следует отметить, что из общего объема внутрирегионального товарообмена в странах Азиатско-Тихоокеанского региона, оцениваемого в 1,9-2,1 трлн. долл., на долю России приходится лишь 1%. Это не соответствует ее статусу великой азиатско-тихоокеанской державы. В этой связи активизация торгово-экономических связей как с НИС, так и с другими странами этого региона является важной стратегической задачей России.

Латиноамериканские НИС, и прежде всего Мексика, Бразилия, Аргентина, по мере достижения определенного "уровня насыщения" иностранным капиталом становятся своего рода посредниками между центрами мирового хозяйства и менее развитыми государствами региона, выполняя ту же роль, которую для них ранее сыграли промышленно развитые страны.

Ускорение процессов интернационализации мировой экономики, происходящее с 50-х годов XX века, охватило и развивающийся мир, прежде всего "новые индустриальные страны". К интернационализации товарообменных процессов производства, рынков труда и капитала добавился процесс интернационализации финансовых рынков. Это связано с ростом финансового потенциала "новых индустриальных стран", укреплением валютного положения и ростом их кредитоспособности, развитием национальных финансовых рынков. Многие НИС прошли первый этап становления национальных финансовых рынков и приступили ко второму - либерализации их деятельности, что создает предпосылки для их

активной интеграции в систему международных финансовых отношений. Процесс интернационализации движения капитала еще далек от завершения даже между развитыми странами, не говоря уже о развивающихся. Тем не менее на этом пути некоторые НИС уже сделали существенные шаги. К ним следует отнести образование и быстрый рост с 70-х годов новых международных финансовых центров. Прежде всего, в Сингапуре, Гонконге. Тайвань поставил цель: стать к началу XXI века крупнейшим валютно-финансовым центром Азиатско-Тихоокеанского региона. По масштабам проводимых кредитно-финансовых операций международные финансовые центры НИС Азии к концу 90-х годов встали в один ряд с крупнейшими финансовыми центрами Лондона, Парижа, Цюриха, серьезно потеснив их на рынке ссудных капиталов.

Успехи, достигнутые в развитии НИС, их интеграция в мировое хозяйство позволяют с уверенностью говорить о том, что перспективы экономического роста, повышения уровня жизни народа и нарастания внешнеэкономической экспансии этих стран достаточно благоприятны. В XXI веке они займут более высокие места в мировой экономической иерархии, продемонстрируют новые значительные результаты.

Контрольные вопросы.

1.

Характеристика экономической модели новых индустриальных стран

2. Почему Китай не включили в группу НИС?

3. Почему иностранный частный капитал все более активно внедрялся в некоторые страны азиатского региона?

4. Благодаря чему страны Юго-Восточной Азии добились столь впечатляющих успехов, что мир заговорил об “азиатском экономическом чуде”

Литература

1. Боброва В.В., Ю.И. Кальвина, Мировая экономика: Учебное пособие. - Оренбург: ГОУ ОГУ, 2004. - 208 с.

4. Гуреева И. П. - «Мировая эк.: учебник для студентов, обучающихся по специальности «мировая экономика» М.: Омега – Л, 2007. – 394 с.

5. Диденко Н. И., Международная экономика Ростов-н-Д.: Феникс, 2007. - 784 с.

6. Диденко Н. И., Мировая экономика: методы анализа экономических процессов. Учебное пособие, М: Высшая школа, 2008. - 782 с.

7. Кудров В.М. Мировая экономика: социально-экономические модели развития. Учебное пособие, М: Магистр, 2009. - 399 с.

8. Ломакин В. К. «Мировая экономика» - учебник для ВУЗов- 2 издание, перераб. И доп. – М.: Юнити – Дата, 2004 – 735 с.

9. Мартин Г. П, Шуман Х. Западная глобализация: атака на процветание и демократию/ Пер с нем. – М.: - Издательский дом «Альпина», 2001. – 305 с.

10. Мировая экономическая статистика [Электрон. ресурс]: Экономическая статистика стран мира на 2005 год. С.: <http://www.infoplease.com/ipa/A0874911.html/>, 2010. Режим доступа:World Wide Web.

11. Мировой валютный фонд [Электрон. ресурс]: валютная статистика стран мира. С.: <http://www.theworlddeconomy.org/>, 2010. Режим доступа:World Wide Web.

12. Погорельский А. И.– «Экономика зарубежных стран» М: Высшая школа, 2006. - 432 с.

13. Показатели экономического развития Сингапура [Электрон. ресурс]: Министерство финансов Сингапура. С.: <http://www.mas.gov.sg/>, 2010. Режим доступа:World Wide Web.

14. Потапов М.А., А.И Салицкий, Шахматов А.В. Экономика современной Азии М.: Международные отношения, 2008. - 272 с.

15. Романова З. А. «Латинская Америка: региональная интеграция на новом витке развития», МЭиМО, 2005 № 10.

16. Син Хён Хвак. Южная Корея: нелегкий путь к процветанию // Проблемы Дальнего Востока. 2005. №5. С. 19.

17. Статистический сборник «Бизнес в 2007 году. Как проводить реформы» . – М.: Юнити – Дата, 2008 – 165 с.

18. Страны и регионы. 2006. Статистический справочник всемирного банка/ Пер. с англ. – М.: Издательство «Весь мир», 2007. – 240 с.

19. Филиппова И. А. Мировая экономика и международный бизнес: Учебное пособие. - Ульяновск: УлГТУ, 2008. - 168 с.

20. Черников Г. П., Черникова Д.А. – «Мировая экономика» М: Магистр, 2007. - 355 с.

21. Шин И.А. Феномен НИС: соотношение экономики и политики // Полис. 2006. №1. С. 31.

4-ТЕМА. ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В НИС

План

1. Государство и рынок в экономиках НИС.
2. Перспективы развития новых индустриальных стран

Ключевые слова: государство, инструменты, финансовый кризис, экономика, тенденции, баланс, мировая экономика, страны НИС

1. Государство и рынок в экономиках НИС.

Стратегия новых индустриальных стран (НИС) реализуется с опорой на экспорт готовой продукции. Успехи первых НИС (Южной Кореи, Тайваня, Малайзии, Таиланда, Сингапура) способствовали распространению принципа развития, получившего название «каскад». К первым НИС географически близки многие страны второй волны, преимущественно из числа членов АСЕАН. Этот принцип означает, что по мере роста национальных производств в первых НИС, удорожания в этих странах рабочей силы их трудоемкие производства перемещаются главным образом в материало- и энергоемкие отрасли с технологиями среднего уровня следующих НИС, где резервы дешевого труда не исчерпаны.

За последнюю четверть века доля обрабатывающей промышленности в ВВП стран – членов АСЕАН увеличилась с 15 до 27%, а доля экспорта готовой продукции во всем их экспорте – с 14% в 1975 г. до 66% в 1996 г. Такое изменение номенклатуры экспорта, отражающее качественные сдвиги в национальном производстве, называют «принципом лестницы», следующей ступенью в этих странах становится освоение капиталоемких и частично наукоемких товаров на экспорт. До середины 80-х гг. в группе НИС были в основном малые и средние страны.

Структура этой группы и ее вес в мировом хозяйстве изменяются по мере того, как крупные развивающиеся страны, в том числе Аргентина, Бразилия, Мексика, Индия, проводят активную политику промышленного экспорта. Наиболее интересной моделью промышленной политики в этой группе развивающихся стран выступает Южно-Корейская модель. Эта модель интересна тем, что ее использование в процессе развития экономики позволило Южной Корее за короткий срок из отсталой превратиться в передовую индустриально развитую страну.

В 1962 г. перед началом экономических реформ национальный доход на душу населения составлял 82 долл. в год. В 1988 г. он достиг 4,04 тыс. долл., т. е. увеличился за 16 лет почти в 50 раз. Отличительной особенностью южно-корейской модели является весьма сильное регулирующее воздействие государства на развитие экономики. Оно включает следующие экономические рычаги: планирование экономического развития. Этим занимается государственный плановый орган – Совет экономического планирования. Он с 1962 г. разрабатывает пятилетние планы, имеет право одобрять крупные инвестиционные проекты, принимать решения о выделении бюджетных средств на их финансирование.

До 70-х годов планирование носило директивный характер. Переход к индикативному планированию осуществлялся по мере развития частного бизнеса. Крупные инвестиционные проекты иногда принимались вопреки рекомендациям МВФ и мирового банка. Аналогичным образом была создана мощная сталеплавильная компания, которая в настоящее время выплавляет примерно 20 млн. тонн стали в год, это почти столько же на душу населения, сколько выплавлялось в СССР в 1990 г.; в Южной Корее длительное время действовала государственная монополия в кредитно-финансовой сфере.

Частные банковско-кредитные институты появились лишь в первой половине 80-х годов. Такая политика позволяла государству концентрировать в своих руках финансовые и валютные ресурсы и эффективно использовать их на развитие приоритетных отраслей; регулирование внешнеэкономической сферы было направлено на стимулирование экспорта и ограничение импорта и тем самым поддерживалось развитие собственного производства.

Проблема экспорта находилась под особым контролем. Президент ежемесячно проводил совещания по этим вопросам с присутствием крупнейших экспортеров. По отдельным отраслям планировались экспортные задания, которые устанавливались на год с разбивкой по кварталам и месяцам, при необходимости они корректировались. После реанимации экономики, в предыдущей пятилетке (1987 – 1991 гг.) правительство приступило к осуществлению социальных программ. Были созданы фонды стабилизации цен, создавались новые рабочие места. Безработица сокращалась, уровень зарплаты рос на 29% в год. Рост зарплаты происходил лишь за счет активности профсоюзов.

В результате стала возрастать инфляция. В 1992 – 1996 гг., в очередной пятилетке, правительство решило бороться с инфляцией путем повышения подоходного налога и сокращения госрасходов. Централизованное использование средне- и долгосрочных планов и целевых программ с установлением производственных заданий и сроков их выполнения в сочетании с рыночными методами хозяйствования позволило Южной Корее в относительно сжатые сроки преодолеть барьер слаборазвитости и занять достойное место в мировой цивилизации.

В последние десятилетия большинству из стран ЮВА в результате быстрого экономического роста удалось добиться заметных успехов в преодолении экономической отсталости, а Сингапур вообще превратился в развитое государство. При этом типичная для региона модель развития постепенно меняла свое содержание. Так, в 60-е гг. приоритет отдавался росту традиционных сырьевых отраслей экономики, ориентированных преимущественно на экспорт, а также проведению политики замещения импорта. Однако к середине 60-х гг. в странах ЮВА усилились негативные социально-экономические процессы, вызванные тем обстоятельством, что развитие сырьевых отраслей в силу низкой трудоемкости не могло обеспечить работой быстро растущее население, мировые цены на сырье сохранялись на невысоком уровне, а узость внутреннего рынка мешала

становлению эффективных, конкурентоспособных импортозамещающих производств. В результате медленный рост или даже абсолютное снижение доходов населения, увеличение безработицы, материальное расслоение общества, ухудшение внешнеэкономического положения заставили эти страны предпочесть иную модель развития.

С начала 70-х гг. большинство стран ЮВА встали на путь формирования современных рыночных институтов и проведения структурной перестройки экономики в пользу создания промышленности, ориентированной на потребности мирового рынка. В итоге наряду с топливно-сырьевой индустрией ведущее место в хозяйственном комплексе государств ЮВА заняли трудоемкие отрасли обрабатывающей промышленности.

Ряд государств этого региона, в том числе Малайзия, Таиланд, Филиппины и Индонезия, вошли в группу новых индустриальных стран «второй волны». К НИС «первой волны», как уже отмечалось, относятся Сингапур, Гонконг, Тайвань и Южная Корея, которые фактически уже перешли в категорию развитых государств. В странах региона (особенно в Малайзии) правительства настойчиво поддерживали развитие отечественного предпринимательства. Это стремление государств ЮВА добиться появления действенных рыночных институтов, в том числе конкурентоспособных национальных предпринимательских структур, постепенно приносит свои плоды.

Вместе с тем мощный импульс развитию экономики стран ЮВА придал приток иностранного капитала, особенно прямых инвестиций (в первую очередь из Японии и США), в значительной мере обеспечивших становление и динамичное развитие местной индустрии. Во всех этих странах проводилась целенаправленная государственная политика содействия притоку зарубежных капиталовложений в приоритетные отрасли народного хозяйства. Закономерным итогом этой политики стал не только быстрый рост промышленности, но и укрепление позиций иностранного капитала в экономике стран ЮВА.

Добившись впечатляющего экономического прогресса в 70- 90-е гг., страны ЮВА сталкиваются на пороге нового тысячелетия с новыми проблемами, значительная часть которых порождена: негативными последствиями предыдущего форсированного экономического роста, чрезмерным вовлечением государства в регулирование экономических процессов (сопровождаясь распространением коррупции, появлением олигархических структур и бюрократизацией управления), отрицательным воздействием колебаний конъюнктуры мирового рынка, хаотичным движением спекулятивного краткосрочного капитала.

2. Перспективы развития новых индустриальных стран

Перспективы

развития

Азиатских

НИС

Главным звеном экономических проблем Азии является недостаточно эффективное управление государством и предприятиями, причем последнее обстоятельство естественным образом вытекает из первого. Предприятия не

будут действовать наилучшим образом, банки не станут соблюдать хорошо обдуманые требования, если надлежащие правительственные учреждения не будут приучать их к сдержанности. Для этого необходимы система контроля за банковской деятельностью, свод правил «техники безопасности», учет предписаний биржи, эффективно действующая система правосудия, а также профессиональные органы, требующие от всех соблюдения этических норм.

В то время как нарастает экономическая мощь Азии, она становится одновременно свидетелем воодушевляющего развития событий на региональном и международном уровнях. Прежде всего, явно отстывает коммунизм, который после второй мировой войны расколол регион. Во-вторых, Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН) сохранила свою сплоченность, несмотря на волнения в Индонезии, самой многонаселенной стране, играющей фактически лидирующую роль в регионе. В действительности проходят регулярные формальные форумы для диалога между АСЕАН и его северо-азиатскими соседями. Это шаг в правильном направлении, к созданию восточно-азиатского сообщества.

В-третьих, региональный форум АСЕАН представляет собой платформу для диалога по вопросам безопасности, включающего страны всего региона.

В-четвертых, внутрирегиональная торговля окрыляла вплоть до последнего по времени кризиса торговлю с США и Европой, причем Европа, которая после второй мировой войны ушла из региона, вновь возвращается к нему, движимая обновленным экономическим интересом. В будущем создание региональных институтов должно выдвинуться на первое место повестки дня азиатских лидеров. Цель заключается в том, чтобы создать мирное сообщество наций, подобное Европейскому союзу. В основе их усилий лежит общее желание экономического развития и совместной безопасности. Однако эта задача является для Азии несравнимо более трудной.

Помимо создания региональных институтов следует укреплять также межрегиональные соглашения, как, например, Организацию азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС). Важен также и диалог со странами, расположенными по другую сторону Тихого океана, прежде всего, если он касается роли США, которые являются крупнейшим торговым партнером Азии и к тому же страной, экспортирующей капитал и технологии. В конечном счете широкомасштабное трехстороннее сотрудничество между Соединенными Штатами Америки, Китаем и Японией – единственный путь к обеспечению прочного мира в Северо-Восточной Азии.

Самая неотложная задача Азии заключается в том, чтобы создать институты. В глобализованном мире игровые поля выравниваются, торговые барьеры устраняются. Большинству азиатских стран необходимо провести всеохватывающее обновление общества, чтобы обеспечить надежную основу для сохранения конкурентоспособности. Адекватную экономическую инфраструктуру необходимо подкрепить разумным политическим

аппаратом. Если этого не произойдет, то Азия в лучшем случае, останется второразрядным мировым игроком.

На региональном уровне необходимо укреплять, а в некоторых областях и создавать транснациональные организации, чтобы сохранить мир. Это задача колоссального масштаба, которая подвергнет проверке подлинный характер азиатских лидеров.

Азия показывает нам немало примеров успешного экономического развития. В "азиатской модели" государство вступает в союз с интересами местного бизнеса и помогает ему аккумулировать капитал. Стратегия "азиатской модели" требует государственного руководства в промышленном планировании, более высокой степени финансовой зависимости и некоторой степени защиты внутренней экономики.

Перспективы развития Латиноамериканских НИС

Для продвижения вперед первостепенное значение имеет создание основ для более высокого устойчивого роста, причем не только для защиты от внешних рисков — высокие мировые цены и спрос на сырьевые товары, частично обеспечившие сильный рост экспорта, могут оказаться недолговечны, — но и для того, чтобы преодолеть отставание в показателях экономического роста от других динамично развивающихся регионов с формирующейся рыночной экономикой и уменьшить бедность.

Хотя общее воздействие недавнего повышения цен на нефть на перспективы экономического роста региона до сих пор было незначительным, дальнейший сильный рост цен на нефть может сказаться на темпах роста промышленно развитых стран-партнеров, ослабить устойчивый мировой спрос на нетопливные сырьевые товары и свести на нет некоторые достигнутые после 2002 года улучшения торгового баланса. Это уже весьма заметно сказалось на странах-импортерах нефти, особенно в Центральной Америке.

Для региона в целом возрастают риски, связанные с замедлением экономического роста в Китае, даже несмотря на то что доля Китая в совокупном объеме экспорта региона по-прежнему невысока. Этот риск особенно велик для экспортеров некоторых ключевых товаров (таких как железная руда, соевые бобы и медь), поскольку на долю Китая приходится значительная часть мирового потребления этих продуктов. Увеличение спреда рисков для стран с формирующейся рыночной экономикой также приведет к ослаблению бюджетных и внешних позиции во многих странах.

Страны региона выиграли от необычно низких мировых процентных ставок, что стимулировало «гонку за доходностью» и привело к сокращению спредов по долговым обязательствам стран с формирующейся рыночной экономикой. Хотя страны региона воспользовались этими благоприятными условиями для укрепления своих бюджетных позиций и улучшения управления долгом, отношение долга к ВВП во многих странах остается очень высоким — в целом выше 50 % ВВП, — и сохраняется высокая зависимость от привязанных к обменному курсу и краткосрочных инструментов. Поэтому Латинская Америка уязвима к неожиданным

изменениям конъюнктуры на мировых рынках капитала. Для нейтрализации этих рисков правительствам стран Латинской Америки придется действовать по нескольким направлениям. Во-первых, для снижения макроэкономической уязвимости разработчикам экономической политики потребуется сосредоточить внимание на следующих областях.

Сокращение государственного долга. Несмотря на достигнутые в последнее время успехи, коэффициенты задолженности по-прежнему превышают средние показатели середины 1990-х годов и в целом остаются выше уровней, которые считаются оптимальными для устойчивого экономического роста и общей макроэкономической стабильности, особенно в странах с историей дефолтов и периоды инфляции.

Сохранение низкого уровня инфляции. Несмотря на значительный прогресс в области снижения инфляции, существуют возможности для дальнейшего закрепления достигнутых успехов, особенно перед лицом более высоких и более изменчивых цен на нефть. Необходимо сохранить гибкость обменных курсов. Представляются полезными дополнительные меры, направленные на усиление независимости центральных банков и повышение степени прозрачности политики. Страны, проводящие иную политику ввиду долларизации экономики или особых структур торговли, должны обратить особое внимание на поддержание достаточного уровня устойчивости и гибкости налогово-бюджетной и структурной политики.

Ускорение реформ в финансовом секторе. Латинская Америка все еще отстает от других регионов в том, что касается финансового посредничества и доступности кредитов. Во многих странах сохраняются высокие процентные ставки, что, в частности, отражает неэффективность банковской системы, а в некоторых случаях и налогообложение банковских операций. Странам региона необходимо усилить регулирование финансовой системы, ввести консолидированный надзор, довести финансовое регулирование до уровня международных стандартов и модернизировать законодательство о банкротстве. Эффективность финансового посредничества можно также повысить путем дальнейшего развития рынков капитала в национальной валюте для управления процентным и валютным рисками.

Эффективное управление природными ресурсами. Несмотря на то, что регион обладает крупнейшими в мире разведанными запасами нефти после Ближнего Востока, он слишком медленно использует преимущества бума цен на нефть. Вялая динамика объемов производства отражает краткосрочные факторы — в том числе периодически остановки работ, — а также более глубокие базовые проблемы, которые препятствовали необходимым инвестициям. К числу последних относятся слабость государственных финансов, доминирующее положение национальных нефтяных компаний, которые характеризуются слабым управлением, и непредсказуемость политики, которая сдерживает инвестиции частного сектора.

Улучшение инвестиционного климата. В области обеспечения основных компонентов благоприятного инвестиционного климата Латинская

Америка в целом добилась меньших успехов, чем другие регионы, развивающиеся более быстрыми темпами. Чрезмерное регулирование порядка начала и прекращения предпринимательской деятельности, обременительные формальности на рынке труда и слабое обеспечение договорных отношений ведут к оттоку капитала и инвестиций за рубеж, что часто особенно сильно сказывается на малых и средних предприятиях и предприятиях, расположенных в сельской местности.

Реформирование рынков труда. Реформы рынка труда – которые в большинстве стран Латинской Америки в 1990-е годы практически не проводились – со временем принесут широкие выгоды и, в частности, обеспечат более быстрый рост занятости в организованном секторе. Государство должно обеспечить систему социальной защиты населения, чтобы решить проблемы переходного периода, связанные с межотраслевой мобильностью, и вкладывать средства в переподготовку и повышение квалификации работников. В контексте усилившейся либерализации торговли значение таких реформ возрастает, поскольку они должны стимулировать перемещение рабочей силы из менее производительных в более производительные сектора.

Либерализация и диверсификация торговли. Несмотря на недавние успехи в этой области, Латинская Америка остается регионом, относительно закрытым для международной торговли по сравнению с более динамично развивающимися регионами, что отнюдь не сочетается с открытостью счета операций с капиталом. Полезными в этом отношении могут оказаться инициативы в области торговли, включая Центральноамериканское соглашение о свободной торговле, и существенным стимулирующим фактором может послужить успешное завершение Дохского раунда на основе смелых договоренностей.

Реализация потенциала Латинской Америки никогда не вызывал сомнений — за последние десятилетия в регионе было несколько периодов быстрого экономического роста, — но слишком часто противоречия в политике приводили к возникновению долговых и финансовых кризисов. При более последовательной политике страны региона могли бы добиться темпов роста, сопоставимых с темпами более быстро растущих стран Азии с формирующейся рыночной экономикой. В настоящее время основная задача, стоящая перед регионом, заключается в том, чтобы воспользоваться недавним экономическим оживлением, свести к минимуму колебания и неопределенность политики, из-за которых прерывался экономический рост в прошлом, закрепить факторы, обеспечивающие текущие темпы роста, и углубить структурные реформы — особенно те, которые связаны с укреплением институциональной системы и рынка труда, что позволит ограничить вредные проявления субъективизма, уменьшить структурную жесткость и открыть новые возможности для частных инвестиций и предпринимательства. Возросшая макроэкономическая стабильность будет способствовать консолидации демократических режимов, обеспечивая

благоприятные условия для многих предстоящих избирательных кампаний.

Контрольные вопросы.

1. Особенности «догоняющего» государственного регулирования экономики в новых индустриальных странах
2. Новые индустриальные страны и их роль в мировом хозяйстве.
3. Основные тенденции в экономике развивающихся стран.
4. Динамика развития экономики и отраслевая структура производства НИС и развивающихся стран.

Литература

1. Кудров В.М. Мировая экономика: Учебник – М.: Бек, 2000
2. Кузякин А.П. Мировая экономика: Учебное пособие / А.П. Кузякин, М.А. Семичев. – М.: Проспект 2003
3. Миклашевская Н.А. Международная экономика: Учебник / Н.А. Миклашевская, А.В. Холопов; под ред. А.В. Сидоровича. – 2-е изд., доп. – М.: Дело и сервис, 2000
4. Мировая экономика: Учебник / Под ред. А.С. Булатова. – М.: Экономист. 2004
5. Дэниелс, Дж., Д. Радеба, Ли Х.. Международный бизнес. Внешняя среда и деловые операции. – М., 1998
6. Спиридонов И.А. Мировая экономика: учеб. пособие. – М.: ИНФРА-М, 2002
7. Стрыгин А.В. Мировая экономика: учеб. пособие для вузов / А.В. Стрыгин. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Экзамен, 2004
8. Халевинская Е.Д. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник. – М.: Экономист, 2003
9. Гладков И.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебное пособие. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Дашков и Ко, 2003

ПРЕЗЕНТАЦИИ

Характеристика понятия новых индустриальных стран (НИС)



Это группа развивающихся стран, в которых за последние десятилетия произошел качественный скачок социально-экономических показателей. Экономика этих стран за короткий срок совершила переход от отсталой (характерной для развивающихся стран) к высокоразвитой.



Обычно НИС подразделяют на 4 волны

- Страны I волны: Южная Корея, Сингапур, Тайвань, Гонконг (Сянган), Аргентина, Бразилия, Мексика
- Страны II волны: Малайзия, Таиланд, Индонезия, Индия, Чили
- Страны III волны: Кипр, Тунис, Турцию, Индонезию, Вьетнам
- Страны IV волны: Филиппины, южные провинции Китая и т.д.

Статус НИС страна приобретает по следующим критериям, установленными по методике ООН:

ростер ВВП на душу населения;

среднегодовая темпа его прироста;

удельный вес обрабатывающей промышленности в ВВП (он должен быть не более 28%);

объем экспорта промышленных изделий в валовом в общем вывозе;

объем прямых инвестиций за рубежом.

Визитная карточка

Страна	Колония	Устройство	Площадь	Население	Столица	Освобожденная от колонии
Ю. Корея	Япония	республика	99,3 тыс. кв. км	51 млн. чел.	Сеул	1945г.
Сингапур	Британия	республика	0,6 тыс. кв. км	3,3 млн. чел.		1965г.
Тайвань	Япония	республика	36000 кв. км	23 млн. чел.	Тайбэй	1950г.
Гонконг	Британия	ОАР КНР	1068 кв. км	7,2 млн. чел.		1997г.
Малайя	Британия	Федеративная конституционная монархия	330,4 тыс. кв. км	31,2 млн. чел.	Куала-Лумпур	1972г.
Таиланд		конституционная монархия	513,1 тыс. кв. км	66 млн. чел.	Бангкок	
Бразилия	США	республика	8,51 млн. кв. км	104 млн. чел.	Бразилиа	1961г.
Индонезия	Нидерланды	республика	1904,5 тыс. кв. км	200,1 млн. чел.	Джакарта	1998г.
Вьетнам	Франция	республика	331,7 тыс. кв. км	92,5 млн. чел.	Ханой	1954г.

Список стран по ВВП (ППС) на душу населения прогноз МВФ

№	Страна	2014	2015 (прогноз)
1.	Сингапур	80295	82762
1.	Гонконг (ОАР)	53023	54722
1.	Республика Корея	33791	35277
1.	Тайвань	43678	45854
1.	Малайзия	23160	24654
1.	Аргентина	22404	22582
1.	Тунис	18994	19610
1.	Мексика	17449	17881
1.	Таиланд	14122	14354
1.	КНР	11886	12880
1.	Индонезия	10129	10641
1.	Филиппины	6597	6962
1.	Испания	5456	5855
1.	Вьетнам	5295	5635

Первая причина успеха – политика «новой индустриализации»

Место Южной Кореи в мировом промышленном производстве

Вид продукции	Порядковое место в мире
Морские суда	Первое
Телевизоры	Второе
Пластмассы	Четвертое
Синтетические волокна	Четвертое
Электронэнергия АЭС	Шестое
Сталь	Шестое
Автомобили	Восьмое
Станки	Девятое

Вторая причина успеха – изменение внешнеэкономических приоритетов этих стран:

1. На начальном этапе – ориентация на импортозамещающую модель
2. На втором этапе – взят курс на экспортно-ориентированную модель экономики

Третья причина успеха – изменения профиля экспортно-ориентированной экономики

Специализация НИС:

Малайзия, Сингапур – производство радиоприемников

Корея – производство телевизоров

Сянган – производство электронных часов

Тайвань – производство оптоэлектроники

Четвертая причина успеха – фактор трудовых ресурсов

Страны	Зароботная плата в обрабатывающей промышленности, долл./ч - 1999	2014
США	25	25
Тайвань	1,45	12
Южная Корея	1,41	13,8
Гонконг	1,78	11
Сингапур	2,41	14

- Продолжительность рабочей недели в промышленности:
Ю. Корея – 54 часа (США – 40ч., Япония – 41ч.)
- Высокая производительность труда
- Повышение квалификационного уровня

Пятая причина успеха – создание свободных экономических зон

Азиатские тигры: предпосылки резкого ускорения развития

Эти 4 страны в той или иной степени являются экономическими и торговыми партнерами для ряда стран (Китай, Индонезия, Малайзия).

Все страны стали привлекательными для экономически активных и образованных мигрантов (в частности, во время Второй мировой войны китайцы бежали от японской оккупации в эти страны, а после окончания балканского конфликта так и не вернулись назад).

Холодная война способствовала развитию западных драконов, поскольку все они ускорились индустриальными революциями, в связи с чем получали мощную финансово-технологическую поддержку со стороны европейских стран.



Тайвань



Сингапур

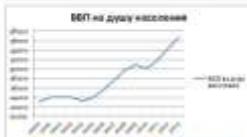
Страны: Тай – это Тайвань, и оккупация Китая (исключая провинциальный Тайвань) и рабочих иммигрантов (форма: 24 различных типов. Включаются тайвань и Тай, так и провинция.)

Азиатские тигры: общая информация

	Гонконг	Республика Корея	Сингапур	Тайвань
Официальные языки	Китайский, английский	Корейский	Английский, китайский, тамильский	Китайский
Султан	Нет	Сын	Сенатор	Тайвань
Крупнейшие города	Тяньцзинь	Сеул, Пусан, Тэгу	Сингапур	Тайбэй
Форма правления	Земельная структура	Президентская республика	Парламентская республика	Частично президентская республика (по факту конституционная монархия 1997)
Территория	1104 км² (107 место в мире) ~ 282 тыс. чел. (99 место в мире)	99780 км² (109 место в мире) 51 378 тыс. чел. (20 место в мире)	718,3 км² (200 место в мире) 5 314 400 чел. (60 место в мире)	36187 км² (110 место в мире) 23 069 345 чел. (33 место в мире)
Население	6,4 млн чел. (107)	50,2 млн чел. (20)	5,4 млн чел. (60)	23,1 млн чел. (33)

Источник: CIA, World Factbook

Гонконг



- С 1997 года – часть Китая (при этом все показатели публикуются отдельно)
- Центр международных финансов и торговли
- Экспортные товары: электроника, текстиль, часы, пластик, драгоценные камни
- Один из наиболее высоких уровней ВВП на душу населения (динамика представлена на диаграмме выше)

17

Республика Корея



Основные виды промышленной продукции – текстиль, обувь, бытовая электроника, металлообрабатывающая продукция автомобильной промышленности, сталь и цветные металлы

ВВП – 11 место в мире на душу населения

Восточное побережье Кореи в международном сообществе упоминается лишь тогда, когда речь идет о военном сотрудничестве на Корейском полуострове, а также призывах США «Восточная демократия» и т.д.



19

Сингапур



- Центр инноваций и торговый центр Азии
- ВВП Сингапур – 827626 (36 место в мире)
- Страна уделяет особое внимание развитию бизнеса today
- Темпы роста промышленного производства – 6,8% в год
- Специализация: производство сельскохозяйственной продукции – рис, фрукты, овощи, яйца, рыба, швей (орядки)

11

Тайвань



Остров в Тихом океане

Крупнейший экспортёр капитала

Экономика зависит от импортного топлива, сырья, продовольствия и оборудования

Основной экспорт – дешёвая рабочая сила, поэтому на экспорт идут высокие изделия промышленности

ВВП на душу населения – 31500 \$



12

НИС второй волны: особенности развития

Активная интеграция между странами	Большая рабочая сила при условии высокого качества образования	Расширенная ориентация экономики
Фокус на протекции и значимых преимуществах в отношении НИС первой волны. Многие из данных преимуществ формируются на сфере ИКТ	Страны смогли быстрее преодолеть технологический разрыв	Активно идет процесс образования транснациональных компаний

← Малайзия →
→ Таиланд →

Малайзия



- Официальный язык – малайский
- Столица – Куала-Лумпур
- Форма правления – парламентарная монархия
- По площади – 64 место в мире (330 528 км²)
- Население – 43 место в мире (свыше 30 млн. чел.)
- ВВП на душу населения – 17508



Таиланд



- Официальный язык – тайский
- Столица – Бангкок
- Форма правления – конституционная монархия
- По площади – 50 место в мире (514 000 км²)
- Население – 20 место в мире (свыше 70 млн. чел.)
- Индекс человеческого развития – 0,722 (высокий)

НИС третьей волны

- Коренные реформирование экономики после азиатского кризиса
- Ориентация на многоукладное хозяйство
- Признание негосударственного сектора
- Массовое привлечение иностранных инвестиций и развитие экспорта (в том числе по части горнодобывающей промышленности и сельского хозяйства)



Индонезия



- Официальный язык – индонезийский
- Столица – Джакарта
- Форма правления – президентская республика
- Территория – 14 место в мире (1 919 440 км²)
- Население – 4 место в мире (свыше 253 млн. чел.)



Вьетнам



- Официальный язык – вьетнамский
- Столица – Ханой
- Форма правления – однопартийная парламентская республика
- Территория – 61 место в мире (331 210 км²)
- Население – 13 место в мире (свыше 92 млн. чел.)
- Аграрная страна с развивающейся промышленностью
- Смешанный тип экономики



Регион занимает 21 млн. кв. км с населением 561 млн человек. Расположено 33 суверенных государства, все относятся к числу развивающихся



Страны Латинской Америки

Страны	Площадь (млн кв. км.)	Население (млн чел.)	Форма правления	Форма террит. устройства
1. Бразилия	8,5	188	Р	☉
2. Аргентина	2,7	38,9	Р	☉
3. Мексика	1,9	107,4	Р	☉
4. Колумбия	1,1	43,6	Р	У
5. Перу	1,2	28,3	Р	У
6. Венесуэла	0,9	25,7	Р	☉

Субрегионы Латинской Америки



ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА



С середины 70-х гг. Чили, Уругвай и Аргентина декларировали переход к новой стратегии развития - либеральной, это означало резкое сокращение вмешательства государства в инвестиционные, кредитные, валютные и внешнеэкономические операции и сокращение его участия в предпринимательской деятельности. Ключевой чертой этой стратегии стала приватизация, призванная расширить пространство для частной инициативы. Но, как результат, реформы в чили были подкуплены, а в Аргентине и Уругвае не удались. Дело в том, что реформы проводились преимущественно в пользу военно-диктаторских режимов, из творцами была экономика в мифах и суть преобразований сводилась к возврату национализированной собственности прежним владельцам и либерализации внешнеэкономической деятельности. Кроме того, перемены происходили в атмосфере взаимного отчуждения народа и власти.

Как показывает латиноамериканский опыт, сильнейшим тормозом к преобразованиям социально-экономического характера является наличие у той или иной страны крупного внешнего долга, достигающего критической суммы, он ограничивает свободу действия государства, выбора собственной стратегии развития, сейчас свыше 10 стран региона не в состоянии вовремя уплачивать проценты по внешней задолженности.

Модели социально-экономического развития



МНОГООБРАЗИЕ СТРАН АЗИИ

По размерам территории

Страны-гиганты (более 3 млн. кв. км) Китай, Индия	Большие страны (0,5 - 2,2 млн. кв. км) Саудовская Аравия, Монголия, Пакистан, Иран, Турция
Средние страны (0,1 - 0,5 млн. кв. км) Вьетнам, Иран, Сирия, Япония, Бангладеш, КНДР	Малые страны (менее 0,1 млн. кв. км) ОАЭ, Шри-Ланка, Кипр, Кувейт, Ливан

МНОГООБРАЗИЕ СТРАН АЗИИ

По численности населения

Более 100 млн. человек Китай, Индия, Индонезия, Пакистан, Бангладеш, Япония	От 50 до 100 млн. человек Вьетнам, Филиппины, Иран, Турция, Таиланд
От 20 до 50 млн. человек Мьянма, КНДР, Ирак, Саудовская Аравия, Непал	Менее 20 млн. человек Сирия, Камбоджа, Афганистан, Оман, Йемен, Кувейт

СУБРЕГИОНЫ АЗИИ



ТЕСТОВЫЕ ВОПРОСЫ.

	Вопрос	А	В	С	Д
1.	Новые индустриальные страны относятся к группе стран...?	развитых	с переходной экономикой	с социалистической экономикой	развивающихся
2.	К числу новых индустриальных стран относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа)?	Португалия	Чехия	Тайвань	Сингапур
3.	К числу новых индустриальных стран относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа)?	Португалия	Чехия	Тайвань	Сингапур
4.	Экономическая стратегия, преследующая цель преодолеть отставание страны по уровню развития, называется _____ развитием?	ускоренным	устойчивым	догоняющим	нормальным
5.	Юго-Восточная Азия занимает полуостров:	Корейский	Индокитай;	Индостан.	Самали
6.	По запасам полезных ископаемых Юго-Восточная Азия относится к:	богатым	бедным	не имеющим запасов.	Нет правильного ответа

7.	Все страны НИС бывшие колонии:	Великобритании	Японии	США	Германии
8.	Промышленный путь развития Японии повторяет государство:	Тайвань	Гонконг	Республика Корея	Все ответы верны
9.	Продолжительность рабочей недели составляет в странах НИС:	47-50 часов	38-40 часов	36-38 часов.	50-52 часов
10.	Основу экономического развития стран Юго-Восточной Азии составляют:	мощная экспортная база	развитая промышленность	развитая непроизводственная сфера	интенсивного экономического развития
11.	Сеул- столица	Японии	Тайваня	Республики Корея	Тайланда
12.	Это государство называют «Европой на экваторе»:	Тайвань	Республика Корея	Гонконг	Сингапур
13.	По судостроению Республика Корея занимает в мире:	2-е место	5-е	10-е место	1-е место
14.	Этот город в переводе означает «город льва»:	Гонконг	Сеул	Сингапур	Куала-Лумпур
15.	Причины «экономического чуда»	финансовая помощь США и Японии	дешевая и квалифицированная рабочая сила;	высокие темпы развития в 70-е годы.	все ответы верны
16.	Отрасли специализации НИС	точное машиностроение	лесная и деревоперерабатывающая	легкая промышленность	автомобилестроение
17.	Новые индустриальные страны" - это:	развитие страны с рыночной экономике;	некоторые развивающиеся страны Юго-Восточной Азии.	страны постсоциалистического развития;	некоторые развитые страны Юго-Восточной Азии;
18.	Зона свободной торговли -	организуется таможенный	вводятся ограничения	отменяются	проводится единая

	это форма интеграционного объединения стран при которой:	союз;	на торговлю со странами, не входящими в интеграционное объединение	ограничения во взаимной торговле, перемещении рабочей силы и капитала;	торговая, экономическая и валютно-финансовая политика;
19.	Международная миграция рабочей силы - это	перемещение рабочей силы из села в город;	переезд работников из одной страны в другую;	повышение рождаемости населения;	снижение количества экономически активного населения.
20.	Экспорт малоквалифицированной рабочей силы имеет для страны - экспортера	позитивное значение;	негативное значение;	не имеет значения;	имеет позитивное и негативное значение;
21.	Ряд проблем получил статус глобальных по причине:	нехватки финансов для решения проблем в некоторых странах;	неспособности национальных правительств решать национальные проблемы;	выхода проблем за рамки национальных возможностей;	д) верны ответы 1) и 3).
22.	Паритет покупательной способности	равен валютному курсу;	равен стоимости стандартной потребительской корзины.	равен минимальному прожиточному минимуму;	равен минимальной заработной плате;
23.	Международное разделение труда в настоящее время базируется	на разнице в обеспеченности стран природными ресурсами;	на разнице в обеспеченности стран трудовыми ресурсами;	на разнице в обеспеченности стран капиталом;	на всех вышеперечисленных факторах.

24.	Национальный состав населения Зарубежной Азии	разнообразный	однородный	исключительно разнообразный	неоднородный
25.	На размещение населения в Зарубежной Азии главным образом влияет	процессы урбанизации	международные миграции	особенности природных условий	Разница города и деревни
26.	Самый высокий уровень урбанизации имеет	Япония	Китай	Кувейт	Малайзии
27.	Набольшую численность городского населения имеет	Сингапур	Китай	Индия	Япония
28.	Большинство стран Зарубежной Азии имеют	высокий уровень урбанизации	средний уровень урбанизации	низкий уровень урбанизации	Нет правильного ответа
29.	Основной статьёй экспорта Японии является	автомобили	машины и оборудование	продукция чёрной металлургии	технологии
30.	К странам НИС (новым индустриальным странам) “первой волны” относятся ...	Малайзия, Таиланд, Филиппины, Индонезия	Сингапур, Тайвань, Гонконг, Южная Корея	Турция, Иран, Кипр	Ирак, Кувейт, Саудовская Аравия
31.	К странам НИС (новым индустриальным странам) “второй волны” относятся...	Малайзия, Таиланд, Индия, Чили, Индонезия	Ирак, Кувейт, Саудовская Аравия, Индия	Сингапур, Тайвань, Гонконг, Чили	Турция, Иран, Кипр, Таиланд
32.	К странам НИС (новым индустриальным странам) “третьей волны” относятся...	Ирак, Кипр, Индия, Филиппины, Индонезия	Кувейт, Саудовская Аравия	Кипр, Тунис, Турцию, Вьетнам	Турция, Таиланд, Иран, Кипр
33.	Развивающиеся страны в основном экспортируют...	товары обрабатывающей промышленности	капиталоемкую продукцию	«ноу-хау»	трудоемкую продукцию
34.	Экономическая стратегия,	ускоренным	устойчивым	догоняющим	нормальным

	преследующая цель преодолеть отставание страны по уровню развития, называется _____ развитием				
35.	На конкурентоспособность страны влияет...	структура спроса на продукты питания	решение экологических проблем	уровень производительности труда	доходы занятого населения в добывающих отраслях
36.	Проблема внешнего долга носит угрожающий характер для	всех НИС	азиатских НИС	латиноамериканских НИС, в частности для Бразилии и Аргентины	Республики Корея и Аргентины
37.	Качественным показателем степени задолженности и способности погасить внешний долг служит	сумма внешнего долга	сумма внешнего долга на душу населения	экспортные квоты	соотношение внешнего долга и экспорта
38.	Основные элементы и направления внешнеэкономической политики (ВЭП) новых индустриальных стран (НИС)	ВЭП носит самостоятельный характер	географическая диверсификация внешнеэкономических связей	стремление закрепиться на рынке США и захватить более значительную его долю	снижение роли НИС в АТЭС
39.	Китай имеет сухопутные границы с	Индией	Японией	Малайзией	Пакистаном
40.	Полезные ископаемые, которыми относительно богат Китай - это	Уголь, железные руды, марганцевые руды	Золото, бокситы	Алюминий, серебро, медь, цинк	Золото, железные руды, платина
41.	Межгосударственное перемещение научно-технических достижений на коммерческой или	Международная интеграция	международная передача технологии	международная кооперация	международная специализация

	безвозмездной основе – это...				
42.	Преимущества, получаемые страной из-за того, что в условиях торговли она сосредоточила свои усилия на производстве товаров, по которым она имеет относительное преимущество это...	Выигрыш от обмена	Выигрыш от торговли	Выигрыш от специализации	Выигрыш от кооперации
43.	К основным показателям, характеризующим научные ресурсы мира, относятся	доля расходов на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) в ВВП	доля наукоемкой продукции в ВВП	расходы на НИОКР на душу населения	верно все
44.	К области высоких технологий обычно относят:	компьютерные технологии	информационные технологии	технологии использования новых материалов	верно все
45.	Наиболее развитая интеграционная группировка в мировом хозяйстве	НАФТА	МЕРКОСУР	АСЕАН	ЕС
46.	Максимальная трудовая иммиграция приходится на:	Западную Европу	нефтедобывающие страны Западной Азии	США	страны НИС
47.	Рост численности населения зависит от:	рождаемости	смертности	социальных и экономических условий жизни	верно все
48.	В развивающихся странах максимальная доля	сельское хозяйство	сфера услуг	промышленность	Строительство

	экономически активного населения приходится на:				
49.	Формами международного разделения труда являются:	международные валютно-кредитные отношения	международная торговля	специализация и кооперация	международное движение капитала
50.	Основой интернационализации мирового хозяйства является	система договоров между государствами об обмене продукции	международное разделение труда	унификация требований к национальным налоговым, кредитным и таможенным секторам	верно все
51.	Основные группы стран в мировом хозяйстве:	НИС, ОПЕК, ЦВЕ	ЕС, НАФТА, СНГ	развитые, развивающиеся, страны с переходной экономикой	бедные и богатые
	Новые индустриальные страны относятся к группе стран...?	развитых	развивающихся	с социалистической экономикой	с переходной экономикой
52.	К числу новых индустриальных стран относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа)	Португалия	Чехия	Тайвань	Сингапур
53.	Экономическая стратегия, преследующая цель преодолеть отставание страны по уровню развития, называется _____ развитием?	ускоренным	устойчивым	догоняющим	нормальным
54.	Для Зарубежной Азии характерно:	является крупнейшим производителем риса, хлопка и чая.	выделяется крупнейшими запасами нефти и	две страны региона входят в «мировую десятку» по площади	все ответы верны

			природного газа.	территории.	
55.	Для Зарубежной Азии не характерно А) Б) В)	то, что в период колониальной раздела мира все страны утратили независимость.	только здесь сохранились абсолютные монархии.	нет стран, где большинство населения исповедует христианство.	нет правильного ответа
56.	Что характерно для Азии	здесь расположена половина крупнейших городов мира.	здесь самая маленькая доля горожан.	большинство населения – сельские жители	все ответы верны
57.	Большинство населения Азии это	женщины	мужчины	по 50 % каждого пола	Все ответы верны
58.	Великие «речные цивилизации» возникли на берегах рек	Китая и Междуречья	Индии и Кореи	Ирана и Лаоса	Малайзии и Сингапура
59.	Самой распространенной религией Азии является	христианство	буддизм	ислам	все религии
60.	Главное богатство стран Юго - Западной Азии	уголь	дешевая рабочая сила	нефть	медь
61.	Наиболее экономически развитая страна Азии:	республика Корея	Саудовская Аравия	Япония	Китай
62.	Мировой лидер по количеству больших городов:	Индия	Китай	Япония	Индонезия
63.	Географический рисунок хозяйства Индии	столичным регионом	речными системами	промышленными центрами севера, юга,	приморским положением страны

	определяется			востока и запада	
64.	На государственном гербе Японии изображена:	священная корова	хризантема	рыба тунец	икебана
65.	"Торговать или умереть" - эпитафия к экономике:	Сингапура	Японии	Китая	Индии
66.	"Экономическое чудо" в настоящее время наблюдается в :	Японии	Республике Корея и Сингапуре	Индии и Китае	Монголии
67.	В Азии представлено типов питания	20	11	17	25
68.	Юго-Восточная Азия занимает полуостров:	Корейский;	Индокитай	Индостан	Лабрадор
69.	По запасам полезных ископаемых Юго-Восточная Азия относится к:	богатым	бедным	не имеющим запасов.	средним
70.	Все страны НИС бывшие колонии	Великобритании	Японии	США	Германии
71.	Промышленный путь развития Японии повторяет государство:	Тайвань	Гонконг	Республика Корея	Все ответы верны
72.	Продолжительность рабочей недели в странах	47-50 часов	38-40 часов	36-38 часов	50-52

	НИС составляет:				
73.	Основу экономического развития стран Юго-Восточной Азии составляют:	мощная экспортная база	развитая промышленность	развитая непродовольственная сфера	Сельское хозяйство
74.	Сеул- столица	Японии	Сингапура	Республики Корея	Тайвань
75.	Это государство называют «Европой на экваторе»:	Тайвань	Республика Корея	Гонконг	Сингапур
76.	По судостроению Республика Корея занимает в мире:	2-е место	5-е место	10-е место	1-е место
77.	Этот город в переводе означает «город льва»:	Гонконг	Сеул	Сингапур	Дубай
78.	Причины «экономического чуда»	финансовая помощь США и Японии	дешевая и квалифицированная рабочая сила	высокие темпы развития в 70-е годы.	перестройка
79.	Отрасли специализации НИС	точное машиностроение	лесная и деревоперерабатывающая	легкая промышленность	Текстильная промышленность
80.	Для Зарубежной Азии характерно:	является крупнейшим производителем риса, хлопка и чая.	выделяется крупнейшими запасами нефти и природного газа.	две страны региона входят в «мировую десятку» по площади территории.	Все ответы верны
81.	Для Зарубежной Азии не характерно	то, что в период колониальной раздела мира все страны утратили независимость.	только здесь сохранились абсолютные монархии	нет стран, где большинство населения исповедует христианство.	Монархии не сохранились
82.	Для населения Индии характерно	женщины по численности превосходят мужчин.	естественный прирост в последние годы неуклонно снижается.	этническое и религиозное разнообразие.	естественный прирост в последние годы неуклонно растет.
83.	Что характерно для Азии	здесь расположена половина	здесь самая маленькая	большинство населения	Все ответы верны

		крупнейших городов мира.	доля горожан.	– сельские жители	
	Большинство населения Азии это	женщины	мужчины	по 50 % каждого пола	дети
84.	Азии проживает народов, более	100	250	500	1000
85.	В Азии представлено типов питания	11	20	17	15
86.	Великие «речные цивилизации» возникли на берегах рек	Индии и Кореи	Ирана и Лаоса	Китая и Междуречья	Сингапур
87.	Самой распространенной религией Азии является	христианство	буддизм	ислам	католицизм
88.	Религиями Китая являются	католицизм и ламаизм	протестантство и индуизм	конфуцианство и даосизм	католицизм и индуизм

